РФ
Б 82

Н. К. Ф.
Институт Экономических Исследований.

Проф. И. Г. Борисов.

СОЛЬ
СИТЕЦ
САХАР
КЕРОСИН

(Факторы образования цены).

ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОЧЕРКИ.

ФИН.-ЭКОН. БЮРО
Р. И. О.
МОСКВА, 1924 г.

Б82

59

Н. К. Ф.

Институт Экономических Исследований.

336
Б-82

Проф. И. Г. Борисов.

Глубокоуважаемому
профессору
Михаилу Иванович
Боголепову
на добрую память
Борисов
29/III
1924

СОЛЬ
СИТЕЦ
САХАР
КЕРОСИН

(Факторы образования цены).

ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОЧЕРКИ.

ПРОВЕРЕНО

17582

РЕДКИЙ ФОНД

ФИН.-ЭКОН. БЮРО
Р. И. О.
МОСКВА, 1924 г.

Отдельный оттиск из № 2—3 „Вестника Финансов“ за 1924 г.

215 рф

Финансовая Академия
при Правительстве
Российской Федерации
БИБЛИОТЕКА

ПРОВЕРЕНО

Мосгублит № 4864. 500 экз.

Типография „**Шестой Октябрь**“ Сергиевского Уисполкома, г. Сергиев, Моск. губ.

ПРЕДИСЛОВИЕ.

Соль, ситец, сахар и керосин.

(Финансово-экономические очерки).

От Института Экономических Исследований.

По поручению Института Экономических Исследований осенью 1923 г. проф. *И. Г. Борисовым* были поставлены, под общим руководством проф. *С. А. Первушина*, работы по изучению факторов образования цен наиболее ходовых товаров, играющих главную роль в деле экономической смычки города с деревней—соли, сахара, керосина и ситца,—и роли акциза в числе этих факторов.

Очерки проф. *И. Г. Борисова* „Соль, ситец, сахар и керосин (факторы образования цен)“ печатаемые, по недостатку места, в сокращенном виде, являются итогом указанных работ.

Значительная часть работ по собиранию и счетной обработке материалов выполнена в Секторе ценообразующих факторов Отдела торговой коньюнктуры и цен Госплана.

Предисловие от автора.

Очерки „Соль, ситец, сахар и керосин“ являются опытом монографического изучения факторов ценообразования, лежащих как в сфере производства, так и вне его—в условиях рынка и пр. На основе такого изучения предполагалось построить дальнейшее исследование текущей коньюнктуры цен главнейших товаров, обращающихся на нашем рынке.

Поставив означенную задачу, мы считаемся с возможными недочетами своей работы, ввиду тех трудностей, с которыми сопряжено ее выполнение, как ввиду неполноты и качественных дефектов статистических материалов, не говоря уже о затруднительности получения соответственных сведений, зачастую отсутствующих в подлежащих учреждениях или запаздывающих, так и в применении метода сравнения данных различных по времени, выраженных в различных денежных единицах, обладающих не одинаковой покупательной силой.

В процессе работы приходилось устанавливать метод, итти ощупью, так как автор не мог опереться на предыдущие работы в указанном направлении,—таковых попросту не было.

Указанные монографии отличаются друг от друга степенью углубленности изучения производственного момента и калькуляций. Следует при этом отметить, что к производственным калькуляциям мы относились как к существующему факту, определяющему на данный момент производственную стоимость фабриката, исходя из которой Комвнуторг утверждал отпускные цены, и не считали своей задачей собственно технический разбор калькуляций и оценку того, насколько достаточно снижена та или иная статья расхода для отдельных моментов времени. Вместе с сим мы отмечали все встречавшиеся изменения отдельных статей и пытались, где это было возможно, определить пределы возможного понижения отдельных расходов в будущем.

В собирании материалов и счетной обработке материала участвовали: инженер *И. С. Егоров* и бухгалтер *В. Л. Ленский*. Особенно считаю необходимым отметить труд *И. С. Егорова* по разбору калькуляций ситца. Чертежные и вычислительные работы выполнены *И. М. Мангуби*.

Проф. *И. Г. Борисов*.

5 февраля 1924 г.

Керосин и рынок.

I. Потребление керосина.

Потребление керосина в России без Финляндии до и после войны характеризуется следующими цифрами:

В 1901 г.	46 милл. п.	В 1913 г.	70 милл. п.
„ 1905 „	56 „ „	„ 1922 „	15 „ „
„ 1909 „	62 „ „	„ 1923 „	18 „ „
„ 1911 „	66 „ „		

Если сравнить общее потребление керосина в 1913 и 1923 г.г., принимая во внимание отошедшие от нас области, в которых в 1913 году керосин разошелся в количестве 25 миллионов пудов, то в 1923 году потребление керосина в пределах СССР составило лишь 40% по сравнению с 1913 г.

Рост душевого потребления керосина в России за прошлые годы составлял:

1881—1882 г.	9,5	фунта на душу.
1891—1900 г.	11,5	„ „ „
1901—1904 г.	13,0	„ „ „
1905—1908 г.	15,2	„ „ „
1908—1912 г.	17,0	„ „ „

Как видим, общее потребление керосина возрастало из года в год. Определить, какая доля общего потребления керосина шла на производственные надобности и какая на личное потребление за указанные годы, не представляется возможным. По данным бюджетных обследований *проф. Л. Н. Литошенко*, потребление сельского населения СССР в 1921/22 г. составляло 3,4 ф. на душу в год, а в 1922/23 г.—в среднем 4,8 фунта.

Колебания потребления керосина в различных губерниях значительны от—1,2 ф. на душу до 6,8 фунтов. Вместе с личным потреблением сократилось также и потребление керосина для производственных надобностей. Общее потребление керосина в 1923 г., считая население СССР в 135 милл. человек, составило 5,3 ф. на душу. Что касается выработки керосина, то таковая в 1923 г. дошла до 65% по сравнению с довоенной, сбыт же керосина составляет лишь 40%. Сопоставление этих цифр указывает на перепроизводство керосина и образование все увеличивающихся запасов его. На 1-ое января 1923 г. на всех складах Нефтесиндиката и в местах производства запасы керо-

сина составляли 40,3 милл. пуд., а на 1-е октября того же года эти запасы составляли 40,5 милл. пудов.

Несмотря на сбыт керосина внутри страны и заграницу, запасы керосина, как видим, не уменьшились. Имеющегося запаса керосина хватит на два года, если потребление на внутреннем рынке не увеличится.

Наша деревня, несмотря на перепроизводство керосина возвратилась к освещению лучиной, каганцем и друг. примитивным способам.

Имеющиеся запасы керосина являются для нас мертвым капиталом, приносящим большие убытки, ибо хранение его, утечка, усушка сопряжены с большими расходами, не считая % % на затраченный капитал.

Таким образом, вопрос о расширении сбыта керосина приобретает первостепенное значение.

II. Стоимость керосина.

Продажная стоимость керосина на месте производства в 1913 г. составляла 53,7 коп. за пуд, в 1923 году, с 1-го февраля в золотом исчислении, в размере 54 коп., а с 1-го августа—63 черв. коп.—последняя цена продержалась до 11 января 1924 года, когда последовало уменьшение ее до 54,5 черв. коп. Следует при этом заметить, что точная производственная стоимость керосина остается до настоящего времени не выясненной; теоретически, начиная с 11 января 1924 года она определена в 50 черв. коп. для промыслов Баку и Грозного.

Отпускная стоимость керосина в 1923 г. и 1913 г., франко Н.-Новгород, слагается из следующих элементов. (См. табл. 1 на стр. 7).

Конечно, к этим сравнениям цены 1913 г., выраженной в довоенных рублях, с ценой 1923 г., выраженной в червонном исчислении, необходимо относиться с осторожностью, ибо покупательная способность довоенного и червонного рубля различны.

Из обзора отдельных статей приведенной таблицы мы видим, что торговые расходы сократились на 34,6 % по сравнению с довоенным временем. Транспортные расходы, наоборот, возросли, притом весьма значительно.

Стоимость перевозки по Каспийскому морю и Волге увеличилась на 118 %, что значительно удорожает керосин.

Фрахты по Черному морю возросли еще сильнее, нежели по Каспийскому. Перевозка от Астрахани до Баку (793 версты) обходится в 6,2 коп. Перевозка от Батума до Одессы (990 верст) обходится в 14 коп., а от Новороссийска до Одессы (630 верст) в 10 коп. за пуд, вместо довоенных 4—5 коп. Стоимость перевозки от Батума до Одессы в 1923 году относительно выше стоимости перевозки от Батума до Лондона (6475 верст) на иностранных судах, где фрахт на указанное расстояние равняется 14,1 черв. коп.

Соотношение между ж.-д. тарифами на перевозку пуда керосина, существовавшими в 1913 г. и 1923 г., представляется в следующем виде: (См. табл. 2 на стр. 7).

Тарифные ставки, как видим, увеличились на 25—29%. Еще сильнее возросли так называемые дополнительные сборы.

Дополнительные ж.-д. сборы (станционные расходы, взвешивание) имеют следующие разницы:

	1913 г.	1923 г.
Станционные расходы в коп. за пуд . . .	0,7	1,0
Взвешивание цистерн	75,0	150,0

Элементы калькуляции.	В 1913 г. в коп. за п.	В 1923 г. в червонных коп.	% удорожания.
1. Цена в Баку без акциза	53,7	63,00	+17,3
2. Фрахт Баку—Астрахань	—	6,20	—
2% сбор на просвещение.	—	0,12	—
Местный сбор	—	1,11	—
Утечка	—	1,00	—
Портовый сбор в Баку.	—	2,00	—
Итого расходов по перевозке Баку—Астрахань	4,45	10,43	+134,3
3. Фрахт Астрахань—Н.-Новгород	—	10,50	—
2% сбор на просвещение.	—	0,21	—
Местный сбор	—	1,11	—
Утечка	—	1,40	—
Итого расходов по перевозке Астрахань—Нижний	6,38	13,22	+107,2
Стоимость керосина в Нижнем-Новгороде без торговых расходов	64,53	86,65	+34,2
Торговые расходы (складские, утечка, организационные расходы).	23,47	15,35	—34,6
Стоимость (отпускная цена) в Н.-Новгороде без акциза	88	102	+15,9

Расстояние в верстах.	Тариф без дополнительн. сборов в копейках.	
	1913 г.	1923 г.
100	8,33	10,70
500	22,18	27,75
1000	28,50	36,99
2000	43,58	54,48

Прибавляя эти повышения, получим следующую таблицу:

Расстояние в верстах.	Тарифы с дополн. сборами.		% удорожания.
	1913 г.	1923 г.	
100 в. .	9,13	11,90	30,3
500 в. . .	22,98	28,95	26,0
1000 в. . .	29,30	38,19	30,3
2000 в. . .	44,38	55,68	25,4

Таким образом, расходы по ж.-д. транспорту выше довоенных на 25—30%. Указанный процент повышения тарифа увеличивается еще нижеследующими сборами по перевозке керосина:

1) 2% целевого сбора на профтехническое образование на транспорте и местного сбора (в пользу местных исполкомов), который взимается в размере 0,56 коп. на станции отправления и столько же на станции назначения, т.-е. до 1,12 коп. на каждую перевозку. Москва выделена в особую группу и здесь предельные ставки местного сбора увеличились в 3 раза.

2) Платы в размере 10 рублей с цистерны за промывку цистерн, тогда как в довоенное время промывка производилась железными дорогами за их счет, и увеличившейся платы за подачу вагонов на под'ездные пути.

3) Повысившимся расходом по утечке, вследствие неудовлетворительного состояния цистерн.

Итак, на повышение стоимости керосина оказывает большое влияние увеличение стоимости водных и ж.-д. перевозок. Это влияние на отпускную цену без акциза было бы еще более значительно, если бы в обратном направлении не действовало сокращение торговых расходов.

Перейдем теперь к выяснению роли акциза.

В довоенное время керосин облагался акцизом в размере 60 коп. с пуда. С 20-го августа 1923 года ставка акциза на керосин, введенная с 14-го марта 1922 года, была определена в червонном исчислении в размере 80 коп. с пуда, каковая ставка действовала до 11-го января 1924 года.

При цене керосина в Баку в 1913 г. в 53,7 коп. акцизная ставка, для того времени в размере 60 коп., составляла к цене без акциза 111,7%. Акцизная ставка конца 1923 года (80 коп.) по отношению к цене в Баку (63 коп.) составляла 129,6%, т.-е. на 17,9% больше.

Декретом от 11-го января 1924 года акциз на керосин понижен до 60 червон. коп., т.-е. установлен в довоенном размере.

Общая сумма акциза на керосин, бензин и смазочные масла в 1922—23 г., по данным Госналога, составила в червонных рублях:

Октябрь	1922 г.	969.396 ч. р.
Ноябрь	„	774.212 „ „
Декабрь	„	641.410 „ „
Январь	1923 г.	590.509 „ „
Февраль	„	680.458 „ „
Март	„	857.233 „ „
Апрель	„	589.180 „ „
Май	„	504.129 „ „
Июнь	„	767.031 „ „
Июль	„	929.271 „ „
Август	„	1.614.573 „ „
Сентябрь	„	1.925.840 „ „
Итого за бюдж. год.		10.843.842 ч. р.
Октябрь	1923 г.	1.702.236 ч. р.
Ноябрь	„	2.364.845 „ „
Декабрь	„	2.469.366 „ „

Из этой таблицы акцизных поступлений с нефтяных продуктов, главным образом керосина, усматривается неуклонный рост акцизного сбора. Это указывает на увеличение сбыта керосина, несмотря на повышение акцизных ставок, имевшее место в течение 1922—23 г.

Переходя затем к сравнению стоимости керосина в различные годы, отметим, что с 11-го января 1924 года цена керосина в Баку, без акциза и различных начислений, определена в 50 к., а с начислениями в 54,5 к., вместо 63 к., как было с 1-го августа 1923 года.

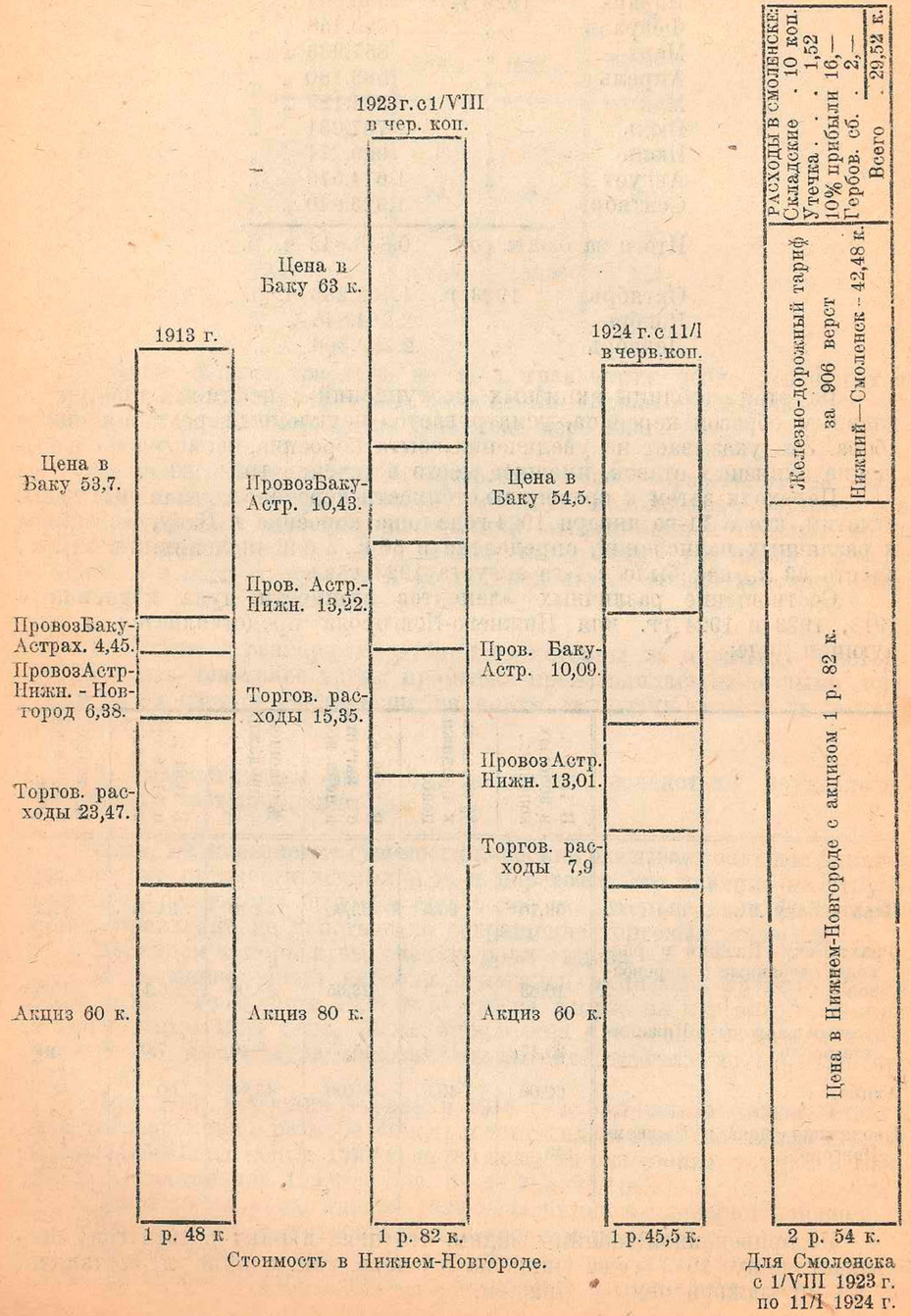
Соотношение различных элементов стоимости пуда керосина в 1913, 1923 и 1924 гг. для Нижнего-Новгорода представляется в следующем виде:

	В 1913 г. в золотых копейках.	% отношен. к продажн. цене.	В 1923 г. с 1 августа в черв. коп.	% отношен. к продажн. цене.	В 1924 г. с 11/I в чер. копейках.	% отношен. к продажн. цене.
Цена в Баку	53,70	36,3	63,00	34,70	54,50	37,5
Фрахт Баку—Нижний и расходы, связанные с перевозкой	10,83	7,3	23,65	13,00	23,1	15,8
Торговые расходы в Нижнем-Новгороде	23,47	15,9	15,35	8,40	7,9	5,4
Акциз.	60,00	40,5	80,00	43,90	60	41,3
Продажная цена в Нижнем-Новгороде	148	—	182	—	145,5	—

Из приведенной таблицы видим, что цена в Баку в 1924 году превышает цену 1913 года лишь на 0,8 черв. коп. в пуде и составляет 37,5% продажной цены в Нижнем.

Диаграмма

отпускных цен Нефтесиндиката за пуд керосина с акцизом в червонных копейках.



Транспортные расходы по перевозке от Баку до Нижнего возросли с 10,8 к. до 23,1 к., а в процентном отношении—с 7,3 до 15,8%. Эта статья расходов дает весьма значительное увеличение.

Торговые расходы, составлявшие в 1913 году 15,9%, снизились в 1924 г. до 5,4%. Акциз же выражается, как и в 1913 г., в 60 к. и составляет ныне 41,3%, т.-е. всего лишь на 0,8% больше чем в 1913 году. Можно сказать, что тяжесть акциза осталась такой же, какой была в довоенное время.

Продажная цена керосина в Н.-Новгороде, установленная с 11 января 1924 г., ниже цены 1913 г. на 2,5 к. или на 1,7%. Так складывается продажная цена в Нижнем.

Отпускная цена в других городах, получавших керосин с волжских складов до 11 января 1924 года, строилась на отпускной цене этих складов (включавшей торговые расходы вместе с прибылью), с прибавлением расходов по перевозке, торговых расходов и прибыли. Таким образом, отпускная цена, например, Смоленска включала в себя торговые расходы и прибыль по Нижнему плюс собственные торговые расходы и прибыль. Конечно, такое дублирование расходов и прибыли нельзя признать правильным и оно в сильной мере удорожало отпускную цену. Указанная ненормальность отпускных цен была учтена и устранена лишь с 11 января 1924 года.

С означенного срока цена в Баку на промысле, без прибыли, устанавливается в 50 черв. коп. за пуд керосина. При продаже в Баку к означенной цене прибавляются различные начисления, как-то: налоги, сборы, страхование, курсовые потери, содержание правления и прибыль, всего 9% или 4,5 коп. Ниже мы приводим калькуляцию Нефтесиндиката на оптовую цену пуда керосина без акциза.

Калькуляция оптовой цены Нефтесиндиката на пуд керосина без акциза для главнейших пунктов при завозе из Баку в червонных копейках, начиная с 11 января 1924 года. (См. табл. на стр. 12).

Отпускная цена керосина для Астрахани построена на калькуляционной стоимости керосина в Баку, т.-е. в 50 коп.

Отпускная цена для Царицына, Самары, Н.-Новгорода, Ярославля построена на астраханской калькуляционной цене, т.-е. в 65,5 коп.

Отпускная московская цена построена на нижегородской калькуляционной цене, а для Ленинграда—на ярославской.

К этим отпускным ценам начислены расходы, связанные с перевозкой и т. д.

В пояснение приведенной калькуляции следует еще заметить, что расходы по складам Царицына, Самары, Н.-Новгорода и Ярославля, как видим, не выведены, это об'ясняется тем, что указанная статья расходов вошла в астраханскую цену в размере 5 коп. с пуда и в этом размере фигурирует в цене указанных городов.

III. Цены на керосин.

Движение отпускных цен Нефтесиндиката (без акциза), за время с 1 октября 1922 г. до 11 января 1924 г. (в золот. исчислении до 1 мая 1923 г., а позднее в червонном) представляется в следующем виде, в коп. за пуд: (См. табл. на стр. 13).

До 1 февраля 1923 года цена на керосин определялась в совзнаках, причем эта цена устанавливалась на тот или иной период времени. Перевод совзнаков на золотое исчисление сделан по курсу золотого рубля, существовавшему в день введения новых цен в совзнаках.

Статьи расходов. / ГОРОДА.	Баку.	Астрахань.	Царицын.	Самара.	Нижний-Новгород.	Ярославль.	Москва.	Ленинград.
Калькуляционная цена в пункте отправления	50	50	65,5	65,5	65,5	65,5	78,5	81,5
Провозная плата	—	6,2	3,12	6,25	10	12,7	20,9	24,48
Взвешивание	—	—	—	—	—	—	0,1	0,1
Портовые и страховые расходы	—	2	0,5	0,5	0,5	0,5	0,7	0,7
Отчисление на профтехническое образование	—	0,17	0,08	0,14	0,21	0,27	0,44	0,51
Гербовый сбор	—	0,01	0,01	0,01	0,02	0,02	0,03	0,03
Городской сбор	—	1,11	1,11	1,11	1,11	1,11	2,22	1,11
Утечка в пути	—	0,60	1,06	1,11	1,17	1,21	1,03	1,09
Складские расходы	—	5	—	—	—	—	10	10
Утечка на складе	—	0,49	0,05	0,07	0,10	0,12	1,14	1,2
Калькуляционная цена	—	65,58	71,43	74,69	78,61	81,43	115,06	120,72
Тоже с округлением	—	65,50	71,50	74,50	78,50	81,5	115	120,5
Разные начисления и прибыль в 9%	4,5	5,9	6,44	6,71	7,07	7,34	10,35	10,85
Оптовая цена	54,5	71,4	77,94	81,21	85,57	88,84	125,35	131,35
Оптовая цена с округлением	54,5	71,5	78	81	85,5	89	125,5	131,5

ПРИМЕЧАНИЯ: 1. Размеры путевых утечек установлены в 1% при перевозках по Каспийскому морю, речным системам и железным дорогам и 1½ по реке Волге.
2. Начисления на конечную калькуляционную цену делаются в размере 9%; в том числе: налоги и сборы 1,6%, содержание Правления 0,3%, страхование товара 2,1%, курсовые потери 3% и прибыль 2%.
3. Цены установлены для г.г. Баку, Грозный франко завод, а для остальных пунктов франко склад, Нефтесиндиката наливом в вагоны, цистерны или в посуду покупателя.

Из таблицы видим, что наиболее высокие цены были установлены с 1 августа 1923 года, каковые и действовали до 1924 года. 11 января 1924 года последовало снижение цен в Баку с 63 коп. до 54,5 коп. и снижение акциза с 80 коп. до 60 коп. В связи с этим отпускные цены Нефтесиндиката на керосин были снижены за счет уменьшения торговых расходов, причем понижение цен для отдельных городов составляет, как видим из последнего столбца приведенной таблицы, различную величину.

	1922 г.						1923 г.				1924 г.	Умен. с 11-1-24 г. по ср. с предыд. цен.
	1—12 X	12—20 X	20—31 X	1—16 XI	16—30 XI	1—31 XII	1—15 I	16—31 I	С 1/II по 30/VII	С 1/VIII 23 г. по 11/I 24 г.	С 11 I	
Баку-Грозн.	27	43,7	45,4	29,4	28,4	42	43,1	58,3	54	63	54,5	8,5
Астрахань	45,2	68,7	68,1	45,8	44,3	63	64,9	77,8	72	83	71,5	11,5
Царицын	55,2	81,2	79	52,9	51,1	73,1	75,2	86,4	80	92	78	14
Саратов.	57,7	83,3	80,9	54,1	52,2	74,7	77	88,6	82	95	80	15
Самара—Батраки	59,7	84,3	81,8	54,7	52,8	75,7	77,6	89,7	83	96	81	15
Казань	62,2	86,4	83,6	55,8	53,9	77,3	79,3	92,9	86	99	83,5	15,5
Н.-Новгород	65	89,5	86,3	57,6	55,6	79,8	82,1	95,1	88	102	85,5	16,5
Ярославль	67	90,6	87,2	58,2	56,2	80,6	82,7	96,2	89	103	89	14
Пермь	67	90,6	87,2	58,2	56,2	80,6	82,7	96,2	89	103	90,5	12,5
Рыбинск	67,5	91,6	88,1	58,8	56,8	81,5	83,9	97,2	90	104	89,5	14,5
Уфа	67,5	91,6	87,2	58,8	56,8	81,5	83,9	97,2	90	120	98,5	21,5
Москва	107	119	113	75,2	76,7	113,4	122,9	149,1	138	159	125,5	33,5
Ленинград	121	125	118	78,2	91,7	126	139	166,4	154	178	131,5	46,5

Осветив вкратце вопрос о движении отпускных цен Нефтесиндиката, перейдем к анализу рыночных цен на керосин.

Достаточно ознакомиться с данными хотя бы по двум городам, чтобы иметь возможность притти к заключению о значительном расхождении синдикатских и рыночных цен:

	Одесса.			Киев.		
	Цена 1923 г. в чер. исч.		Розничн. цена 1910 г.	Цена 1923 г. в чер. исч.		Розничн. цена. 1910 г.
	Синдиката.	Розничная.		Синдиката.	Розничная.	
	За	пуд	в	руб.	и	коп.
21 января	1—83	2—28	1—60	1—80	2—74	1—49
1 марта	1—92	3 —	1—45	1—89	2—66	1—55
1 апреля	1—84	2—76	1—45	1—81	2—39	1—55
1 мая	1—87	3—18	1—45	1—84	3—12	1—55
6 июня	1—99	2—96	1—40	1—96	3—06	1—25
1 августа	—	—	—	2—09	3—09	1—55
1 сентября	—	—	—	2—09	2—73	1—55

Данные этой таблицы указывают, что розничные цены превышают отпускные весьма значительно, причем колебание розничных цен совершенно не соответствует движению отпускных цен. Так, например, в Одессе в январе при отпускной цене 1 р. 83 к. розничная цена была 2 р. 28 коп.; далее, при повышении отпускной цены в марте на 5 коп., розничная цена дала увеличение в 72 коп., а при понижении в апреле отпускной цены на 8 коп. против марта, розничная цена упала на 24 коп. с тем, чтобы возрасти в мае на 42 коп. при увеличении отпускной цены всего на 3 коп. Далее, рыночная цена понизилась на 22 коп., несмотря на увеличение отпускной цены в июне на 12 коп. против мая.

Движение розничных цен управляется не только отпускными ценами, но, и притом в большей степени, другими факторами.

Движение рыночных цен также мало следует за движением акцизных ставок. Возьмем несколько мелких и крупных городов и посмотрим на движение в них розничных цен в червонных коп. за пуд.

		1/III.	1/IV.	1/V.	1/VI.	1/IX.	1/X.	1/XI.	1/I 24 г.
		1	9	2	3	г.			
Тотьма Вологодск. губ.	Розн. цена с акциз.	2.50	1.97	2.72	2.41	2.92	2.73	3.94	2.58
	Акциз.	51	43	46	58	80	80	89	80
	Цена без акциза .	1.99	1.54	2.36	1.83	2.12	1.93	3.14	1.78
Бобров Воронежской губернии.	Розн. цена с акциз.	2.50	2.63	2.27	2.41	2.53	2.92	2.81	3.23
	Акциз	51	43	46	58	80	80	80	80
	Цена без акциза .	1.99	2.20	1.81	1.83	1.73	2.12	2.01	2.43
Ардатов Нижегородской губ.	Розн. цена с акциз.	2.00	1.97	1.81	2.75	3.90	2.92	3 37	1.94
	Акциз.	51	43	46	58	80	80	80	80
	Цена без акциза .	1.49	1.54	1.35	2.17	3.10	2.12	2.57	1.14
Москва.	Розн. цена с акциз.	2.86	2.17	2.40	2.41	3.12	2.94	3 66	3.14
	Акциз.	51	43	46	58	80	80	80	80
	Цена без акциза .	2.35	1.74	1.94	1.83	2.32	2.14	2.86	2.34
	Цена синд. без акц.	1.38	1.38	1.38	1.38	1.59	1.59	1.59	1.59
Ярославль.	Розн. цена с акциз.	1.50	1.84	1.63	2.41	2.24	2.34	2.08	—
	Акциз	51	43	46	58	80	80	80	—
	Цена без акциза .	99	1.41	1.17	1.83	1.44	1.54	1.28	—
	Цена синд. без акц.	89	89	89	89	1.03	1.03	1.03	—

Просматривая приведенную таблицу, мы видим, например, что в Тотьме цены на керосин (без акциза) периодически понижались и повышались, и в ноябре были выше октябрьских цен на 62%. В Боброве также замечается периодическое повышение и понижение цен, причем 2 января 1924 г. в розницу торговали дороже, чем в ноябре, на 20%. В Ардатове замечается резкое понижение цен с 3 р. 90 к. в сентябре до 2 р. 92 к. в октябре и до 1 р. 94 коп. в январе, несмотря на то, что ставка акциза оставалась без изменения.

Из обзора движения цен (без акциза) в г. г. Москве и Ярославле видим ту же периодичность в повышении и понижении цен. В Москве цены на 1 ноября были выше цен, существовавших на 1 октября, а в Ярославле, наоборот, на 1 ноября цены понизились. 1 июня розничные цены Ярославля и Москвы были одинаковы, несмотря на то, что синдикатские цены этих городов отличались на 49 коп.

Для г.г. Москвы и Ярославля приведены отпускные цены Нефтесиндиката (без акциза). Сравнивая их с розничными ценами, видим, что розничные цены по Москве превышают синдикатские на 32—80%, а по Ярославлю 24—105%, только в марте розничные цены в Ярославле были выше синдикатских на 11%, а в Москве в апреле на 12%.

Из вышесказанного можно вывести заключение, что акциз, составляя значительную часть продажной цены, не имел существенного значения в колебании розничных цен. Чем, например, можно об'яснить, что в Тотьме в апреле, когда акцизные ставки исчислялись только на 8 коп. ниже мартовских, розничные цены понизились на 45 коп., т.-е. на 37 к. ниже чем понизился акциз. На 1-е мая акциз повысился на 3 коп., а розничная цена возрасла против апреля на 82 коп. На 1-е июня, несмотря на повысившийся акциз против мая на 12 коп., розничные цены понизились на 53 коп. В Боброве, Ардатове и Ярославле, в апреле, несмотря на снижение акцизных ставок против марта на 8 коп., цены повысились. Резкие колебания розничных цен обусловливались, несомненно, другими факторами, чем увеличение акцизных ставок и движение отпускных цен.

Движение розничных цен за пуд с акцизом (до 1 мая 23 г. в зол. руб. и коп., а далее в червонных) в ряде городов представляется в следующем виде: (См. табл. на стр. 16—17).

Остановимся на нескольких городах. В Белозерске 1-го июня пуд. керосина продавался по 2 р. 06 коп., 1-го августа 6 р. 95 коп., а 1-го сентября 3 р. 90 коп. В Туринске в августе цены возрасли с 3 р. 47 коп. до 4 р. 87 коп., т.-е. на 40%. В Омске с 1 р. 60 коп. в январе цены возрасли до 3 р. 16 коп. в марте и упали до 2 р. 17 коп. в апреле, а к маю опять повысились до 3 р. 40 к. В Витебске с 3 р. 44 коп. на 1-е июня цены понизились до 1 р. 80 к. на 1-е июля, а к 1-му сентября повысились до 3 р. 90 коп. против 2 р. 08 коп. на 1-е августа.

В общем на 1-е ноября 1922 г. замечается понижение цен почти во всех городах. С марта 1923 года цены повысились, а с июля неуклонно возрастали вплоть до ноября 1923 г. На 1-е ноября замечается некоторое снижение. Необходимо при этом отметить, что часто розничные цены мелких городов были ниже московских розничных цен. Колебания розничных цен по отдельным городам весьма значительны. Внимательное рассмотрение приведенной таблицы подтверждает высказанное нами положение, что движение розничных цен не соответствует движению отпускных цен Нефтесиндиката.

Ниже мы приводим диаграммы движения отпускных и розничных цен по Москве и Ярославлю, а также диаграмму движения розничных цен в Вологде и Тотьме (см. стр. 19—20).

	1922 год.			1923		
	1/X.	1/XI.	1/XII.	1/I.	1/II.	1/IV.
Чебоксары	2.—	1.41	—	—	2.—	1.84
Уржум	1.50	1.17	1.—	1.14	1.50	1.97
Ардатов	2.50	1.17	2.01	1.82	2.—	1.97
Белозерск	3.—	2.10	2.69	2.05	2.50	2.63
Обоянь	1.80	1.41	2.01	1.37	3.33	2.63
Севск	1.80	1.17	1.—	1.14	3.33	2.52
Тотьма	2.—	1.88	1.34	1.82	2.50	1.97
Туринск	—	—	—	—	3.33	2.63
Молога	2.—	1.41	2.01	1.48	1.83	2.63
Шацк	3.—	1.64	2.34	1.82	2.50	3.28
Бобров	3.—	3.06	2.01	1.82	2.50	2.63
Суздаль	1.90	1.88	1.51	1.60	2.—	2.10
Елатьма	3.50	1.88	2.01	2.28	2.50	1.97
Льгов	3.50	3.06	2.34	2.28	2.83	3.15
Валдай	2.—	1.17	1.68	1.60	2.33	2.36
Юрьев	—	—	—	—	2.50	2.63
Сергач	2.—	1.88	1.68	1.48	1.66	2.10
Москва	1.90	1.64	1.34	1.55	2.86	2.17
Ленинград	2.—	1.53	1.37	1.71	2.50	2.56
Одесса	2.50	2.10	1.61	2.28	3.—	2.76
Киев	2.50	2.10	1.84	2.74	2.66	2.39
Ростов н/Д.	1.50	1.41	1.51	2.28	2.50	2.36
Омск	2.40	2.70	1.51	1.60	3.16	2.17
Иркутск	3.25	2.82	2.34	2.62	3.08	3.28
Витебск	2.50	1.64	2.01	2.97	3.16	2.63
Ярославль	1.60	1.41	2.01	1.14	1.50	1.84
Армавир	1.25	1.64	1.68	1.82	2.33	2.30
Вологда	2.—	1.64	1.68	1.82	2.50	2.96
Рязань	1.50	1.88	1.34	—	2.—	1.84

1923 год.								1924 год.
1/V.	1/VI.	1/VII.	1/VIII.	1/IX.	1/X.	1/XI.	1/XII.	1/I.
2.72	2.75	3.09	—	2.34	2.92	2.25	1.83	1.87
1.36	1.72	2.58	2.43	2.34	2.34	2.25	2.31	2.21
1.81	2.75	3.61	2.75	3.90	2.92	3.37	2.55	1.94
2.72	2.06	—	6.95	3.90	3.41	3.49	4.51	—
2.27	2.75	2.32	2.78	2.92	3.41	3.09	2.82	2.58
2.95	2.63	3.09	2.92	3.02	3.10	3.18	2.68	—
2.72	2.41	2.06	2.60	2.92	2.73	3.94	2.55	2.58
3.63	3.44	2.58	3.47	4.87	4.87	4.50	—	—
1.81	1.89	2.32	2.08	2.53	2.14	2.25	2.25	2.32
2.27	2.75	3.61	3.47	3.90	2.92	3.66	—	2.58
2.27	2.41	2.58	2.78	2.53	2.92	2.81	2.39	3.23
1.36	2.41	3.09	3.47	2.92	2.92	2.27	2.82	—
1.81	1.37	2.58	2.78	4.87	2.43	2.81	2.25	2.58
2.72	2.75	3.09	2.78	3.90	3.41	3.37	3.38	3.23
2.27	3.44	2.58	2.43	3.51	3.12	2.53	2.82	—
2.72	2.06	3.87	3.47	4.29	2.68	2.31	—	—
1.45	2.06	2.06	2.08	2.34	2.43	2.48	2.17	1.94
2.40	2.41	3.09	2.23	3.12	2.94	3.66	3.10	3.14
2.81	2.96	2.58	3.09	3.29	3.22	3.15	2.75	2.92
3.18	2.96	3.26	3.24	2.83	2.92	2.81	3.10	3.23
3.12	3.06	3.09	3.47	2.73	2.92	2.72	2.58	2.75
2.27	2.06	2.45	2.43	2.92	2.43	2.02	1.97	1.94
3.40	4.82	2.32	2.60	2.92	2.92	2.76	2.82	2.45
3.18	3.21	2.32	2.43	3.90	3.41	3.37	3.10	—
3.18	3.44	1.80	2.08	3.90	3.41	2.81	2.68	1.68
1.63	2.41	2.83	3.13	2.24	2.34	2.08	1.86	1.85
2.72	2.93	2.83	3.47	2.34	2.43	2.81	2.11	—
2.27	2.75	3.09	3.36	3.12	2.24	2.53	2.68	2.39
3.18	2.41	2.06	2.60	2.73	2.92	2.81	2.82	2.58

17582.

Даже на небольшом промежутке времени, при неизменности отпускных цен и акцизной ставки, розничные цены колеблются, рынок, следовательно, дезорганизован и в этом обстоятельстве лежит корень зла. При таком положении, когда колебания розничных цен превосходят часто своим размером акцизную ставку, позволительно выразить сомнение в том, что понижение акциза на керосин с 80 коп. до 60 коп. окажет соответствующее влияние на розничные цены в смысле их снижения, а не пройдет бесследно, причинив лишь ущерб государственному бюджету.

В повышении стоимости керосина для мелких городов можно предположить влияние дорогой доставки вследствие бездорожья, но это обстоятельство может относиться к осенним и весенним месяцам, однако— мы видим неравномерность цен и в летние месяцы. Верно, что розничные торговцы, ведя торговлю на совзнаки, делают надбавки на себестоимость продукта с целью застраховать себя от потерь на курсе червонца, но, как мы видим из примеров, эта гарантия превышает себестоимость самого керосина. Завершение реформы денежного обращения должно оказать благоприятное влияние на оздоровление всего товарооборота. Успех реформы в значительной мере будет зависеть от того, поскольку нашей госторговле удастся удержать цены от повышения.

К сожалению, мы не имеем данных, иллюстрирующих торговлю керосином в деревне, но если мы видим состояние торговли и цен в городах, то это дает возможность полагать, что цена керосина в деревне зависит от прихоти торговца. Что деревенская торговля сосредоточена главным образом в руках частных лиц, уже известно, но вместе с тем известно, что роль нашей кооперации в реализации керосина в деревне не велика.

IV. Аппарат распределения.

На территории СССР имеется около 1300 пунктов, где расположены резервуары и склады керосина. Из указанного количества Нефтесиндикат взял в свое распоряжение 714 пунктов, из которых эксплоатируется 586 пунктов. Количество функционирующих пунктов сократилось больше, чем в два раза, вследствие чего значительно увеличилась удаленность складов от мест потребления.

Продажа керосина из нефтескладов носит характер оптовой торговли. В розницу Нефтесиндикат ведет продажу нефтепродуктов из специальных лавок, открытых лишь в столичных городах.

За последние три месяца 1923 года Нефтесиндикатом продано керосина: в октябре 2.093 тыс. п., ноябре 2.249 т. п. и декабре 2.850 т. п., а всего 7.192 тыс. п. За указанные три месяца 1922 г. продажа керосина составила 7.157 т. п.

Поскольку склады Нефтесиндиката своевременно и в достаточном размере снабжались керосином, нам неизвестно, но в некоторых случаях имелись перебои. Так в Тихвине, где в довоенное время продавалось до 25.000 п. керосина, в 1923 г., вследствие недостатка подвоза, продано всего лишь 2.366 п., а в довершение всего тихвинский склад и совсем закрыли.

О роли различных категорий покупателей керосина в 1922/23 г. можно судить из следующей справки Нефтесиндиката:

Продано в 1922/23 году:

Госпотребителям	36 %
Кооперации	16 %
Частным лицам	48 %

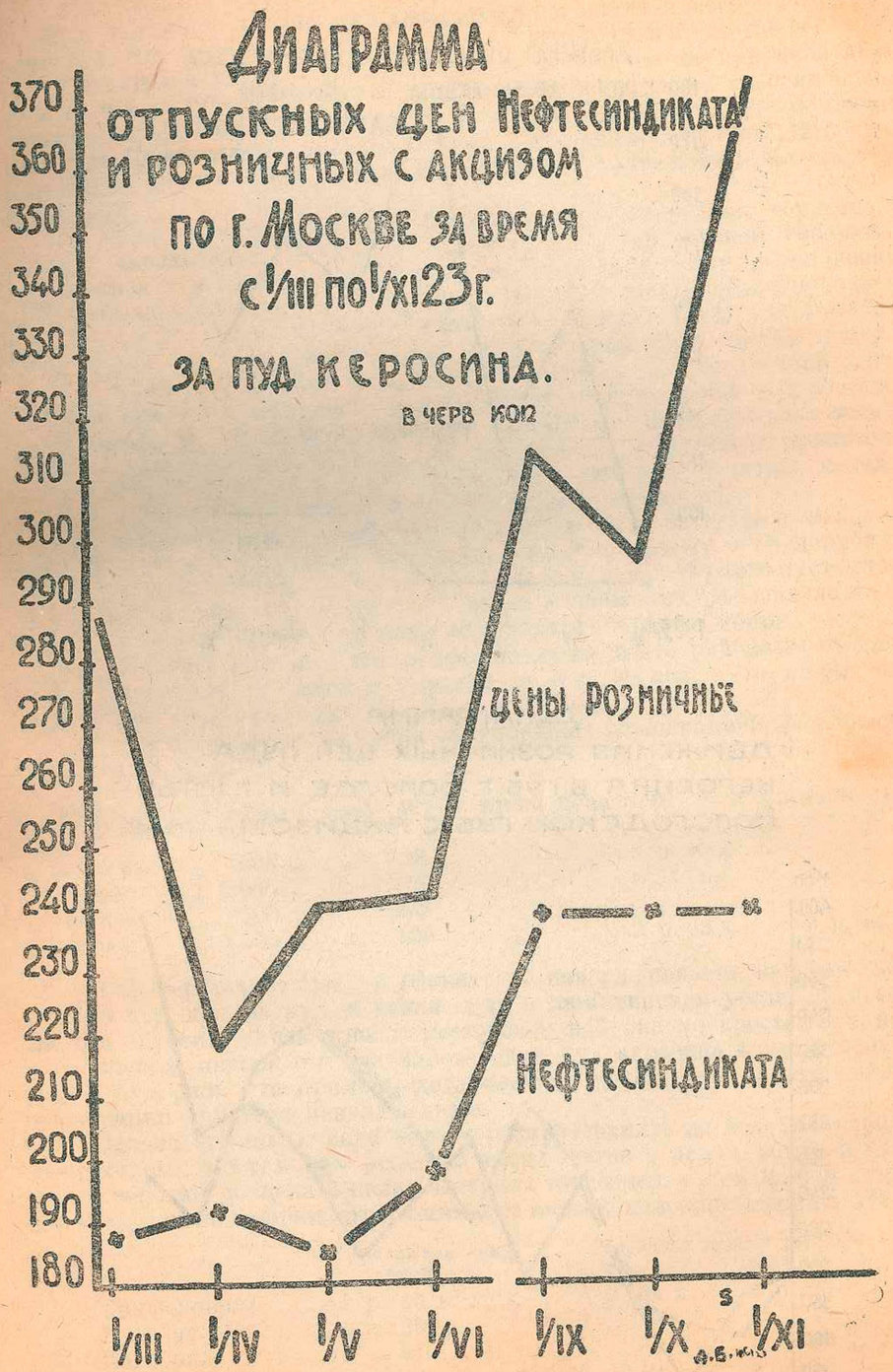


Диаграмма
движения отпускных цен Нефтесиндиката
и розничных без акциза по г. Ярославлю —.
за пуд керосина.
в черв коп

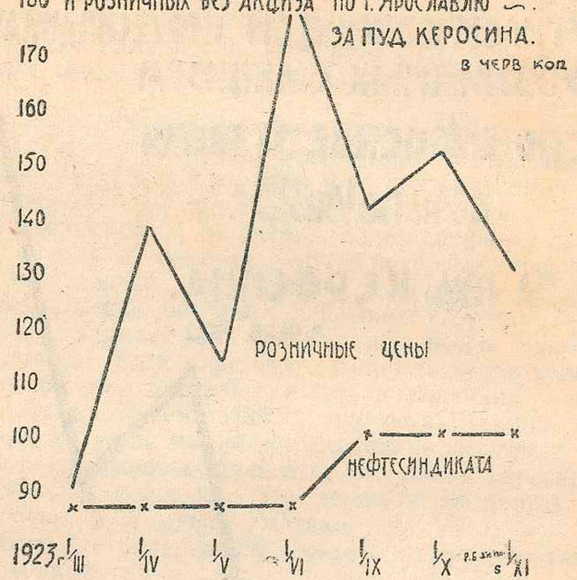
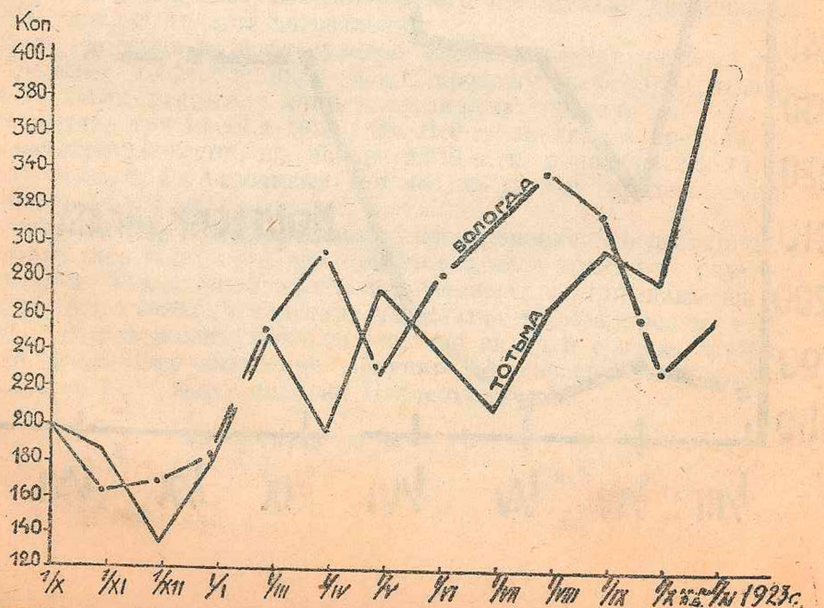


Диаграмма
движения розничных цен пуда
керосина в губ. г. Вологде и г. Тотьме
Вологодской губ. с акцизом. в черв. коп



Как видим, половина керосина проходит через частную торговлю, на долю кооперации пришлось 16% или одна шестая всего проданного керосина. Эта цифра говорит о слабости кооперативной торговли.

Следствием неналаженности торговли керосином кооперацией явилось то, что полученный Центросоюзом от Нефтесиндиката керосин в количестве 600.000 пудов реализован был лишь на $^2/_3$. За октябрь месяц 1923 года Центросоюзом продано 146 тыс. пуд. керосина против 172 т. пуд. в сентябре, однако спрос в октябре, безусловно, должен быть больше, чем в сентябре.

О работе кооперативов дает представление следующая корреспонденция, касающаяся сватовского кооператива Харьковской губернии, помещенная в девятом номере Нефтяного Бюллетеня 1923 г.: „Сватовский склад, сбывавший в довоенное время в период сентябрь—февраль в среднем до 5 тыс. пудов керосина ежемесячно, смог в 1922/23 г. в те же месяцы довести свою ежемесячную продажу лишь до 1 тысячи пудов". Все это произошло потому, что „местный райсоюз, обслуживающий окружающие потребиловки своего района, все свои суммы, как только таковые накоплялись, целиком потреблял на закупку подсолнечного масла, и, продержав его некоторое время, продавал с приличной прибылью. Эта операция привела к тому, что в сезон 1922/23 г. деревни, находящиеся за 25—40 верст от Сватова, освещались лучиной".

Губсоюзы западных губерний не учли летнего затишья в жел. дор. движении и не заполнили нефтяных складов, почему в Белоруссии, Смоленской, Витебской и Гомельской губерниях резервуары пусты, торговать нечем; цены на керосин поднялись в указанных районах до больших размеров и превышали цены западных губерний Сибири.

В Старой Руссе из 1.500 пудов керосина взято районным отделом союза 609 пудов, продавался керосин по 3 р. 30 коп. в то время, как нефтесклад торговал в розницу по 2 р. 72 коп.

В других районах, из числа закупленного кооперацией, фактически было получено ею:

В Боровичах	из 1.500 п.	взято 495 п.	прод. цена 3 р.	Розн. цена синдик. 2 р. 72 к.
„ Бологом	„ 500 „	„ 90 „	„ „ 3 р. 60 к.	
„ Пскове	„ 2.000 „	„ 800		
„ Порхове	„ 500 „	„ 235		
„ Луге	„ 1.700 „	„ 129 „	„ „ 2 р. 93 к.	2 р. 82 к.

В 90 верстах от Баку в Шемахе 17 ноября цена на керосин была 3 р. 25 чер. коп. за пуд, а какая цена в шемахинском уезде, да и есть ли там керосин, неизвестно. В Ростовском н/Д районе крестьяне в первых числах января с/г. платили за один пуд керосина 4 пуд. пшеницы или 7 пуд. ржи. Эти примеры доказывают, в какой мере аппарат нашей кооперации является неналаженным.

Однако, это заключение нельзя распространить на всю кооперацию. В некоторых местах она успешно справляется с делом сбыта и отпускает керосин по ценам ниже частных торговцев, о чем можно судить по следующим цифрам, относящимся к первой половине октября 1923 г.

	Продажная цена синдиката.	Розничная цена в деревне: Кооперации.	Частн. торгов.
Симферополь . .	2 р. 40 к. пуд.	3 р. 06 к.	3 р. 20 к.
Ярославль . . .	1 „ 95 „ „	2 „ 30 „	2 „ 45 „
Кологрив. . . .	2 „ 51 „ „	4 „ 35 „	4 „ 80 „
Лодейнополье . .	2 „ 53 „ „	3 „ 40 „	4 „ 50 „

На недостаточность сбыта керосина оказывали влияние не только высокие розничные цены, неналаженность торгового аппарата, но и некоторые другие условия. Так, харьковский корреспондент сообщает в Нефтяном Бюллетене № 9, 1923 г., что 90% сбыта керосина в сватовском складе обязано некоему гражданину, „который купил у „Ара“ несколько тысяч штук жестянок из под сгущенного молока и, приобретя горелки, устроил из них лампочки, которыми и была снабжена слобода Сватово-Лучка Харьковской губернии и прилегающие к ней районы, иначе, за полным почти отсутствием до этого лампочек, стекол и т. п. мелочи, продажу керосина даже до 1.000 пудов довести не удалось бы“. Следует думать, что факт отсутствия или недостаток ламп, ламповых стекол, фитилей и других принадлежностей имеет место и в других районах.

Незначительный сбыт керосина внутри союза ССР в связи с расширяющимся производством его и увеличением запасов, заставляет Нефтесиндикат искать сбыт керосина на внешнем рынке.

Вывоз керосина из России с 84,6 милл. пудов в 1903 г. понизился к 1913 году до 27 милл. пуд. Параллельно с сокращением экспорта керосина расширялось потребление его внутри страны.

В 1923 году Нефтесиндикатом продано заграницу (Азиатик К°) 200.000 тонн керосина по цене 65 шиллингов за тонну фоб Батум. 65 шиллингов по курсу Госбанка составляют 30 р. 41 к. золотом за тонну или 50 коп. золотом за пуд керосина. Если же из этой цены исключить стоимость доставки керосина (нефтепроводом) из Баку в Батум—16 коп. и 2 коп. с пуда на утечку и расходы в Батуме, не считая расходов по продаже в Берлине и Лондоне, то Нефтесиндикату остается из этой цены 32 коп. за пуд., т.-е. меньше той исходной цены, которая определяет отпускные цены на внутреннем рынке. Естественно, что при затруднительности сбыта керосина на внутреннем рынке Нефтесиндикат вынужден был продавать керосин заграницу по уменьшенной цене, в особенности при своем первом выступлении на внешнем рынке. И в довоенное время наш керосин расценивался процентов на 15—20 ниже американского. До войны Россия вывозила заграницу 27 милл. пудов керосина, 20 милл. пудов смазочных масел и 5 милл. пудов бензина. В 1923 г. вывезено керосина 11,4 милл. пуд., смазочных масел 3,5 милл. пуд. и бензина 2,5 милл. пудов. Следует полагать, что вывоз бензина и масел, отличающихся своими высокими качествами, должен быстро восстановиться, к чему должны быть приняты все меры. Сложнее дело обстоит с вывозом керосина, ибо он значительно отличается от американского керосина и в ближайшее время может пойти лишь на рынки Востока, где к нашему керосину привыкли и где ламповые горелки к нему приспособлены.

В настоящее время Нефтесиндикатом заключен договор на продажу заграницу еще некоторого количества керосина по цене 78 шиллингов за тонну. Следует заметить, что в настоящее время цены на керосин на мировом рынке фоб Нью-Йорк 6,5 центов за галлон или 76,5 коп. за пуд, и вообще мировая коньюнктура керосинового рынка благоприятствует нашим экспортным операциям.

V. Заключение.

Заключение по анализу строения цен на керосин и условий сбыта может быть сведено к нескольким положениям:

1. Стоимость керосина в Баку в настоящее время почти равняется довоенной цене, превышая последнюю лишь на 2,5 коп. в пуде или на 1,7%.

2. Из отдельных статей расходов, влияющих на построение отпускных цен керосина в различных городах особенно возрасли, по сравнению с довоенным временем, водный и жел.-дор. провоз и вообще транспортные расходы; для водного провоза это увеличение составляет свыше 100%.

3. Акциз на керосин, установленный с 11 января 1924 года в довоенных размерах 60 коп. в пуде влияет на отпускную цену в той же степени, что и до войны.

4. Розничные цены на керосин значительно превосходят отпускные цены Нефтесиндиката, причем движение розничных цен не отражает на себе движения акцизных ставок и отпускной (синдикатской) цены, каковое явление указывает на неорганизованность торговли керосином вообще.

5. Неорганизованность торговли керосином, а отсюда высокие розничные цены, в главной мере были тормазом расширения сбыта керосина, каковой упал весьма сильно по сравнению с довоенным временем.

6. Кооперативный аппарат слаб, но все же он, как показывают примеры, при надлежащей организации и при изменении торговой политики может, в известной мере, выполнить роль распределителя по цене ниспей, нежели частная торговля.

7. Сбыт керосина в 1923 г. находился в таких условиях, при которых совершенно не выявляется положительная, организационная роль Нефтесиндиката, который в своей торговой политике остается в положении пассивности.

8. Неналаженность торгового аппарата в реализации керосина побуждает осторожно подходить к вопросу о понижении цены керосина путем снижения акциза, ибо произведенное понижение акциза на 20 коп. в пуде может остаться без надлежащего влияния на розничные цены и принесет лишь ущерб государственной казне.

9. Эквивалент стоимости продуктов сельского хозяйства и керосина устанавливается на невыгодном для сельск. хозяйства (по ржи) уровне, вместо 1 : 2 до войны, в настоящее время 1 : 7. Повышение цен на сельско-хозяйственные продукты и общее повышение благосостояния сельского населения может расширить сбыт керосина.

10. Добыча нефти, а тем самым и выработка продуктов перегонки ее составляет $^2/_3$ по отношению к довоенному времени, потребление же сократилось сильнее, поэтому организация торговли, расширение сбыта керосина и вообще всех продуктов нефти должны стать основной задачей органов, ведающих сбытом продуктов нефтяной промышленности, ибо в противном случае рассматриваемая промышленность перейдет на полное содержание государства.

11. Задачи расширения экспорта бензина, смазочных масел и керосина должны быть поставлены во главу угла, причем в целях увеличения экспорта керосина, возможно было бы производить таковой, в видах политических и финансово-экономических, в случае необходимости, по ценам себестоимости.

12. Главной мерой для распространения керосина внутри страны должно быть широкое использование аппарата кооперативной и частной торговли на комиссионных началах, что было затруднительно при падающей валюте и что вполне возможно при завершении реформы денежного обращения. Эта мера может достигнуть цели при соблюдении, как нам кажется, следующих основных положений:

а) возможно широкое проведение этой меры, как в больших, так и в мелких городах;

б) коммитент обязывается предоставить коммиссионеру в кредит, в течение известного времени определенное количество керосина, а коммиссионер, в свою очередь, принимает на себя обязательство продать это количество по фиксированной цене;

в) за продажу керосина коммисионер получает известный процент, больший в мелких городах и меньший в губернских. Процентное вознаграждение должно быть установлено в достаточном размере (10—20%) с цены без акциза;

г) при продаже сверх обусловленного количества, коммиссионер получает дополнительную премию;

д) нормальная утечка в пути и на складах коммиссионера, принимается на счет коммитента; утечка же на складах и в пути сверх нормального процента относится на счет коммиссионера.

Организованная таким образом торговля, проведенная при том в действительно широком масштабе, может расширить сбыт керосина и снизить разницу отпускных и розничных цен до нормального уровня.

Сахарная промышленность и коньюнктура сахарного рынка.

I. Свеклосеяние и продукция.

На территории СССР находится 236 сахарных заводов, из которых 196 сосредоточены на Украине и 40—в Великороссии. В кампанию 1922—23 г. действовало 87 заводов Украины и 25 заводов Великороссии.

Изменение положения сахарной промышленности в связи со свеклосеянием за годы войны и революции характеризуется данными нижеследующей таблицы [1]):

ГОДЫ.	Первоначальная посевн. площ.		Площадь уцелевших посевов.		Переработано берковцев.		Число действовавших заводов.		Получено сахара песка в тыс. пудов	Выход сахара с 1 десят. уцелев. посев.	Выход сах. в фун. с 1 б. перераб. свеклы.
	Десятин.	В %%.	Десятин.	В %%.	В тыс. берк.	В %%.	Количест.	В %%.			
1914—1915 . .	697373	100	686298	100	62351	100	241	100	105421	153,6	67,64
15/16	682257	97,8	663335	96,7	54959	88,1	234	97,1	91321	137,7	66,5
16/17	613114	87,9	589870	85,9	43534	69,8	238	98,7	72645	123,2	66,7
17/18	539393	77,3	523438	76,3	35077	56,3	229	95,0	55866	106,7	63,7
18/19	411330	59,0	360284	52,5	14095	22,6	209	86,7	20342	56,5	57,7
19/20	387437	55,6	261317	38,1	6422	10,3	166	68,9	4850	18,6	30,1
20/21	180327	25,9	148338	21,6	3896	6,2	186	77,2	5542	39,4	56,9
21/22	199653	28,6	105971	15,4	2034	3,3	110	45,6	3063	28,9	60,25
22/23	160740	23,1	155279	22,6	8448	13,6	112	46,5	12226	78,73	57,88
23/24 [2]) . . .	226005	32,5	—	—	12609	20,0	110	45,6	20017	—	63,5
24/25 [3]) . . .	256910	37,0	—	—	17756	28,0	102	—	27374	—	61,67

[1]) И. Б. Минц и Г. С. Лиховицер „Технические результаты сахарной кампании 1922—23 г. по заводам Украины и Великороссии".

[2]) Предварительные подсчеты.

[3]) Предположительные подсчеты.

Из приведенных цифр видим, в какой мере происходило уменьшение свеклосеяния и производства сахара.

Наибольшего сокращения посевная площадь достигла в 1922 году, а по площади уцелевших посевов, количеству переработанной свеклы и по выработке сахара—в 1921 г., каковой может быть признан годом наибольшего упадка нашей сахарной промышленности. В 1921—22 операционном году выработка сахара по отношению к 1914—15 г. составила 2,9 %. С 1922—23 г. начинается восстановление этой промышленности; выработка 1922—23 г. составила 11,6 % продукции 1914—15 опер. года. 1923—24 опер. год (результаты которого по сбору свеклы и сахароварению можно считать почти законченными) по предварительным подсчетам дает продукцию свыше 20 м. п., т.-е. 19 % продукции 1914—15 г.

В сезон 1924—25 г., площадь посевов которого частично подготовлена осенью 1923 г., предполагается выработать свыше 27 м. п. сахара.

Из общего количества сахарных заводов, оставшихся на территории СССР, в 1921—22 г. действовало 110, а количество переработанной свеклы определилось для каждого из них в 18 тыс. берковцев. В следующие годы нагрузка заводов увеличивается до 75 тыс. берковцев в 1922—23 г. и до 114 тыс. берковцев (предположительно) в 1923—24 г.

В 1924—25 г., сократив число действующих заводов до 102, предполагается довести нагрузку заводов до 174 тыс. берковцев, т.-е. до 68 % нагрузки 1914—15 г., когда на каждый завод, в среднем, приходилось 258 тыс. берковцев.

Площадь посева свеклы на 1 действующий завод в сезон 1922—23 г. составляла в среднем 1.435 десятин; в 1921—22 г.—1.815 десятин; в 1923—24 г.—2.054 десятины и в кампанию 1924—25 г. предполагается довести до 2.518 десятин. В 1914—15 году на один действующий завод приходилось 2.893 посеянных десятины.

Переработано свеклы в среднем с десятины первоначального посева в 1922—23 г.—52,5 берк.; в сезон 1921—22 г.—10,2 берков.; в 1923—24 г.—55,8 берков., а в 1924—25 г. предполагается—69,1 берков. В 1914—15 г. переработка составляла 89,4 берковца.

Урожай свеклы по сравнению с 1914—15 г. уменьшился, и это уменьшение можно приписать ухудшению севооборота, недостатку удобрения, недостаточности механической обработки, засоренности плантаций сорными травами, а также действию вредителей сельского хозяйства. Все это влияет на урожай свеклы как в качественном, так и в количественном отношении.

Состоянне почвы правобережной Украины на с'езде управляющих „кустов“ правобережной Украины в сентябре 1922 г. нашло себе следующую характеристику [1]):

„...Наш тучный чернозем в настоящее время в значительной степени потерял свое плодородие и отказывается давать хорошие урожаи. Он истощен постоянными посевами без отдыха и без удобрения, отсутствием плодосмена, мелкой поверхностной обработкой и сорными травами. Местами же, вследствие нераспаханности в течение нескольких лет, образовались дерновые пырейные залежи, весьма тяжелые для обработки и приведения в культурное состояние, особенно при современном слабом сельско-хозяйственном инвентаре. По отводам мы получаем поля с такой же истощенностью и в таком же низком культурном состоянии. Они требуют продолжительных мелиораций, удобрения, уничтожения сорных трав, углубления пахотного слоя и проч...“.

---

[1]) И. Б. Минц и Г. С. Лиховицер.

„...Во многих местах, особенно давал себя чувствовать корнеед, вследствие истощения почвы, сильно ослабивший рост свеклы. Истощенность земли крайняя: больше вести так хозяйство нельзя“.

В мирное время заводы снабжались свеклой как собственного посева, так и свеклой плантаторов.

До войны заводские, экономические, посевы составляли около 30 % общего посева свеклы, остальные 70 % приходились на долю крупных плантаторов и крестьян. В 1922 г. заводские посевы составляли 12,4 % общих посевов. Кооперативных посевов в 1922 г. было не более $^1/_{10}$ части всей засеянной площади.

Площадь свекловичных посевов экономических и плантаторских и урожай 1922—23 г. характеризуются следующими данными: (См. табл. на стр. 28).

Из вышеприведенных цифр видим, что урожай свеклы, засеянной плантаторами, был больше заводских урожаев.

В 1923—24 г., по предварительным подсчетам, получено 17.272.733 берк. свеклы, из них экономической 19 %. В сезон 1924—25 г. предполагается засеять 256.210 десятин, из коих 15,3 % экономической. Таким образом, заводские посевы свеклы сокращаются.

Посев сахарной свеклы для плантаторов является выгодным и площадь посева свеклы плантаторами с каждым годом повышается. По Киевскому отделению Сахаротреста развитие плантаторского свеклосеяния по годам составляло:

В 1919	г. плантаторами	засеяно	33 %	всей	посевной	площади	свеклы.
„ 1920	„	„	64 %	„	„	„	
„ 1921	„	„	83 %	„	„	„	„
„ 1922	„	„	87 %	„	„	„	„
„ 1923	„	„	90 %	„	„	„	„

В довоенное время средняя цена плантаторской свеклы была 1 руб. 80 коп. за берковец, а заводской—1 руб. 40 коп. Если эти цены перевести на сахар, считая сахар по довоенным ценам в 4 руб. 20 коп. за пуд, то получим, что плантаторская свекла оплачивалась 17-ю фунтами сахара, а заводская 13 фунтами. В 1922—23 году плантаторы получили за 1 берковец свеклы 15 фунтов. Довоенная цена плантаторской свеклы по 17 фунтов сахара за берковец была нормальной и вполне согласовалась со стоимостью других продуктов. В довоенное время 1 пуд сахара был равен 6-ти пудам хлеба, а в декабре 1922 г. стоимость одного пуда сахара была равна не менее 9-ти пуд. Прежние 17 фунтов сахара, выраженные в эквиваленте хлеба, составляли 102 фунта хлеба, а в декабре 1922 года—15 фунтов сахара составляли 132 фунта хлеба, т.-е. на 29% больше, чем и можно об'яснить готовность, с которой крестьяне сеют свеклу и кредитуют сахарную промышленность.

В 1923—24 г. предполагается выдать плантаторам в среднем около 15-ти фунтов сахара, что в переводе на хлеб составит 440 фунтов хлеба.

Оплата плантаторской свеклы готовым сахаром приносит большой ущерб сахарной промышленности, вследствие того, что: 1) себестоимость сахара значительно выше довоенной и 2) что плантаторам по договорам с ними приходится платить сахаром с повышающимся все время акцизом, причем разница акцизных ставок в момент заключения договора с плантаторами и в момент выдачи сахара ложится на сахарную промышленность.

	Площадь первоначальн. пос.		Площадь выкопан. свеклы.		Получено берковцев свеклы.	Урожай с 1-й д. первонач. пос. в берков.	Урожай с 1-й д. выкопан. свеклы в берк.
	В десят.	В %%.	В десят.	В %%.			
Правобережная область Украины.							
Экономической	10669	11,2	9759	91,47	571969	53,6	58,61
Плантаторской . . .	84808	88,8	81387	95,59	4896963	57,74	60,17
Всего . .	95477	—	91145	95,46	5468930	—	—
Левобережная область Украины.							
Экономической . . .	1568	5,0	1494	95,29	100477	64,07	68,23
Плантаторской	29866	95,0	29483	98,72	2094056	70,12	71,02
Всего . .	31434	—	30977	98,55	2194533	—	—
Великороссия.							
Экономической	7693	22,7	7092	92,19	308249	40,07	43,46
Плантаторской	26135	77,3	26063	99,72	1275542	48,81	48,94
Всего. . .	33828	—	33155	98,1	1583791	—	—
Всего по федерации.							
Экономической	19931	12,4	18346	92,5	980693	49,21	53,45
Плантаторской	140809	87,6	136932	97,25	8266562	58,77	60,37
Всего. . .	160740	—	155279	96,6	9247255	57,53	59,55

За всю поставленную плантаторами свеклу в 1922—23 г. сахарная промышленность уплатила плантаторам около 3 миллионов пудов сахара, что составило 20% продукции сахарной промышленности.

Такой натуральный расход сахара принес Сахаротресту материальный ущерб и подорвал плановое нормирование сбыта.

За 4 месяца до поступления на рынок нового сахара на Украине был замечен с'езд спекулянтов, которые, имея только надежду на приобретение сахара от плантаторов, запродавали будущий сахар частным

лицам и госорганам, и кооперативам. Часть сахара вовсе не поступает на рынок, а идет на приготовление так называемого самогона.

2. Значение технических условий производства сахара.

Значительное влияние на стоимость пуда сахара оказывали технические недочеты заводов, малая производительность, простои, перерывы в работе, перерасход и недоброкачественность топлива.

Простои заводов и перерывы в работе, составляя для заводов Правобережья Украины в 1922—23 г. 9,4% продолжительности сахароварения, крайне неблагоприятно отражались на производительности заводов. Причины остановок весьма разнообразны: поломка и повреждения механизмов, перешивка ремней, недостаток и засоренность свеклы и топлива, невыход рабочих на работу и перерывы в работе, ввиду деления некоторыми заводами производства на 2—3 коротких периода.

Третья часть всех остановок произошла от изношенности оборудования, а пятая часть остановок падает на недоброкачественность ремней и пасов. Больше всех остановок (51,3%) следует приписать недостаточности ремонта и снабжения.

В 1921—22 г. заводы Правобережной Украины имели среднюю суточную производительность 1750 берковцев, что составляло 55,18% довоенной производительности. В кампанию 1922—23 года средняя суточная переработка составляла для заводов:

Правобережной Украины	2.190,6 берковцев	или 61,71%	довоенной
Левобережной „	2.493,9 „	„ 63,67 „	„
Великороссии	2.651,7 „	„ 62,74 „	„

Приведенные цифры свидетельствуют о повышении суточной производительности заводов, но тем не менее, она в среднем составляет 62% довоенной суточной производительности. По последним сведениям, в текущую кампанию 1923—24 г. производительность заводов Правобережной Украины на 38 заводах в среднем составляет 2.900 берковцев.

В производстве 1923—24 г. предполагается норму производительности довести до следующих пределов: вновь пускаемые заводы должны дать не менее 80% довоенного производства, заводы, имеющие опыт одного года работы 1922—23 г. и вновь предназначенные к производству 1923—24 г., должны дать 90% и заводы, работавшие последние 2—3 года и проработавшие истекший год удовлетворительно, должны довести производительность до норм довоенного времени.

Неполная сезонная нагрузка сахарных заводов повлекла за собою перерасход топлива. Несвоевременное снабжение заводов топливом, вызывавшее перерывы работ, и низкое качество самого топлива,—ощутительно отразились на повышении себестоимости сахара.

В довоенное время расход топлива на один берковец перерабатываемой свеклы был равен приблизительно 120-ти фунтам; в кампанию 1921—22 г. и 1922—23 г. расход топлива составлял:

Правобережья	1921—22 г. 193,2 ф.	1922—23 г. 170,42 ф.
Левобережья.	„ „ 224,48 „	„ „ 166,10 „
Великороссии	„ „ 272,86 „	„ „ 185,75 „

Из приведенных цифр видно, что расход топлива на 1 берковец свеклы против 1921—22 г. понизился и это понижение можно об'яснить: 1) увеличением нагрузки на заводах, 2) возросшей суточной производительностью, 3) произведенным ремонтом заводов.

Расход рабочей силы на 1000 берковцев перерабатываемой свеклы значительно понизился в 1922—23 г. против 1921—22 г., что видно из нижеследующих сопоставлений:

	1921—22 г.	1922—23 г.
Правобережья	509,15 рабочих дней	393,6 рабочих дней.
Левобережья.	586,6 „ „	361,8 „ „
Великороссии.	736,0 „ „	445,0 „ „

В 1914—15 г. этот расход составлял 200—250 рабочих дней.

3. Анализ калькуляций.

Для анализа нами взяты калькуляции 1912/13 г., 1922/23 г. и 1923/24 г., причем калькуляция 1922—23 г. является отчетной калькуляцией, а 1923/24 г.—сметной. Калькуляция 1913 года исчислена в довоенных рублях, а современная—в червонных.

Сравнительная калькуляция стоимости пуда сахара песку в 1912/13 г., 22/23 и 1923/24 г. (См. табл. на стр. 31).

Себестоимость пуда сахара слагается из следующих групп расходов:

1. Свекла: эта группа образуется из средней стоимости свеклы, заготовленной экономическим и плантаторским способом. По сметной калькуляции 1923/24 года стоимость свеклы определена из следующего расчета. В текущую кампанию предполагалось переработать 11.700.000 берковцев свеклы, из коих 19% экономической по средней цене в 2 руб. 47 коп. за берковец и 81% плантаторской по цене 3 руб. 36,5 коп., что даст общую среднюю 3 руб. 42,73 коп., прибавляя к ним 12 коп. на расходы по приемке и транспорту, получим общую среднюю стоимость свеклы 3 руб. 54,73 коп. за берковец, а расход на один пуд сахара при среднем выходе 60 ф. с берк. свеклы будет составлять 2 руб. 36,49 коп.

2. Технические расходы: эти расходы образуются в зависимости от количества перерабатываемой свеклы и слагаются из следующих статей: материалы, топливо, известняк, рабочие руки.

3. Накладные расходы: в большинстве случаев накладные расходы постоянны и должны быть сделаны вне зависимости от количества перерабатываемой свеклы. В группу накладных расходов входят: жалование постоянному штату, социальное страхование, расходы на культурно-просветительные цели, ремонт завода и страхование его, почтово-телеграфные расходы, содержание центральных учреждений и бездействующих заводов и амортизация.

4. Налоги: эти расходы, как-то: патенты, личные промысловые свидетельства, постоянны; другие же—акциз, уравнительный сбор, местные налоги—зависят от количества вырабатываемого сахара.

Стоимость пуда сахара в 1912/13 г. исчислялась в 2 руб. 26,85 коп. и эта стоимость берется Сахаротрестом в основу, как довоенная, для сравнения себестоимости сахара выработки 1922/23 года и предполагаемой выработки 1923/24 года.

Взятая для сравнения калькуляция 1912/13 года не является выразительницей действительной себестоимости сахара в довоенное время,

Наименование статей.	1912-13 в довоенных рублях.	Отчетная 1922-23 в ч. р.	Сметная 1923-24 в ч. р.	%-е отн. к себестоимости. 1912-13	1922-23	1923-24
I. Материалы:						
а) Свекла	1.31	1.90,74	2.36,49	57,8	41,6	49,7
б) Вспомогательные материалы:						
1) Известковый камень. .	—	0.04,43	—	—	1,0	—
2) Разные материалы . .	—	0.03,75	—	—	0,8	—
Итого вспомогат. материалов.	0.07,5	0.08,18	0.23	3,3	1,8	4,9
Скидка на жом и патоку .	0.16	—	0.48	7,1	—	10,1
Всего материал. .	1.22,5	1.98,92	2.11,49	54,0	43,4	44,5
II. Топливо	0.10,5	0.35,36	0.35	4,6	7.7	7,4
III. Сезонные рабочие . . .	0.03	0.22,72	0.21,46	1,3	4,9	4.5
IV. Расходы:						
1) Амортизация	0.20	0.76,4	0.56	8,8	16,7	11,8
2) Ремонт.	0.10	—	0.08	4,4	—	1,7
3) Содержание постоянных служ. и рабочих	—	—	0,23	—	—	4,9
4) Рабочая тяглая сила .	0.02	0.64,59	0.02	0,9	14,1	0,4
5) Социальное страхован., культпросвет	0.04	—	0.07,13	1,8	—	1,5
6) Налоги	0 04,75	—	0.44	2,1	—	9,2
7) Разн. заводские расход.	0.25,5	—	0.16	11,2	—	3,4
Итого пункты 2—7 .	0.46,25	0.64,59	1 00,13	20,4	14,1	21,1
8) Страх. завода и сахара.	0,01	0,15	0,12	0,4	3,3	2,5
9) Содерж. центр. учрежд.	0.05,6	0.45,5	0,15	2,4	9,9	3,1
10) % за заимств. капитал.	0,18	—	0,24	8,1	—	5,1
Итого по п. 9 и 10 .	0.23,60	0.45,50	0,39	10,5	9,9	8,2
Итого расходов . .	0.90,85	2.01,49	2.07,13	40,1	44,0	43,6
Себестоимость . .	2.26,85	4.58,49	4.75,08	100	100	100

так как указанный год был самым неудачным по сравнению с годами пятилетия до войны, как по количеству собранной свеклы с 1-й десятины и выхода сахара с переработанного берковца, так, следовательно, и по себестоимости сахара. Для двух предшествующих 1912/13 г. лет сбор свеклы был равен, в среднем, 816,5 мил. пудов. В кампанию же 1912/13 г. свеклы собрано 692 мил. пуд. Выход сахара в 1910/11 и 1911/12 г.г. в среднем был 67,5 фунта с берковца, а в 1912/13 г. всего 57 фунтов. Рассматриваемый год дал меньший выход по сравнению с 1913/14 г. и даже с годами войны, а именно: в 1913/14 г. выход сахара с берковца составлял 60 фунтов, а в 1914/15 г.—67,6 фунтов, в 1915/16 г.—65 фунтов.

По калькуляции за 1913/14 г., сообщенной П. Лукьяновым (Вестник сахарной промышленности за 1923 г. № 4), стоимость переработанного берковца составляла 3 руб. 07,2 коп., а так как принято считать, что с одного берковца получается 60 фунтов сахара-песка, то стоимость одного пуда сахара будет равна без налогов 2 руб. 4,8 коп., прибавляя к которым 6,6 коп. налогов (без акциза), получим себестоимость сахара для 1913/14 г. в 2 руб. 11,4 коп., т.-е. ниже, чем это устанавливает Сахаротрест в своей довоенной калькуляции.

Довоенная себестоимость сахарного песка по калькуляции сахарозаводчиков, представленной в министерство финансов в докладе Всероссийского общества сахарозаводчиков определена в 2 р. 24,09 коп. пуд для 1913/14 г. и в 1 р. 89,88 к. для 1907/1908 г. [1]).

Если принять стоимость сахара в 1912/13 г. по данным Сахаротреста, то увидим, что в 1922 23 г. по сравнению с довоенным временем, сахар вздорожал в два раза. Если же сравнивать с данными других приведенных нами источников, то вздорожание сахара в современной промышленности выразится в еще большей величине.

Следует при этом заметить, что довоенные данные (в довоенных рублях) и современные данные (в червонных рублях) сравнимы условно, вследствие не одинаковой покупательной способности этих денежных единиц.

Сравнивая отдельные статьи расходов калькуляции 1912/13 года с данными 1922/23 г. (см. диаграмму № 1 и 2 в конце текста), видим, что в процентном отношении к себестоимости расход на свеклу составлял в 1912/13 году—50,7%, а в 1922/23 году—41,6%, однако, стоимость свеклы возрасла с 1 р. 15 к. в 1912/13 году до 1 р. 90,74 коп. в 1922/23 году. Материалы вспомогательные составляли для 1912/13 года 3,3% себестоимости, а в 1922/23 году—1,8%. В абсолютных цифрах сырье и материалы для 1912/13 года составляли 1 руб. 22,5 коп., а в 1922/23 г.—1 р. 98,92 коп. Таким образом, расход на свекловицу и вспомогательные материалы возрос на 76,42 коп, или на 62%.

Статья расхода на топливо в 1922|23 году возрасла и в абсолютных цифрах и в процентном отношении к себестоимости. Стоимость топлива, падающего на 1 пуд сахара в 1912|13 году исчислена в 10,5 коп., в 1922/23 г.—35,36 коп. В процентном отношении к себестоимости выражено для 1912|13 года—4,6%, для 1922|23 года—7,7%. Топливо вздорожало на 24,86 коп.

Расход на сезонных рабочих по калькуляции 1912|13 г. выражен в 3 коп. на пуд сахара, а в 1922|23 г.—22,72 к. В процентном отношении к себестоимости расход на рабочую силу составлял 1,3% в 1912|13 г. и 4,9% в 1922|23 г. Увеличение на 19,72 коп.

Кроме указанных расходов (1, 2, 3 группы по калькуляции) сильно

[1]) Всерос. союз городов. „Сахарный рынок во второй год войны". 1916 г.

влияли на вздорожание сахара другие расходы (4 группа по калькуляции), а именно: амортизация, ремонт, страхование, содержание постоянного и временного штата, налоги и пр. При сравнении отдельных статей расходов видим: 1) амортизация с 20 копеек в 1912|13 году увеличилась до 76,4 коп., т.-е. почти в 4 раза; 2) содержание постоянного штата рабочих и служащих, рабочая тяглая сила, социальное страхование и культпросвет, налоги, ремонт, разные заводские расходы в калькуляции Сахаротреста за 1922|23 г. выражены общей цифрой 64,59 коп., что составило 14,1% себестоимости; по калькуляции же 1912|13 г. перечисленные расходы, за исключением одного (содержание постоянных рабочих и служащих), имеют точное обозначение сумм, падающих на отдельные статьи. Суммировав статьи расхода 1912|13 года, получим общую сумму затраты 46,25 коп., а в процентном отношении к себестоимости 20,4%. Разница между калькуляциями 1912|13 г. и 22/23 г.—18,34 коп., или 39%; 3) расход на страхование заводов и сахара увеличился в 15 раз, при процентном отношении к себестоимости 0,4% для 1912|13 г. и 3,3% для 1922|23 г.; 4) содержание центральных учреждений и % на заимствованный капитал по калькуляции 1922|23 г. имеет одну сумму 45,5 к. и составляет 9,9% по отношению к себестоимости, в калькуляции 1912|13 г. эти расходы выражены так: содержание центральных учреждений—5,6 коп. и процент на заимствованный капитал—18 коп., в общем итоге 23,6 коп. против 45,5 коп. в 1922|23 г. разница—22,5 коп., т.-е. в 2 раза.

Общая сумма расходов этой (4) категории по калькуляции 1912|13 г. составляла 90,85 коп., а в 1922|23 году—2 р. 01,49 коп.

Суммируя все расходы по группам, для сравнения всех затрат, образовавших себестоимость сахара в довоенное время и в кампанию 1922|23 года, получим следующие цифры:

Группы расходов.	1912|13 г.		1922/23 г.		1923/24 г.		В относит. циф. к 12/13 г., принятому за 100.	
	Абсолют	В %% к себестоим.	Абсолютно.	В %%	Абсолютно.	В %%	1922/23 г.	23|24г.
Свекловица и вспом. матер.	1 р. 22,5 к.	54	1р. 98,92к.	43,4	2р. 11,49к.	44,5	162	173
Топливо.	10,5 к.	4,6	35,36 к.	7,7	35 к.	7,4	337	333
Сезонные рабочие. .	3 к.	1,3	22,72 к.	4,9	21,46 к.	4,5	757	715
Прочие расходы . .	90,85 к.	40,1	2р. 01,49к.	44	2р. 07,13к.	43,6	222	228
Итого. . . .	2р. 26,85к.	100	4р. 58,49к	100	4р. 75.08к	100	202	210

Из приведенных цифр видим, что стоимость сахара по сметной калькуляции 1923|24 г. исчислена на 16,59 коп. больше 1922|23 г. и на 2 руб. 48,23 коп. больше, чем в 1912|13 г.

Принимая же во внимание, что кампания 1922|23 г. прошла не совсем удачно и что сезонная нагрузка в 1923|24 г. больше—расходы по сметной калькуляции 1923|24 г. и, следовательно, себестоимость сахара могут быть несколько уменьшены.

Причины увеличения себестоимости сахара против довоенной могут быть сведены к нижеследующему:

1) Понижение урожайности свеклы, вследствие неудовлетворительного состояния и обработки полей;

2) расплата с плантаторами сахаром;

3) уменьшение норм выхода сахара с переработанного берковца (57,8 фунтов против 67,6 фунтов довоенных);

4) низкое качество топлива против довоенного, примерно процентов на 15—20 и возросшая стоимость его;

5) слабая сезонная производственная нагрузка заводов, не больше 29% довоенного времени;

6) пониженная суточная переработка в размере 68% по сравнению с 1914/15 г., отразившаяся на повышении расхода топлива по следующим причинам: паровые котлы и газовые печи требуют определенного количества топлива и чем меньше суточная переработка, тем на меньшее количество берковцев падает стоимость затраченного горючего материала и тем большая стоимость топлива распределяется на выработанный фабрикат, но если бы даже была и полная суточная производительность, то неполная сезонная нагрузка влияет на увеличение расхода топлива на переработанный берковец в том смысле, что стоимость топлива на пробу и фуговку падает на меньшее количество свеклы. Неудовлетворительное состояние котлов, арматуры и аппаратов влияет на потерю пара (топлива);

7) большая затрата рабочей силы—395 рабочих дней на 1000 берковцев против 200—250 довоенного времени, при заработной плате, близкой к довоенной;

8) вздорожание вспомогательных материалов, металлов, кислот, мешков и проч.;

9) отчисления с заработной платы на культурно-просветительные цели;

10) увеличение налогов и страхования заводов и сахара.

11) возросшие расходы по содержанию центральных учреждений;

12) увеличение отчислений на амортизацию.

4. Анализ сахарного рынка.

В кампанию 1922/23 года, по последним данным Сахаротреста, выработано сахара песка белого 11.516.190 пудов и желтого 820.594 пуда, а всего 12.336.783 пуда, против—12.225.955 пудов, указанных ранее. Из выработанного песка отпущено на рафинировку 3.228.623 пуда и получено рафинада 3.073.570 пудов. Всего в сезон 1922/23 года на рынок было выпущено трестом:

песку белого	8.308.230 п.
„ желтого	820.594 „
рафинаду.	3.073.570 „
	12.202.394 пуда.

Кроме сахара, выработанного на заводах Сахаротреста, частными сахарными заводами, арендованными у треста, выпущено в указанную кампанию 547.866 пудов; оставалось к 1-му октября 1922 г. у разных учреждений и лиц нереализованного иностранного сахара около 1.200.000 п. Ввезено из заграницы около 600.000 пуд. Вывезено в страны Востока около 400.000 пудов. Таким образом, для реализации внутри страны оставалось 14.150.260 пудов. Не все это количество сахара осталось в руках треста для реализации, ибо около 3 миллионов пудов сахару было выдано трестом в уплату за плантаторскую свеклу, около 2-х миллионов было выдано в погашение разных срочных обязательств треста. Столь значительное количество сахара, ушедшее из-под контроля треста, нарушило монополию его в области сбыта и оказало на рынок большое дезорганизующее влияние. Плантаторы, нуждаясь в деньгах, стремительно реализовали свой сахар, а так как продажа шла неорганизованно, цены на сахар падали, ибо рынок не мог поглотить всей массы сахара, выпускаемого в течение короткого времени.

Для реализации сахара трест имеет во многих городах базисные склады, где цены устанавливаются Правлением треста. В сезон 1922/23 г. аппаратом сбыта Сахаротреста получено для реализации:

сахара песку белого . . .	3.631.879 п.
„ „ желтого . .	646.013 „
„ рафинада . . .	2.872.753 „
Всего . . .	7.150645 п., т.-е. 58,6%

выработанного сахара, если же принять во внимание общее количество сахара, поступившего для реализации внутри страны, то % понизится до 50,5. Остальное количество сахара обращалось на рынке вне зависимости треста.

Реализация сахара трестом и его отделениями в провинции с октября 1922 по май 1923 г. представляется в нижеследующих цифрах. Полных сведений о реализации сахара летом и осенью 1923 г. до настоящего времени не имеется.

Октябрь 1922 г.	121.725 п.	1,7%
Ноябрь „ „	547.277 п.	7,6
Декабрь „ „	584.125 п.	8,2
Январь 1923 г.	544.698 п.	7,6
Февраль „ „	750.680 п.	10,5
Март „ „	1.315.299 п.	18,4
Апрель „ „	866.521 п.	12,1
Май 1—15 „ „	212.642 п.	3
	4.942.967 п.	
Остаток нереализованного сахара на 15/V	2.207.678 п.	30,9
	7.150.645 п.	100

Из вышеприведенных цифр видим, что реализация сахара по месяцам шла не равномерно. В первые месяцы рассматриваемого периода в районах производства сахара и крупных центрах обращался плантаторский сахар, отгрузка сахара в другие места из-за транспортных затруднений не представлялась возможной.

Перейдем далее к обзору отдельных сахарных рынков и начнем с краткой характеристики аппарата сбыта сахара.

В 1922/23 г. московский рынок обслуживался центральным аппаратом Правления, через его склады и комиссионеров. Всего в течение 1922/23 года прошло через московский склад треста: песку белого 1.602.266 пуд., рафинада 817.672 пуда, песку желтого 228.150 п., всего

2.648.088 пудов или 37% имевшегося в распоряжении отдела продажи сахара. Из указанного количества 35.000 пуд. сахара песка и 83.000 п. рафинада было отправлено отделом сбыта в города не Московского района и приблизительно 380.000 пудов отправлено из Москвы разными получателями, получившими сахар с московских складов. Поступило в Москву и Московский район сахара, отправленного с заводов непосредственно покупателям и сахара плантаторского всего около 1.100.000 п. Таким образом, для Московского района поступило 3.250.000 пуд. сахара. Средняя емкость московского рынка выражалась в 270.000 пудов ежемесячно.

Общее количество сахара, пропущеного через московские склады Сахаротреста, распределяется следующим образом:

1. Комиссионеры:

Кооперат. группа.	Коопсах. около. . .	775000 п.	29%	39,75%
	Центросоюз	152000 „	5,75 „	
	М. С. П. О. . . .	138000 „	5 „	
Банковск. груп.	Московский Горбанк.	156000 „	5,75 „	9,25 „
	Рос. Ком. Банк. . .	70000 „	2,75 „	
	Промбанк	23000 „	1 „	
Госучреждения.	Чаеуправление . .	38000 „	1,5 „	2,75 „
	Солесиндикат . . .	26000 „	1 „	
	Сельпромторг . . .	8000 „	0,25 „	
	Всего комис. прод.	1386000 „	—	52%

2. По твердому договору и др.

Госбанку	220000 п.	8,75%	—
Воен. Ведомству . .	62000 „	2,25 „	—
Моссельпрому . . .	82000 „	3 „	—
Разным организац. .	813088 „	31 „	—
Частным лицам. . .	87000 „	3 „	—
Всего. . . .	1264088 п.	—	48%

Из вышеприведенной таблицы видим, что главным комиссионером являлся Коопсах; об'ясняется это тем, что названный кооператив был близок к аппарату Сахаротреста. Розничная фунтовая продажа сахара в рассматриваемый период, через магазины Коопсаха, составляла около 120.000 п. или 15,5%. Остальное количество отпущено рыночным торговцам. Договора с Коопсахом не заключалось, работа производилась в порядке соглашения. Комиссионное вознаграждение уплачивалось, по данным Сахаротреста, с 1 октября 1922 г. по 1 июля 1923 г. в размере 5% с вырученной суммы брутто. С июля по ноябрь комиссионные сокращены до 2½%, а с ноября 1923 г. вознаграждение установлено в 2% с суммы нетто без акциза и тары. Кроме указанных %% вознаграждения, Коопсаху и вообще всем комиссионерам предоставлено было право делать на отпускные цены треста надбавки до 5% при продаже сахара небольшими партиями и до 10% при розничной фунтовой продаже.

МСПО работало на основании заключенного с Сахаротрестом договора на 200.000 п. сахара; всего продано в магазинах общества 138.000 пудов. Комиссионное вознаграждение до июля 1923 г. было установлено в размере 5½% с вырученной суммы плюс 3% дополнительной скидки для рабочих организаций, получавших сахар для непосредственного потребления. Фактически комиссионное вознаграждение составляло 8½%. С июля общая скидка уменьшилась до 5½% с суммы брутто, а с 1 ноября комиссионные установлены в размере 2¼% с суммы нетто без акциза и тары. Расчеты за проданный сахар производились не аккуратно, вследствие чего тресту приходилось прекращать отпуск сахара впредь до урегулирования расчетов.

Центросоюз реализовал сахар на основании договора с обуслевленным минимальным количеством сбыта в 5 млн. пудов, но последующим соглашением из этого количества выделено Вукопспилке 1½ млн. пудов. В счет оставшихся на долю Центросоюза 3½ млн. пудов получено им песку белого—612.870 п., песку желтого—75.740 п. и рафинада—668.634 п. всего 1.356.748 п. или 38¼% всего договоренного количества.

Отпуск сахара Центросоюзу должен был начаться с ноября 1922 г., но вследствие обставления договора техническими трудностями, отпуск начался позже. Прохождение заявок первичных кооперативов через аппараты Центросоюза и Сахаротреста требовало около месяца времени. Первая заявка Центросоюза на 400 вагонов сахара была оформлена только в конце ноября, вследствие же транспортных затруднений, выполнение этой заявки задержалось. Таким образом, в момент наиболее благоприятный для реализации сахара, т.-е. октябрь, ноябрь, декабрь, когда крестьянская масса обладает наибольшей покупательной способностью, кооперация, за отсутствием сахара, не могла принимать участие в реализации сахара. В декабре 1922 г. и январе 1923 г. получено Центросоюзом сахара 200.000 пудов, прибыло же на места и реализовано в январе и феврале 1923 года 105.000 пудов. В последующие месяцы продано: в марте 176 вагонов, апреле—218, мае—101, июне—200, а всего по июль—800.000 пудов. Тогда как при современной переброске сахара на места, пропускная способность Центросоюза, по его данным, в тот же период могла выразиться в 2½—3 милл. пуд.

В июле месяце запасы сахара у треста иссякли, он не мог додать Центросоюзу обусловленное количество сахара в силу чего Центросоюзом был закуплен сахар заграницей.

К сожалению, у нас нет полных сведений о распределении сахара Центросоюзом по районам, но приблизительно, полученный сахар распределен так: в Москве 20%, в фабричном Верхне-Волжском районе—10%, в Нижне-Волжском—7%, в Северо-западном и Северном районах—17%, Уральском и Сибирском—18%, Юго-восточном, Закавказском и Средне-Азиатском—18% и остальные 10% в Центральном черноземном районе. Условия, на которых Центросоюз передавал сахар в провинцию, не известны.

Комиссионное вознаграждение уплачивалось Центросоюзу, по сведениям Сахаротреста, в размере 7% со стоимости брутто. Расчет производился через 30—40 дней с момента сдачи сахара на станции назначения в совзнаках, по цене на день сдачи, что давало Сахаротресту убыток от курсовых разниц. Убыток определялся: для января 1923 г.—в 16%, февраля—15% марта—16,25% и апреля—36%.

Вукопспилкой реализовано 179 тыс. пуд. сахара или около 12% договоренного количества.

Вышеприведенные данные указывают, что кооперация не сыграла надлежащей роли на сахарном рынке. Кроме того, значительная доля

сахара была продана кооперацией не непосредственно потребителям, а частному торговому аппарату.

Что касается реализации сахара посредством банков, то комиссионное вознаграждение банкам составило 6% с цены брутто и кредит 15 дней со дня отпуска сахара. Указанные условия являлись наиболее выгодными после Центросоюза, но банки в целях расширения работы по сбыту сахара, продавали полученный на комиссию сахар по ценам ниже треста, уступая часть своей комиссии. Последнее обстоятельство привело к тому, что сбыт сахара аппаратом треста в Москве, в период работ банков, упал до 10% от общей продажи сахара в Москве.

Что же касается других комиссионеров, как Чаеуправление, Солесиндикат и др., то работа их проходила на общих основаниях с другими комиссионерами и особого значения не имела.

Организация базисных складов треста начата с декабря 1922 г. и окончена к концу мая 1923 г. Содержание базисных складов обходилось значительно дешевле, чем сбыт через кооперацию, получавшую 7%. Расходы по содержанию базисных складов на 1 пуд проданного сахара составляли в среднем 2½% стоимости сахара:

Комиссионное вознаграждение уполномоченному.	1,25%
Аренда помещений	0,25%
Налоги и сборы	0,50%
Прочие расходы	0,50%
	2½%

Продано базисными складами в сезон 1922|23 г. 1.555.000 пудов сахара.

Для обслуживания окраин Союза республик существовали представительства.

Для снабжения Дальне-Восточного района представителем являлся Дальне-Восточный банк, работавший на комиссионных началах. Вознаграждение составляло 5% с суммы брутто. В 1922|23 году этот банк не смог развить сбыт сахара вследствие того, что дальне-восточный рынок был наводнен иностранным сахаром, которого за 6 месяцев через дальне-восточные таможни ввезено—224.000 пудов. Расходы по транспортировке отечественного сахара настолько удорожали сахар, что он не выдерживал конкуренции заграничного. В силу этих обстоятельств банком реализовано всего 25 вагонов сахара при нормальном потреблении за время с 1 мая не менее 100 тыс. пудов. С восстановлением морского сообщения Одесса—Дальний Восток, можно надеяться на занятие дальне-восточного рынка нашим сахаром.

Вторым представителем для Сибири являлся Сибторг, который реализовал 62.000 пудов сахара.

Доброфлот обслуживал Средне-азиатские республики СССР. Сбыт сахара через это представительство был не больше 110.000 пудов.

Для Закавказья и части Персии представительство было передано Закгосторгу. Отправлено в адрес последнего 290.000 пудов сахара. Сведений о реализации пока нет.

Юго-Восточный район и Северный Кавказ обслуживались Промбанком. Продано через банк в кавказских районах около 160.000 пудов.

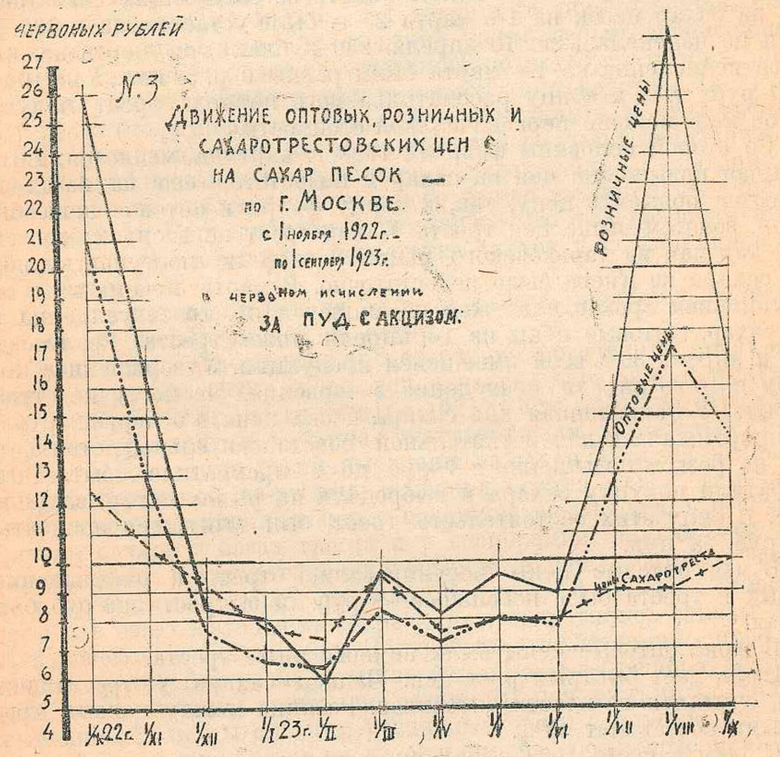
Осветив работу отдельных частей аппарата сбыта, перейдем собственно к обзору рынков.

Сведения о состоянии оптовых рынков в первые месяцы операционного года имеются только для Москвы. Движение московских цен на

сахар за время с 1 октября 1922 г. по 1 сентября 1923 г. иллюстрируется диаграммой № 3.

Оптовые цены в Москве на 1-е октября 1922 г. были выше цен треста почти вдвое. Об'ясняется это тем обстоятельством, что в продаже был сахар иностранного происхождения. Сахарные заводы начали работу 7 октября, отправка сахара по транспортным затруднениям была замедлена и первая партия сахара (2 вагона) прибыла в Москву только 30 октября 1922 г.

Под влиянием ожидавшегося получения нового сахара, оптовые цены рынка на 1-е ноября 1922 г. резко пали и исчислялись в 12 руб. 90 коп. зол. при цене треста 10 руб. 59 коп. Изголодавшийся рынок быстро поглощал выпускаемый продукт.



В течение ноября трестом получено около 200 вагонов сахара, в то же время стал поступать и дешевый плантаторский сахар. Рынок не мог воспринять поступавшего количества продукта, почему и оптовые цены на 1-е декабря были ниже цен треста на 1 руб. 75 коп. золотом.

В январе 1923 г. под давлением плантаторского сахара, оптовые цены стояли ниже цен треста, сахаротрест, нуждаясь в средствах, отпускал сахар в кредит.

В первую половину февраля положение с рынком то же, что и в январе, продажа производилась по себестоимости, но отпуск сахара в кредит и исчисление стоимости сахара в совзнаках было убыточно для треста.

Себестоимость одного пуда сахара для московского рынка на 19-е февраля была 7 руб. 41,2 коп. зол. (без начисления % на потерю

в пути, доставку сахара в склад, содержание склада и комиссионных) и слагалась следующим образом:

Стоимость сахара франко—завод. .	5 р. 07,5
Жел.-дорожный тариф	58,7
Акциз	1 р. 75 к.
	7 р. 41,2 к.

против 7 р. 43 к. отпускной цены треста. Исчисление стоимости продукта в совзнаках привлекло внимание оптовиков, которые не замедлили закупить у треста большие партии сахара и даже в кредит. Игра на курсе была верная, что можно видеть из следующих сопоставлений: цена на сахар песок на 1-е марта 23 г. была установлена в 230 руб. за пуд и не изменялась до 10 апреля. 230 рублей при переводе на червенное исчисление на 1-е марта были равны 9 р. 58 коп., а на 10-е апреля—7 руб., т.-е. к концу рассматриваемого периода трест получал на 2 р. 58 коп. меньше первоначальной стоимости.

Со второй половины февраля 1923 г. картина меняется; оптовики, учитывая повышение цен на сахар и недостаток его на базах треста, стараются повысить цену, так, к концу февраля оптовая цена была на 44 коп. золотом выше цен треста. Сахаротрест не в силах был снизить цену, так как из харьковского района сахар не поступал, а получаемого сахара из Киева было недостаточно. В марте и апреле, в связи с наступлением сроков платежей по акцизу и пр. трест усиленно реализует сахар. Оптовые цены на 1-е апреля ниже треста. Реализовано за март и апрель 30% всей имевшейся продукции. Утвержденное Комвнуторгом с 10-го апреля исчисление в червонцах не могло не отразиться на сбыте. Установленная для сахара песка цена в 9 червон. рублей за пуд приближалась к действительной восстановительной стоимости сахара, но резкое повышение с 7 руб. до 9 прекратило сбыт. Оптовики прекратили покупку сахара и выбросили на рынок сахар, закупленный ранее. В силу этих обстоятельств трест был вынужден понизить цену до 8 руб. за пуд.

В мае оптовые цены регулировались трестом, расхождение цен оптовых и треста было небольшое—8 руб. цена треста и 8 руб. 08 коп.—оптовая.

В июне оптовые цены были немного ниже треста.

Июль дает быстрый рост цен. Запасы сахара у треста иссякли, рынок очутился во власти оптовиков. Разница между ценами треста и оптовыми составляет 43%.

К 1-му августа 1923 г. сахарный кризис достиг своей кульминационной точки, разница составляет 93%, но высокие цены на сахар сократили потребление сахара и сжали емкость рынка. Всего реализовано трестом в августе 43.900 пудов сахара.

Оптовые цены к сентябрю начинают снижаться, но все же держатся на 41% выше цен треста.

Та же диаграмма № 3 рисует нам движение розничных цен в Москве.

Понижение цен на сахар-песок к 1-му ноября 1922 г. произошло почти настолько же, насколько понизились оптовые цены. К 1-му декабря розничные цены держались выше оптовых на 1 руб. 70 коп., что составляло 23%. К 1-му февраля совершенно неожиданно розничные цены пали ниже оптовых, но на 19-е февраля опять выравнялись. В следующие месяцы продажа сахара в розницу шла с надбавкой 20—30% к

оптовым ценам. К августу разница в цене достигла громадных размеров. При твердой цене треста на 1-е августа в 9 руб., в розницу сахаром песком торговали 20 р. 87 коп., т.-е. на 130% дороже. К 1-му сентября, в связи с понижением оптовых цен, понизились цены розничные.

Рафинад имел почти такую же разницу, что и песок.

Перейдем к анализу цен некоторых провинциальных рынков.

Нижеследующая таблица дает нам представление о движении цен, как трестовских, так и рыночных по разным городам за время февраль 1923 года—январь 1924 года. (см. табл. на стр. 44).

Рассматривая движение трестовских цен на сахар в 1923 г., мы видим, что эти цены, сохраняя устойчивость, возрастали весьма незначительно. Своего максимума цены треста достигли к 1 сентября 1923 г. Оптовые же цены частного рынка, незначительно превышая трестовскую цену в течение начала 1923 г., к 1 августа (в виду исчерпания запасов сахаротреста) превышали трестовские цены весьма значительно — на 50—100%. Таковое положение оставалось до октября—ноября, когда на некоторых рынках появился сахар нового производства. На 1 ноября цены треста (получившего сахар) слегка понизились, за счет уменьшения торговых расходов, цены же частного оптового рынка понизились весьма сильно и приблизились к нормальному соотношению. Решающим моментом на строение оптовых цен вольного рынка является наличие сахара у Сахаротреста. Корреспонденты коммерческого телеграфного агентства из ряда городов сообщают о недостатке сахара и повышении в связи с этим оптовых цен.

Осветив движение цен на оптовом рынке, перейдем далее к беглому обзору розничных цен на сахар.

Следующая таблица дает представление о розничных ценах на сахар рафинад (до 1 мая 1923 г. в зол. исч., а далее в черв. руб. за пуд) за время с 1-го октября 1922 г. по 1-е января 1924 г. (см. табл. на стр. 42—43).

Вышеприведенная таблица указывает нам, во-первых, что в районах сахародобывания розничные цены на сахар были значительно ниже цен других районов, во-вторых, с января месяца 1923 г. замечается общее понижение розничных цен в большинстве городов, что об'ясняется наличием сахара в базах треста и у кооперации, получившей сахар к этому времени. В августе месяце розничные цены достигли весьма высокого уровня, на котором продолжали стоять и дальше. Запасы Сахаротреста в базах в это время сократились; сократились запасы сахара и в Центросоюзе, в связи с чем Центросоюз удовлетворял спрос первичных кооперативов в размере лишь 20%. На 1-е декабря местами мы видим незначительное снижение розничных цен местами же дальнейшее повышение. Если мы сравним розничные цены с ценами Сахаротреста и оптовыми ценами на рынке, то увидим, что розничные цены на сахар весьма высоки, они превышают трестовские и оптовые цены часто в два и более раза.

Процент надбавок розничной торговли может быть признан чрезмерным, идущим гораздо далее того, чем это требовалось бы страховкой от убытков падающей валюты. Проведение реформы денежного обращения окажет, конечно, умеряющее влияние на цены, но лишь в известной мере, ибо решающим моментом является предложение сахара. По мере расширения производства сахара, цены будут выравниваться, а разница оптовых и розничных цен спускаться до нормального уровня. Сахаротрест в настоящее время, при абсолютном недостатке сахара в стране, должен принять меры к надлежащему распределению сахара по базам и регулярному снабжению их, что может оказать также известное влияние на розничные цены.

	1922 г.			1923 г.								1924 г.	
	1/X.	1/XI.	1/XII.	1/I.	1/III.	1/IV.	1/V.	1/VI.	1/VII.	1/VIII.	1/IX.	1/X.	1/XI.	1/XII.	1/I.	15/I.
Чебоксары	50.—	28.23	—	—	18.72	17.14	18.18	15.71	20.77	24.82	23.41	23.36	20.84	25.35	33 55	32.—
Уржум	30.—	21.17	28.58	19.54	17.02	17.14	20.—	17.85	15.58	40.—	35.90	27.32	20.84	19.29	18.39	—
Ардатов	25.—	32.94	36.97	20.68	20.42	22.85	16.36	18.57	16.52	27.82	21.41	27.32	25.35	35.21	25.81	24.—
Белозерск	25.—	18.82	23.72	18 39	20.42	20. —	16.36	12.85	20.78	41.74	29.26	43.90	33.26	42.25	—	—
Яранск	30. —	32.94	33.61	20.68	20.42	15.71	18.18	17.85	18.18	34.78	48.—	23.80	21.—	28.96	32.26	—
Обоянь	25. —	18.82	10.08	8.04	9.36	8.57	10.—	12.85	14.54	22.61	13.65	11.71	12.40	11.83	12.90	16.—
Тотьма	25.—	21 17	23.72	17.24	17.02	16.45	15.45	16.42	18.18	29.56	39.02	29.27	29.30	27.04	25.74	—
Туринск	—	—	26.89	18.39	17.02	17.14	16.36	21.42	18.18	27.—	27.31	29.27	28.16	—	—	—
Молога	30.—	28.23	26.89	19.54	18.72	15.—	13.63	15.71	18.18	27.82	35.12	31.22	32.40	28.17	—	—
Шацк	20.—	23 52	16.80	9.20	11.91	17.14	18.18	15.71	18.18	34.78	29.26	27.32	28.16	28.17	23.23	—
Сенгилей	—	—	26.89	16 08	13.61	12.57	14.54	15.71	14.54	26.87	16.58	29.17	28.11	25.07	—	—
Бобров	40.—	32.94	30.25	27.58	27.23	22.85	15.45	17 85	20.25	22.61	14.51	27.32	31.—	28.17	29.03	—
Суздаль	25.—	28.23	33.61	18.39	17.02	12.85	17.27	17.85	23.37	31.65	31.22	29.27	22.91	22.53	—	—
Елатьма	25.—	37.64	33.61	22 98	20.42	17.14	14.54	14.28	23.37	31 30	23.41	29.27	23.66	23.94	23.23	24.—
Льгов	25.—	18.82	26.89	18.39	17.02	21.42	18.18	17.85	25.45	24.35	18.53	17.56	22.91	21.13	20.65	16.—
Валдай	28.—	14 14	18.48	12.64	15.31	14.29	15.45	15.71	28.57	34.78	29.26	29.27	25.35	25.37	23.23	20.60
Сергач	40.—	28.23	28.58	18.39	17.02	17.14	13 63	15.71	23.37	27.82	23.41	27.32	22.53	26.76	28.39	18.40
Пермь	50.—	23.52	20.16	22.98	20.42	17.14	14.54	16.14	18.18	26.87	39.02	24.40	27.04	36.61	32.26	17.60
Иркутск	24.50	17.17	18.82	17.24	29.79	25.—	16.36	20.71	16.62	22.61	28.29	24.40	16.70	19.72	—	—
Тамбов	50.—	30.58	30.25	22.98	15.31	14.29	13.63	15.71	18.18	29.56	25 36	23.42	26.—	22.53	27.09	—
Армавир	21.—	23.52	21.80	27.58	25.53	21.42	14.54	19.28	16.10	20.87	21.46	23.42	21.40	20.42	—	—
Вологда	35.—	32.94	23.72	20.68	14.46	14.29	13.63	14.28	20.78	29.56	29.26	31.22	36.62	23.94	19.35	19.20
Одесса	36.—	23.52	18.82	13.79	9.36	8.57	9.09	7.14	12.98	16.52	25.75	24.40	9.—	—	—	—
Москва	38.12	34.11	26.05	18.96	11.91	11.61	12.64	13.18	20.32	27.46	22.63	25.12	27.12	19.01	14.45	14.24
Ленинград	32.—	34.82	22.18	20.—	13.78	14.—	13.45	14.35	20.10	28.21	25.75	23.90	26.—	25.35	18.25	16.80
Киев	34.30	28.23	21.57	19.54	8.22	10.—	9.23	8.35	11.85	16.46	13.46	14.—	7.—	—	—	—
Харьков	40.—	23.52	7.05	5.74	9.10	8.57	8.63	12.85	11.94	15.65	11.34	10.73	8.45	—	—	—
Ростов/Д	26 50	25.88	26.89	22.98	15.31	12.85	13.18	14.28	28.57	17.40	14.63	17.07	18.—	23.94	20.65	16 —
Омск	27.50	25.88	20.16	18.39	24 68	17.85	11.81	14.28	12.98	20.87	20.48	20.50	21.90	—	—	—

Цены на сахар песок и рафинад за пуд в червонных рублях.

(Розничные по данным Отдела Статистики Труда ВЦСПС, оптовые по данным Госплана и трестовские—по данным Сахаротреста).

		1923 год.										1924 г.
		19-II	1-III	1-IV	1-V	1-VI	1-VII	1-VIII	1-IX	1-XI	1-XII	1-I
Гомель.												
Песок	Сахтр.	—	8.33	7.57	8 00	8.00	9.00	9 00	10.00	9.50	9.50	9.50
	Оптов.	—	8.33	7.07	8.73	7.86	12.26	16.52	15.61	8.87	9.64	9.67
Рафинад	Сахтр.	11.23	12.25	10.69	11 20	11.20	13.00	13 00	—	12.55	11.95	11.95
	Розн.	15 32	11.67	11.18	12.66	11.38	13.94	24.35	—	—	26 76	18.06
Киев.												
Песок	Сахтр.	8.51	9.58	7.57	7.50	7.50	8.50	8.50	9.50	9.15	9 15	9.15
	Оптов.	4.95	7.29	7.40	7.42	7.41	7.23	15.87	10.98	6.33	8.30	7.71
Рафинад	Сахтр.	11.07	12.12	11.00	10.50	10.50	12.00	12.00	13.25	12.45	11.80	11.80
	Розн.	8.22	8.22	10.00	9.23	8.35	11.85	16.46	13.46	—	—	—
Харьков.												
Песок	Сахтр.	8.51	9.58	7.57	7 50	7.50	9.00	9.00	10.00	9.25	9.25	9.25
	Оптов.	5.53	8.12	6.91	7.10	9.91	11.35	17.39	11.72	8 38	8.66	8.29
	Розн.	6.02	8.85	7.60	8.40	12.80	13.20	15.60	—	—	—	—
Рафинад	Сахтр.	11.50	12.50	11.45	11.00	11.00	12.50	12.50	12.75	12.45	11.80	11.80
	Розн.	9.10	9.10	8.57	8.63	12 85	11.94	15.65	11.34	—	—	—
Москва.												
Песок	Сахтр.	7.43	9.58	7.57	8.00	8.00	9.00	9.00	10.00	9.70	9.70	9.70
	Оптов.	7.87	8.33	7.24	8.08	7.76	12.90	17.39	14.15	10.00	9.01	9 70
	Розн.	9.36	9.66	8.82	9.61	8.97	15.48	20.87	16.59	—	—	—
Рафинад	Сахтр.	10.00	11 67	10.53	11.20	11.20	12.50	12.50	13 75	12.90	12.45	12.45
	Оптов.	10.00	9.79	9.21	9.83	10.69	16.77	23.48	19.51	19 25	13.01	14.00
	Розн.	11.91	11.91	11.61	12.64	13.18	20.32	27.46	22.63	27.12	19.01	14.45
Ленинград.												
Песок	Сахтр.	8.89	9.96	8.22	8.50	8.50	10.00	10.00	11.00	9.95	9.95	9.95
	Оптов.	8.06	10 83	8.72	8 08	8.43	9.68	20.87	17.12	11.97	9.43	9.16
	Розн.	—	15.24	10.79	8.00	10.40	16.00	25.22	—	—	—	—
Рафинад	Сахтр.	11.66	12.67	11.02	11.50	11.50	13.00	13.00	14.25	13.30	12.95	12.95
	Розн.	13.77	14.00	19.74	12.93	14.21	19.97	30.26	27.12	—	25.35	18.25
Вологда.												
Песок	Сахтр.	8.85	9.95	8.22	9 00	9.00	10.50	—	11.50	10.00	10.00	10.00
	Оптов.	9.36	10.45	9.21	10.04	10.34	11.42	—	20 49	14.78	11.54	10.64
Рафинад	Сахтр.	11.66	12.67	11.02	12.00	12.00	13.50	13.50	14.75	13.30	12 90	12.90
	Розн.	14.47	14.46	13.16	13.10	13.79	20.65	29.59	29.27	—	23.94	19.35
Ростов.												
Песок	Сахтр.	8.72	8.82	8.06	8.50	8.50	11.00	11.00	12.00	9.90	9.80	9.80
	Оптов.	7.02	7.73	8.22	8.62	9.14	10.97	14.35	12.93	11.35	8.87	9.35
Рафинад	Сахтр.	11.53	12.54	10.86	11.50	11.50	13.50	13.50	14.75	13.15	12.60	12.60
	Розн.	17.02	15.00	11.84	12.68	14.28	28.57	17.40	14.63	—	23 94	20.65
Саратов.												
Песок	Сахтр.	8.85	9.82	8 22	8.48	8.50	10.00	10 00	11.00	10.00	10.00	10.00
	Оптов.	8.89	8.74	8.22	—	8.34	10.00	11.88	11 46	11.37	9.92	8.71
	Розн.	—	10.86	8.80	13.20	10.80	16.00	18.00	—	—	—	—

Недостаток сахара и высокие розничные цены на него способствуют сбыту суррогатов сахара в виде сахарина, патоки и др. веществ. В 1922/23 г. в СССР было продано до 200 пуд. сахарина и около 3 милл. пуд. патоки в виде кондитерских изделий. Изделия из патоки расцениваются значительно ниже сахара. Так, например, паточное варенье, изготовляемое Центросоюзом, расценивается в 9 черв. коп. за фунт в рознице.

5. Влияние акциза.

В процентном отношении к себестоимости пуда песка выработки 1922/23 года ставка акциза (4 рубля) составляла 84%, в довоенное же время акциз составлял около 75% стоимости песка. Таким образом, ставка акциза возросла почти пропорционально возросшей стоимости сахара.

В довоенное время сахар песок и рафинад облагались акцизом в 1 р. 75 к., причем общая сумма акциза ежегодно, в среднем за пять лет 1909/10—1913/14, составляла 133,5 миллионов руб. при среднем за то же время производстве сахара—91,5 мил. пуд.

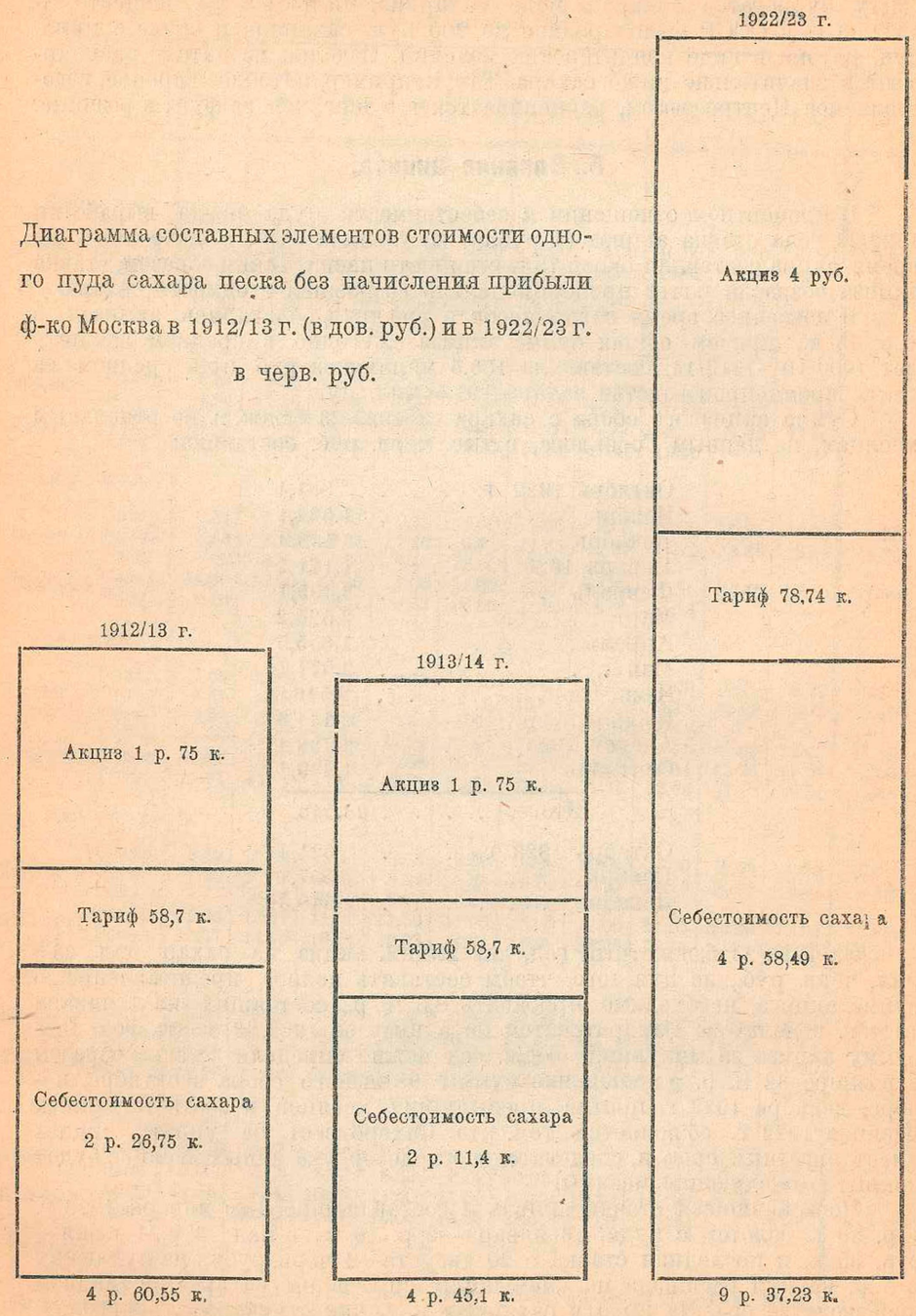
Сумма акцизного сбора с сахара за 1922/23 бюдж. г. по отдельным месяцам, по данным Госналога, в тыс. черв. руб. составила:

Октябрь 1922 г.	831,1
Ноябрь	1.534,1
Декабрь	535,9
Январь 1923 г.	1.121,2
Февраль	3.495,7
Март	2.525,2
Апрель	1.655,5
Май	2.577,7
Июнь	2.546,8
Июль	2.144,3
Август 1923 г.	2.738,4
Сентябрь	1.839,4
Итого.	23.546
Октябрь 1923 г.	621,4
Ноябрь	557,7
Декабрь.	548,3

За 1922/23 бюджетный год, как видим, акциз на сахар дал 23,5 мил. черв. руб., но для того, чтобы составить полное представление о сумме акциза, необходимо прибавить 8,5 м. р., состоящих на 1 января 1924 г. в долгу за Сахаротрестом по акцизу за 1922/23 бюдж. год. Всю сумму акциза за минувший бюдж. год можно определить таким образом в размере 32 м. р. Уменьшение суммы акцизного сбора в октябре, ноябре, декабре 1923 г. против предыдущих месяцев и соответственных месяцев 1922 г. об'ясняется тем, что Сахаротрест на уплату акциза имеет льготный срок и, следовательно, недобор указанных месяцев будет покрыт в следующие месяцы.

Повышавшиеся ставки акциза и составлявшие 3-го января 1923 г. 1 р. 50 к. золотом с пуда, 16 января—2 р. 15 к., 1 мая—3 р., 1 июня—3 р. 30 к. и последняя ставка с 20 августа—4 черв. рубля на пуд песку и 5 р. на пуд рафинада не уменьшили спроса на сахар при данном производстве его. На высоту сахарных цен, как отмечалось, решающее влияние оказывал недостаток сахара в предложении. Предложение сахара вообще было недостаточно и, например, норма, установленная

Диаграмма составных элементов стоимости одного пуда сахара песка без начисления прибыли ф-ко Москва в 1912/13 г. (в дов. руб.) и в 1922/23 г. в черв. руб.



трестом для выпуска сахара на весь Воронежский район, удовлетворяла лишь 30% спроса одного города Воронежа. Запасы Сахаротреста в кампанию 1922/23 года иссякли задолго до начала нового сахароварения, также дело обстояло и в Центросоюзе. При таком положении акциз, естественно, не только не мог сокращать потребления, но вообще влиять на цены. Еще меньшее влияние на цены оказал железнодорожный тариф на сахар, который в довоенное время по отношению к себестоимости песка без акциза составлял 21,7%, а в настоящее время 14,6%, или в абсолютных цифрах для довоенного времени—58,7 коп., а для настоящего—78,74 коп. на 1000 верст.

Понижение цен на сахар и их выравнивание и приближение сахара к сельскому потребителю будет зависеть не от величины ставки акциза, а от надлежащей организации торгового аппарата, улучшения методов торговли и расширения производства сахара.

6. Перспективы сбыта сахара в 1923|24 г.

В сезон 1923/24 г. предполагается выработать свыше 20 милл. пудов сахара из коих 13 миллионов сахара песку и 7 миллион. пудов сахара-рафинада.

Производство сахара в текущем операционном году началось в конце сентября, а в 20-х числах октября первые партии сахара были уже в Москве. Одновременно были отгрузки в провинциальные базы.

Не улучшившееся материальное положение треста по сравнению с прошлым годом, вынуждающее трест расплачиваться с плантаторами за поставленную свеклу сахаром, создает обстановку прошлого года.

Снижение цен на сахар под влиянием плантаторского сахара мы имеем и в настоящем году. В Киеве 30-го октября оптовые цены на сахар были 7 руб. против 10 р. 35 к. цен треста. Ростов торговал сахаром 10 р. 50 к. при цене треста 11 р. 25 к. В Москве 20-го октября оптовики торговали сахаром 10 р. 60 к. против цены треста 10 р. 80 к. В газете „Экономическая Жизнь“ от 1 ноября читаем: „В районе сахарных заводов плантаторский сахар продавался по 5 руб.—5 р. 50 коп. за пуд песка, включая акциз“... „Предполагается, однако, что влияние плантаторского сахара ограничится пределами сахаропроизводящих районов и центров, а в северных и восточных районах Сахаротресту удастся сохранить свое положение“...

Решающим моментом в строении оптовых цен и в текущем операционном году будет количество сахара в предложении. Во всех наших городах с прибытием сахара нового производства, оптовые цены снижаются, как это видно из вышеприведенной таблицы цен и корреспонденций телеграфного агентства.

Продукция 1922|23 г. была размещена полностью, включая сюда остаток от кампании 1921|22 г. и заграничный сахар. Всего в общем было реализовано в 1922|23 г.—14,5 м. п. сахара. В 1923|24 г. будет выработано свыше 20 м. п. сахара.

Душевое потребление сахара в России в среднем за пятилетие, предшествовавшее войне, составляло 18 фунт. в год и в 1913 г.—19 ф. Душевое потребление сахара в 1921|22 г. составило всего лишь 1,2 фунта, а в 1922|23 г.—3,4 фунта. Эти данные показывают, в какой мере уменьшилось душевое потребление сахара в настоящее время и вместе с тем указывают возможные пределы увеличения сахарной продукции и расширения потребления сахара.

Потребление сахара в стране возрастает весьма сильно как об этом свидетельствуют нижеследующие цифры.

По данным проф. *А. Е. Лосицкого*, на основании обследования питания городского и сельского населения, произведенного Отделом Статистики потребления ЦСУ, месячные нормы потребления сахара и сахарных веществ на душу населения вообще составляли в фунтах.

Районы.	Городское население.				Сельск. населен.	
	Семьи рабочих.		Семьи служащих.			
	Октябрь 1922 г.	Февраль 1923 г.	Октябрь 1922 г.	Февраль 1923 г.	Октябрь 1922 г.	Февраль 1923 г
Потребляющая полоса . . .	0,96	1,47	1,32	1,95	0,18	0,33
Производящая полоса . . .	0,45	0,78	0,78	1,17	0,15	0,18
Украина	0,87	1,77	1,26	2,22	0,18	0,36
Крым	0,78	1,71	0,96	1,62	0,21	0,30
Дон и Северный Кавказ . . .	0,39	0,93	0,69	1,50	0,60	0,60
Сибирь	0,12	0,09	0,48	0,81	0,09	0,06
Киргизия	0,21	0,24	0,30	0,48	0,03	0,03
Средняя по С. С. С. Р. . .	0,66	1,11	0,99	1,53	0,18	0,24

Как видим, потребление городского населения возросло в большей мере, нежели среди сельского населения. Процент увеличения потребления различен по отдельным районам. Несомненно, что с восстановлением нашего хозяйства и увеличением благосостояния населения, потребление будет возрастать еще больше.

Если мы обратим свое внимание на потребление сахара в больших городах, то увидим, насколько значительно возросло потребление и как оно увеличивается даже на расстоянии небольшого промежутка времени. Мы имеем данные, заимствованные из того же выпеуказанного источника, касающиеся потребления сахара в семьях рабочих. Месячные нормы потребления взрослого едока семьи рабочего составляли в фунтах:

	Обследован. питания в октябре 1922 г.	Бюджетное обследован. в декабре 1922 г.	Обследован. питания в феврале 1923 г.
Москва	1,95	2,52	3,15
Ленинград	1,71	2,07	2,49
Иваново-Вознесенск	1,02	1,32	2,01
Нижний-Новгород	0,69	1,23	1,47
Симбирск	0,48	1,05	1,02
Харьков	1,47	1,89	2,67

Вышеприведенные данные свидетельствуют, что потребление сахара довольно быстро возрастает среди всех групп населения СССР.

На основании этих данных потребление сахара в стране, принимая сельское население в 112 мил. человек, а городское в 21,5 мил. человек, возможно определить в 19 мил. пудов минимально. Если же принять во внимание темп увеличения потребления сахара в 1922/23 г. по сравнению с 1921/1922 г., то при увеличении потребления только наполовину, к чему, как показывают данные обследований питания, имеются все основания, возможная емкость нашего рынка составит около 27 мил. пудов и, следовательно, продукция сахарной промышленности в 1923|24 г. в количестве 20—22 мил. пудов будет размещена полностью как и выработка минувшего года.

Улучшение торгового аппарата, недочеты которого чувствуются даже в Москве в форме недостатка числа мест продажи сахара по трестовским ценам и громадные разницы рыночных цен на сахар по сравнению с ценами треста, а также выравнивание цен по СССР и приближение их к ценам Сахаротреста, несомненно, усилят сбыт сахара не только в городе, но и деревне. Успех в этом направлении будет в значительной степени зависеть от того, насколько Сахаротрест будет иметь достаточное количество средств, чтобы не нуждаться в бросовом сбыте в первые месяцы сезона, дезорганизующем рынок, а также и от того, насколько базы Сахаротреста регулярно будут снабжаться сахаром для отпуска кооперативам. Не малую роль для первичных кооперативов будет играть кредит, поскольку он будет предоставлен кооперации.

Сахаротрест определяет емкость рынка в количестве 16,5 мил. пуд., вследствие чего, по его мнению, представляется необходимым принять меры к размещению на внешнем рынке некоторого количества нашего сахара, могущего не найти сбыт внутри Союза.

Выражая сомнение в правильности подсчетов Сахаротреста в определении емкости нашего рынка, слегка коснемся вопроса о перспективах экспорта нашего сахара, если бы в этом представилась надобность.

Русский сахар, исчезнувший с начала революции с мирового рынка, начинает возвращаться туда. Первый раз после революции в 1923 г. разрешено вывезти сахар в Персию, Афганистан и Западный Китай. Точных результатов об этом экспорте пока еще нет.

В сезон 1923|24 г. предполагается значительно расширить вывоз сахара и довести его до следующих размеров:

В Персию	1.500 тыс. п.	Афганистан. . . .	75 т. п.
„ Китай и Монголию .	150 „ „	Финляндию	225 „ „
„ Турцию	500 „ „		
Всего. . .	2.450 т. п.		

Цены рафинада на международном рынке, например, в Амстердаме (по данным торговых организаций СССР в Англии—обозрение № 2 1924 г.) стояли на 25 января 1924 г. на уровне 4 р. 35 к. червонных, при тенденции к дальнейшему повышению. Наш же сахар песок расценивается в 4 р. 75 к., без акциза, франко завод. Таким образом, для продвижения нашего сахара на внешний рынок, помимо сложения акциза, требуется некоторое понижение себестоимости и, может быть, предоставление льгот.

Диаграмма № 1

составных элементов себестоимости 1 пуда сахара песка в абсолютных цифрах, франко завод (без акциза).

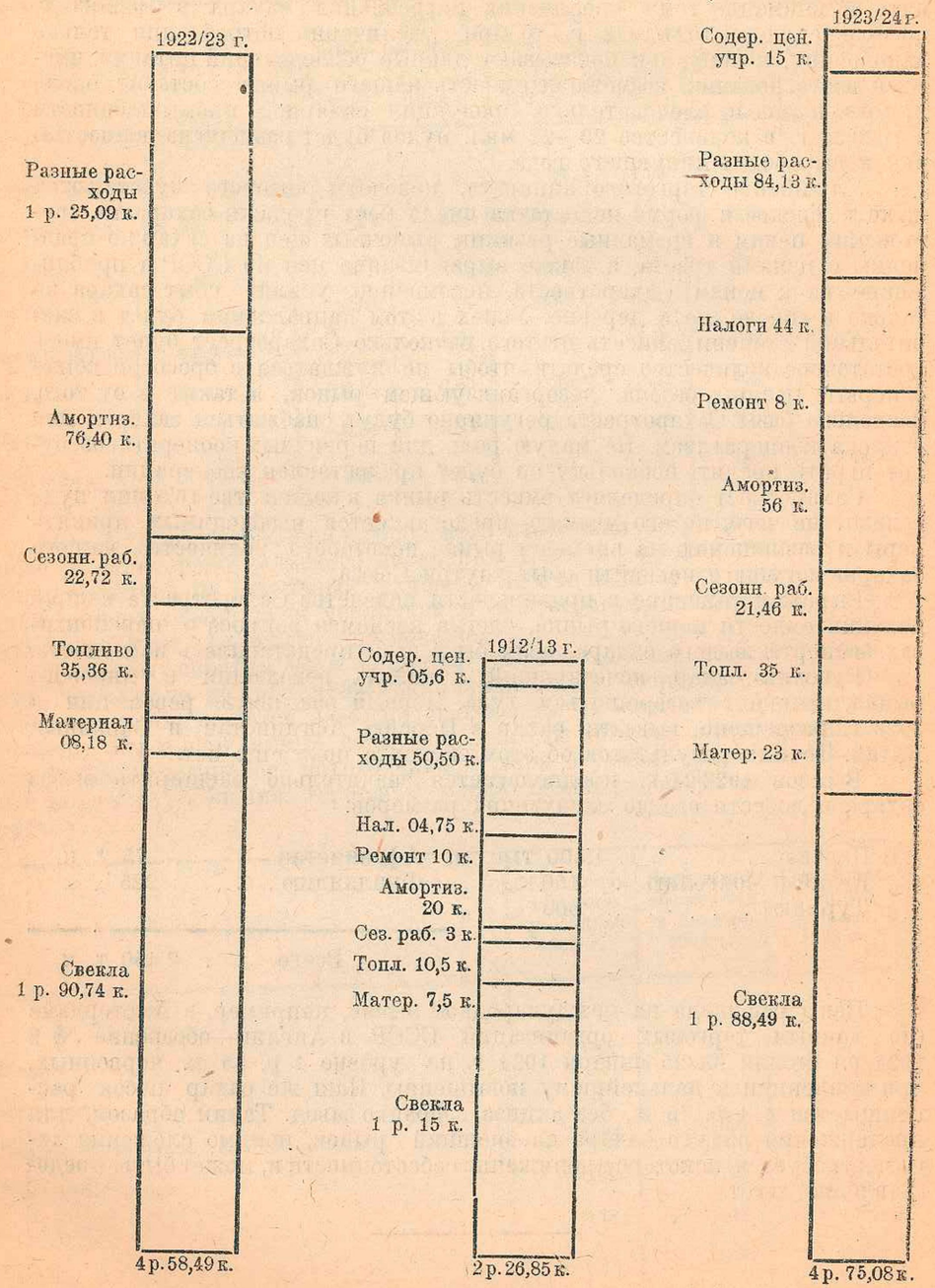
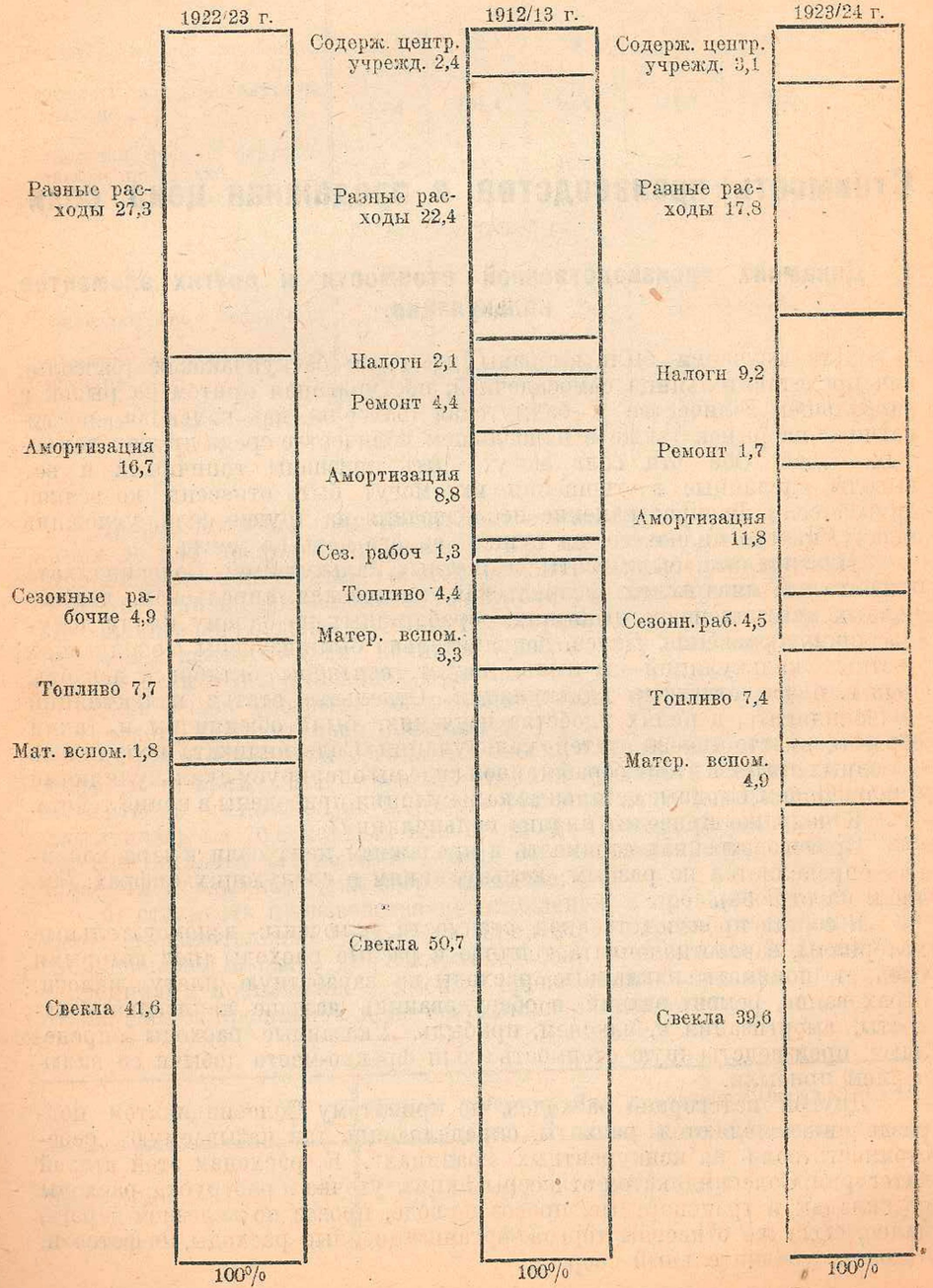


Диаграмма № 2

составных элементов себестоимости 1 пуда сахара песка в % отношении к себестоимости (без акциза).



Стоимость производства и продажная цена соли.

1. Динамика производственной стоимости и других элементов калькуляции.

Для изучения были выбраны две соли: баскунчакская (бассоль), как представительница самосадочной, поступающая притом на рынок в наибольшем количестве и бахмутская (бахсоль), как каменная, поступающая на рынок также в наибольшем количестве среди других каменных солей. Обе эти соли могут быть признаны типичными и все выводы, сделанные в отношении их, могут быть отнесены ко всякой другой соли. Распространение исследования на другие соли, усложнив задачу, ничего ни нового, ни существенного дать не могло.

Для анализа были взяты 9 сметных калькуляций Солесиндиката 1923 г.—две январьских, февральская, мартовская, апрельская, две неполных майских и две июньских, обработанных по одному плану, допускающему сравнение. Далее, дополнительно были изучены 5 следующих сметных калькуляций—за июль, август, сентябрь, октябрь и декабрь, 1823 г. и две отчетные калькуляции. Отдельные статьи калькуляций Солесиндиката, в целях удобства изучения, были об'единены и, таким образом, вместо 19—20 статей калькуляции Солесиндиката получилось 8 сводных статей и в этом обработанном виде мы оперируем с калькуляциями в дальнейшем. Сводные детальные калькуляции приведены в конце текста.

К чему же приводит анализ калькуляций?

Производственная стоимость и продажная цена соли в черв. копейках определяется по разным калькуляциям в следующих цифрах: (см. табл. на стр. 53).

В состав производственной стоимости включены: вспомогательные материалы, заработная плата, топливо и разные расходы (под которыми следует понимать накладные расходы на заработную плату, налоги, страхование, ремонт зданий и оборудования), дальше капитальные затраты, амортизация и, наконец, прибыль. Указанные расходы определяют производственную стоимость соли франко-место добычи со включением прибыли.

Другой категорией расходов, по принятому Солесиндикатом подразделению, являются расходы, определяющие так называемую „себестоимость соли на конкурентных границах". К расходам этой второй категории Солесиндикатом отнесены: акциз, утечка и раструска, расходы по складам и транспортные, провоз по воде, провоз по железной дороге, далее, сюда же отнесены торгово-организационные расходы, шефство и, наконец, уравнительный сбор.

1) Для баскунчакской соли (в черв. коп. за пуд):

С Т А Т Ь И.	Январь	Март	Июнь.	Сентябрь	Октябрь.	Декабрь.
Производственная стоимость.	11,3	12,4	[illegible]	14 5	13,5	12
Стоимость на конкурентной границе	53,4	101,4	109,1	118,8	109,5	75,2
Продажная цена с округлением и прибылью	54,2	104,1	109 2	125	111	77

2) Для бахмутской соли:

Производственная стоимость.	20,8	23,9	20	20	18	16
Стоимость на конкурентной границе	62,7	118,7	103,3	123,8	107,5	71,6
Продажная цена с округлением и прибылью	65,7	118,7	111,7	132	115	73

Продажная цена соли превышает стоимость на конкурентных границах до мая месяца незначительно, а с мая месяца, в зависимости от выравнивания цен разных трестов разница (округление) выражается в сумме 6 р. 75 к. дензнаками 23 г. для баскунчакской соли и составляет уже значительную долю. Это округление является ничем иным, как прибылью и в калькуляциях, начиная с июля 1923 г., Солесиндикат вводит эту статью под названием прибыли.

Уже беглое обозрение вышеприведенных цифр за время с января по сентябрь включительно показывает:

а) продажная цена обгоняла в своем росте производственную стоимость. В то время, как производственная стоимость бассоли с января по сентябрь поднялась на 3,2 черв. коп. или на 28%, продажная цена увеличилась на 70,8 черв. к. или на 130%. Производственная стоимость бахсоли осталась за указанное время без изменения, даже слегка снизилась, а продажная цена возросла вдвое;

б) стоимость производства по отношению к продажной цене составляет незначительный в среднем процент; он ниже, естественно, для баскунчакской и выше для бахмутской соли, причем этот процент имеет тенденцию к понижению, а именно: производственная стоимость соли по отношению к продажной цене составляла в процентах:

	Январь.	Март.	Июнь.	Сентябрь	Октябрь.	Декабрь.
Для бассоли	21,1	12,3	10,2	12,2	12,3	15,9
Для бахсоли	33,1	20,2	19,4	16,1	16,7	22,3

До октября процентное отношение стоимости производства, как видим, понижалось и лишь с октября и далее, в связи с большим понижением продажной цены это процентное отношение поднялось. В общем расходы по производству оказывают незначительное влияние на образование продажной цены.

2. Сметные калькуляции за время январь—сентябрь.

Рассмотрим несколько подробнее, каково относительное значение различных элементов себестоимости соли и изменение их во времени.

Остановимся на бассоли.

Главнейшие статьи калькуляции в абсолютных величинах и в процентном отношении к продажной цене составляли: (см. табл. на стр. 55).

Остановимся пока на цифрах, кончая сентябрьской калькуляцией.

Как видим из этой таблицы, основные элементы производства — зарплата — составляли в январе 4,4% от продажной цены, а в сентябре 3,3%.

Еще меньшее значение имеет топливо. Расход на топливо по январьской калькуляции составлял 1,7%, а в сентябре 0,2%.

Вся производственная стоимость в январе составляла 21,1%, а в сентябре 12,2%, хотя абсолютно она возросла с 11,3 ч. к. до 14,5 ч. к. В общем, как мы уже заметили, значение производственной стоимости невелико и до октября имело тенденцию к относительному понижению.

Остановимся на второй категории расходов, сильно влияющих на образование продажной цены.

На первом месте по абсолютному и относительному значению здесь стоит акциз. В январе 1923 г. он равнялся (2 руб. дензн. 23 г.) 11,4 чер. к. или 21,3% продажной цены. Далее мы видим, как он поднимался и в сентябре достиг 45 чер. коп. или 37,8%. В сентябрьской калькуляции акциз больше, чем в три раза, превышал стоимость производства соли и составлял больше $^1/_3$ всей продажной цены.

Транспортные расходы (складские, перегрузка и пр.) составляли в январе 9,7 черв. коп. или 18,2% от продажной цены, в сентябре они снизились до 8,8 ч. к., а в относительном значении до 7,4%.

Водный провоз, составляя по январьской калькуляции 2,7%, возрос и в апреле составляет 8,8%, а в сентябре 8,5%. Скачок стоимости водного провоза в апреле месяце до 10,9 ч. к., на пуд с 1 черв. коп. в марте об'ясняется тем, что до апреля месяца в калькуляциях стоимость водного провоза исчислялась в том размере, который был в последние месяцы предыдущей навигации. С апреля 1923 г., т.-е. в новый навигационный период введена действительная стоимость водного провоза, установленная для навигации 1923 года.

По сравнению с довоенным временем стоимость водного провоза увеличилась больше, чем в два раза. Так, доставка баскунчакской соли из Владимировки до Рыбинска обходилась до войны в 6 коп., а теперь 12,2 коп. зол., доставка пермской соли от Усолья до Казани обходилась до войны в 4—5 коп., а в настоящее время в 9,95 коп. зол.

Железнодорожный провоз до конкурентных границ в январе равнялся 8,6 ч. к., к сентябрю он возрос до 15,1 чер. коп. В относительном значении он снизился, абсолютно же он возрос за время с января почти в два раза.

По сравнению с довоенным временем жел.-дор. провоз возрос весьма значительно. Так, провозная плата от Нижнего до Москвы в 1913 г. составляла 6,25 коп. с пуда, в октябре же 1923 г. она определялась в 16,4 черв. коп.

Калькуляция стоимости баскунчакской соли в черв. коп. за пуд в 1923 г.

Главнейшие статьи калькуляции	Январь.		Март.		Апрель.		Июнь.		Июль.		Сентябрь.		Октябрь.		Декабрь.	
	Черв. к. на пуд.	в % %	Черв. к. на пуд.	в % %	Черв. к. на пуд.	в % %	Черв. к. на пуд.	в % %	Черв. к. на пуд.	в % %	Черв. к. на пуд.	в % %	Черв. к. на пуд.	в % %	Черв. к. на пуд.	в % %
Заработная плата	2,4	4,4	2,6	2,6	2,70	2,78	2,8	2,6	2,28	2,2	3,9	3,3	—	—	—	—
Топливо	0,9	1,7	1,2	1,1	1,22	1,25	0,8	0,7	0,90	0,8	0,3	0,2	—	—	—	—
Вся производствен. стоимость	11,3	21,1	12,4	12,7	11,84	12,21	11	10,2	10,00	9,4	14,5	12,2	13,5	12,3	12	15,9
Акциз	11,4	21,3	43,7	43,1	34,54	35,61	41,3	37,9	44,44	41,7	45	37,8	45	41	22	29,3
Расходы по транспорту	9,7	18,2	11	10,3	12,01	12,36	9,6	8,3	10,36	9,7	8,8	7,4	10,1	9,2	7,7	10,2
Водный провоз	1,4	2,7	1	1	8,88	9,16	10,9	10	10,99	10,2	8,5	8,5	11,3	10,3	11,8	15,7
Жел.-дор. тариф	8,6	16,2	12,7	12,5	12,60	12,99	13,4	12,3	11,11	10,4	12,7	12,7	13,2	12	11,4	15,1
Разные торг., организац., комиссионные расходы	7,2	13,5	13,2	13	10,26	10,58	13,5	12,4	12,65	11,9	15,1	15,1	12,6	11,5	8,7	11,6
Уравнительный сбор	2,6	4,8	5,2	5,1	4,87	5,02	6	5,5	5,33	5,0	4,8	4	0,6	0,6	0,5	0,7
Себестоимость на конкурентной границе	53,4	100	101,4	100	97,01	100	109,1	100	106,70	100	118,8	100	109,5	100	75,2	100
Продажная цена с округл. и приб. на конк. границе	54,2	—	104,1	—	97,04	—	109,2	—	108,00	—	125	—	111	—	77	—

Если об'единим указанные три статьи расходов по транспорту, а именно: водный провоз, транспортные расходы и жел.-дор. провоз, то общая сумма их в январе 1923 г. составляла 19,7 черв. коп., а в сентябре она увеличилась до 34,1 ч. к. В январе эти расходы превышали производственную стоимость на 74%, а в сентябре на 135%. Составляя больше 27% продажной цены, все транспортные расходы оказывали на последнюю сильное влияние и удорожали соль.

Торговые, организационные расходы и шефство, исчисляемые в определенном проценте от суммы всех расходов, возрасли с января по сентябрь с 7,2 ч. к. до 18 ч. к.

Уравнительный сбор, исчисляемый также со всей суммы расходов, составлял в январе 2,6 ч. к., а в сентябре 4,8 ч. к., причем в относительном значении он остался почти без изменения.

Из вышесказанного мы видим, что основные расходы по производству соли имеют весьма небольшое относительное значение. На протяжении рассматриваемого периода времени эти расходы обнаружили тенденцию к понижению. При столь малом относительном значении расходов по производству, абсолютное повышение заработной платы и даже весьма значительное, а равно и повышение цены топлива и вспомогательных материалов не в силах оказать существенное влияние на продажную цену.

Главная, определяющая роль в строении продажной цены принадлежала за рассматриваемый период расходам второй категории—не производственным, и в частности акцизу, расходам по транспорту и торговым расходам.

Эти выводы подтверждаются и нижеследующими данными относительно бахмутской соли: (См. табл. на стр. 57).

Приведенные цифры в общем дают ту же картину построения цены бахмутской соли, что и в отношении баскунчакской соли. Естественно, что производственная стоимость бахсоли выше, нежели баскунчакской. Больший расход на топливо. Отсутствует здесь водный провоз.

Вышеприведенные данные как по бассоли, так и по бахсоли, и по всякой другой, говорят сами за себя.

3. Сопоставление с довоенными данными.

Принимая довоенную цену соли на июнь 1913 г. в 22,5 коп. за пуд, находим, что продажная цена соли в сентябре 1923 года по бассоли 125 ч. к., а по бахсоли 132 ч. к., превосходила довоенную цену в 5—6 раз.

Соотношение себестоимости соли на месте добычи в довоенное время и в 1923 г. иллюстрируется следующими данными:

	Цены на промыслах за один пуд.				
	В довоенное время.	Янв. 1923 г. в черв коп.	Апр. 1923 г. в черв. коп.	Окт. 1923 г. в черв. коп.	Дек. 1923 г. в черв. коп.
Баскунчакская	6,5	11,3	11,8	13,5	12
Бахмутская	11	20,8	21,4	18	16
Пермская	12	23,7	24,7	22	20,5
Крымская	7,6	13,0	14,3	13	12,5

Калькуляция стоимости бахмутской соли в черв. коп за пуд в 1923 г.

Главнейшие статьи калькуляции.	Январь.		Март.		Июнь.		Сентябрь.		Октябрь.		Декабрь.	
	Черв. к. за пуд.	В %%.	Черв. к за пуд.	В %%.	Черв. к. за пуд.	В %%.	Черв к. за пуд.	В %%.	Черв к. за пуд.	В %%.	Черв. к. за пуд.	В %%.
Вспомогат. материалы .	1,7	2,7	1,8	1,5	0,8	0,8	—	—	—	—	—	—
Заработная плата. .	2,3	3,7	2,5	2,1	4,8	4,7	—	—	—	—	—	—
Топливо	4,8	7,6	6,5	5,4	4,3	4,1	—	—	—	—	—	—
Вся производ. стоим. .	20,8	33,1	23,9	20,2	20	19,4	20	16,1	18	16,7	16	22,3
Акциз	11,4	18,2	43,7	36,8	41,3	40	45	36,3	45	41,8	22	30,7
Расход по транспорту .	2,7	4,3	6,2	5,3	0,4	0,4	0,5	0,45	0,2	0,19	0,1	0,14
Жел.-дор. провоз . .	13,6	21,7	20,2	17	19,8	19,2	32,6	26,3	29,1	27	23,6	33
Разн. торг., орг., комиссионные расходы .	9,3	15,6	16.7	14,1	14,2	13,7	19	15.3	13,1	12,23	8,7	12,21
Уравнительн. сбор . .	3,6	5,8	6,6	5,6	6,2	6	5,2	4,2	0,7	0,6	0,5	0,7
Себестоимость на конкур. гран.	62,7	100	118,7	100	103,3	100	123.8	100	107,5	100	71,6	100
Продажная цена с оборотн. и прибылью на конкур. гран. . .	65,7	—	118,7	—	111,7	—	1'2	—	115	—	73	—

Как видим, себестоимость соли на месте добычи увеличилась в настоящее время по сравнению с довоенным временем в среднем в два раза, продажная же цена соли возрасла больше, чем в 5 раз.

Также непомерно возрасла разница продажной цены и стоимости на промысле в довоенное время и в настоящее время. По данным общего обзора главных отраслей горной промышленности к 1-му января 1913 г. (изд. Горного Департамента) цена соли в 1913 году составляла:

Астрахань (Баскунчакская соль). 9 к. за пуд при цене на месте 6,5 коп.
Нижний (Пермская соль) . . . 20,4 к. „ „ „ „ „ „ 14 „

Отпускные цены в указанных городах превышали промысловые цены в среднем на 50%. В настоящее время эта разница возрасла во много раз. Так, цена соли в Астрахани на 11-е марта 1923 года составляла 73,4 ч. к. за пуд при промысловой цене в 11,8 ч.-к., т.-е. превышала промысловую цену больше, чем в 6 раз вместо довоенных 50%.

Таковы данные сметных калькуляций.

4. Сопоставление сметных калькуляций с отчетными.

Может возникнуть вопрос, допустимо ли для нашей задачи, т.-е. для выяснения, каким именно ценообразующим факторам принадлежит превалирующее значение, — пользоваться сметными калькуляциями, в которых возможно ожидать преувеличение по статьям расходов, зависящих от производственных трестов и Солесиндиката.

По этому поводу следует сказать, что если подобное увеличение действительно имело бы место, то это только оказало бы понижающее влияние на выраженную в % % к цене соли величину составлявших ее элементов, которые не зависят от Солесиндиката и производства.

Что касается производственной себестоимости соли, то рассмотрение существующих отчетных калькуляций с вышеуказанной целью не имело бы преимущества перед рассмотрением сметных. Производственные сметные калькуляции, как сейчас выяснится из сопоставления их с отчетными, идут впереди последних на пути снижения цены и потому имеют нормирующее значение.

Мы имеем отчетную производственную калькуляцию по выработке 20,5 мил. пудов баскунчакской соли в 1922/23 г. Нижеследующая таблица дает возможность сопоставить сметную производственную калькуляцию за сентябрь 1923 г. с указанной отчетной производственной калькуляцией. (См. табл. на стр. 59).

Приведенная таблица показывает, что хотя статьи зарплаты и топливо в сметной сентябрьской калькуляции и превышают соответствующие статьи в отчетных калькуляциях, однако, большинство остальных статей в сметной ниже, чем в отчетной. В результате, несмотря на присутствие в ней статей вспомогательные материалы и амортизация, которых нет в отчетной, в общем дает себестоимость только немногим выше, чем отчетная стоимость. Мы видим, что последняя равна 11,91 ч. к., а сентябрьская сметная 13,28 ч. к., но надо обратить внимание при этом, что сметная сентябрьская себестоимость является высшей сравнительно с другими месяцами отчетного периода; сметная стоимость производства по месяцам была равна в черв. коп. за пуд.

Январь.	Февраль.	Март.	Апрель	Июнь.	Июль	Август.
10.17	11.22	11.20	10.66	10.00	9	11

По сравнению с этими месяцами себестоимость по отчетной калькуляции оказывается выше сметной.

Статьи калькуляции.	По сметной калькуляции на сентябрь 1923 г.		По отчетной за 1922—23 г.	
	В червон. копейках.	В %%.	В червон. копейках.	В %%.
Вспомогат. матер.	0,64	4,8	—	—
Зарплата	3,98	30	2,93	24,6
Топливо	0,30	2,3	0,09	0,8
Разные расходы	5,55	41,7	5,90	49,5
Накладные расходы на зарплату . .	1,12	8,4	1,35	11,4
Налоги и сборы	1,03	7,8	0,83	6,9
Капитал. затраты	0,38	2,9	—	—
Амортизация	0,20	2,1	0,81	6,8
Итого	13,28	100	11,91	100

Для бахмутской соли мы имеем отчетную калькуляцию за июнь месяц 1923 г. Приводим эту отчетную калькуляцию наряду со сметной июньской и июльской:

	Сметная на июнь		Отчетная на июнь.			Сметная на июль.		
	В черв. к	В %%	В черв. к.		В %%	В черв. к.		В %%
Вспомогат. материалы .	0,86	4,8	1,11		4,8	0,88		5,7
Зарплата	4,86	27	3,27		14	3,37		24,4
Топливо	4,31	23,9	1,84		7,9	3,79		21,6
Разн. расходы	—	—	8,46	12,25	36,3	1,01	4,48	6,5
Накладн. расх. на зарпл.	5,17	28,7	3,71		15,9	2,30		14,18
Налоги	—	—	0,08		0,8	1,17		7,5
Капитальн. затраты . .	0,90	5,0	—		—	1,10		7,1
Амортизация	1,90	10,6	4,84		20,8	1,93		12,4
	18,00	100	23,31		100	15,55		100

Мы видим, что в сметных калькуляциях статьи расхода на топливо и зарплату превосходят соответствующие статьи отчетных; по остальным статьям, наоборот, расходы отчетных калькуляций намного выше расходов обоих сметных калькуляций. Особенно обращает внимание, что по

сметной калькуляции на июнь предполагаемая себестоимость соли была 18 коп., тогда как по отчетной калькуляции за этот месяц себестоимость определилась в 23,31 черв. коп. Получается, что трест имел перерасход в 5,31 ч. к. на 1 пуд и что сметная калькуляция как бы составлена неосновательно. Но главное горное управление, очевидно, имело основание думать иначе и, наоборот, считать неосновательным или случайным такой перерасход. Главное горное управление при составлении июльской сметной калькуляции находит возможным группу расходов, которая на июнь была исчислена в 5,17 ч. к. и которая в отчетной калькуляции возвысилась до 12,25 ч. к., снизить до 4,48 ч. к., что вместе с другими снижениями дало уменьшение июльской сметной цены до 15,55 ч. к. К этому нужно добавить, что во всех рассмотренных нами сметных калькуляциях бассоли, подобно тому, как и в калькуляциях бахсоли, производственная себестоимость значительно ниже рассмотренной отчетной себестоимости.

5. Сметные калькуляции на октябрь и декабрь.

Остановимся далее на октябрьской и декабрьской сметных калькуляциях. Заметим, что калькуляция, утвержденная в декабре, действовала в течение января 1924 г. и является т. о. последней.

Производственная стоимость баскунчакской соли в сентябре составляла 14,5 черв. коп., в октябре она снизилась до 13,5 черв. коп., а в декабре до 12 черв. коп.

Себестоимость соли на конкурентной границе, составлявшая в сентябре 118,8 ч. к., снизилась в октябре до 109,5 и в декабре до 79,2 ч. к.

Уменьшение калькуляционной стоимости в октябре обусловлено, главным образом, понижением торговых расходов с 18 ч. к. в сентябре до 12,6 ч. к. в октябре и уменьшением уравнительного сбора с 4,8 до 0,6 ч. к. в октябре. Сопоставление статей декабрьской калькуляции приводит к следующему. Производственная стоимость бассоли снизилась до 12 ч. к. за пуд. Акциз понизился с 45 ч. к. до 22 ч. к., понизились в связи с акцизом статьи: утечка до 1 ч. к. с 2,45 ч. к. в октябре, а также торговые и комиссионные расходы с 12,6 ч. коп. до 8,7 ч. к. Стоимость водного провоза с 10,2 ч. к. в сентябре увеличилась в декабре до 11,8 ч. к., а в процентах с 10,8 % до 15,7 %. Водный провоз, как видим, остается чрезмерным.

Понизился ж.-дор. провоз до конкурентной границы с 13,2 ч. коп. в октябре до 11,4 ч. к. в декабре, в связи с произведенным с 10 декабря понижением ж.-д. тарифа в повагонной отправке для расстояния в 500 в. с 17,5 ч. к. до 12,5 ч. к., а для расстояния в 700 в. с 21,5 ч. к. до 14,5 ч. к.

Вследствие этих понижений, снизилась и продажная цена с 125 ч. к. в сентябре до 111 ч. к. в октябре и до 77 ч. к. в декабре.

Производственная стоимость бахмутской соли, составлявшая в сентябре 20 ч. к. за пуд., снизилась до 16 ч. к. в декабре. В связи с понижением акциза и ж.-дор. тарифа, цена на конкурентной границе понизилась с 123,8 ч. к. в сентябре до 107,5 ч. к. в октябре и до 71,6 ч. к. в декабре, а продажная цена с 132 ч. коп. в сентябре, до 115 ч. к. в октябре и до 73 ч. к. в декабре.

Изменение производственной стоимости к цене на конкурентной границе и продажной цене (которая включает в себя прибыль) за время с января по декабрь 1923 года представляется в следующем виде (в черв. коп. за пуд):

	Январь.	Март.	Июнь.	Сентяб.	Октябрь.	Декабрь.
Бассоль						
Производственная стоимость .	11,3	12,4	11,0	14,5	13,5	12
Цена на конкурентной границе.	53,4	101,4	109,1	118,8	109,5	75,2
Продажная цена	54,2	104,1	109,2	125	111	77
Бахсоль						
Производственная стоимость .	20,8	23,9	20	19,5	18	16
Цена на конкурентной границе.	62,7	118,7	103,3	123,8	107,5	71,6
Продажная цена	65,7	118,7	111,7	132	115	73

Процентное отношение производственной стоимости к себестоимости на конкурентной границе составляло:

	Январь.	Март.	Апрель.	Май.	Июнь.	Июль.	Август.	Сентяб.	Октябрь.	Декабрь.
Бассоль.	21,1	12,3	12,2	9,3	10,2	9,4	9,8	12,2	12,3	15,9
Бахсоль.	33,1	20,2	21,7	17,7	19,4	16,4	14,8	16,1	16,7	22,3

Из этих данных следует, что главнейшими расходами, определяющими стоимость соли на конкурентных границах, являются в декабрьской калькуляции транспортные расходы, акциз и, наконец, производственная стоимость. Относительное значение акциза в декабре для обоих солей выражалось в 29,3—30,7 %, таким образом, он составлял несколько меньше $^1/_3$ части всей стоимости на конкурентной границе.

Еще более значительным является влияние транспортных расходов. Их относительное значение выразилось в декабре в размере 41—33% стоимости на конкурентной границе.

Производственная стоимость в декабрьской калькуляции составляла 15,9% для бассоли и 22,3% для бахсоли.

Диаграмма на стр. 139 иллюстрирует соотношение различных элементов калькуляции баскунчакской соли и изменение их в 1923 г.

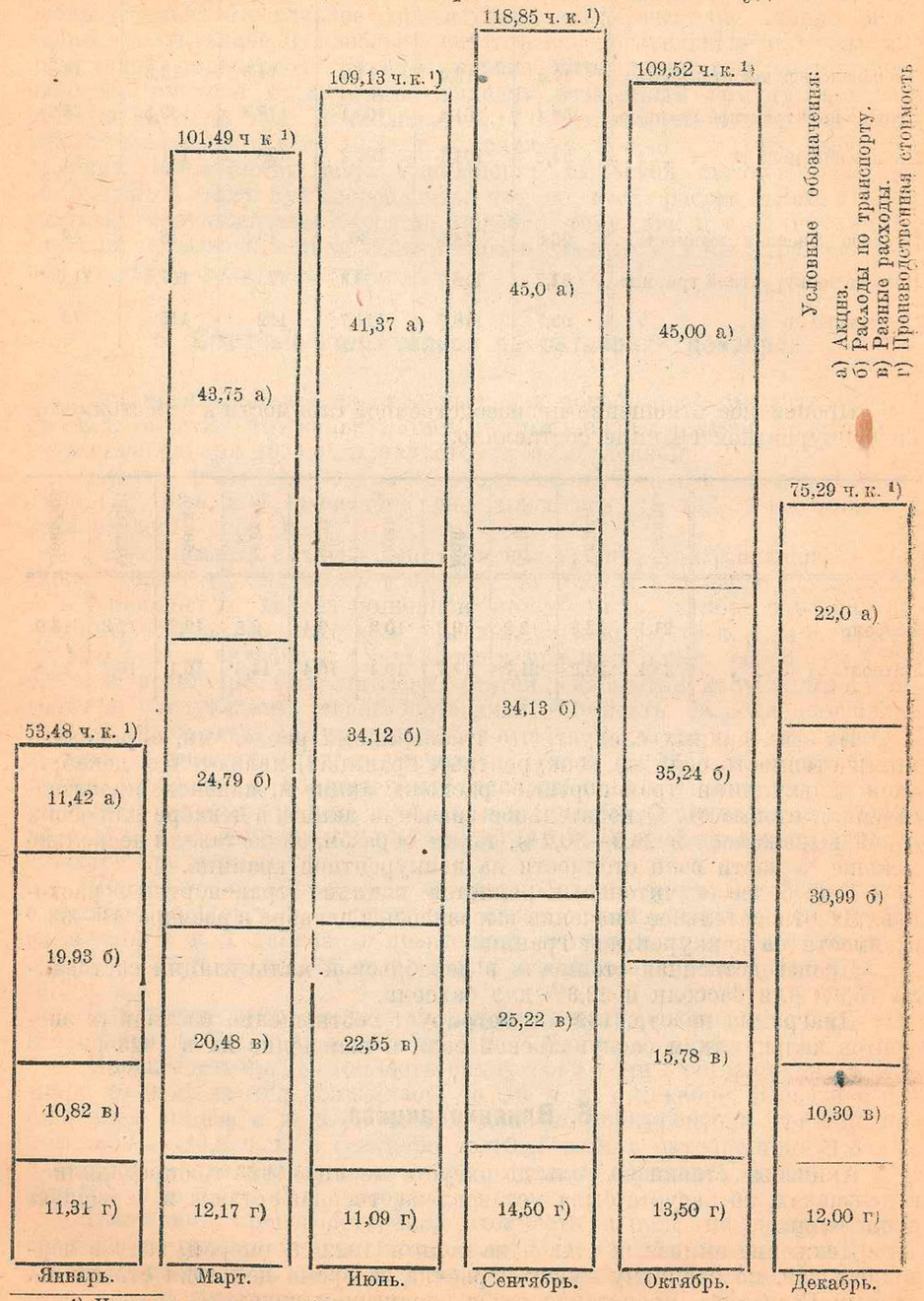
6. Влияние акциза.

Акцизные ставки на соль до августа месяца 1923 г. определялись в дензнаках. 20 августа была установлена твердая ставка в червонном исчислении.

Движение акцизных ставок на соль в 1922/23 операц. году в червонных коп. по среднему курсу червонца за время действия ставки по данным Госналога, представляется в следующем виде:

Диаграмма

составных элементов стоимости баскунчакской соли на конкурентной границе в 1923 г. в червонных копейках за пуд.



[1]) Цена на конкурентной границе.

Октябрь 1922 г.	6,9 ч. к.
Ноябрь „ „	10,6 „
Декабрь „ „	13,9 „
Январь 1923 „	21 „
Февраль „ „	26,2 „
Март „ „	40,6 „
Апрель „ „	27,1 „
Май „ „	32,4 „
С 24 мая по 28 июня.	37,9 „
„ 28 июня по 18 июля	43,1 „
„ 19 июля по 25 июля	45,7 „
„ 26 июля по 19 авг.	44,9 „
„ 20 авг. по 26 ноября	45 „
„ 27 нояб. и далее	22 „

В процентном отношении к цене на конкурентной границе акциз составлял:

	Январь.	Март.	Июнь.	Сентябрь.	Октябрь.	Декабрь.
Для бассоли.	21,3	43,1	37,9	37,8	41	29,8
Для бахсоли.	18,2	36,8	40	36,3	41,8	30,7

Как видим, в октябре акциз составлял 41 % по обоим солям от цены на конкурентной границе. Его относительное значение после снижения выражается в 29,3—30,7 %, т.-е. несколько меньше $^1/_3$ части всей стоимости на конкурентной границе, и в этом своем значении он уступает транспортным расходам.

Если же акциз сопоставить с отпускной ценой, то процентное значение его выразится в меньшей величине.

Сумма акцизных сборов с соли в 1922/23 г., по данным Госналога, составила в тыс. червонных рублей:

Октябрь 1922 г.	833,8
Ноябрь „ „	794,9
Декабрь „ „	683,0
Январь 1923 „	804,7
Февраль „ „	840,1
Март „ „	1.222,2
Апрель „ „	694,0
Май „ „	938,2
Июнь „ „	1.762,5
Июль „ „	1.997,1
Август „ „	2.238,6
Сентябрь „ „	1.605,6
Октябрь „ „	873,7
Ноябрь „ „	652,2
Декабрь „ „	1.437,0

Из этой таблицы усматривается возрастание общей суммы акцизного сбора, но это увеличение отстает от возрастания акцизных ставок.

7. Анализ цен.

Нижеследующая таблица дает представление о движении отпускных синдикатских цен на соль в различных городах. Отпускные цены Солесиндиката на молотую соль по губерниям в червонных коп. за пуд (по данным Солесиндиката). (См. табл. на стр. 65—66).

В течение января, февраля и в некоторых случаях марта усматривается полное однообразие цен по различным городам, независимо от их местонахождения. Причем эти отпускные цены за указанное время значительно разнятся от цен, утвержденных Комвнуторгом. Так, например, отпускная цена в январе выражалась для бассоли в 71 ч. к., а для бахсоли в 77 ч. к. за пуд по всем городам, в то время, как продажная цена по калькуляции выражалась в 53,4 ч. к. для бассоли и в 65,7 ч. к. для бахсоли. Эта надбавка об'ясняется расходами по провозу на расстояние сверх конкурентных границ, причем величина этих расходов взята общей для всех пунктов без точного подсчета. Мартовские отпускные цены (90 ч. к. для бассоли и 1 р. для бахсоли) ниже утвержденных калькуляционных цен (1 р. 04 к. для бассоли и 1 р. 19 к. для бахсоли), что об'ясняется запозданием введения цены, утвержденной на этот период и действием старой цены.

С апреля до августа отпускные цены варьируют. С этого месяца Солесиндикат начинает составлять торговые калькуляции так называемых губернских цен в зависимости от расстояния от места добычи, причем утвержденная цена увеличивалась, если действительное расстояние оказывалось больше принятого до конкурентной границы. Это увеличение провоза отражалось и на других статьях калькуляции, которые исчисляются в процентах от общей суммы расходов. Для тех городов, где расстояние оказывалось меньше принятого до конкурентной границы, цена соответственным образом понижалась (Астрахань, Саратов, Самара, Одесса для местной соли и пр.). В указанный период времени отпускные цены по всем городам продолжают быть ниже утвержденных калькуляционных, вследствие запаздывания введения утвержденной цены и изменений ее от повышения акциза.

С августа месяца в большинстве городов отпускные цены превышают цены, утвержденные комвнуторгом.

Отпускные цены, начавшись в январе с 71 коп. черв. для бассоли и 77 коп. для бахсоли, повышаются с течением времени, имея по некоторым городам колебания. Своего максимума отпускные цены достигли в сентябре для бассоли 1 р. 48 к. и для бахсоли 1 р. 62 к. С октября месяца, ввиду депрессивного состояния рынка, начинается снижение отпускных цен, составившее около 17—23 коп. в пуде. Это снижение об'ясняется понижением калькуляционной стоимости с 1 р. 25 к. до 1 р. 11 к. для бассоли и с 1 р. 32 к. до 1 р. 15 к. для бахсоли. В декабре, ввиду последовавшего 27 ноября понижения акциза на 23 ч. к., отпускная цена понижается на 25 к., однако это ноябрьское понижение акциза еще не совсем отражает понижение калькуляционной стоимости, вызванное уменьшением акцизной ставки. В полной мере это обстоятельство отражается лишь на отпускных ценах, установленных в январе 1924 г.

Перейдем далее к рассмотрению таблицы о движении оптовых цен на соль на частном рынке. Следующая таблица иллюстрирует эти цены в течение всего 1923 года. (См. табл. на стр. 67).

Из приведенной таблицы мы видим, что оптовые цены на частном рынке в незначительной мере превышают синдикатские отпускные цены, временами опускаясь даже ниже их.

Колебания оптовых цен в общем совпадают с колебаниями отпуск-

Отпускные цены Солесиндиката в черв. руб. и коп. за пуд в 1923 г.

	Январь 1923 г.		Февраль.		Март.		Апрель.		Май.		Июнь.		Июль.	
	Бахсоль.	Бассоль.	Бахсоль.	Бассоль.	Бахсоль.	Бассоль.	Бахсоль.	Бассоль.	Бахсоль.	Бассоль.	Бахсоль.	Бассоль.	Бахсоль.	Бассоль.
Тула	77	71	85	80	1.00	90	1.07	89	91	84	1.08	1.01	1.01	95
Пенза	77	71	85	80	94	90	—	84	—	—	1.06	96	1.03	90
Астрахань	77	71	85	80	94	75	—	71	—	72	—	84	—	75
Тамбов	77	71	85	80	94	90	1.05	86	90	83	1.06	96	1.01	92
Москва	77	71	85	80	1.00	90	1.07	86	—	—	1.09	1.01	1.03	95
Ленинград	77	71	85	80	1.00	90	1.15	89	96	85	1.13	1.03	1.09	95
Смоленск	77	71	85	80	1.00	90	1.09	1.90	92	85	1.08	1.01	1.03	98
Саратов	—	71	—	80	—	90	—	76	—	74	—	91	—	88
Самара	—	71	—	80	—	90	—	76	—	75	—	93	—	86
Иваново-Вознесенск	77	71	85	80	94	90	—	82	—	81	1.11	98	99	88
Псков	77	71	85	80	1.00	90	—	90	94	85	1.11	1.05	1.06	97
Минск	77	71	85	80	1.00	90	1.09	—	92	87	1.08	1.08	1.04	—
Ростов н/Д	77	71 Крым. с.	85	80 Крым. с.	94	90 Крым. с.	95	87 Крым. с.	83	81 Крым. с.	1.01	94 Крым. с.	95	86 Крым. с.
Харьков	77	71	85	80	94	90	94	87	82	78	98	91	87	85
Чернигов	77	71 Крым. с.	85	80 Одесс.	94	90 Одесс.	1.05	99 Одесс.	91	85 Одесс.	1.05	98 Одесс.	1.01	93 Одесс.
Одесса	—	—	—	80 Одесс.	—	90 Одесс.	—	76 Одесс.	88	68 Одесс.	1.06	94 Одесс.	97	83 Одесс.
Киев	—	—	85	80 Одесс.	—	90 Одесс.	1.02	92 Одесс.	88	—	1.06	95 Одесс.	1.04	88 Одесс.

Отпускные цены Солесиндиката в черв. руб. и коп. за пуд в 1923 г.

	Август.		Сентябрь.		Октябрь.		Ноябрь.		Декабрь.		Январь 1924 г.	
	Бахсоль.	Бассоль.	Бахсоль.	Бассоль.	Бахсоль.	Бассоль.	Бахсоль.	Бассоль.	Бахсоль.	Бассоль.	Бахсоль.	Бассоль.
Тула	1.52	1.43	1.52	1.43	1.49	1.41	1.28	1.20	1.03	95	79	77
Пенза	1.50	1.28	1.50	1.28	1.47	1.26	1.27	1.08	1.02	83	76	73
Астрахань	—	1.12	—	1.12	—	1.10	—	85	—	60	—	50
Тамбов	1.48	1.32	1.48	1.32	1.45	1.30	1.17	1.07	82	92	74	72
Москва	1.57	1.42	1.57	1.42	1.54	1.40	1.29	1.20	1 04	95	81	79
Ленинград	1.62	1.48	1.62	1.48	1.59	1.46	1.35	1.25	1.10	1.00	88	81
Смоленск	1.55	1.43	1.55	1.43	1.52	1.41	1.30	1.20	1.05	95	79	76
Саратов	—	1.25	—	1.25	—	1.23	—	1.00	—	75	—	69
Самара	—	1.26	—	1.26	—	1.24	—	1.04	—	79	—	73
Иваново-Вознесенск	1 55	1.30	1.55	1 30	1.52	1.28	1.27	1.11	1.02	86	79	77
Псков	1.57	1.48	1.57	1.48	1.54	1.46	1.33	1.25	1.08	1.00	85	82
Минск	1.60	1 48	1.60	1.48	1.57	1.46 Кр. с. 1.24	1.35	1.25 Кр. с. 92	1.10	1.00 Кр. с. 67	82	79
Ростов н/Д	1 45	1.30 Крым. с.	1.45	1.30 Крым. с.	1 42	1.28 Крым. с.	1.15	1.05 Крым. с.	90	80 Крым. с.	63	60
Харьков	1.24	1.21 Крым. с	1.24	1.21 Крым. с.	1.21	1.18 Крым. с.	1.00	90 Крым. с.	75	65 Крым. с.	60	—
Чернигов	1.45	1.33 Одесс.	1.45	1 33 Одесс.	1.42	1.30 Одесс.	1.26	1.05 Одесс.	1 01	80 Одесс.	73 Местн.	—
Одесса	1.35	1.19	1.35	1.19	1.32	1.08	1.10	85	85	60	55	— Одесс.
Киев	1.42	1.28	1 42	1.28	1 39	1.17	1.15	1.02	90	77	72	62

Оптовые цены на соль в червонном исчислении (в руб. и коп. за пуд) за год по данным Госплана.

	1/I—23 г.	1/II.	1/III.	1/IV.	1/V.	1/VI.	1/VII.	1/VIII.	1/IX.	1/X.	1/XI.	1/XII.	1/I—24 г.
Тула	0,71	0,94	0,81	0,95	0,79	1,07	1 02	1,06	1,46	1,56	1,52	1,27	1,06
Пенза	0,54	0 75	0,71	0,84	0,64	0,96	0,80	1,25	1,32	1,32	0,97	0,92	0,79
Астрахань	—	—	0,71	0,66	0,57	0,69	—	—	0,90	—	—	0,70	—
Тамбов	—	—	—	0,81	—	1,29	1,42	1,11	1,34	1,37	1,05	0,79	0,79
Москва	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Ленинград	0,66	0,71	0,81	1,05	0,87	1 16	1,01	1,26	1,58	1,61	1,34	1,08	1,02
Смоленск	—	—	1,00	1,10	0,85	1,12	1,29	1,22	1,66	1,56	1,31	1,20	—
Саратов	0,40	0,52	0,63	0,69	0,57	0,71	0,77	0,99	1,19	1,19	0,87	0,62	0,58
Самара	0,80	0,61	0,63	—	—	—	—	1,17	1,31	1,05	0,91	1 15	0,92
Ив.-Вознесенск	0,74	1,23	—	—	0,61	—	0,90	1,26	1,37	1,25	1,09	1,07	0,82
Псков	—	—	—	—	—	—	—	1,09	1,80	1,66	1,20	1,28	87
Минск	0,57	0,94	0,83	1,05	0,98	1,12	1,06	1,48	1,95	1,59	1,13	1,06	97
Ростов Дон	0,60	0,75	0,88	0,97	0,64	0,86	0,85	1,00	1,37	1,37	1,13	1,11	84
Харьков	0 66	0,68	0,81	0,82	0,66	0,72	0,84	1,00	1,37	1,27	0,99	0,88	69
Чернигов	0,97	0,85	1,08	0,92	0,83	1,12	1,03	1,39	1,66	1,46	1,13	1,41	97
Одесса	0,54	0,48	0,67	1,15	—	0,81	0,97	0,96	1,17	1,16	1,09	1,34	80
Киев	—	0,75	0,71	0,94	0,72	0,86	1,10	1,04	1,32	1,20	1,06	1,01	87
Курс банкноты	175	212	240	304	458	580	775	1150	2050	4100	7100	14200	30000

ных синдикатских цен, но в понижении отстают от указанных цен. Понижение оптовых цен на 1 января 1924 г. по сравнению с ценами 1 декабря не соответствует понижению отпускных синдикатских цен произведенному в связи с понижением акциза.

Оптовые цены таких городов, как Астрахань, Саратов, Харьков, Одесса, почти из месяца в месяц стоят ниже синдикатских цен, взятых при том для наиболее дешевой соли (см. диаграммы на стр. 73), а именно:

Название города.	Дата.	Цена в черв. коп. за пуд.	
		Синдиката.	Оптовая.
Астрахань	1 марта 23 г.	75	71
	1 мая	71	57
	1 сентября	1 р. 12 к.	90
Саратов	1 января 23 г.	71	40
	1 марта	90	63
	1 мая	74	57
	1 июля	88	77
	1 декабря	75	62
Харьков	1 января 23 г.	71	66
	1 марта	90	81
	1 мая	78	66
	1 августа	1 р. 21 к.	1 р.
	1 декабря	65	88

Указанное явление об'ясняется, по нашему мнению, тем, что в этих городах тресты и несиндицированные предприятия продают соль по цене ниже синдикатской, а с другой стороны, может быть, здесь играет роль безакцизная, контрабандная соль, которая продается по низкой цене.

Следует заметить, что местности, расположенные вблизи соляных промыслов, в особенности самосадочной соли, получают ее, конечно, без акциза. Есть основания полагать, что безакцизная соль движется не только по водным путям, но и по железным дорогам. Выяснить, насколько велики размеры обращаемости безакцизной соли на наших рынках не представляется возможным по отсутствию каких бы то ни было цифровых данных, но если сопоставить цифры продажи акцизной соли с потреблением населения на основании бюджетных данных, то оборот безакцизной соли может быть признан значительным.

По полученной нами частной корреспонденции из г. Николаевска, Царицынской губ. „безакцизная соль продавалась совершенно открыто и на базарах, и в кооперативных лавках вплоть до начала 1923 г. по всей левобережной части Царицынской губ. и по остальной территории. В 1920, 1921 и по август 1922 г. соль являлась главным источником

существования населения Николаевского уезда. Добывалась она из озера Эльтона безданно, беспошлинно всяким, кто только был в состоянии хотя бы на коровах доехать до озера. Чуть не весь уезд превратился в солевозов-чумаков. Отсюда она отправлялась в соседние губернии, где ощущался недостаток соли, и менялась там на рожь. Кроме того спекулянты привозили вагонами хлеб в Камышин и Царицын и обменивали его на соль. Вывезено ее было таким путем чрезвычайно много. Поезда, отходившие 2 раза в неделю на половину состава были с солью. Грубо, приближенно вывоз может выражаться в 100.000 п. ежемесячно (ст. Камышин). Кроме того, значительная часть соли отправлялась вверх по Волге. На пристанях грузилось ежедневно до 1000 пудов. Да начала 1923 г. продажа и обмен соли носили систематический характер. Продавалась и менялась она не только населением, но и кооперативными и частными организациями и союзом служащих“... „С введением акциза на соль вывоз ее с озера резко понижается. Надзор за корчемщиками стал очень строгим“... „Влияние обращения безакцизной соли среди населения на сбыт акцизной до сих пор (январь 1924 г.) огромно, так как большие партии безакцизной соли можно еще доставать в Киргизской степи и по отдаленным хуторам, где ее запасли достаточно и постепенно выбрасывают на рынок мелкими партиями“. Аналогичное явление, надо думать, имеет место и в других районах самосадочных озер Поволжья и Юга.

Перейдем далее к анализу розничных цен, приведенных в нижеследующей таблице: (См. табл. на стр. 70—71).

Из рассмотрения этой таблицы следует:

1) большой разницы розничных цен в больших и малых городах не наблюдается. Розничная торговля больших городов пользуется большими надбавками, нежели в малых городах. Указанное не относится к сельскому рынку, где имеются наиболее высокие розничные цены;

2) розничные цены значительно превосходят, как оптовые, так и синдикатские отпускные цены. Эта разница может быть признана выше нормальной, принятой товарооборотом. Эта разница больше в тех городах, где ниже отпускные цены и наоборот, за исключением столиц;

3) в общем розничные цены держатся на весьма высоком уровне, превышая довоенные цены в 5 и более раз. Этот высокий уровень цен самым резким образом ограничивает сбыт соли. Колебания розничных цен весьма значительны и часто превосходят высоту акцизной ставки. Реформа денежного обращения должна повести к установлению большей устойчивости цен;

4) в сентябре—октябре 1923 г. розничные цены достигли своего максимума; рынок эти максимальные цены принимал слабо, наступило уменьшение сбыта. На 1 ноября цены почти всюду стоят ниже октябрьских, причем скидки иногда превышают снижение, произведенное синдикатом по отпускным ценам. На 1 декабря мы видим дальнейшее снижение.

В течение декабря розничные цены для большинства городов дают снижение, но следует заметить, что для тех городов, где снижение наблюдается, таковое не вполне соответствует снижению акциза, а в связи с ним отпускной синдикатской цены, каковая с 1 декабря была понижена на 25 ч. к. в пуде.

На 1 января 1924 г. по всем городам, приведенным в нашей таблице, за весьма немногими исключениями, мы имеем сниженные, по сравнению с декабрем, цены. Исключением являются: Москва, Ленинград и несколько других городов. Московская розничная цена на соль в январе не только не понизилась, но даже резко повысилась против декабрьской—с 1 р. 78 ч. к. до 2 р. 27 к., а для Ленинграда—с 2 р. 01 к.

Табл. к стр. 69.

Розничные цены на соль в червонном исчислении (в руб. и коп.) за пуд по данным статистики труда ВЦСПС.

	1/I—23 г.	1/II.	1/III.	1/IV.	1/V.	1/VI.	1/VII.	1/VIII.	1/IX.	1/X.	1/XI.	1/XII.	1/I—24 г.	15/I.
Чебоксары	—	—	0.83	1.32	1.14	1.38	1.55	1.11	1.46	1.37	1.13	0.56	—	0.96
Уржум	0.57	—	1.08	1.45	1.09	1.38	2.06	2.09	2.34	2.34	1.69	1.41	1.43	—
Ардатов	0.57	—	0.83	0.99	0.70	1.17	1.55	1.13	1.71	1.46	1.13	1.41	0.80	0.80
Белозерск	0.91	—	1.25	1.32	0.87	0.69	1.81	1.39	1.37	1.76	1.69	0.85	—	—
Яранск	1.03	—	1.17	1.64	1.57	1.72	2.06	2.87	3.12	2.38	1.76	1.57	1.33	—
Тотьма	0.69	—	0.72	0.72	0.66	0.69	0.77	1.04	1.32	1.46	1.41	1.27	1.07	—
Молога	0.57	—	0.75	0.80	0.87	1.28	1.03	1.04	2.15	1.85	1.58	—	1.60	1.36
Сенгилей	0.64	—	0.68	0.79	0.61	1.72	2.06	1.48	1.04	1.43	1.16	1.21	0.95	—
Бобров	0.80	—	1.17	0.99	1.14	1.21	1.16	1.74	1.76	1.46	1.41	1.13	0.91	—
Елатьма	0.91	—	1.25	1.32	0.87	1.72	1.55	2.43	1.76	2.44	1.86	1.27	1.87	1.68
Сергач	0.80	—	0.83	0.99	1.09	1.38	1.29	1.39	2.93	2.44	1.69	1.38	0.93	0.95
Изюм	0.69	0.94	—	0.99	0.87	1.03	1.03	1.39	1.27	1.27	1.41	1.13	1.00	—
Пермь	0.57	—	1.08	0.92	1.05	1.03	1.03	1.57	1.85	1.95	1.41	1.13	—	1.20
Иркутск	0.57	—	1.00	1.38	1.09	1.38	1.29	1.74	1.66	2.24	1.86	1.83	—	—
Тамбов	0.91	—	1.17	1.32	1.75	1.38	1.03	1.22	1.56	1.66	1.41	1.27	1.07	0 96
Вологда	1.26	—	1.33	1.32	0.96	1.38	1.29	1.39	1.95	1.76	1.24	1.13	1.16	1.20
Одесса	1.03	—	2.08	1.45	1.05	0.97	1.03	1.74	2.65	1.95	1.41	1.13	1.33	—
Москва	1.42	—	2.00	2.11	1.90	2.00	2.32	2.26	2.52	3.02	2.25	1.78	2.27	2.38
Ленинград	1.01	—	1.75	1.84	1.44	1.93	1.96	2.05	2.65	2.43	2.21	2.01	2.11	2.00
Киев	0.94	—	1.30	1.32	1.19	1.28	1.46	1.62	1.56	2.03	1.69	1.88	1.72	—
Харьков	1.14	—	1.33	1.32	1.66	1.03	1.55	1.74	1.82	1.37	1.41	1.27	1.00	1.00
Ростов Дон	1.14	—	1.67	1.97	1.31	2.07	2.06	1.74	1.57	1.95	1.69	1.69	1.60	1.60
Омск	0.42	—	0.95	1.01	1.48	1.38	0.61	0.70	1.17	0.98	0.58	0.85	0.80	0.64
Тула	1.10	1.23	—	1.24	1.18	—	1.42	1.68	2.03	2.08	1.72	1.66	1.41	1.47
Пенза	0.69	0.94	1.00	—	0.87	1.10	1.03	1.22	1.27	1.32	1.18	1.18	0.94	0.80
Чернигов	0.91	1.13	1.17	1.32	1 05	1.24	1.29	1.57	1.76	1.57	1.69	1.41	1.33	1.00
Самара	0.48	0.94	0.92	0.86	0.96	1.31	1.42	1.22	1.43	1.59	1.61	1.48	—	1.15
Саратов	0.57	0.72	—	1.32	1.05	1.38	1.64	1.91	1.57	1.95	1.41	1.41	1.07	1.00
Минск	0.73	1.09	1.22	1.05	1.48	1.52	1.55	1.46	1.96	1 95	1.52	1.33	1.33	1.20
Ив.-Вознесенск	0.69	1.32	1.67	1.97	—	1.45	1.55	1.39	1.76	1.95	1.86	1.69	1.40	1.15
Псков	1.37	1.13	1.00	1.32	1.14	1.72	1.55	1.74	1.95	2.34	1.69	1.55	—	—
Курс банкноты	175	212	240	304	458	580	775	1150	2050	4100	7100	14200	30.000 (31/XII—24 г.)	50000

до 2 р. 11 к. Высокие розничные цены столиц об'ясняются в некоторой степени более высоким качеством продаваемой здесь соли и с другой стороны—большими надбавками розничной торговли этих городов, вследствие обесценения дензнаков, каковое явление в провинции учитывается в меньшей степени.

Снижение розничных цен отстает от снижения отпускных и оптовых цен.

Нижеследующая таблица указывает разницу между розничными и отпускными ценами.

	Розничная цена по отношению к отпускной, принятой за 100, составляла:					
	1 сент. 1923 г.		1 дек. 1923 г.		1 янв. 1924 г.	
	Разница в черв. к.	Разница в %%	Разница в черв. к.	Разница в %%	Разница в черв. к.	Разница в %%
Тамбов	24	118	35	138	35	148
Одесса	146	222	53	188	78	241
Москва	110	177	83	187	148	287
Ленинград	117	179	101	200	130	260
Тула	60	142	71	175	62	178
Чернигов	40	132	61	176	—	—
Минск	48	132	33	133	54	168

Уровень розничных цен по всем городам, как мы уже заметили, снизился, но процент надбавок в розничной торговле в январе 1924 г. для многих городов возрос, что указывает, что розничная торговля не снизила своих цен в соответствии с понижением синдикатских цен и некоторую долю этого снижения обратила в свою пользу.

Дальше мы приводим несколько диаграмм, иллюстрирующих движение синдикатских, оптовых и розничных цен на соль в 1923 г. по нескольким городам.

Приведенные диаграммы еще рельефнее отмечают разницу розничных и оптовых цен. Процент надбавок в розничной торговле, как видим, весьма значителен.

Если акциз и высокий жел.-дор. и водный тариф возвышают отпускную синдикатскую цену, то и надбавка розничной торговли, в особенности в сельской, имеет еще большее значение.

8. Потребление и сбыт соли.

Цена на соль настолько высока, что этот необходимый продукт стал малодоступным для населения, в особенности, если принять во внимание низкий уровень цен на хлебные продукты.

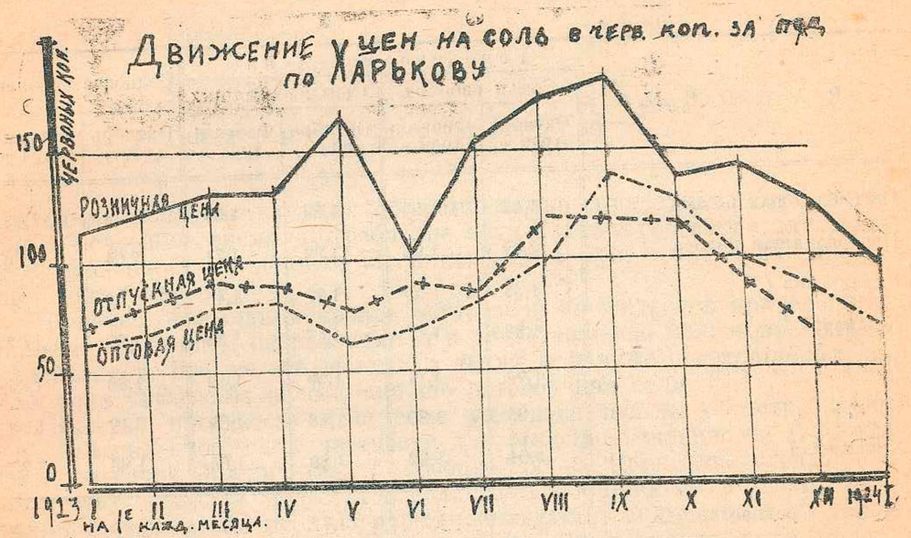
В довоенное время пуд соли приравнивался 10 фун. ржи (считая соль в 22 коп., а рожь в 85 коп.), в настоящее же время соотношение цен этих товаров изменилось далеко не в пользу крестьянина.

По данным Солесиндиката, один пуд соли по своей стоимости приравнивался к следующим количествам (в пудах) ржи:

	1 окт. 22 г.	1 апр. 23 г.	1 окт. 23 г.
Брянская губ.	0,72	2,06	3,59
Тамбовская губ.	0,86	2,23	4,85
Уфимская губ.	1,10	3,33	4,85
Харьковская губ.	0,76	2,28	4,48

Из этой таблицы мы видим, что за пуд соли приходится платить от 3 до 4 пудов, а местами и больше, вместо довоенных 10—13 фунтов.

Столь высокая цена соли заставляет главнейшего потребителя—сельское население—сокращать как личное потребление, так в особенности потребление ее для всевозможных хозяйственных надобностей. Наш корреспондент пишет, что „в 1923 г. высокая цена соли уменьшает потребление ее населением и влечет зачастую полное прекращение дачи ее скоту, причем стало частично отмечаться явление соляного голода".





По данным проф. А. Е. Лосицкого, на основании обследования питания городского и сельского населения, произведенного Отделом Статистики Потребления Ц. С. У., потребление соли на душу в фунтах, в месяц составляло:

РАЙОНЫ.	Городское население.				Сельское населен.	
	Семьи рабочих.		Семьи служащих.			
	Октябрь 1922 г.	Февраль 1923 г.	Октябрь 1922 г.	Февраль 1923 г.	Октябрь 1922 г.	Февраль 1923 г.
Потребляющая полоса . . .	1,62	1,56	1,59	1,50	1,68	1,62
Производящая полоса . . .	2,07	1,92	1,92	1,71	2,04	1,86
Украинская СР	1,83	1,59	1,77	1,41	1,56	1,59
Крымская СР.	1,38	1,17	1,47	1,35	1,20	1,02
Дон и Сев. Кавказ.	1,65	1,71	1,59	1,59	1,38	1,62
Сибирь	1,95	1,80	1,98	1,89	2,19	1,98
Киргизская Р.	2,04	1,92	1,89	1,65	1,80	2,23
Среднее по СССР. .	1,83	1,71	1,77	1,59	1,80	1,80

Душевое потребление соли, в среднем, по СССР для сельского населения осталось по обследованию питания в феврале 1923 г. на уровне октября 1922 г. Увеличение мы имеем для Дона и Сев. Кавказа, а также Киргизской республики, другие же районы дают уменьшение потребления соли. Потребление городского населения уменьшилось в 1923 г. по сравнению с октябрем 1922 г.

Возникает вопрос, поскольку данные обследований питания характеризуют действительное потребление соли. Косвенным подтверждением этих данных являются данные бюджетных обследований проф. Л. Н. Литошенко. По этим данным, потребление (покупка) соли сельским населением в 1922—23 г. составило в фун. на душу в месяц:

Пензенская	1,49	Екатеринославская . . .	1,42
Самарская	1,67	Симбирская	1,81
Пермская	1,19	Вологодская.	1,42
Кубано-Черноморская . .	2,17	Новгородская	1,41

Данные двух приведенных обследований питания населения проф. А. Е. Лосицкого подтверждаются также и третьим обследованием питания, произведенным в декабре 1923 года по семи северо-западным губерниям.

Как видим, обследования питания и бюджетные данные подтверждают друг друга. Конечно, степень точности указанных норм потребления условна, но нам кажется, что в качестве грубых, ориентировочных величин данные обследований питания могут быть использованы.

Потребление соли уменьшилось по сравнению с довоенным временем. В особенности сократилось потребление для промышленных целей. Общее потребление соли (как личное, так и промышленное) в среднем

за 1912—1914 г.г., по сообщенным нам в Солесиндикате и полученным им в свою очередь от Наркомпрода сведениям, составляло на душу, в фунтах, в год:

Предкавказье	34,4 фун.
Юго-Восток	33,2 „
Центр.-пром. район	34,4 „
Украина	37,2 „
Центр.-землед. обл.	26 „

Этими приблизительными цифрами можно определить потребление соли в довоенное время. Потребление соли в 1923 г. составило для сельского населения, по данным Лосицкого—21,6 фун. в год, а для городского населения—20,5 фун.

Конечно, необходимо крайне осторожно относиться к приведенным данным о довоенном потреблении и к сопоставлению их с современным потреблением. Все же эти данные, а также и данные о сокращении добычи соли указывают на сокращение потребления соли.

Высокая продажная цена соли уже сказалась на ее потреблении для промышленности и в частности для рыбопромышленности. В № 125 „Экономической Жизни“ 1923 г. сообщается из Царицына следующее: „на местах оказался недостаток соли из-за дороговизны. Рыбаки предлагали сельдь-сырец по 2—3 рубля (совзнаками) за пуд, но и по такой цене ее отказывались брать—нечем солить. Были случаи, рыба пропадала“. Аналогичные сведения были с низовьев Волги, а также с Дона. В низовьях Волги дороговизна соли и фрахта приводила к тому, что, например, при уловах воблы (а ее вылавливается громадное количество) использовалась только икра, которая выдерживала посол дорогостоющей солью, мясо же рыбы выбрасывалось, ибо вобла не выдерживала расхода по фрахту и на соль. В № 139 от 11-го декабря 1923 г. „Продовольственной Газеты“ сообщается, что „в этом году на Дальнем Востоке рыба в колоссальном количестве пропадала, не будучи использована за отсутствием соли“.

В заседании 8-го июня Совет Труда и Обороны признал необходимым предоставить льготы по обложению акцизом соли, идущей на рыбные промыслы Дальнего Востока и своевременно не сделал этой льготы для соли, идущей в основные рыбопромышленные районы. Промысла же Дальнего Востока, между прочим, и в довоенное время пользовались заграничной солью и снижение акциза для соли, идущей на Восток, вопроса не разрешает. Если мы хотим продвинуть свою соль на Дальний Восток, мы должны предоставить ей условия наибольшего благоприятствования, как в смысле полной отмены акциза, понижения фрахтов, установления ввозной пошлины на заграничную соль. Только при этих условиях наша соль может пойти на Дальний Восток и прочно завоевать этот рынок.

Из вышеизложенного мы видим, что высокая цена соли безусловно ограничивает сбыт ее и ведет, как можно думать, к расширению потребления контрабандной и кустарной соли.

Вывоз соли с промыслов за 1922/23 операц. г. составил 54 м. п., из которых 45 м. п. (83%) было вывезено в адрес Солесиндиката и 9 м. п. (17%)—в адрес трестов. Добыча соли в указанном году составила 56 м. п.

Сопоставление добычи соли по главнейшим районам в довоенное время и в 1922/23 г. представляется следующим:

Районы.	Добыто за 1912 г.	Вывезено с промыслов в 1923 г.
Бахсоль	36 м. п.	13 м. п.
Бассоль	36 „ „	18 „ „
Пермсоль	23 „ „	6 „ „
Крымсоль	13 „ „	7 „ „

Из всей соли, вывезенной в 1922/23 г. в адрес Солесиндиката, было реализовано около 27 м. п., т.-е. 60%, из которых 11 м. п. было продано через правление Солесиндиката и 16 м. п. было продано посредством местных отделений Синдиката в провинции. Реализованная местными отделениями Солесиндиката соль по группам покупателей распределялась следующим образом: на долю госучреждений—25%, кооперации—39% и частным лицам—36%.

Если признать, что вся вывезенная в адрес трестов соль (9 м. п.) продана полностью, и если принять во внимание соль трестов, не вошедших в Синдикат, продажа коих, по данным торгового отдела Солесиндиката, может быть определена в 2,5 м. п., а также учесть соль, проданную хлебопродуктом (6 м. п.),—то общая реализация соли в 1922/23 году может быть определена в размере 44—45 м. п., что дает грубо 13,3 фун. на душу в год. В 1923 году было продано соли меньше, нежели в 1922 году на 8—9 м. п.

Указанная душевая норма ниже нормы Лосицкого. Не придавая этим нормам абсолютного значения, мы все же должны признать, что действительное потребление соли выражается в гораздо большей величине, чем было продано соляной промышленностью. Разница покрывалась контрабандной солью и солью различных местных источников.

Программа вывоза соли в 1923/24 операц. году намечена в 52 м. п. Если к этому вывозу с промыслов прибавить 18 м. п., оставшихся в 1923 г. не реализованными, то общее предложение соли в 1923/24 году составит 70 м. п. Потребность соли на 23/24 г., по данным Солесиндиката, исчисляется в 65 м. п., а именно: для населения—57,6 м. п., для рыбной промышленности—4,8 м. п., для кожевенной—1,7 м. п., для химической—1,3 м. п. Этот расчет нам представляется преуменьшенным и если принять нормы проф. Лосицкого—1,7 фун. в месяц для городского населения и 1,8 фун. на душу для сельского населения, исчисляя городское население СССР 21,5 мил. чел., а сельское—112 м. ч., то потребление населения СССР выразится в большей величине, чем указано Синдикатом; преуменьшена также потребность рыбной промышленности. По данным Главрыбы, на 1923—24 г. потребуется для нужд Госрыбпрома—4 м. п., для кооперативной и частной рыбопромышленности—1 м. п. и для Дальнего Востока—2—2½ м. п.

Указанное количество соли (70 м. п.) может быть реализовано в стране при условии дальнейшего понижения цен на соль, которое может быть достигнуто, как путем понижения себестоимости производства соли, так за счет понижения водного фрахта, тарифа, и, главным образом, за счет улучшения торгового аппарата, что должно повести к уменьшению надбавок в розничной торговле и к снижению цен. Проводимая реформа денежного обращения несомненно благоприятно отразится на нашей розничной торговле. Но этого недостаточно и для приближения соли к населению необходимо организовать розничную торговлю. Это должно явиться основной задачей Солесиндиката, без выполнения коей возникает вопрос о целесообразности дальнейшего сохранения синдикатской организации. Со стороны Наркомфина, может быть, потребуется изменение системы взимания акциза и замена акцизной ставки общей суммой.

Если не последует снижение розничных цен на соль, приближение этого продукта к населению, и расширение сбыта, то выработка соли будет находиться в еще большем несоответствии с мощностью солетрестов, чем это имело место в 1922/23 операц. году.

Рассчитывать на большой экспорт соли заграницу у нас нет оснований, хотя к этому должны быть приняты все меры, как в смысле освобождения от акциза, установления особо льготного водного фрахта и жел.-дор. тарифа, так и предоставления других льгот, без коих наша соль не может продвинуться заграницу даже и в минимальных количествах.

Ненормальное положение с солью, жалобы на ее дороговизну и полное затишье в сбыте, имевшее место осенью 1923 г. побудили пересмотреть политику в вопросе об обложении соли. Согласно пост. Совета Народных Комиссаров от 27 ноября 1923 года, акциз на соль снижен до 22 ч. к. за пуд соли, идущей для потребления населения и до 15 ч. к. на соль, потребляемую в предприятиях государственной и кооперативной рыбопромышленности и химической промышленности.

Наряду с произведенным НКФ понижением акциза, Солесиндикат должен приступить к разрешению вопроса об изменении своей торговой политики и, может быть, перестройки торгового аппарата, без чего эффективность понижения акциза будет недостаточной и не принесет государству ожидаемой пользы.

Сопоставление оптовых и розничных цен показало нам, что розничная торговля не снизила своих цен в той мере, в какой этого следовало ожидать. Это обстоятельство побуждает нас искать выхода к понижению цен в изменении торговой политики Солесиндиката, который, как нам кажется, не принимает мер к правильной организации розничной торговли.

Произведенное снижение цен оживило рынок. Корреспонденты телеграфного агентства сообщают: „Курск 14 декабря. За истекшую неделю отмечается много крупных сделок на бахмутскую молотую соль по 87 к. с акцизом.“ „Вятка 14 декабря. На рынке в спросе соль“. „Пенза 13 декабря. На рынке оживленно с солью“. „Екатеринослав 21 декабря. Благодаря снижению акциза на соль оборот ее на рынке увеличился“.

Итак, понижение акциза, а с ним вместе и калькуляционной стоимости повлекло понижение оптовых и розничных цен и оживило сбыт. Но все же эффект недостаточен. Розничные цены хотя и снизились, но не соответственно понижению и продолжают быть высокими, что в значительной степени умаляет значение понижения акциза.

9. Заключение.

Заключение по анализу калькуляций и цен на соль за 1923 г. можно свести к нескольким общим положениям:

1. Себестоимость соли на конкурентных границах не находится в соответствии со стоимостью производства соли.

2. Производственная стоимость соли составляет лишь незначительный процент оптовой цены, однако, эта производственная стоимость значительно превосходит производственную стоимость довоенного времени. Некоторые элементы себестоимости допускают понижение, каковое будет более значительным при увеличении продукции солепромышленности.

3. Увеличение главных статей расхода производства соли, как-то: заработной платы, стоимости топлива не в состоянии влиять существенным образом на оптовую цену.

Калькуляции баскунчакской соли в червон. исчислении в 1923 году. Приложение 1.

Наименование статей расходов.	Стоимость пуда баскунчакской соли по стат. в черв. исчисл.									В %%% к цене на конкурентной границе.								
	Янв.	Март.	Апр.	Июнь.	Июль.	Авг.	Сент.	Окт.	Дек.	Янв.	Март.	Апр.	Июнь	Июль.	Авг.	Сент	Окт.	Дек.
Вспом материалы. .	0.42	0.41	0.46	0.46	0 38	—	0.64	—	—	0.78	0.40	0.47	0.42	0 3	—	0.54	—	—
Зарплата	2.40	2.66	2.70	2.87	2.28	—	3.98	—	—	4.48	2.62	2.78	2 62	2.2	—	3.35	—	—
Топливо	0.91	1.20	1.22	0.86	0.90	—	0.30	—	—	1.73	1.18	1.25	0.78	0.8	—	0.25	—	—
Разные расходы . .	5.54	5.91	5.59	5.48	3.80		5.56		—	10.35	5 81	5.75	5 05	3.7		4.68		—
Накл. расх. на зарп.	—	—	—	—	0.35	4.85	1.12	7.71	—	—	—	—	—	0.3	4.07	0.94	6.49	—
Налоги.	—	—	—	—	0.70		1.03		—	—	—	—	—	0.7		0.87		—
Капитальн. затраты.	0.62	0.75	0.46	0.22	0.37	—	0.38	—	—	1.15	0.76	0.48	0.20	0.3	—	0.32	—	—
Амортизация . . .	0.28	0.29	0.23	0 08	0.22	—	0.28	—	—	0 52	0.28	0.26	0,07	0.2	—	0.23	—	—
Прибыль	1.14	1.25	1.18	1.12	1.00	—	1.21	—	—	2.13	1.23	1.22	1.02	0.9	—	1.02	—	—
Производст. стоим. .	11.31	12.47	11.84	11.09	10.00	12.27	14.50	13.50	12.00	21.14	12.28	12.21	10.16	9.4	9.8	12.20	12.32	15.93
Акциз	11.42	43 75	34.54	41.37	44.44	50.92	45.00	45.00	22.00	21.35	43.10	35.61	37.94	41.7	40.8	37.86	41.05	29.35
Утечка и растр. . .	0.97	2.08	2.01	2.91	1.82	2.55	2.42	2.45	1.00	1.81	2.04	2.07	2.66	1.7	2.0	2.04	2.26	1 32
Расход по трансп. .	9.77	11.00	12.01	9.68	10.36	10.91	8.80	10.14	7.70	18.26	10.83	12.36	8.87	9.7	8.7	7.40	9.28	10.23
Водный провоз . .	1.48	1.04	8.88	10.98	10.99	10 41	10.21	11.86	11.86	2.76	1.02	9.16	10.96	10.2	8.3	8.59	10.82	15.75
Ж.-д. пров. до конкур. границы . .	8.68	12.75	12.60	13.46	11.11	14 09	15.12	13.24	11.43	16.28	12.56	12.99	12 32	10 4	11,3	12 72	12.08	15.18
Торг. комис. расход., шеф. и перев. на ск.	7.23	13.20	10.26	13.58	12.65	19.27	18.00	12.67	8.75	13.51	13.01	10.58	12.41	11.9	15.4	15.15	11.56	11.62
Уравн. сбор. . . .	2.62	5.2	4.87	6.06	5.33	4.58	4.80	0 66	0.55	4.89	5.16	5.02	5.55	5.0	3.7	4.04	0.60	0.73
Себест. на конк. гр.	53.48	101.49	97.01	109.13	106.70	125.00	118.35	109 52	75.29	100	100	100	100	100	100	100	100	100
Прод. цена с округ. и приб. на конк. гр.	54.28	104.16	97.04	109.22	108.0	127 27	125.00	111.0	77.0	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Курс черв. на 1 чис.	175	240	304	580	810 [1])	1100 [1])	2000	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—

[1]) По курсу, принятому Солесиндикатом для калькуляций.

Сводная калькуляция бахмутской соли в 1923 г. в червонном исчислении. Приложение 2.

Наименование статей расходов.	Стоимость бахмутской соли по статьям в черв. исчислен.									В %%% к цене на конкурентной границе.								
	Янв	Март.	Апр.	Июнь	Июль.	Авг.	Сент	Октяб.	Декаб.	Янв.	Март.	Апр.	Июнь	Июль	Авг.	Сент.	Окт.	Дек
Вспом. материалы .	1.71	1.87	0.82	0.86	0.88	—	—	—	—	2.72	1.57	0.85	0.84	0.8	—	—	—	—
Зарплата	2.34	2.50	4.93	4.86	3.37	—	—	—	—	3.73	2.10	5 02	4.70	3.2	—	—	—	—
Топливо	4.82	6.50	4.24	4.31	3.79	—	—	—	—	7.68	5.47	4.32	4.17	3.6	—	—	—	—
Разные расходы . .	5.37	5.87	5 53	5.17	1.01	—	—	—	—	8.56	4.94	5.63	5.00	1.0	—	—	—	—
Капитал. затраты. .	1.71	1.83	1.45	0.90	1.10	—	—	—	—	2.72	1 54	1.46	0.87	1.0	—	—	—	—
Амортизация . . .	2.80	3.01	2.24	1.90	1.93	—	—	—	—	4.46	2.53	2.27	1.84	1.8	—	—	—	—
Прибыль	2.05	2.37	2.17	2.00	1.73	—	—	—	—	3.27	2.00	2.19	1.94	1.6	—	—	—	—
Производств. стоим.	20.80	23.95	21.38	20.00	17.28	19.09	20.00	18.00	16.00	33.14	20.17	21.74	19.36	16.4	14.8	16.14	16 73	22.33
Акциз	11.42	43 77	34.54	41.38	44 44	50.91	45.00	45.00	22 00	18.20	36.86	35.09	40.05	42.2	39.6	36.32	41.83	30.71
Утечка и растр. . .	0.68	1.04	1.18	1.17	1.04	1.51	1.47	1.38	0 60	1.08	0.88	1.20	1.13	1.0	1.2	1.18	1.28	0.84
Расходы по трансп.	2.74	6.29	2.86	0.42	0.47	0.48	0.55	0.20	0.10	4.37	5.30	2.91	0 40	0.4	0.4	0.45	0.19	0.14
Ж.-д. провоз до конкурентн. границы	13.65	20.29	20.00	19.86	22.46	30.85	32.60	29.14	23 68	21.74	17.09	20.32	19.22	21.3	24.0	26.32	27.09	33.05
Торг., комис. расход., шефс. и пер. на скл.	9 82	16.75	12.73	14 21	13.83	20.64	19.05	13.16	8.75	15.65	14.10	12.93	13 75	13.2	16 0	15.38	12.23	12.21
Уравнит. сбор . .	3.65	6 66	5.72	6.29	5.75	5.13	5.22	0.70	0.51	5.82	5.60	5.81	6.09	5.5	4.0	4.21	0.65	0.71
Себестоим. на конкурент. границ .	62.76	118.75	98.41	103.33	105 27	128.61	123.89	107.58	71.64	100	100	100	100	100	100	100	100	100
Продажн. цена с округлен. и прибыл. на конкур. границ	65.71	118.75	102.00	111.72	112 35	136.36	132 00	115.00	73.00	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Курс черв. на 1-е ч.	175	240	304	580	810 [1])	1100 [1])	2000	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—

[1]) По курсу, принятому Солесиндикатом для калькуляций.

4. Оптовая цена соли определялась, главным образом, высотой ставок акциза, фрахта и тарифа, причем ставки акциза увеличивались до 27 ноября быстрее, нежели прочие элементы себестоимости и быстрее даже чем увеличивался курс товарного рубля.

5. Разница между стоимостью производства и отпускными ценами синдиката значительно превосходит довоенное соотношение и не находит себе оправдание исключительно в акцизе и тарифе.

6. Разница между розничными и оптовыми ценами составляет весьма значительную величину (часто свыше 100 и до 287%), превосходящую нормальный процент надбавок розничной торговли. Розничные цены колеблются весьма сильно, причем разница во многих случаях превосходит величину акцизной ставки. Проведение денежной реформы должно способствовать установлению более устойчивых цен и их выравниванию на территории СССР. Однако успех самой реформы в значительной мере будет зависеть от того, поскольку нашей госпромышленности, госторговле и кооперации удастся удержать цены от повышения.

7. Высокая цена соли до 27 ноября 1923 г., обусловленная, с одной стороны, высокими ставками акциза, жел.-дорожного и водного тарифа, а с другой и притом в еще большей степени—надбавками розничной торговли, достигла столь высокого уровня, при котором наступило, если не прямое сокращение потребления легальной соли, то самое резкое ограничение расширения сбыта указанного продукта.

8. Произведенное понижение ставок акциза и в связи с этим калькуляционной стоимости соли понизило как оптовые, так и розничные цены, но вместе с тем показало необходимость принятия мер по организации розничной торговли солью. Одной из этих мер является, по нашему мнению, использование кооперативного и частного аппарата для продажи на комиссионных началах по фиксированной цене.

Производственная и рыночная стоимость ситца.

1. Общие замечания об основаниях исчисления отдельных статей калькуляции текстильного синдиката.

Поставив себе задачей выявить значение отдельных факторов в процессе образования цены ситца, мы подвергли изучению калькуляции Всероссийского Текстильного Синдиката, утвержденные Комвнуторгом. Нами были получены калькуляции на пряжу, миткаль и ситец в отдельности за май, октябрь и декабрь 1922 года, январь, февраль, март, май, июль и сентябрь 1923 года, а также калькуляции 1913 года.

Указанные калькуляции дают исчисление стоимости выработки одного пуда пряжи № 34, одного пуда миткаля (16-ти вершкового, двухпуднего) и стоимости одного пуда ситца № 6.

Для анализа эти калькуляции были обработаны и выведена одна сводная калькуляция на стоимость ситца, которая учитывает расходы не только собственно по выработке ситца, но и двух предыдущих стадий производства, т.-е. выработки пряжи и миткаля.

Прежде чем приступить к анализу этой сводной калькуляции, остановимся вкратце на рассмотрении различных статей калькуляции отдельных стадий производства и оснований, на которых эти статьи исчислялись; причем отметим, как изменялись эти основания в связи с повышением производительности труда, экономии материалов и прочими условиями, поскольку это было возможно при тех далеко неполных данных, которые можно было извлечь из калькуляций, представленных текстильным синдикатом.

I. Сырье.

1. Для пряжи сырьем является смесь русского и заграничного хлопка. Выход пряжи из хлопка в 1922 году и до февраля 1923 года считался в 85%, с февраля выход считается выше, именно 87%. Имея в виду загрязненность хлопка, указанный выход можно признать удовлетворительным. Довоенный выход из хлопка пряжи был около 91%. В последней июльской калькуляции текстильного синдиката он принят в 87½%.

Процент содержания иностранного хлопка в смеси изменяется в зависимости от хода закупок хлопка за границей.

В январе 1923 года процент заграничного хлопка составлял 25, в феврале—30, а в марте доходит до 40%.

К маю месяцу 1923 года запасы русского хлопка определялись в размере 919.000 пудов, а заграничного, из количества 2-х млн. пудов, предназначенного к закупке, оставалось несработанного 1.361.000 пудов. Содержание смеси в калькуляции на май, пропорционально этим количествам, принято в 40% русского и 60% заграничного. Стоимость русского хлопка на май месяц была принята равной 2,13 червонца, а заграничного 3,5 червонца. Присутствие дорогого заграничного хлопка в смеси в размере 60% чрезвычайно поднимает стоимость сырья и отражается на стоимости фабриката. Калькуляция на июль принимает то же соотношение хлопка в смеси, при чем цена русского хлопка поднимается до 2,5 червонца, при сохранении прежней цены на заграничный.

2. Сырьем для миткаля является соответствующее количество пряжи (пуд на пуд).

3. Для ситца в калькуляции стоимостью сырья является стоимость миткаля одного пуда на пуд ситца.

II. Вспомогательные материалы.

1. Для пряжи расход по этой статье определяется, как средний из довоенных данных для 5-ти крупных фабрик в 33 довоенных копейки на пуд с прибавкой 40% в зависимости от современных условий работы (износ машин, увеличение числа веретен на пуд пряжи). Начиная с октябрьской калькуляции и до майской 1923 года эта прибавка снижена до 35%, что в общем дает 46 коп. В калькуляции на июнь 1923 года по этой статье принята еще более пониженная норма 36 коп. на пуд.

2. Для миткаля вспомогательные материалы делятся на 2 группы: а) шлихт, стоимость которого на пуд миткаля принимается в 15 довоенных копеек, и б) прочие материалы (ремни, гонки, челноки и проч.), стоимость которых на пуд миткаля определяется в довоенной норме в 26,5 коп. с принятием в расчет ухудшения материалов, оцениваемого в 45%, т-.е. в общем 38,4 коп. До февраля 1923 года коэффициенты вздорожания для каждой группы материалов принимаются разные. С февраля же коэффициент берется одинаковый для обоих групп, близкий к общетоварному индексу Госплана.

3. Для ситца расход на вспомогательные материалы состоит из трех групп, для которых приняты следующие нормы: для красок 66 довоенных копеек, для химических материалов 2 руб. 06 коп. на пуд, для прочих вспомогательных материалов принята довоенная норма в 61 коп. Причем для всех групп принимаются разные коэффициенты вздорожания. Только для последней группы этот коэффициент равен общетоварному индексу. С марта 1923 года это имеет место и для химических материалов. В общем же коэффициенты для октября и декабря 1922 года, разнящиеся—между собою в несколько раз, к апрелю 1923 года значительно выравниваются. В калькуляции указывается, что нормы расходов красок и химических материалов приняты более низкие, чем довоенные, а именно: для красок—0,03 пуда на пуд ситца против 0,04 пуда до войны и для химических материалов 0,600 против 0,665 пуда до войны.

III. Заработная плата.

1. Для пряжи этот расход определяется нормами оплаты труда и нормами производительности труда. Рассмотрим, как производительность труда и ее изменения отразились в исчислении этого расхода. На заседании представителей хлопчато-бумажных трестов и всероссийского текстильного синдиката 21 февраля 1923 года установлено, что количество производственных и подсобных рабочих на 1000 веретен в среднем было:

январь 1922 года. . . .	18,50	чел.
август „ „	14,47	„
ноябрь „ „	14,35	„

Количество производственных рабочих до февраля 1923 года калькуляцией принималось равным 13 человек на 1000 веретен.

С февраля месяца в калькуляциях количество производственных и подсобных рабочих принимается в 13,2 человек, в июльской же калькуляции это количество снижено до 12,88 человек. Следовательно, в этом отношении сметные исчисления расход на рабочую силу не преувеличивают, хотя следует заметить, что норма производственных рабочих до войны составляла 17, 75 на 2 смены на 1000 веретен.

Что касается выработки 1000 веретен в 8-ми часовой рабочий день, то по данным В. Т. С. она равнялась:

январь 1922 года	124,6	пудо-номеров	
июль „ „	125,9	„	„
октябрь „ „	128,4	„	„
ноябрь „ „	131,7	„	„
март 1923 года	134,6	„	„

Мы видим, с течением времени выработка 1000 веретен неуклонно повышается, что нашло свое выражение в калькуляциях, где выработка принималась:

май 1922 года.	122	пудо-номеров	
октябрь „ „	130	„	„
январь 1923 г.	130	„	„
февр.—июль „	136	„	„

С февраля месяца выработка принята в 136 пудо-номеров, следуя достижениям отдельных трестов, что соответствует 4 пудам пряжи № 34.

Принимаемое в этой статье повышение производительности отражается и во многих других статьях калькуляции, так как количество ремонтных рабочих, упаковщиков, хозяйственников и прочих рабочих исчисляется в процентном отношении к числу производственных рабочих.

2. Заработная плата на пуд миткаля расчитывается из выработки одного ткача в 8-ми часовой рабочий день, определяемой в 8 фунт. 2-х пуднего миткаля с прибавкой определенного процента на прочих рабочих. Причем с февраля 1923 года выработка повышена до 9 фунтов, а число прочих рабочих принято в 48%.

3. Для ситца расход на заработную плату принят из расчета 1,93 человека на пуд ситца № 6.

IV. Топливо.

1. Для пряжи до данным ВТС средний расход топлива на 1000 пудо-номеров, равный в переводе на дрова в январе 1922 года—2,84 куб. саж., изменялся, уменьшаясь к ноябрю 1922 года до 1,59 куб. саж. В дальнейших калькуляциях этот расход принят в 1,05 куб. саж., а с февраля 1923 г.—1,03 куб. саж. или 0.044 к. с. на пуд пряжи.

2. Для миткаля этот расход принят в норме 0,0254 куб. саж. на пуд или 25,4 куб. саж. на 1000 пудов суровья.

3. Для ситца принята норма 0,033 куб. саж. на пуд ситца без изменения за все время.

Расход на топливо по пряже, хотя и понижается и он ниже норм Центротекстиля, но все же он значительно выше довоенного. До войны этот расход составлял 0,8 куб. саж. на 1000 пудо-номеров.

Замечание о высоком расходе топлива особенно относится к ткацкому производству, где расход значительно превосходит норму Центротекстиля (16,36 куб. саж. на 1000 пудов суровья), не говоря о довоенных нормах, по которым этот расход определяется в 9,9 куб. саж. на 1000 пудов суровья.

Для ситца, вероятно, ввиду менее сложной отделки ткани в настоящее время, расход топлива даже ниже довоенного. Довоенный расход топлива по первым двум производствам представляет в настоящее время трудно достижимый предел, ввиду как состояния паросилового хозяйства на фабриках и работы фабрик неполной нагрузкой, так и пониженного качества топлива.

V. Ремонт.

1. Для пряжи этот расход состоит из расхода на материал, который исчисляется в 60% от расхода на вспомогательные материалы и из платы за рабочую силу, которая исчисляется в процентах от числа производственных рабочих и понижается в зависимости от его понижения. Нельзя не отметить большую искусственность подобного исчисления расхода на ремонт.

2. Для миткаля этот расход определяется в 40% от вспомогательных материалов в производстве.

3. Для ситца этот расход принят в 50 довоенных коп. на пуд ситца.

VI. Упаковка.

1. Стоимость упаковки для пряжи с октября 1922 года определяется стоимостью материала в 15,75 коп. на пуд. и платой на рабочую силу, исчисляемую в процентах от числа производственных рабочих, и понижается в зависимости от понижения числа рабочих. В майской калькуляции 1922 г. стоимость материалов принималась в 31,5 коп.

2. Для миткаля этот расход принимается в 1% от зарплаты производственных рабочих.

3. Для ситца расход на материал исчисляется в 9 довоенных коп. на пуд, а на заработную плату подобно тому, как и на пряжу.

VII. Брак.

Для пряжи этот расход определяется как убыток по производству в размере 1½ процентов от стоимости хлопка, с февраля 1923 года в размере 1,25% от этой стоимости.

Для ситца этот расход определяется в размере 5% от расходов на производство, не считая накладных, хозяйственных и тому подобных расходов.

VIII. Хозяйственные расходы.

1. Для пряжи сюда входят: а) расходы на оплату хозяйственных рабочих, число которых определяется в процентном отношении (20%) от производственных рабочих и понижается в калькуляциях от 0,726 чел. на 1 пуд. в мае 1922 года до 0,515 чел. начиная с февраля 1923 года. В июльской калькуляции отношение хозяйственных рабочих к производственным принимается в 15%, что дает 0,483 чел. на пуд пряжи; б) расходы на топливо, идущее для хозяйственных целей, определяемые по нормам на основании статистических данных; в) расходы на материал, устанавливаемые в процентах от вспомогательных материалов, а также г) расходы на транспорт, определяемые из того расчета, что одна лошадь обслуживает 1000 веретен, причем стоимость ее содержания определяется по данным Торгово-Промышленной Газеты, но не по отчетным данным. Этот расход на пуд также понижается с февраля в зависимости от повышения производительности одного веретена.

2. Для миткаля и ситца указанные статьи расходов исчисляются на подобных же основаниях, как и для пряжи.

IX. Содержание служащих.

Содержание служащих определяется для всех трех стадий производства в процентах от заработной платы или по норме на единицу выработки.

X. Канцелярские расходы.

Эти расходы исчисляются для всех трех стадий в 2% от заработной платы.

XI. Содержание центральных производственных органов.

Определяется в размере 10% от заработной платы.

XII. Страховка.

Определяется на пуд продукции по данным довоенного времени, причем на пряжу исчислялось до января 1923 года 4 коп. на пуд, а дальше 5 коп.—Для миткаля этот расход определяется в 5 коп., а для ситца в 10 коп.

XIII. Амортизация.

Для пряжи и миткаля исчисляется исходя из довоенной стоимости единицы оборудования и годовой производительности этой единицы с прибавкой 50% на неработающую часть оборудования. Размер погашения взят в 5%.

Для ситца этот расход определяется на единицу продукции по довоенным нормам, т.-е. 2 рубля 50 копеек на пуд.

XIV. Непредвиденные расходы.

Исчисляются в 10% от общей заработной платы по каждому производству. В мае месяце 1922 года они исчислялись гораздо выше, именно, в 20% от заработной платы по производству миткаля и ситца.

XV и XVI. Накладные расходы.

Накладные расходы на зарплату исчисляются в процентах от зарплаты. В мае 1922 года это составляло 43%, в октябре, декабре 1922 года и январе 1923 года—49%, в феврале и марте—52%, в мае и июле—46%.

Расходы на коммунальные услуги исчисляются также в процентах от зарплаты, или на основании данных о величине этого расхода на одного работника.

XVII. Налоги.

Состав и размер налогов с течением времени изменялись. С января 1923 года, кроме налогов с оборота, включаемых в цену фабриката, в размере 6,625% для каждой из трех стадий производства взимается налог с недвижимости, исчисляемый для прядильного и ткацкого производства в размере одного процента от стоимости фабриката, считая и оборудование. При начислении этого расхода на пуд продукции, исходят из довоенной об'единенной стоимости единицы оборудования и годовой ее выработки. Для ситца же налог на недвижимость исчисляется в 12% от амортизации.

XVIII. Прибыль.

Прибыль исчисляется в размере 10% стоимости каждого производства. В калькуляции на июль 1923 г. она снижена до 5% для всех стадий производства, что оказало большое значение для понижения стоимости фабриката.

Закончив обзор оснований исчисления расходов отдельных статей калькуляции, следует отметить, что метод составления калькуляций стоимости носит условный и теоретический характер. Некоторые статьи, как мы видели, исчисляются по условно принятым нормам, иногда довоенным, но не по отчетным данным действительно произведенных расходов. Однако, мы видели, что некоторые статьи калькуляции не остались без влияния на них отчетных данных. Так было указано, что расчет расхода на зарплату изменялся под влиянием тех высших достижений в смысле понижения расхода на рабочую силу, которые по отчетным данным имеют место в некоторых трестах. Эти достижения послужили основанием для калькулирования прочих статей, в состав которых входит расход на рабочую силу. Также отметим, что и процент выхода пряжи из хлопка изменялся в калькуляциях и повышался в соответствии с действительностью. То же можно сказать о вспомогательных материалах по прядению, где этот расход понижался в связи с отчетными данными. Наконец, мы имеем понижение отношения хозяйственнных рабочих к производственным до 15% против 20% в январьской калькуляции. Но и 15% являются слишком большим процентом, подлежащим дальнейшему снижению, к чему, однако, большим препятствием является неполная нагрузка предприятий.

II. Анализ калькуляций.

Поставив задачей изучение отдельных ценообразующих факторов при производстве ситца, мы должны были для каждого из вышеуказанных сроков калькуляции, из трех калькуляций по отдельным процессам производства (прядение, ткачество и ситцепечатание) составить одну общую сводную калькуляцию на стоимость конечного продукта производства—ситца.

Прежде всего, необходимо было проверить полученные от Синдиката калькуляции, исправить неверные итоги и другие чисто арифметические неточности. Укажем, для примера, на некоторые из них. 1) В майской калькуляции 1922 года стоимость пряжи подсчитана в 90.184.000 рублей, в дальнейшем же эта стоимость при калькуляции на миткаль уже поставлена 91.510.000 рублей, что дает прибыль большую, чем указано в калькуляции. 2) В октябрьской калькуляции 1922 года прибыль в 10% исчислена неправильно, причем показано меньше, чем следует. 3) Стоимость одного аршина миткаля, согласно январьской калькуляции

1923 года, должна получиться в 4 руб. 64 коп., но ошибочно выведена в 4 руб. 53 коп. каковая цифра и вошла в калькуляцию ситца, уменьшив стоимость его на 11 коп. 4) В февральской калькуляции 1923 года стоимости миткаля не включена в итог статья ремонта (5 руб. 08 коп.), кроме того в статье амортизация неправильно исчислена годовая выработка в 67,5 пудов вместо 60,75 пудов, что следовало бы получить из приведенных в калькуляции данных. Все эти и подобные им ошибки нами исправлялись и учитывались таким образом, что, не касаясь утвержденной Комвнуторгом цены фабриката, значение их сводилось к изменению статьи прибыли.

Многочисленные статьи калькуляции об'единены нами в 10 статей. Нами сохранены 4 статьи производственных расходов—сырье, вспомогательные материалы, зарплата и топливо. Далее, об'единены в одну статью накладные расходы, размеры которых зависят от производства, наприм., расходы по ремонту, упаковка, подвоз, канцелярские, непредвиденные и проч. Затем из накладных расходов, независящих от производства, соединены вместе накладные расходы на зарплату и коммунальные услуги.

Также соединены в одну статью налоги на недвижимость и прочие налоги. Остальные статьи накладных расходов, не вошедшие в вышеуказанные две группы, оставлены в том же виде, как были в калькуляциях синдиката. В результате 20 статей калькуляций синдиката сведены нами, для удобства изучения, к 10-ти статьям, к которым в марте 1923 года прибавлена одиннадцатая статья—акциз на пряжу. По завершении этой предварительной работы над отдельными калькуляциями, мы получили на каждый из указанных сроков по три калькуляции однообразной схемы. После сего, сходные по существу статьи калькуляции в трех отдельных процессах производства были сведены нами вместе. Таким образом, нами составлена полная сводная калькуляция элементов стоимости производства ситца, исхода из стоимости основного сырья, т.-е. хлопка.

Такие сводные калькуляции нами были составлены на следующие сроки: 1913 г. май, октябрь и декабрь 1922 года, январь, февраль, март, май, июль и сентябрь 1923 года, всего 10 калькуляций. Результаты работ представлены в двух таблицах (прил. № 1 и 2) [1]). Таблица № 1 дает представление о величине отдельных статей в абсолютных цифрах с указанием относительного значения каждой статьи, выраженной в процентах к стоимости ситца на данный срок. Другая же таблица (№ 2) имеет задачей иллюстрировать процесс относительного изменения величины отдельных статей калькуляций за время с мая 1922 г. по сентябрь 1923 года, причем данные мая 1922 года были приняты за 100. Для составления этой второй таблицы следовало бы абсолютные цифры (выраженные в дензнаках) перечислить в товарные рубли по индексам Госплана. Но ввиду того, что индекс Госплана начинается лишь с августа 1922 года, вследствие чего пришлось бы отказаться от анализа майской калькуляции 1922 г. и получить неполную картину,—нам пришлось остановиться на другом измерителе, а не на индексе Госплана. Всего естественнее было остановиться на тех коэффициентах вздорожания, которыми ВТС пользовался при составлении калькуляций для перечисления данных о довоенных нормах, входящих в состав некоторых статей калькуляции. Эти коэффициенты весьма близки к индексам Госплана, взятым для третьих декад соответствующих месяцев, хотя и не совсем с ними совпадают.

---

[1]) Кроме таблиц сводных калькуляций в конце текста приложены две диаграммы соотношения отдельных статей калькуляции.

После этих предварительных замечаний о той переработке, которой подверглись калькуляции ВТС приступим к разбору полученных нами сводных калькуляций.

Стоимость пуда ситца с разложением ее по отдельным статьям расходов представляется в следующем виде; возьмем калькуляции 1913 года, мая 1922 года, мая и июля 1923 года.

Элементы калькуляц.	1913 г.		Май 1922 г.		Май 1923 г.		Июль 1923 г.	
	В дов руб.	В % % к итог.	В знак. 1923 г.	В % % к итог.	В знак. 1923 г.	В % % к итог.	В знак. 1923 г	В % % к итог
1. Сырье-хлопок.	15,40	35,81	47,76	27,49	1745,55	39,2	2719,28	34,95
2. Вспом мат.	3,84	8,97	26,17	15,06	251,57	5,7	499,84	6,42
3. Зарплата.	6,87	16,04	18,77	10,80	479,05	10,8	999,84	12,85
4. Топливо.	2,75	6,40	9,84	5,66	175,62	4,0	335,26	4,31
5. Сод. центр произв. орг. . .	—	—	2,26	1,30	58,46	1,3	124,55	1,60
6. Разн. расх.	3,97	9,26	17,85	10,27	352,45	7,9	730,05	9,38
7. Амортизац.	4,20	9,78	9,70	5,58	255,20	5,7	510,40	6,56
8. Накл. расх. на зарпл. и коммун. услуги.	—	—	9,81	5,66	354,77	7,9	759,70	9,76
9. Налоги	0,32	0,75	15,67	9,02	313,04	7,1	576,31	7,41
10. Прибыль.	5,58	12,99	15,91	9,16	376,30	8,5	345,97	4,45
11. Акциз.	—	—	—	—	84,00	1,9	180,00	2,31
Итого. . . .	42,94	100	173,74	100	4446,01	100	7781,20	100

Из приведенной таблицы мы видим, что в строении цен довоенной и современных имеется разница. Эта разница обусловлена тем, что в последних калькуляциях находятся статьи, которых не было в довоенных калькуляциях, а именно: содержание центральных производственных органов, накладные расходы на зарплату и коммунальные услуги и акциз, а также и несколько иным значением статей калькуляции в настоящее время, чем это было до войны.

Содержание центральных органов производства составляет в среднем 1,4% и колеблется от 1,07% до 1,68%. Накладные расходы на зарплату и коммунальные услуги составляют в среднем 8,7% и изменяются в пределах от 5,6% до 10,3%. И третья из не бывших ранее статей—акциз на пряжу, введенный с марта 1923 года—в отношении к цене ситца выражается в 2,31% по последней июльской калькуляции.

Наличностью этих статей в современной калькуляции обуславливается то обстоятельство, что процентное отношение большинства статей довоенной калькуляции в процентах к цене ситца выше чем в современных калькуляциях.

Наибольшую часть цены ситца составляет стоимость сырья. Эта часть в среднем равна 35,4%. В довоенное время она составляла 35,8%. В июле 1923 года значение этой статьи выразилось в 34,95%. Минимум

ее был в мае 1922 года и равнялся 27,49%, а максимум в мае 1923 года—39,2%. Как видим, эта статья имеет наибольшую амплитуду колебания, доходящую до 12 с лишком процентов, что обусловлено как вздорожанием хлопка, так и введением с этого месяца в смеску увеличенного количества иностранного хлопка.

Что касается статьи вспомогательных материалов, то участие этой статьи в строении цены ситца до войны выражалось в 8,97%. В мае 1922 года значение этой статьи повысилось до 15% отчасти по той причине, что вспомогательные материалы исчислялись по различным и слишком высоким коэффициентам вздорожания. Затем значение этой статьи под влиянием указанных выше изменений ее исчисления уменьшается и доходит до своего минимума 5,7% в мае 1923 года. В июле 1923 года значение этой статьи поднимается до 6,42% под влиянием резкого уменьшения других статей, напр., сырья, зарплаты.

Наибольшее значение после сырья в образовании довоенной цены ситца принадлежит статье расходов по зарплате. В довоенное время этот расход составлял 16,04%, в современных же калькуляциях значение этой статьи определяется в среднем около 11%. В мае 1922 года и 1923 года значение этой статьи равнялось 10,8%, а в июле 1923 г., несмотря на повышение производительности труда, оно повышается до 12,85% под влиянием повышения ставок оплаты труда, а также под влиянием упомянутого понижения других статей и вызванного этим общего уменьшения цены ситца.

Относительно топлива следует сказать, что наибольшее значение этой статьи было в довоенной калькуляции, именно 6,4%. В январе 1923 года оно составляет 2,97%, после чего неуклонно возрастает до 4,31% в июле 1923 года, что обуславливается действительным вздорожанием топлива, а не изменением норм расхода его.

Из остальных статей обращаем внимание на статьи—амортизация и налоги. Значение первой из них в довоенной калькуляции выражается в размере 9,78%, а в современных значительно ниже и в июльской, например, оно составляет 6,56%. Статья налоги, наоборот, имела свой минимум в довоенной калькуляции 0,75%. В современных же калькуляциях она значительно повышается и составляет в июле 1923 года 7,41%. Максимум этой статьи приходится на октябрь 1922 года. Затем под влиянием отмены некоторых видов налога и уменьшения их ставок, процентное значение этой статьи уменьшилось.

Что касается прибыли, то в последней июльской калькуляции она исчислялась в 5% вместо 10% по предыдущим калькуляциям. Значение этой статьи в июльской калькуляции по отношению к цене ситца выражается в 4,45%.

Перейдем далее к рассмотрению сокращенной таблицы № 2, которая показывает изменения относительного значения отдельных статей по различным калькуляциям. (См. табл. на стр. 90).

Из приведенной таблицы видим, что фабричная стоимость ситца в довоенное время составляла 42 р. 94 к. (довоенных) за 1 пуд. В мае 1922 г. эта стоимость составляла 69 р. 59 к. (товарных) и, непрерывно поднимаясь, доходит в январе 1923 года до 92 р. 20 к. В феврале она падает до 74 р. 50 к. и затем снова увеличивается, доходя в мае месяце 1923 г. до 80 р. 84 к. и понижается в июле до 70 р. 74 к. Резкое понижение цены в феврале 1923 года отчасти об'ясняется изменением (30%) за месяц коэффициента вздорожания, а главным образом, тем прогрессом в текстильной промышленности, в смысле экономии расходования материалов и повышения производительности труда, которого она достигла к этому времени. Рассмотрим подробнее некоторые статьи калькуляции

Элементы калькуляц.	Май 1922 г.		Январь 23 г.		Февраль 23 г.		Май 23 г.		Июль 23 г.	
	В тов. руб.	В %%.	В тов. руб.	В %%.	В тов. руб.	В %%.	В тов. руб	В %%.	В тов. руб	В %%.
Сырье—хлопок . . .	19,10	100	32,82	171,8	26,58	139,2	31,74	166,2	24,72	129,4
Вспом. матер. . . .	10,47	100	6,04	57,7	5,60	53,6	4,57	43,6	4,54	43,4
Зарплата	7,51	100	12,48	166,2	8,90	118,5	8,71	116,0	9,09	121,0
Топливо.	3,94	100	2,74	69,5	2,56	65,0	3,19	81,0	3,05	77,4
Сод. центр. произ. орг.	0,90	100	1,55	172,2	1,11	123,3	1,06	117,8	1,13	125,6
Разные расходы . .	7,14	100	8,50	119,0	6,34	88,8	6,41	89,8	6,64	93,0
Амортизация. . . .	3,88	100	4,78	123,2	4,57	117,8	4,64	119,6	4,64	119,6
Накл. расх. на зарпл.	3,93	100	9,32	237,2	7,37	187,6	6,45	164,1	6,91	175,8
Налоги	6,27	100	6,09	97,1	5,43	86,6	5,69	90 7	5,24	83,6
Прибыль	6,36	100	7,88	123,9	6,13	96,4	6,84	107.5	3,15	49,5
Акциз	—	—	—	—	—	—	1,53	—	1,64	—
Итого . . .	69,50	100	92,20	132,7	74,59	107,3	80,84	116,3	70,74	101,8

за приведенные сроки. Начнем с сырья. В январе 1923 г. стоимость хлопка в пуде ситца была 32 р. 82 к. в феврале 26 р. 58 к., цена же пуда смеси хлопка в калькуляции на январь принята в 494 р. и на февраль 602 р. 90 к. в дензн. 23 г., что при индексе, увеличившемся на 30%, дает некоторое понижение цены в товарных рублях. Кроме того, в февральской калькуляции выход хлопка, как говорилось выше, составлял 87% вместо 85% для предыдущих калькуляций. Что касается вспомогательных материалов, то здесь понижение с январьской стоимости с 6 р. 4 к. до 5 р. 60 к. в феврале почти вполне можно об'яснить изменением коэффициентов вздорожания. Заработная плата с января понижается с 12 р. 48 к. до 8 р. 90 к. в феврале. Это вполне понятно, если припомнить, что говорилось в предыдущем изложении. Именно, в феврале нашло свое наибольшее выражение увеличение производительности труда, также и то обстоятельство, что повышение ставок оплаты отстает от повышения индекса; ставка, выраженная в товарных рублях с 22 р. в январе снижается до 17 р. в феврале. Повышение производительности труда является, между прочим, понижающим фактором и для других статей расходов. Напр. для содержания центральных органов производства, разных расходов, накладных расходов на заработную плату и амортизацию. Что касается топлива, то расход по этой статье понизился с 2 р. 74 к. до 2 р. 56 к., это понижение всецело зависит от более экономного расходования топлива, которое нашло свое выражение в февральской калькуляции. Январьский расход по этой статье представляет собою 69,5% от майского, а февральский 65% при одинаковой цене топлива в товарных рублях. В мартовской и майской калькуляциях цена на топливо уже возрастает и при той же норме потребления топлива расход по этой статье достигает в мае 23 года 81% по отношению к маю 22 года. Между прочим, надо сказать, что понижение норм расхода топлива отражается также и в статье разные расходы. Принимая цены ситца в мае 1922 года за 100, мы видим, что за время до июля 1923 г. эта цена колебалась довольно значительно, достигнув максимума (132%) в январе 1923 года. По калькуляции на июль 1923 года цена ситца составляла 101,8%, то-есть понизилась на 16% за два месяца.

Рассмотрим ближе вопрос, чем обусловлено понижение калькуляционной стоимости ситца с мая на июль в размере 10 р. 10 к. Для этого обратимся к тем статьям расходов июльской калькуляции, которые преимущественно обусловливают это понижение. В июльской калькуляции прибыль исчислялась только в 5% вместо 10% за предыдущие месяцы, поэтому в мае прибыль исчислялась в 6 р. 84 к., а в июле 3 р. 15 к. Следовательно, одна эта статья понижает июльскую калькуляционную стоимость на 3 р. 69 к. Далее, по статье сырье, уменьшение калькуляционной стоимости составляет 7 р. 2 к. Для пояснения этого понижения приведем следующие цифры. В майской калькуляции цена русского хлопка принималась в 2,13 червонца за пуд, а в июльской 2,54 червонца; для американского хлопка цена в обоих случаях принималась в 3,50 червонца. Стоимость одного пуда смески хлопка получается для мая 2,95 червонц., а для июля 3,10 червонц. Обе цифры довольно близки между собою, но для мая курс червонца принимается в 500 руб., а коэффициент вздорожания для перевода в товарные рубли в 55; для калькуляции же на июль курс червонца принимается в 760 руб., а коэффициент вздорожания в 110. Отсюда ясно видим, что статья расходов по сырью в товарных рублях должна сильно понизиться. Кроме того, это понижение усиливается, хотя и незначительно, принимаемым в калькуляции на июль месяц упомянутым выше увеличением выхода из хлопка с 87% до 87,5%.

Из остальных статей расходов июльской калькуляции по некоторым имеем незначительное увеличение, а по некоторым незначительное уменьшение против майской калькуляции. На изменение стоимости эти статьи оказывают, в общем, незначительное влияние. Укажем только, что ставки зарплаты за день возрасли с 38 р. 47 к. в мае 1923 года до 81 р. 2 к. в дензн. в июле 23 г.

Сильно увеличившаяся статья расходов по зарплате в дензнаках, дает в товарных рублях лишь незначительное увеличение с 8 р. 71 к. на 9 р. 9 к. Однако, значение этой статьи в общей стоимости ситца на июль месяц повышается на 2% против мая. Соответственно этому повышению мы находим возрастание статьи накладных расходов на зарплату, связанной с означенной статьей.

В результате подобных изменений статей расходов получается, что в июльской калькуляции цена одного пуда ситца снижается до 70 рублей 74 коп. с 80 руб. 84 коп. в мае. Указанное понижение в цене ситца по калькуляциям имеет в виду цены, выраженные в товарных рублях. Картина будет иной, если мы будем оперировать с червонным рублем. В этом случае, калькуляционная стоимость ситца на июль месяц составит 102 р. 38 к., между тем, как в майской калькуляции она выражается в размере 88 р. 12 к. в червонном исчислении. Следовательно, цена ситца в товарных рублях с мая по июль понизилась, а будучи выраженной в червонных рублях, она повысилась за тот же срок, что об'ясняется более медленным движением червонца, за этот срок, чем индекса.

Приведенная таблица показывает нам, как изменялись за год (с мая

1922 года по май 1923 года) все элементы, образующие цену ситца. Их можно разбить на две группы. К одной из них относятся те, которые в мае 1923 года выражаются величиною меньше, чем в мае 1922 года. Сюда входят: вспомогательные материалы, представляющие 43,6% против мая 1922 года, топливо, представляющее 81%, разные расходы, представляющие 89,8% и налоги, представляющие 90,7% против мая 1922 года. К другой группе относятся те статьи расходов, которые в мае 23 г. больше, чем в мае 1922 года, а именно: расходы на сырье, на зарплату, содержание центральных органов правления, амортизация, накладные расходы на зарплату и прибыль.

Из них мы остановимся только на сырье. Расход по этой статье в довоенное время представлял 15 р. 40 к. на пуд ситца. В мае 1922 г. это было 19 р. 10 к. в товарных рублях, затем в январе он доходит до 32 р. 82 к. в товарных рублях, то-есть увеличивается на 71,8% по сравнению с майской. Затем, как мы видим, этот расход в феврале уменьшается до 26 р. 58 к. и к маю 1923 года под влиянием вздорожания хлопка и под влиянием того, что в смеске хлопка, идущего в работу, значительно повышена доля американского хлопка, он опять подымается и доходит до 31 р. 74 к., то-есть больше на 66% чем год тому назад.

III. Возможные пределы понижения стоимости ситца.

Ознакомившись с построением цены ситца по разным калькуляциям и относительным значением каждой отдельной статьи расходов, зададимся далее вопросом, насколько возможно ожидать в будущем понижения цены на ситец и какие именно статьи калькуляции будут иметь здесь решающее значение. Обратимся для этой цели к таблице № 1. Начнем с прибыли. Прибыль начислялась в большинстве калькуляций в размере 10% стоимости каждой отдельной стадии фабрикации ситца и составляет по калькуляции на май 23 г. 8,5% от калькуляционной цены его. Конечно, эта величина прибыли условна и велика. Ее размер может быть значительно понижен, что сделано в июльской калькуляции, где прибыль снижена до 5% в каждой стадии. Такое понижение прибыли низводит ее значение в июльской себестоимости ситца до 4,45%.

Налоги, как уже мы видели, состоят из налога с недвижимости и налога с оборота. Кроме того, с марта 1923 года введен попудный акциз на пряжу. В калькуляции на июль 1923 года налоги равны 7,41% цены ситца, а акциз 2,31%. В довоенной калькуляции доля налогов, как мы видим, была незначительна, именно—0,75%. Понижение расходов по этой статье не зависит от промышленности, находясь всецело в зависимости от налоговой политики государства. Снижение налоговых ставок могло бы оказать заметное влияние на понижение цены.

Переходим далее к амортизации. Принятый в калькуляции размер амортизации (5% от стоимости оборудования), в особенности если принять во внимание изношенность оборудования, не велик. По таблице № 1 она составляет за май 1923 года 5,7% от цены ситца, на июль 6,56%, между тем как до войны это было 9,78%. Очевидно, было бы более рациональным требовать увеличения этой статьи, чем ее уменьшения. Эту мысль может подтвердить взгляд, брошенный на сравнительную таблицу Д представляющую элементы стоимости прядильного производства как в английской, так и в русской промышленности.

Из указанной таблицы видно, что расход на амортизацию английской прядильной промышленности составляет 4,2% стоимости единицы фабриката, т.-е. почти на 40% выше, нежели в русской, где он исчислен

Таблица Д отношения элементов себестоимости пряжи к полной себестоимости единицы ее веса в средней английской прядильне и по калькуляциям Всерос. Текстильн. Синдиката.

Статьи калькуляции.	Данные В. Т. С. для дов. врем.	Дан. В. Т. С. по кальк. на май 1923 г.	Дан. по сред. англ. пряд. в 23 г.
Зарплата + накладн. расходы на зарплату и коммун. услуги	8,3%	8,8%	10,7%
Топливо	2,8	2,7	1,5
Разн. расходы и вспомогат. матер. .	6,0	5,2	3,2
Амортизация	4,6	2,7	4,2
Прибыль	7,4	8,4	5,1
Налоги и акциз.	0,6	9,5	2,4
Содержание ц. орг. промышл. . . .	—	0,7	0,3
Сырье	70,3	62,0	72,6
Итого	100%	100%	100%

Данные по английскому производству пряжи разработаны на основании статьи И. А. „Стоимость хлопчато бумажного прядения в Англии“ № 23, Бюллетень ВТС 1923 г.

в размере 2,7%. Вероятно в будущем промышленность будет вынуждена повысить процент амортизации. В настоящее же время, ввиду того, что цены на ситец стали недоступны большинству населения, повелительным требованием данного момента является их понижение, придется эту статью еще понизить или даже совсем отказаться от нее, идя на эту меру, как на временную.

Что касается расходов по оплате труда, то этот расход в таблице № 1 представлен следующими статьями: а) зарплата и б) накладные расходы на зарплату и коммунальные услуги—в общем 15 р. 16 к. на пуд ситца или 18% всей его цены. Помимо сырья это самый крупный расход и трудно определить, понизится ли он в ближайшем будущем или повысится. Между изменениями производительности труда и изменениями зарплаты нет прямого соотношения. Это можно видеть из следующих данных. В мае 1923 года месячная зарплата была согласно калькуляции 923 р. 28 к., что при перечислении по всероссийскому бюджетному индексу (65 р. 60 к.) даст 14 р. 9 к., а в июле эта плата была 1944 р. 48 к., что при перечислении по всероссийскому бюджетному индексу (среднему на июль 151 р. 71 к.) даст 12 р. 81 к. Согласно калькуляции для выработки пуда пряжи требовалось в мае 3,33 человека, а в июле 3,22 человека. Таким образом, мы видим, что в то время, как повышалась производительность труда, зарплата понижалась. Как это выразилось, в процентах показывает следующая таблица.

	Колич. произв. рабоч. на пуд пряжи.		Месячная зарплата.	
Май 1923 г.	3,33 челов.	100%	14 р. 09 к.	100%
Июль „	3,22 челов.	96,6%	12 р. 81 к.	90,92%

В то время, когда производительность труда повысилась на 3,4%, зарплата понизилась на 9 слишним процентов. Если можно сказать,

что производительность труда прогрессирует, то все же для нее возможен дальнейший прогресс. Она сильно отстает от довоенных норм, но еще более отстает от довоенной нормы и получаемая рабочими зарплата. Когда оба фактора найдут свое надлежащее выражение, то возможно, что рассматриваемый нами расход увеличится. Если мы обратимся к таблице № 3, то увидим, что расход по оплате труда в русской прядильне, составляющий 8,8 % стоимости пуда пряжи отстает от такого же расхода 10,7 % в английской прядильне.

Следующая группа расходов: вспомогательные материалы, топливо, разные расходы и расходы на содержание центральных производственных органов являются такими расходами, сокращение которых более других, зависит от самой текстильной промышленности. Надо сказать, что с мая 1922 года по июль достигнуто заметное сокращение. Из таблиц № 1 и 2 видно, что расход на вспомогательные материалы с 10 р. 47 к. в мае 1922 года дошел до 4 р. 57 к. в мае 1923 года. Отношение этого расхода к цене ситца в процентах изменилось за указанный срок с 8,97 % до 5,7 %. Иначе говоря, в течение года эти расходы понизились на 36 %. Но надо сказать, что в исчисление этой статьи можно было бы внести дальнейшие изменения в смысле понижения, по крайней мере в прядильном производстве, где этот расход на 1 пуд исчислен в довоенной норме в 33 коп. с надбавкой в 35 % на ухудшение материалов и на понижение выработки машин, что дает в итоге 45 коп., а так же в ткацком производстве, где надбавка на ухудшение материалов (кроме шлихта) принимается в 45 % от довоенной нормы (26,5 к.)

Казалось бы, эти надбавки можно было понизить ввиду увеличения выработки машин, но большого влияния эти изменения на понижение цены ситца оказать не могут

Достигнутая экономия в потреблении топлива маскируется его вздорожанием. Вздорожание же топлива маскирует отчасти сокращение сложной статьи разных расходов, входя во многие из ее пунктов. Но нельзя останавливаться на достигнутых результатах. Дальнейшее сокращение не только желательно, но и возможно.

Чтобы подойти к определению границ возможного сокращения по этим статьям, заметим (табл. № 1) что сумма вышеназванных статей расходов составляет всего только в процентах (6,42 плюс 4,31 плюс 9,38 плюс 1,6)=21,17 % калькуляционной цены ситца на июль 1923 года. Это одно уже показывает, что сокращение не может быть особенно велико. Надо иметь в виду, что достижения довоенной текстильной промышленности надолго будут желательным пределом для современной текстильной промышленности. Расходы по этим статьям равнялись в товарных рублях:

	В довоенное время.	По июльской калькуляции 1923 г.	Разница между довоен. и июльской калькуляцией.
Вспомогат. мат.	3,84 р.	4,54 р.	0,70 р.
Топливо	2,75 „	3,05 „	0,30 „
Разные расходы.	3,97 „	6,64 „	2,67 „
Итого	10,56 р.	14,23 р.	3,67 р.

Если современное текстильное производство по указанным трем статьям расходов сравнится с довоенным, чего никак нельзя предположить в скором времени, то, как видно из приведенной таблицы общее сокращение расходов по этим трем статьям даст 3 р. 67 к. В современной калькуляции имеется статья, которой нет в довоенной калькуляции,

именно, содержание центральных производственных органов, составляющая 1 р. 13 к. на пуд; если предположим, что этот расход можно было бы сократить вдвое, т.-е. на 56 к., то общее сокращение по выше приведенным статьям и по этой статье даст сбережение всего (3 р.—60 к. плюс 56 к.)—4 р. 23 к., т.-е. 5,1 % от калькуляционной цены ситца.

Остается последняя самая крупная статья - расходы на сырье. До войны расход по этой статье равнялся 15 р. 40 к. Под влиянием увеличения в смеске количества заграничного хлопка, эта статья в калькуляции на май 1923 года доходит до 31 р. 74 к. товарных. т.-е. расход по этой статье превосходит более чем вдвое довоенный расход. В июльской калькуляции соответствующая статья представляет собой 24 р. 72 к. Это снижение зависит, как мы видим, главным образом от отставания курса червонца от курса товарного рубля. Но разница между последней величиной расхода на сырье с довоенным расходом все еще очень велика. Очевидно более значительное удешевление ситца может быть осуществлено только за счет удешевления хлопка. Посмотрим, какое по этой статье возможно предельное сокращение и как оно отразилось бы на цене ситца, если бы возможно было возвратиться к довоенной стоимости сырья. Этот вопрос нельзя считать праздным потому, что дело восстановления хлопководства в СССР развивается очень быстро и главная задача, подлежащая здесь разрешению—это возможное удешевление хлопкового волокна. В случае снижения цены до довоенной, расход по сырью понизился бы на 9 р. 31 к. или на 13,2 %. Если мы эту цифру сложим с другими подобными рассмотренными нами понижениями расходов, то получим предельное понижение цены на ситец. По вспомогательным материалам, топливу, разным расходам и содержанию центральных производственных органов уменьшение составляет 4 р. 23 к. или 6 %. Если временно отказаться от амортизации, то цена ситца уменьшится на 4 р. 64 коп. или на 6,5 %. Все это вместе с хлопком в общей сложности дало бы понижение июльской цены на ситец на 18 р. 18 к. или на 25,71 %, не учитывая упомянутых выше возможностей понижения статей расходов, не зависящих от промышленности, т.-е. налогов.

IV. Последняя калькуляция на ситец.

Когда все выше изложенное было уже написано, были получены калькуляции В.Т.С. на октябрь, составленные 23 сентября 1923 г. на пряжу, миткаль и ситец, по которым себестоимость ситца подсчитана в 88,42 червонных рубля за пуд, что составляет 30,3 червонных копейки за аршин; эта цена Комвнуторгом была снижена до 27 копеек. В июльской калькуляции цена ситца была определена в 102,4 черв. руб. за пуд или в 35 черв. коп. за аршин. Сентябрьская калькуляция сохраняет свое действие в январе 1924 г., оставаясь пока неизменной.

Рассмотрим последнюю, т.-е. сентябрьскую калькуляцию по статьям и проследим, по каким статьям произошли изменения и на чем они основаны. Для этого перечислим на червонную валюту статьи последней калькуляции, обработанной по методу, который мы применяли для предыдущих калькуляций, и произведем их рассмотрение и сравнение со статьями июльской калькуляции, перечисленной тоже в червонные рубли. (См. табл на стр. 96).

I. В статье сырье изменения обусловлены:

1) принятием более высокого выхода из хлопка, именно 89 % вместо 87,5 % как было в предыдущей калькуляции;

2) изменением состава смески в смысле увеличения содержания русского хлопка сравнительно с американским, согласно производственной

Сравнительная таблица себестоимости пуда ситца по отдельным статьям, согласно калькуляциям на июль и сентябрь 1923 г. в червонном исчислении

Статьи кулькуляций.	Июль 1923 г. (курс 760).	Сентябрь 1923 г. (курс 3500)	Уменьшен. расходов в сентябре.	Увеличен. расходов в сентябре	Уменьшен. расходов в сент. в % к июльск. ц.	Увеличен. расходов в сент. в % к июльск. ц.
Сырье-хлопок.	35.78	31.45	4.33	—	4.2	—
Вспомог. матер.	6.58	6.36	0.22	—	0.2	—
Заработная плата	13.16	11.15	2.01	—	2.0	—
Топливо	4.41	5.76	—	1.35	—	1.3
Содержан. центр. пр. орг. . .	1.64	1.39	0.25	—	0.2	—
Разные расходы.	7.68	7.52	0.16	—	0.2	—
ахование	0.29	0.34	—	0.05	—	0.04
Непредвиден. расходы . . .	1.64	1.39	0.25	—	0.2	—
Амортизация	6.72	6.81	—	0.09	—	0.1
Накладн. расх. на зар. плату.	10.00	6.60	3.40	—	3.3	—
Налоги	7.58	2.90	4.68	—	4.6	—
Прибыль	4.85	4.11	0.44	—	—	0.3
Акциз	2.37	2.64	—	0.27	0.4	—
Итого.	102.40	88.42	15.74	1.76	15.3	1.7

программе 1923/24 г., именно, принято для смески русского хлопка 64,25 % и американского 35,75 % против 40 % русск. и 60 % американского, как было в предыдущей калькуляции.

3) при той же, какая была в июльской калькуляции, цене 25 червон. рубл. за пуд русского хлопка, мы имеем для американского хлопка цену более низкую, именно 31,20 черв. рубл. против 35 червонных рублей. В результате всех указанных изменений получается, что стоимость сырья на один пуд ситца в сентябрьской калькуляции (для краткости будем говорить в сентябре) выразилась в 31,45 черв. руб. против 35,78 ч. р. в июле, т.-е. эта статья понизилась на 4 р. 33 к.

II. По статье—вспомогательные материалы достигнуто уменьшение на 22 червонных копейки в зависимости от того, что:

1) в прядильном производстве норма для них принята в 30 довоенных копейки вместо 36 коп. на пуд., как это было в июле;

2) для химических материалов в ситцепечатании принята норма 1 р. 50 к. на пуд вместо 2 р. 06 к. принимавшихся в предыдущих калькуляциях, а для прочих материалов 40 к. вместо 51 довоенной копейки. Таким образом эта статья снизилась с 6 р. 58 к. в июле на 6 р. 36 ч. коп.

III. По статье—заработная плата:

1) при исчислении стоимости прядения принято 2,75 человека на пуд пряжи против 3,22 человека в июльской калькуляции, что соответствует 12,5 челов. производств., подсобн. и хозяйствен. рабочих на 1.000 веретен и 145 пудономеров пряжи против 13,8 и 136 пудономеров в июле.

2). при исчислении стоимости работы ткача на 1 пуд миткаля принята норма выработки ткача 10 ф. вместо 9 фунт.

3) при исчислении стоимости ситцепечатания на 1 пуд ситца принята норма 1,5 чел. вместо 1,93 в предыдущих калькуляциях.

Так как в червонном исчислении дневной заработок изменился с июля немного, то в результате указанных повышений норм производительности труда статья—заработная плата в сентябре выражается 11,15 черв. руб. вместо 13,16 черв. руб. в июле, т.-е. имеем понижение на 2,01 р.

IV. Что касается топлива, то расход на этот предмет в сентябрьской калькуляции определяется в 5,76 против 4 р. 41 к. в июле, т.-е. повышен на 1,35 черв. руб. Это повышение расхода на топливо при тех же нормах расходования топлива вызвано значительным повышением его стоимости.

V. По содержанию центр. произв. органов понижение расходов в сентябрьской калькуляции выразилось в 25 черв. коп. на пуд в зависимости от понижения статьи зарплаты.

VI. В сложной статье—разные расходы имели место нижеследующие изменения: во-первых, по многим пунктам этой статьи мы видим понижение норм расхода рабочей силы, затем уменьшение по некоторым пунктам расходования материалов и топлива. Но надо оговориться, что отношение хозяйственных рабочих к производственным остается как и прежде весьма большим, т.-е. 15 %. В общем эта статья дает незначительное понижение—с 7,68 червон. руб. в июле до 7,52 черв. руб. в сентябре, т.-е. на 16 черв. коп.

VII. Расход по страховке в сентябре выше расходов на этот предмет в июле на 5 ч. к. Хотя принятые нормы этого расхода в довоенных копейках остаются те же.

VIII. Статья—непредвиденные расходы в сентябре меньше, чем в июле на 25 коп., что, как уже указывалось, обуславливается исчислением этих расходов в процентах от заработной платы.

IX. В зависимости от поднятия производительности единицы оборудования в сентябрьской калькуляции исчислены следующие величины расходов по амортизации в довоенных рублях на один пуд продукции: для пряжи 1 р. 30 к., для миткаля—67 к. и для ситца—2 рубля. В июле эти расходы соответственно равнялись 1 р. 40 к.; 74 к. и 2 р. 50 к. Выраженные же в червонном исчислении эти расходы (в зависимости от принятой величины индекса) в сумме равны 6 р. 81 к. на сентябрь и 6 р. 72 к. на июль; так что мы здесь имеем возвышение этой статьи на 3 червонных копейки.

X. Статья накладные расходы на зарплату и коммунуслуги в сентябрьской калькуляции дает значительное понижение против калькуляции на июль. Это обусловлено тем, что накладные расходы на зарплату в июле исчислялись в 46 % от общей заработной платы по каждой стадии производства ситца, в сентябре же для пряжи, как и для миткаля этот расход исчислялся в 39 %, а для ситца в 41 %. Коммунуслуги в сентябре месяце исчислялись в 8 % от заработной платы против 15 % в июле. В общем в июле эта статья выражается в 10 черв. руб., а в сентябре в 6 руб. 60 к. червонных, т.-е. дает понижение на 3,40 ч. руб.

XI. Расход по налогу на недвижимость в сентябре получается на единицу продукции несколько ниже, чем в июле в зависимости от повышения производительности единицы оборудования. Расходы же на прочие налоги, исчисляемые в % % от оборота, в сентябре значительно понизились по той причине, что ставка уравнительного налога уменьшилась с 6% от оборота в июле до 2% в сентябре и что местный налог, взимавшийся

в июле в размере 0,1%, в сентябре отпадает. Вследствие всего сказанного статья расходов на налоги, равнявшаяся 7,58 черв. р. в июле,— в сентябре равна 2,90 черв. руб., т.-е. дает снижение на 4 р. 68 к.

XII. Статья—прибыль, исчисляемая в 5% от стоимости каждой стадии производства в сентябре, дает понижение на 44 червон. коп. на один пуд.

XIII. Статья—акциз в зависимости от повышения ставки акциза на один пуд пряжи повысилась на 27 черв. коп.

Из вышеизложенного рассмотрения сентябрьской калькуляции мы видим, что здесь в основаниях исчисления почти всех статей произведены изменения, дающие снижение этих статей расходов.

Хотя, как мы выше указывали, калькуляции ВТС не отчетные, но тем не менее они не оставались вне влияния отчетных данных. Текстильный синдикат в основу исчисления разных статей принимал, по мере возможности, в соображение высшие достижения отдельных трестов, как по экономии расхода топлива и материалов, так и рабочей силы, давая этим стимул и прочим трестам, работающим менее совершенно, подтягиваться и выравниваться с трестами, работа которых налажена более экономно. Поэтому здесь будет уместно дать себе отчет в том, что в этом отношении хлопчато-бумажной промышленностью достигнуто за год. Если мы возьмем калькуляцию на октябрь месяц 1922 года и сличим ее с рассматриваемой здесь калькуляцией на 23 сентября 1923 года, то получим следующую таблицу:

	На 1/X—22 г.	На 23/IX—23 г.
Выход пряжи из хлопка	85%	89%
Число производственных рабоч. на 1 пуд пряжи	3,586	2,75
Выработка 1000 веретен пряжи.	130 пуд-ном.	145 пуд-ном.
Расход топлива на производство	0,051 к. с.	0,044 к. с.
Выработка суровья 1 ткача в 8 час . . .	8 ф.	10 ф.

Показанные здесь достижения, правда, осуществленные еще не всеми трестами, будучи положены в основу калькуляции, побуждают и остальные тресты стремиться к улучшению своего производства.

Судить, как изменялась за год нагрузка предприятий дает возможность следующая таблица („Известия“ 1923 г. № 271).

По хлопчато-бумажной промышленности.

	1921/22 г.	1922/23 г.
Средн. число работающ. фабрик	108	107
„ „ занятых рабочих в тысячах . . .	181,8	119,2
„ „ веретен в тысячах.	2060,8	3019,4
„ „ станков „ „	61,5	93,7

Из этой таблицы легко усмотреть, что при том же числе работающих фабрик, нагрузка в последнем году превосходит нагрузку предыдущего года в среднем на 50%.

Все указанные обстоятельства обусловили возможность рассмотренных выше изменений статей калькуляции, что дало в результате понижение себестоимости ситца с 35 черв. коп. в июле до 30,3 черв. коп. в сентябре или на 13,6% июльской себестоимости.

Обращаясь к сравнительной таблице калькуляций на сентябрь и июль, рассмотрим графу изменения отдельных статей, выраженных в

процентах июльской себестоимости ситца. Из таблицы видим, что общее понижение себестоимости на 13,6% получается как разница между суммой понижений по отдельным статьям и суммой повышений по другим статьям; последняя сумма составляет 1,7%—сюда входит повышение расхода на топливо, страховку, амортизацию и акциз, сумма же понижения расходов равна 15,3%.

При анализе калькуляции на июль, подходя к вопросу о возможных сокращениях расходных статей, мы выяснили, что предельным сокращением по статье—сырье явилось бы сокращение на 13,2% от июльской себестоимости ситца, если довоенный расход по этой статье принять за возможный предел достижения в этом направлении. В сентябрьской калькуляции, как показывает таблица, достигнутое по этой статье сокращение составляет 4,2% от июльской цены.

Далее, если временно отказаться от списывания сумм на амортизацию, то это дало бы понижение цены на 6,5%. Таблица показывает, что статья на амортизацию увеличилась на 0,1%.

Далее обнаружилось, что по статьям топливо, вспомогательные материалы, содержание центральных промышленных органов, страховка и разные расходы, наибольшее возможное сокращение, имея в виду тот же предел, равно 6%; часть этого сокращения, приходящаяся на долю топлива, равна 0,4%. Следовательно, на долю остальных здесь упомянутых расходов приходится 5,6%. Таблица показывает, что по этим статьям, т.-е. по статьям вспомогательные материалы, содержание центральных промышленных органов и разные расходы, достигнутое сентябрьской калькуляцией сокращение равно 0,6%.

Подводя итог вышесказанному, мы видим, что общее сокращение по рассмотренным статьям в пределе могло бы быть увеличено еще на 20,6% июльской цены (13,2% по сырью, плюс 6,6 по амортизации, плюс 5,6% по другим статьям, минус 4,2% по сырью и минус 0,6% по прочим расходам=20,6%). В общем это вместе с сокращениями, уже достигнутыми сентябрьской калькуляцией (13,6%), дало бы понижение цены почти на 34%. Но расход на сырье главным образом зависит от цен на хлопок и скорое приближение его к возможному пределу сокращения не вполне зависит от хлопчато-бумажной промышленности. Поэтому, не принимая в расчет дальнейшее желательное сокращение расходов на сырье (9%), мы приходим к выводу, что июльская себестоимость ситца, при существующих ценах на хлопок могла бы быть уменьшена на 25%, имея в виду указанный предел достижений и не считая возможного снижения прибыли.

Припомним, что июльской калькуляцией цена за один аршин ситца была установлена в 35 коп., в сентябрьской калькуляции цена установлена в 30,3 коп., которая постановлением Комвнуторга была снижена до 27 черв. коп., т.-е. на 22% июльской себестоимости. Отсюда следует, что при наличных обстоятельствах понижение производственной цены ситца в калькуляциях почти дошло до своего предела.

Выше было упомянуто, что не все тресты достигли тех норм улучшений производства, которые положены в основу калькуляции на сентябрь, и потому возможно, что для некоторых трестов предел понижения уже перейден, и что себестоимость ситца для этих трестов не вместится в границы, указанные ценой Комвнуторга.

V. Заключение по анализу калькуляций.

В заключение формулируем все выводы, к которым приводит предыдущее рассмотрение и анализ калькуляций, составленных ВТС за время с мая 1922 года по сентябрь 1923 года.

1. Всероссийский Текстильный Синдикат в своих калькуляциях, руководствуясь, согласно отчетным данным, лучшими достижениями отдельных трестов, постепенно стремился в течение указанного периода времени к понижению производственной себестоимости ситца, поднимая в калькуляциях как нормы производительности труда и машин, так и вводя более экономные нормы расходования материалов, и топлива и давал своими калькуляциями стимул трестам более отсталым, в смысле совершенства постановки производства, выравниваться с остальными трестами. Эти стремления ВТС дали такой результат, что цена калькулированная в июле 1923 г. в 35 черв. коп. за аршин, была в сентябрьской калькуляции доведена до 30,3 черв. коп. за аршин, которая уменьшена Комвнуторгом до 27 черв. коп., что на 1-е октября 1923 года соответствует 20,2 тов. коп. по индексу Госплана.

2. Первое по величине место в ряду расходов по производству ситца в калькуляциях принадлежит расходу на основное сырье, т.-е. хлопок, стоимость хлопка представляет собой в среднем около 35% себестоимости ситца. В сторону понижения этого расхода хлопчато-бумажной промышленностью получены большие достижения. Было уже указано, что выход пряжи из хлопка поднялся с 85% до 89%. Значение этих цифр легко оценивается, если иметь в виду, что довоенный выход в среднем был около 91%. Следует при этом заметить. что, как это обнаружено Всероссийским Текстильным Синдикатом, для более высоких номеров пряжи такой выход в действительности еще не мог быть достигнут ни одним трестом. (Экономическая Жизнь 19 января 1923 года, № 91).

Но надо иметь в виду, что эта статья расходов находится под опасностью большого увеличения, которое должно опять сильно поднять цену ситца с такими усилиями пониженную в сентябрьской калькуляции. Количество заграничного хлопка в смеси, принятое в 35,75% должно увеличиться в среднем за год до 50%, согласно осуществленной программы производства хлопкового волокна в СССР.

Кроме того, стоимость потребного на год заграничного хлопка нельзя считать на круг дешевле 40 руб. на пуд. Оба эти фактора (увеличение количества заграничного хлопка и увеличение его стоимости) угрожают срывом установленной пониженной цены ситца.

Повышение цены ситца, в зависимости от условий снабжения промышленности сырьем может быть устранено только усиленным разведением своего хлопка, что в первую очередь связано с вопросом о необходимости, кроме финансирования работ по ирригации и снабжения Туркреспублики хлебом и другими товарами, установления высоких цен на хлопок—сырец.

3. В калькуляции ВТС нормы производительности труда, если не считаться с качеством фабриката, уже очень близко подошли к довоенным нормам. Тем более нельзя ожидать понижения статьи расходов по заработной плате, так как нормы оплаты труда должны повышаться.

4. Статья расходов по топливу имеет в настоящее время тенденцию к увеличению в зависимости от повышения цены топлива. Это повышение скрывает скромные результаты осуществляемой экономии топлива. Конечно, на пути экономии топлива хлопчато-бумажной промышленности по сравнению с довоенным временем предстоят еще очень большие достижения, но по состоянию паро-силового хозяйства эти достижения не могут осуществиться в ближайшее время.

5. По расходам, входящим в статью разные расходы, возможны значительные сокращения, особенно в части, касающейся хозяйственных

расходов и топлива. Здесь мы сталкиваемся с вопросом о нагрузке предприятий—чем нагрузка будет полнее, тем меньшей тяжестью лягут эти расходы на единицу продукции.

6. Ввиду необходимости возможно больше снизить цену ситца и сделать его более доступным потребителю, рекомендуется, как временная мера, отказ от списывания на амортизацию. Это можно отчасти так же оправдать таким соображением. Величина списываемой на амортизацию суммы определяется пропорционально стоимости единицы оборудования. Для веретена эта стоимость принималась сначала в 50 р., затем в 40 р., а для ткацкого станка в 1000 руб. Имея в виду заключение проф. Федорова, обоснованное в его статье в сборнике „На новых путях“ вып. IV, о чрезмерной величине этих сумм и о том, что вместо них достаточно считать для себестоимости оборудования веретена 25 р., а для ткацкого станка 400 руб., мы приходим к соображению, что хлопчато-бумажная промышленность за предыдущее время произвела некоторое накопление амортизационного капитала впредь и потому может временно отказаться от амортизации.

7. Хотя ВТС своей последней калькуляцией и ставит для трестов такие задачи по улучшению производства, какие для многих из них могут оказаться непосильными, тем не менее достигнутое в сентябрьской калькуляции уменьшение себестоимости ситца более чем на половину зависит от снижения налогов и накладных расходов на заработную плату, то-есть от снижения статей расходов, не зависящих от производства.

8. Статья акциза увеличилась на 27 коп. в сентябрьской калькуляции в зависимости от увеличения его ставки до 6,6 черв. коп. на 1 пуд пряжи. Процентное отношение этой статьи калькуляции к общей себестоимости ситца в июле было 2,3% и в сентябре 2,98% играет незначительную роль в образовании цены ситца.

9. Вообще, можно сказать, что снижение в калькуляции статей расходов, зависящих от хлопчато-бумажной промышленности, по всей видимости почти достигло предела, и что не только дальнейшего значительного их понижения нельзя ожидать, но скорее надо опасаться, что многие тресты начнут отставать от тех требований, которые ставит Всероссийский Текстильный Синдикат в своих калькуляциях.

VI. Продукция.

Прежде чем перейти к рассмотрению цен на ситец в торговом обороте, приведем некоторые данные о размерах хлопчато-бумажного производства в 1923 году и о ходе реализации выработанных товаров за тот же год.

Ниже приводимая таблица иллюстрирует выработку суровья и готового хлопчато-бум. товара с октября 1922 года по декабрь 1923 года. (См. табл. на стр. 102).

Из таблицы видно, что общая выработка готового товара в 1923 году составляла 817.546 тысяч аршин.

Сравнивая выработку готового товара в 1923 г. с 1922 г., когда было выработано 426.629 тыс. аршин готового товара, увидим, что в 1923 году производство хл.-бум. тканей возросло против 1922 года почти на 50%.

Но несмотря, на столь значительное увеличение производства тканей, годовая выработка 1923 года в своем относительном значении составляет сравнительно незначительное количество, так как обеспечивает население всего 6,3 арш. хлопчато-бумажными тканями на душу в год.

Сроки.	Выработано.	
	Суровья в метрах.	Готового товара в метрах.
1922 г.		
Октябрь	51895011	46405031
Ноябрь	50864703	43394511
Декабрь	55096093	49621303
1923 г.		
Январь	48391788	43935147
Февраль	52971336	50325388
Март	62677042	57304759
Апрель	45652862	43194745
Май	58489546	51753290
Июнь	64025751	60349458
Июль	28717772	41202603
Август	44278091	40986842
Сентябрь	58234026	52654897
Октябрь	70986341	63779038
Ноябрь	65744698	59209499
Декабрь	61743770	55723844
Всего за хоз. год с 1 окт 1922 года по 1 окт. 1923 г. в метрах.	621294021	531427974
или в аршинах	873601523	817545874
Всего за календ. год с 1 января 1923 г. по 1 января 1924 года в метрах.	661913023	620719510
или в аршинах	930717308	872793703

Реализация выработанных в течение 1923 года хл.-бум. тканей, по предварительным данным ВСНХ, выразилась по четвертям года в следующих цифрах:

Сроки.	Продано готовых изделий в милл. аршин.	На сумму по современным ценам в тыс. зол. руб.
1 квартал	132,6	70.986,5
2 квартал	169,7	91.083,8
3 квартал	138,4	80.411,8
4 квартал	248,3	130.923,8
За год	689,0	373.405,9

Сопоставляя количества реализованного товара с выработанным количеством за год и принимая во внимание, что остаток готового товара на 1 октября 1922 г. равнялся 68 мил. арш., видим, что остаток на новый операционный 1923/24 г. равен 25% годовой продукции, или в среднем этот запас равняется 3-х месячной выработке.

Имевшийся остаток готового товара можно считать сравнительно небольшим; в довоенное время наличный запас обыкновенно равнялся 8—9 месячной выработке.

Однако, следует иметь в виду, что реализованная трестами продукция не вся пошла на потребление населения, ибо значительная часть продукции осталась на складах оптовой торговли, как об этом указывает В. М. Макаров в бюллетене ВТС № 2 за 1924 г. Тот же автор в той же статье пишет, что значительная часть реализованной продукции была отпущена в кредит, и что размеры продаж в кредит за время с апреля по сентябрь 1923 года колебались от 48 до 81% к общему обороту по продаже. Соответственно с этим возрастала задолженность банковским учреждениям со стороны синдиката и отдельных текстильных трестов.

Осенью 1923 г. банки прекратили кредитование промышленности, что поставило текстильную промышленность в тяжелое положение.

VII. Цены на ситец.

Закончив разбор факторов, определяющих стоимость ситца в производстве, перейдем далее к краткому освещению вопроса о рыночных ценах на ситец и к выяснению соотношения синдикатских отпускных цен, оптовых цен и розничных.

В основу анализа цен на ситец, как товар, нами кладутся отпускные цены Всероссийского Текстильного Синдиката (по Москве и иногородним отделениям) на ситец № 6. Цены эти определяются следующим образом. Калькулированные синдикатом цены, общие для всей текстильной промышленности, утверждаются, обычно с некоторыми уменьшениями, Комвнуторгом СТО. Эти утвержденные цены в 1923 г. были общими отпускными ценами текстильных трестов. Текстильный синдикат, исходя из утвержденной Комвнуторгом цены, устанавливал для своих отделений отпускные цены с начислением некоторых надбавок в зависимости от стоимости провоза, организационных расходов, налогов и пр. накладных расходов. Эти надбавки с течением времени изменялись и например, с 16 ноября 1923 года составляли для отделений европейской части союза:

1) Для Киева, Харькова, Ленинграда, Минска, Саратова, Казани и Вологды для госорганов и кооперации минимум 6% и максимум 8% и для частных оптовых покупателей минимум 8% и максимум 12%. Причем действительный процент надбавки определялся условиями расчетов, размером партии и пр. особенностями сделки.

2) Для Ростова на Дону, Армавира, Одессы, Екатеринбурга, Перми, Самары, Симферополя—для госорганов минимум 7%, максимум—9% и для частных покупателей—9%—13%.

Особенно сильное понижение надбавок было произведено с 16 ноября 1923 г., когда они были снижены до выше указанных размеров.

Остановимся на размере указанных надбавок и для примера возьмем отпускную цену одесского отделения ВТС. До 16 февраля 1923 г. для Одессы эти надбавки (или как синдикат их называет—наценки) составляли 30% цены, утвержденной Комвнуторгом, с допущением некоторой скидки для госорганов, кооперации. Далее эти накидки были понижены до 22% трестовских цен, что действовало до 1 июня 1923 года. Затем, до 16 ноября, эти накидки равнялись 17% при соответственной скидке госорганам и кооперации. С 16-го ноября одесское отделение отпускало товар для госорганов и кооперации с надбавкой в 7%, а для оптовых частных покупателей—с надбавкой в 9%.

Перейдем к рассмотрению отпускных цен синдиката для госорганов и кооперации по разным городам, приведенным в нижеследующей таблице, с начислением минимальных надбавок. (См. табл. (А) на стр. 105).

Последняя строчка приведенной таблицы показывает трестовские цены, утвержденные Комвнуторгом и действовавшие на 1-е число указанных месяцев.

Таблица указывает с одной стороны изменение надбавок к трестовским ценам, а с другой—колебания синдикатских цен. Первого своего максимума синдикатские цены достигли 1-го апреля, далее они снижаются, причем эти сниженные цены держатся в течение летних месяцев. Второй максимум приходится на 1-е августа, каковое положение сохраняется на 1-е сентября и 1-е октября. 3-го октября произведено значительное снижение трестовской цены с 33 коп. до 27 коп., что вызвало понижение синдикатских отпускных цен, усугубленное понижением надбавок, которое начало вводиться во второй половине ноября. Последние два месяца 1923 года цены остаются без изменения и переходят в том же размере на 1-е января 1924 года.

Изменения синдикатских цен, а равно оптовых и розничных, по нескольким городам иллюстрируются диаграммами, построенными по точкам соответствующим первым числам каждого из рассматриваемых месяцев.

Остановимся далее на оптовых ценах ситца, приведенных в нижеследующей таблице. (См. табл. (Б) на стр. 108).

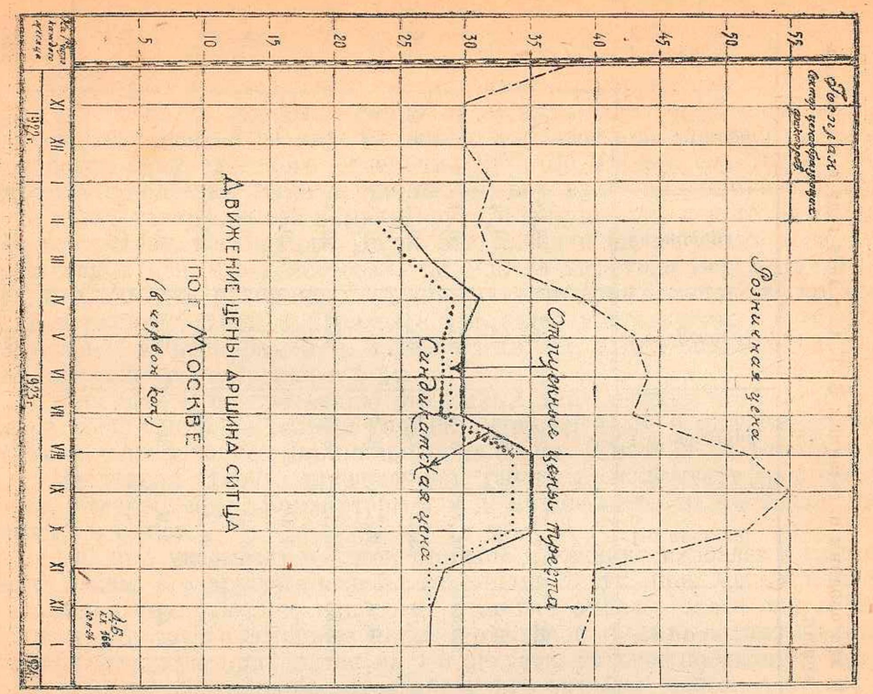
Обращаясь к приведенной таблице, мы можем сделать общее замечание, что в начале 1923 года до апреля—мая оптовые цены довольно близко подходят к отпускным ценам, затем они значительно возрастают, иногда с большими колебаниями, и достигают своего максимума на 1-е сентября или 1-е октября. К 1-му ноября оптовые цены сильно падают, приближаясь, иногда очень близко, к отпускным синдикатским ценам. Оптовые цены как будто отражают летнее повышение синдикатских цен, но тем не менее они все же находятся в слабом соответствии с отпускными ценами. В начале 1923 года оптовые цены по некоторым городам ниже отпускных цен на несколько копеек в аршине; затем во время повышения в период до октябрьского перелома, оптовые цены начали подниматься без всякого соответствия с отпускными. По некоторым городам, как например, в Киеве, максимум поднятия оптовых цен приходится как раз на момент летнего понижения отпускных цен.

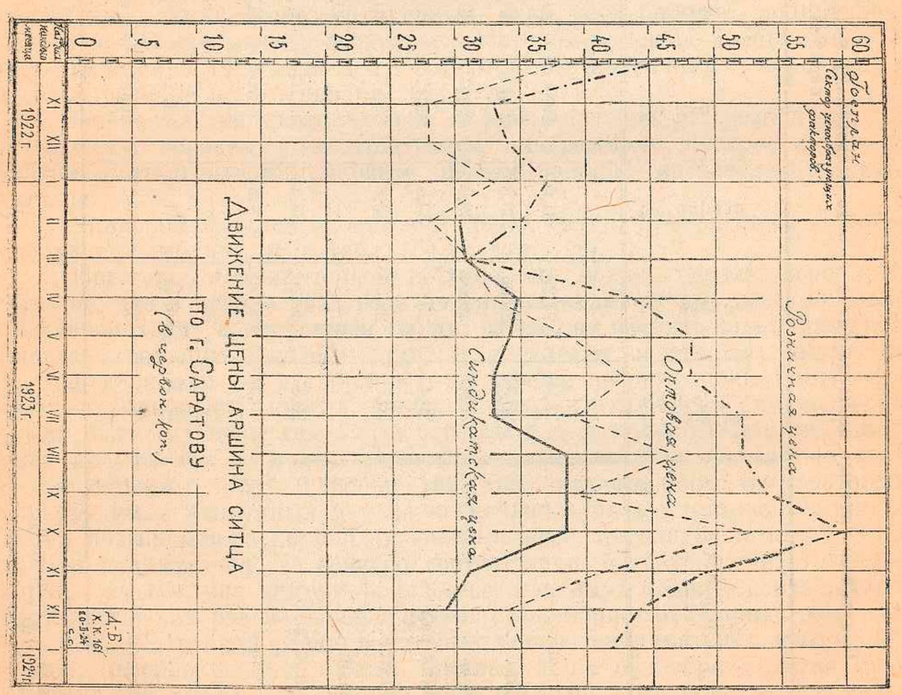
Количественная разница оптовых цен от синдикатских иногда поражает своей величиной. Так в Ростове на 1-е сентября оптовая цена поднимается до 68 коп. против синдикатской—36,5 коп., т.-е. немного

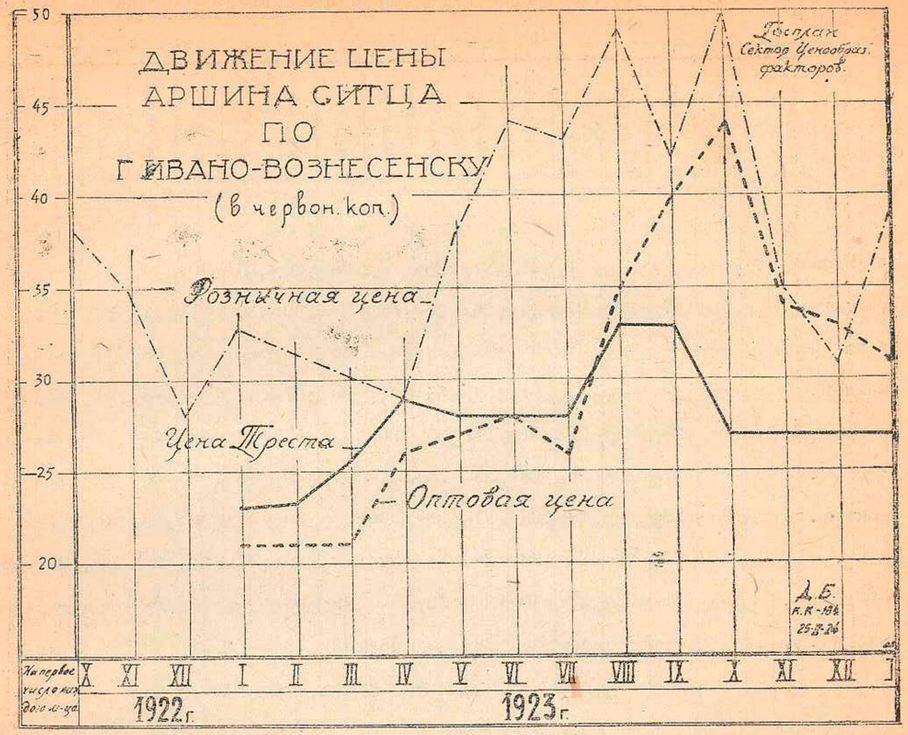
Таблица (А).

Отпускные оптовые цены на сатин № 6 по московскому и другим иногородним отделениям В. Т. С. в 1923 году в червонных копейках за аршин.

Города.	1 февраля 1923 г.	1-е марта.	1-е апреля.	1-е мая.	1-е июня.	1-е июля.	1-е августа.	1-е сентября.	1-е октября.	1-е ноября.	1-е декабря.	1-е января 1924 г.
Москва.	25,00	27,28	31,0	29,9	29,9	29,9	34,7	34,7	34,7	28,35	27,54	27,54
Киев.	30,37	29,66	33,8	33,17	30,83	30,83	35,7	35,7	35,7	29,14	28,62	28,62
Харьков.	30,37	29,66	33,8	33,17	30,83	30,83	35,7	35,7	35,7	29,14	28,62	28,62
Ленинград	29,43	29,66	33,8	33,17	30,83	30,83	35,7	35,7	35,7	29,14	28,62	28,62
Саратов.	30,37	29,66	33,8	33,17	30,83	30,83	35,7	35,7	35,7	29,14	28,62	28,62
Казань	—	—	—	—	30,83	38,30	35,7	35,7	35,7	29,14	28,62	28,62
Ростов н/Д.	30,37	30,20	34,34	33,76	31,1	31,1	36,0	36,0	36,0	29,45	28,89	28,89
ecca	30,37	30,20	34,34	33,76	31,3	31,3	36,3	36,3	36,3	29,70	28,89	28,89
Пермь	—	—	—	—	31,3	31,3	36,3	36,3	36,3	29,70	28,89	28,89
Омск.	30,37	30,41	34,63	34,05	31,6	31,6	36,6	36,6	36,6	30,0	29,43	29,43
Иркутск.	—	32,16	36,07	36,00	32,15	32,2	37,2	37,2	37,2	30,46	29,7	29,7
тпускная цена хл. бум. рестов, утв. Комвнуторгом СССР.	23,3	25,6	29	28	28	28	33	33	33	27	27	27


Движение цены аршина ситца по г. Москве (в червон. коп.)
Розничная цена
Отпускные цены треста
Синдикатская цена
Госплан Сектор ценообразующих факторов
Д.Б. К.К.-166 25-II-24


Движение цены аршина ситца по г. Саратову (в червон. коп.)
Розничная цена
Оптовая цена
Синдикатская цена
Госплан Сектор ценообразующих факторов
Д.Б. К.К.-167 10-III-24 с.с.


Движение цены аршина ситца по г. Иваново-Вознесенску (в червон. коп.)
Розничная цена
Цена Треста
Оптовая цена
Госплан Сектор ценообразующих факторов
Д.Б. К.К.-166 25-II-24
1922 г.
1923 г.

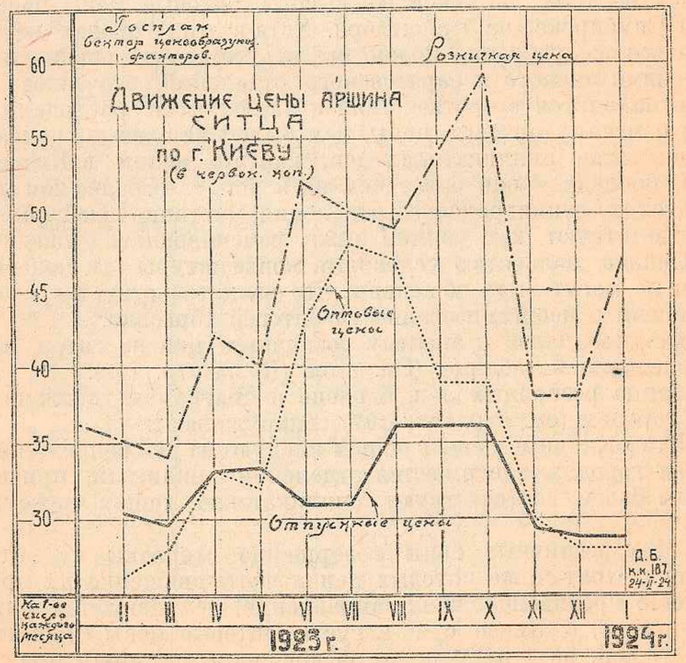

Движение цены аршина ситца по г. Киеву (в червон. коп.)
Розничная цена
Оптовые цены
Отпускные цены
Госплан Сектор ценообразующих факторов
Д.Б. К.К.-167 24-II-24
1923 г.
1924 г.

Таблица (Б) оптовых цен на ситец в червонных копейках за аршин.

По данным Госплана.

	1 октября 1922 г.	1 ноября.	1 декабря.	1 января 1923 г.	1 февраля.	1 марта.	1 апреля.	1 мая.	1 июня.	1 июля.	1 августа	1 сентяб.	1 октября.	1 ноября.	1 декабря.	1 января 1924 г.
Ив.-Вознесен. .	—	—	—	21	21	21	26	—	28	26	35	40	44	34	33	31
Ленинград . .	18	17	23	24	25	26	27	34	38	32	39	41	41	26	26	25
Вятка	—	—	—	34	38	35	38	—	55	45	—	68	68	44	45	34
Харьков . . .	—	—	—	35	31	34	35	41	38	37	42	—	—	34	32	31
Ростов н/Д. .	—	28	28	31	31	27	35	36	43	47	52	68	44	42	39	37
Одесса . . .	—	27	26	26	28	35	36	41	47	45	48	48	56	39	49	41
Саратов . . .	38	28	28	33	28	31	33	39	43	39	47	39	53	41	34	35
Киев	—	27	26	27	26	28	33	32	43	48	47	39	39	30	28	28
Симбирск . .	35	31	32	29	40	33	53	—	48	46	—	49	68	—	—	
Вологда . . .	—	—	—	40	35	38	43	48	43	48	—	51	49	—	—	—

менее чем на 100%; до такой же высоты оптовые цены поднимаются в Вятке и Симбирске на 1-е октября. Хотя в этих городах нет отделений ВТС, но все же уверенно можно сказать, хотя бы сравнивая с отпускными ценами омского и саратовского отделений, что такое повышение цены не находится в соответствии с накладными расходами торговли. К ноябрю месяцу оптовые цены, как было уже сказано, падают, местами опускаясь ниже синдикатских цен, как это видим в Киеве и Ленинграде. В последнем они более чем на 3 коп., т.-е. более чем на 10% ниже синдикатских ленинградского отделения. Частично некоторые колебания цен соответствуют, как увидим ниже, изменявшейся рыночной конъюнктуре. Однако, полностью условиями конъюнктуры эти колебания оптовых цен не могут быть об'яснены, что свидетельствует в гораздо большей степени о неорганизованности оптовой торговли.

Перейдем далее к анализу розничных цен на ситец, приводимых в нижеследующей таблице. (См. табл. (В) на стр. 109).

Таблица розничных цен, а равно и диаграммы движения цен по разным городам (см. стр. 106—107) обнаруживают:

1) Что розничные цены в общем следуют за движением синдикатских цен в тех городах, где имеются отделения синдиката, причем розничные цены более соответствуют синдикатским ценам, нежели оптовые цены.

2) Что розничные цены совершенно оторваны от оптовых цен, иногда они стоят ниже оптовых цен и часто движение их происходит в совершенно противоположном направлении, чем движение оптовых цен. Так, например, в Киеве с 1 августа оптовые цены стремительно падают (с 47 коп. на 1 августа до 39 коп. на 1 октября), при сохранении

Таб. (В). розн. цен на ситец в черв. коп. за арш. по дан отд. статист. труда ВЦСПС.

ГОРОДА.	1922 г.			1923 года.												1924 г.
	1 окт.	1 ноябр.	1 дек.	1 янв.	1 фев.	1 март.	1 апр	1 мая.	1 июня.	1 июля	1 авг.	1 сент.	1 окт.	1 ноябр.	1 дек.	1 янв
Москва . . .	38	30	30	32	31	32	39	43	44	43	52	55	52	40	40	39
Ленинград . .	34	36	34	35	—	34	36	40	42	42	55	54	59	43	—	—
Тамбов. . . .	45	35	37	40	38	35	41	44	47	48	55	59	61	59	53	51
Елатьма . . .	45	41	34	34	—	46	43	37	38	52	57	44	49	39	—	—
Липецк . . .	30	35	34	31	28	33	43	39	43	52	57	59	59	44	42	41
Вятка	23	20	26	34	39	36	29	46	52	48	57	80	77	47	43	40
Яранск. . . .	43	—	21	23	35	31	26	41	34	49	52	63	69	49	56	51
Уржум . . .	28	35	43	29	38	33	39	41	47	44	52	63	59	56	48	46
Смоленск. . .	30	24	30	—	33	33	—	37	43	52	52	46	75	39	35	45
Дорогобуж . .	35	32	34	37	—	67	—	35	57	52	57	59	51	55	39	48
Харьков . . .	38	33	30	41	31	35	35	38	52	52	57	56	55	39	46	39
Изюм	30	35	34	29	42	42	43	—	52	45	52	60	61	49	46	55
Ростов н/Д. .	40	41	34	37	—	38	44	44	53	54	52	55	64	50	49	47
Одесса . . .	38	29	31	33	—	38	38	44	43	50	52	50	55	48	43	41
Саратов . . .	45	33	34	37	35	31	39	48	48	52	52	54	61	49	44	42
Аткарск . . .	45	35	34	37	33	35	—	48	52	52	70	56	56	45	40	45
Киев	41	37	30	36	—	34	42	40	52	50	49	54	59	38	38	47
Симбирск . .	40	35	34	34	—	38	56	44	48	46	61	49	49	49	48	46
Сенгилей . .	40	35	34	37	38	38	42	44	45	46	57	62	68	48	49	41
Воронеж. . .	45	35	36	37	31	33	36	41	45	45	—	54	49	49	48	41
Бобров. . . .	50	45	40	34	—	38	49	50	50	71	57	63	78	70	46	41
Казань . . .	34	—	31	34	32	—	36	41	42	41	52	58	46	87	51	48
Тетюши . . .	30	—	21	29	42	—	39	39	38	45	43	—	49	42	51	53
Пермь. . . .	45	34	31	34	—	34	49	39	52	45	52	59	61	49	42	39
Омск	43	33	29	31	—	34	41	45	43	42	52	59	56	42	39	39
Иркутск . . .	36	33	40	41	—	60	49	44	48	44	57	61	70	51	48	—
Вологда . . .	33	35	32	37	35	35	43	41	47	67	77	61	59	42	32	39
Тотьма . . .	30	24	26	29	38	38	39	49	48	43	1,12	65	67	51	46	46
Ив-Вознес. . .	38	35	28	33	—	—	29	38	44	43	49	42	50	35	31	39

уровня отпускных цен, а розничные цены также стремительно повышаются с 49 коп. на 1-е августа до 59 коп. на 1-е октября.

Подобное явление несоответствия движения цен имеет место для Харькова. В Одессе же это явление с 1 сентября имеет обратный порядок, т.-е. розничные цены падают на 6 коп., в то время как оптовые цены поднимаются на 10 коп.

3) Розничные цены в начале 1923 года, будучи в среднем 30—35 к. (и превышая синдикатские цены проц. на 20—25) с большими иногда колебаниями поднимаются до своего максимума в октябре, а местами в сентябре, т.-е. в один из тех месяцев, когда отпускные синдикатские цены по разным городам стояли на высшем своем за минувший год уровне. В октябре вслед за введением пониженных трестовских цен, розничные цены повсеместно начинают стремительно падать, что продолжается в течение октября, ноября и части декабря. Несмотря на происшедшее понижение рыночных цен, последние на 1 января 1924 г. стоят все же на уровне высшем, чем это было в январе 1923 года.

4) Надбавки розничных цен по сравнению с синдикатскими в общем более значительны в тех городах, где нет отделений синдиката.

В начале 1923 года надбавки розничной торговли выражались в размере (грубо) 20—25%. С апреля месяца % надбавок повышается, с одновременным ростом розничных цен, при легком снижении или неизменности синдикатских цен. В августе месяце надбавки розничной торговли являются довольно значительными и повышаются далее и достигают максимума к 1-му октября, при сохранении за этот период синдикатских цен на одном уровне. В это время разница между розничными и синдикатскими ценами вырастает грубо до 50—120%. К концу 1923 г. надбавки розничной торговли снова понижаются.

VIII. Коньюнктура рынка.

Зададимся далее вопросом, в какой мере изменение цен на ситец соответствовало общей коньюнктуре мануфактурного рынка СССР. По данным Всероссийского текстильного синдиката и корреспондентов коммерческого телеграфного агентства, в конце 1922 г. после оживления мануфактурного рынка, наблюдавшегося в августе, сентябре и особенно в октябре 1922 г., наступило затишье. Январь и февраль характеризуются сильной депрессией. Отправка мануфактуры по ж. д. из Москвы, составившая в сентябре 1922 г. 160 тыс. пудов мануфактуры, снизилась в январе 1923 г. до 60 т. пуд., а в феврале слегка поднялась до 90 т. п. при прибытии мануфактурных грузов в Москву за январь и февраль 1923 г. по 150 тыс. пуд. в месяц. В марте 1923 г. наблюдалось некоторое, обычное, предпраздничное оживление, а равно и общее оживление в некоторых городах, но все же состояние рынка было малодеятельным, чему до некоторой степени способствовал переход на червонное исчисление. Апрель дает еще большую картину депрессии рынка, обусловленную, с одной стороны, интенсивным переводом торговли на червонное исчисление и недостатком денег, а с другой стороны—весенней распутицей. Следует при этом заметить, что повышенные на 1-е апреля синдикатские цены воспринимались рынком чрезвычайно туго. К означенному времени мануфактурные запасы на складах стали возрастать не только у трестов, но и у крупных товародержателей, как Госбанк, Промбанк, Главный Хлопковый Комитет и др.

В связи с отмеченной депрессией, складские запасы текстильного синдиката возрастали. По данным ВТС, реальное поступление хлопчатобумажных товаров по отделениям за время с января по апрель 1923 г.

включительно составило 23,2 мил. метров, а реальная продажа из отделений выразилась в размере 13,7 мил. метров.

Это депрессивное состояние характеризуется корреспондентами телеграфного агентства из Саратова, Баку, Харькова, Минска, Киева и др. городов.

Соответственно указанному депрессивному состоянию рынков, цены, приведенные в нашей таблице, остаются в общем на низком уровне; в частности, можно указать, что в Ленинграде оптовые цены до мая ниже синдикатских; в Ростове на Дону наблюдается то же явление на время февраль—март; в Харькове этому времени соответствует выше отмеченное снижение розничных цен ниже оптовых.

Со второй половины мая в связи с повышением хлебных цен, а также благоприятных видов на урожай, на мануфактурном рынке наблюдается оживление, которое с некоторыми колебаниями продолжается в течение лета, усиливаясь в июне и ослабевая к августу.

Эту картину иллюстрируют данные Московского отделения ВТС, которое реализовало товаров на тыс. червонцев:

В январе 1923 года	55,6
„ феврале „ „	89,2
„ марте „ „	184,9
„ апреле „ „	163,2
„ мае „ „	219,2
„ июне „ „	701,1

Но надо заметить, что летнее оживление торговли, по заключению проф. С. А. Первушина, было искусственным оживлением оптовой торговли, по преимуществу государственной и кооперативной в крупных центрах. Это оживление не находилось в соответствии с коньюнктурой мануфактурного розничного рынка, определяемого реальным спросом деревни, и было порождено, главным образом, усиленными выпусками в летние месяцы червонцев.

На 1-е августа синдикатские цены были повышены и на этом уровне они продолжали оставаться на 1 сентября и 1 октября. Розничные цены пошли к августу довольно быстро вверх. Первые недели августа отмечаются некоторым оживлением, но уже в последних числах августа всюду наблюдается затишье, об'ясняемое различными причинами, как-то: полевыми работами, денежным кризисом, быстрым повышением курса банкнот и в связи с этим повышением цен на мануфактуру в совзнаках, с одной стороны, и низкими ценами на хлеб, с другой.

Взвинченные цены на мануфактуру превысили покупательные способности как городского, так и сельского населения. Расчеты розничных торговцев на хорошие обороты по высоким ценам при благоприятном урожае не оправдались. Спрос на мануфактуру упал. Из целого ряда мест мы имеем сведения о том, что в деревне стало развиваться домашнее ткачество. Ржевский уезд, по сообщению корреспондента ВТС, оделся в домотканный холст, выкрашенный домашним способом (ольховой корой) в желтый цвет.

По сведениям Украинкустарсбыта, дороговизна фабрикатов вызвала в деревне развитие кустарного текстильного производства, в связи с чем отмечается значительный спрос на гребни и прялки.

О развитии домашнего ткачества сведения поступают из ряда центральных губерний (Костромской, Вологодской, Ярославской, Калужской, Владимирской) с Юга, с Поволжья (Самарская, Казанская губ.), из центральных черноземных губерний (Пензенская, Воронежская, Тамбовская) из Смоленской губ., а также из Сибири.

Высокие цены, вместе с другими причинами, привели к застою торговли, о чем свидетельствуют решительно все корреспонденции с мест.

Период затишья в мануфактурной торговле, начавшийся с конца августа, совпал и находился в связи с общей депрессией рынка СССР.

Общая депрессия, как устанавливает проф. С. А. Первушин, („Экономическое Обозрение“ № 12, 1923 г. и доклады его в Коньюнктурном Совете Госплана) началась в сентябре месяце и к началу октября получила распространение по всем районам Союза республик. „Октябрь, а отчасти ноябрь, говорит С. А. Первушин, в этом отношении дают еще более мрачную картину. Следует оговориться, что к средине ноября замечаются признаки частичного оживления на рынке предметов первой необходимости, в том числе и ситца, каковое первоначально обнаруживается в западных и южных губерниях. Отличительной особенностью этого частичного оживления является небольшой размер, медленный темп, частые перебои. Раз начавшееся в том или ином пункте оживление продолжается недолго и заменяется рецедивом затишья“.

3 октября, как нами указывалось, было произведено понижение синдикатских цен и это понижение, еще в более сильной степени побуждаемое депрессией рынка, охватило оптовые и розничные цены. Вторая декада октября характеризуется понижением цен. Местами это понижение выражается в 50%. Из Царицына 11 октября сообщают, что ввиду застоя в торговле и понижательной тенденции, частные торговцы предлагают госорганам целые магазины со скидкой в 25% с биржевых цен. Из Запорожья 10 октября сообщают, что частные торговцы продают мануфактуру на 15% ниже себестоимости. Ряд государственных и кооперативных магазинов понижает цены на мануфактуру на 15—30%. К концу ноября в связи с состоявшимся понижением цен по всему торговому фронту на мануфактуру и повышением хлебных цен, мануфактурный рынок начинает оживать—с этого времени усиливается как оптовая, так и розничная торговля. Крепнет спрос со стороны крестьянства.

Но эффект снижения цен ослабляется большим ростом курса червонца, что имело особенное значение для сельских хозяев, расценивавших свой хлеб в совзнаках.

Это оживление мануфактурного рынка развивается в декабре, в каковом виде переходит и на январь 1924 года.

Причинами, вызвавшими и углубившими торговый кризис, начавшийся с последних чисел августа и продолжавшийся до половины ноября, а местами и дольше, являются:

1) Высокий уровень цен на мануфактуру при низких ценах на хлеб.

2) Ускоренная сдача продналога в денежной форме, что вынудило население к быстрой реализации хлебных запасов и отвлечение средств от покупок.

3) Резкое изменение политики банков в смысле приостановки учета векселей и других видов кредитования, что имело значение для оптовой торговли преимущественно.

4) Затянувшаяся осенняя распутица.

Что касается соотношения цен сельско-хозяйственных продуктов и розничной цены ситца, что таковое иллюстрируется нижеследующей таблицей, составленной нами по материалам Отдела статистики внутренней торговли Ц. С. У.

Аршин ситца приравнивался к следующим количествам сельскохозяйственных продуктов:

Колебания меновых эквивалентов ситца и некоторых продуктов сельского хозяйства в 1923 году.

	Рожь в фунтах.	Пшеница в фунтах.	Овес в фунтах.	Картофель в фунтах.
Центрально-Земледельческий район.				
1 января 1923 г.	30,0	18,2	34,4	96
1 апреля „	42,8	24	40	142 8
1 мая „	42,0	23,2	41,2	149,2
1 июля „	36,8	17,6	33,6	160,6
1 августа „	48,8	24	39,6	111,2
1 октября „	71,2	36,4	89,2	252,4
1 декабря „	43,6	22,4	47,2	150
1 января 1924 г.	31,6	13.6	—	110,4
Средне-Волжский район.				
1 января 1923 г.	25,2	14,4	36,4	86,8
1 апреля. „	32,8	25,2	40	142 4
1 мая „	34	15,6	38	98,4
1 июля „	27,2	13,6	31,2	69,2
1 августа „	46,8	19,2	44,4	72,4
1 октября „	62	30,4	79,2	210,4
1 декабря „	36,4	21,2	40,4	107,6
1 января 1924 г.	37	19,2	46,8	110,8
Юго-Восточный район.				
1 января 1923 г.	31,2	26,4	36	22,4
1 апреля „	55,2	36,8	57,2	34,8
1 мая „	75,2	36,4	56,8	41,6
1 июля „	41,2	40	52	30,4
1 августа. „	58,4	35,2	49,6	42,4
1 октября „	60,8	41,6	53,6	50
1 декабря „	29,2	29,6	41,2	43,6
1 января 1924 г.	37,6	23,6	33,6	31,2
Приуральский район.				
1 января 1923 г.	25,2	17,6	35,6	53,6
1 апреля „	30,8	22,4	40,8	76
1 мая „	36	24,4	39,6	69,2
1 июля „	36	24,8	48	81,2
1 августа „	36,4	22,8	43,2	47,2
1 октября „	68	31,6	82,4	206,8
1 декабря „	42,4	28,8	28	52,8
1 января 1924 г.	27,6	18,4	39,6	103,6
Украина				
1 января 1923 г.	25,2	16	36,8	43,2
1 апреля „	36,8	21,2	41,6	41,2
1 мая „	41,2	24,8	41,6	60
1 июля „	37,6	21,6	30,4	64
1 августа „	49,6	26,4	35,2	52,8
1 октября „	78	45,6	79,2	88
1 декабря „	40,4	20,4	29,6	40,8
1 января 1924 г.	34	18	25,6	30,8

Из вышеприведенной таблицы видим, что с 1 января 1923 года покупательная способность продуктов сельского хозяйства по отношению к ситцу понижается и к 1 октября 1923 г., т.-е. ко времени, когда был собран хлеб нового урожая, в Центрально-Земледельческом районе 1 аршин ситца расценивался в 71,2 фун. ржи, а на Украине в 78 фунтов ржи, т.-е. аршин ситца стоил в 2—3 раза больше, чем 1 января 1923 года. В общем к октябрю соотношение цен было наиболее неблагоприятным для сельского хозяйства.

С 1 декабря 1923 г. в связи с сжатием „ножниц“ замечается улучшение в пользу хлебопродуктов и к 1 января 1924 года соотношение цен ситца и сельско-хозяйственных продуктов было близко к соотношению, имевшему место на 1 января 1923 года; так, напр., в Центрально-Земледельческом районе 1 января 1923 г. стоимость 1 аршина ситца была равна стоимости 30 фун. ржи, а 1 января 1924 г.—31,6 фун. ржи. В Средне-Волжском районе 1 января 1923 года 1 аршин ситца расценивался в 25,2 фун. ржи, а 1 января 1924 года—34 фунта. Покупательная способность пшеницы в Центрально-Земледельческом районе и Юго-Востоке на 1 января 1924 года повысилась по сравнению с 1 январем 1923 г. В остальных районах в январе 1923 г. можно было купить больше аршин ситца, чем в январе 1924 года. До войны аршин ситца расценивался в 7—8 фун. ржи, а в 1923 г., как видим, в 30—40 фун. за аршин.

Говоря о высоких розничных ценах на мануфактуру, по которым она становится недоступной для населения, несмотря на огромную потребность в ней, отметим, что надбавки розничной торговли весьма значительны. Нижеследующая таблица показывает (в процентах), до какого предела поднимались надбавки розничной торговли к трестовским ценам до октябрьского снижения и после него. Трестовские цены приняты за 100.

Города	На 1 октяб. 1923 г.	На 1 нояб. 1923 г	На 1 декаб. 1923 г.
Тамбов	185	219	196,3
Вятка	233	174	159
Дорогобуж	155	204	144
Сингелей	206	178	181
Бобров	236	259	170
Казань	139	322	189
Пермь	185	181	156
Иркутск	212	189	178
Саратов	185	181	163
Аткарск	170	167	148
Вологда	179	156	119
Тотьма	213	189	170
Ростов н/Д	193	185	181

Из таблицы мы видим, что размер розничных надбавок чрезвычайно высок и несмотря на застой в торговле, развившийся к октябрю в среднем он колеблется от 60—110% по отношению к трестовским ценам. В некоторых городах эти надбавки выражались еще в большей величине, так например, в Казани надбавка доходила до 220% к трестовской цене. В 1923 году уже после октябрьского понижения цен, процент надбавок снизился весьма незначительно, а в некоторых городах даже возрос. Только к декабрю розничные цены и процент надбавок снизились более заметно.

Докладная записка совета синдикатов (Бюллетень ВТС от 16 октября 1923 г.) сообщает следующее: „Надбавки ВТС к ценам трестовского прейскуранта в отделениях европейской части союза колеблются в зависимости от транспортных условий в размере от 10 до 15%, надбавки же государственных торговых органов, кооперации и частных лиц колеблются по 11 городам от 25—189%“. После утверждения Комвнуторгом 3-го октября 1923 года сниженной цены, синдикат, с своей стороны, начал при оптовых продажах уменьшать надбавки, доводя их до 6—9% для провинциальных отделений и до 2—5% для Москвы.

В ноябре Текстильный синдикат произвел через свои отделения обследование провинциальных рынков с целью „выяснить, поскольку снижение цен в отделениях синдиката оказало давление на сокращение накладных расходов по местной торговле“.

О результатах этого обследования сообщает В. М. Макаров в своей статье в Торгово-Промышленной Газете от 13 декабря 1923 года, где он утверждает, что накидки, как в госторговле, так в кооперации и у частных лиц, были снижены, по сравнению с сентябрем, когда они часто превышали 100%. Однако, обозревая приведенный В. М. Макаровым материал, мы усматриваем, что число случаев, где накидки равны 50%, или превышают эту величину, очень значительно и близко к половине всех обследованных мест. Затем, сам В. М. Макаров отмечает, что „накидки в сельской торговле и в кооперации далеко превышают 100%, достигая 155—209% (село Ильинское Пермской губернии по платяному товару) и что наиболее резкое снижение заметно у мелких торговцев базара (Харьков, Ростов, Екатеринбург, Пермь). Процент накидок у палаточников и лоточников по одним и тем же сортам тканей чуть не в двое ниже, чем в госторговле, кооперации и у частных магазинных торговцев“.

Все вышесказанное о розничных ценах только подтверждает полную неорганизованность розничной торговли. Необходимо возможно большее разветвление отделений синдиката и более тесное сближение синдиката с первичной кооперацией, работающей в деревне непосредственно с потребителем, причем кооперация, а также и госторговля должны отказаться от больших прибылей и ускоренного накопления капитала и стремиться к расширению сбыта, руководствуясь при сбыте товара не исключительно коммерческими началами. Как на одну из первых осуществленных в этом направлении мер, следует указать на договор Саратовского отделения Текстильного синдиката с Аткарским рабочим кооперативом, заключенным на следующих условиях: кооператив получает скидку в 5% и обязуется не продавать закупленного товара, выше чем на 10% своей цены. Аткарский кооператив, по сообщению его уполномоченного „сумел уложиться в эти расходы“.

Вообще Текстильный синдикат, который с самого основания своего проявляет организующее влияние на торговлю мануфактурой и вырос в мощную организацию, должен и далее развивать свою деятельность в этом направлении, увеличив сеть своих отделений не только в крупных

губернских городах, но и в более мелких центрах, имеющих торговое значение.

В заключение сделаем несколько выводов, к которым приводит предыдущее изложение, не ставя, однако, своей задачей дать исчерпывающие итоги.

1. Указанные выше размеры продукции могут удовлетворить потребность нашего населения только в количестве 6,3 аршина по готовому товару на душу, вместо 20 с лишним аршин для 1912 года. Не касаясь вопроса покупательной емкости рынка, указанные размеры современной продукции могут быть признаны недостаточными и перед нашей промышленностью стоят громадные возможности расширения и в зависимости от этого удешевления цены.

2) Высокая цена мануфактуры при недостаточной покупательной силе нашего населения, ограничивает сбыт мануфактуры, производство которой по своим абсолютным размерам может быть признано недостаточным для удовлетворения потребностей и побуждает к развитию домашнего производства тканей, что в свою очередь понижает спрос на мануфактуру.

3. В целях понижения накладных торговых расходов и уменьшения розничной цены тканей и большей доступности их населению представляется необходимым уменьшение посреднических ступеней, наибольшее разветвление аппарата отделений синдиката и развитие связей непосредственно с первичной кооперацией с расширением комиссионного начала при продаже мануфактуры потребителям по фиксированным ценам.

4. Одним из факторов удорожания ситца является принудительный ассортимент при оптовой продаже, который повышает цену на ходовые сорта и содействует образованию залежей. В целях смягчения влияния указанного фактора необходимо уменьшение номенклатуры тканей, а также установление наиболее отвечающего потребностям рынка ассортимента вырабатываемых тканей.

5. В целях облегчения мелким сельским торговцам закупки товара возможно было бы признать желательным уменьшение размера вырабатываемых кусков, отнюдь при этом не прибегая к понижению доброкачественности товара, что может дискредитировать в глазах населения текстильные изделия, вырабатываемые промышленностью, и заставлять его еще более обратиться к домашнему производству тканей. Между тем, уже появляются известия, что некоторые тресты не только упрощают отделку, но вводят уменьшение веса товара до 65 фун. (Ив.-Вознесенский, Владимирский и др. тресты).

6. Что касается фабричной себестоимости ситца, то по некоторым статьям расходов, как мы отметили в своем анализе, могут и должны быть достигнуты снижения в связи с увеличением нагрузки предприятий, с повышением выхода из сырья, с повышением производительности труда и проч. Однако, произведенное снижение производственной себестоимости приближается к возможному для настоящего времени пределу и возможно даже ожидать повышения себестоимости в связи с вздорожанием сырья, а также в связи с тем, что перед промышленностью встает задача ремонта изнашиваемого оборудования и постепенного обновления его до уровня современных технических требований.

7. Высокие цены на мануфактуру отчасти обусловливаются неустойчивостью валюты и страховкой товародержателей от потерь, связанных с понижением совзнаков. Проводимая ныне денежная реформа, вводя устойчивость в расчеты и уничтожая необходимость надбавок к ценам в целях страховки, будет содействовать установлению более

однообразных цен, уменьшению амплитуды колебаний и понижению надбавок.

Однако, успех реформы денежного обращения, как нам кажется, в значительной мере будет находиться в зависимости от того, поскольку нашей госторговле и госпромышленности (подразумевая здесь не одну текстильную промышленность) удастся удержать цены от дальнейшего повышения, в противном случае реформа не даст ожидаемых результатов.

Сводная, по трем стадиям производства, калькуляция ситца № 6, исходя

№№ статей.	Элементы калькуляции	Стоимость пуда ситца							
		1913 г.		Май—22 г.		Октябрь 22 г.		Декабрь 22 г.	
		В рубл. 1913 г.	В %%% к итогу.	В знаках 1923 г.	В %%% к итогу.	В знаках 1923 г.	В %%% к итогу.	В знаках 1923 г.	В %%% к итогу.
1	Сырье—хлопок. . .	15,40	35,81	47,76	27,49	186,30	35,23	358,23	33,36
2	Вспомогат. матер . .	3,84	8,97	26,17	15,06	45,13	8,54	88,88	8,28
3	Зарплата	6,87	16,04	18,77	10,80	48,05	9,09	135,27	12,60
4	Топливо.	2,75	6,40	9,84	5,66	16,41	3,10	49,03	4,57
5	Содер. Центр. Произ. Орган.	—	—	2,26	1,30	5,67	1,07	16,73	1,56
6	Разные расходы . .	3,97	9,26	17,85	10,27	38,73	7,33	95,22	8,87
7	Амортизация. . . .	4,20	9,78	9,70	5,58	36,02	6,81	57,48	5,34
8	Накладн расх. на зарплат. и комм. услуги.	—	—	9,81	5,66	37,07	7,01	110,73	10,31
9	Налоги	0,32	0,75	15,67	9,02	71,43	13,51	68,42	6,37
10	Прибыль	5,58	12.99	15,91	9,16	43,93	8,31	93,87	8.74
11	Акциз	—	—	—	—	—	—	—	—
	Итого . .	42,94	100	173,74	100	528,74	100	1073,86	100

Приложение № 1.

из основного сырья—хлопка, составленная на основании данных В. Т. С.

по статьям в знаках 1923 года и в %%%.

Январь 23 г.		Февраль.		Март.		Май.		Июль.		Сентябрь 23 г.	
В знаках 1923 г.	В %%% к итогу.	В знаках 1923 г.	В %%% к итогу.	В знаках 1923 г.	В %%% к итогу.	В знаках 1923 г.	В %%% к итогу.	В знаках 1923 г.	В %%% к итогу.	В знаках 1923 г.	В %%% к итогу.
590,73	35,60	637,80	35,63	844,91	36	1745,55	39,2	2719,28	34,95	11007,86	35,57
108,70	6,55	135,03	7,54	154,14	6,5	251,57	5,7	499,84	6,42	2225,40	7,19
234,64	13,54	213,68	11,94	261,13	11,1	479,05	10,8	999,84	12,85	3900,91	12,61
49,23	2,97	61,44	3,43	86,02	3,7	175,62	4,0	335,26	4,31	2016,04	6,51
27,92	1,68	26,52	1,48	32,40	1,4	58,46	1,3	124,55	1,60	488,01	1,58
153,14	9,23	151,85	8,48	190,63	8,1	352,45	7,9	730,05	9,38	3239,05	10,47
86,02	5,18	109,68	6,12	139,20	5,9	255,20	5,7	510,40	6,56	2382,00	7,70
167,71	10,10	176,78	9,88	217,17	9,2	354,77	7,9	759,70	9,76	2309,29	7,46
109,59	6,60	130,30	7,28	188,16	7,2	313,04	7,1	576,31	7,41	1017,96	3,28
141,84	8,55	147,11	8,22	195,24	8,3	376,30	8,5	345,97	4,45	1439,72	4,65
—	—	—	—	60,00	2,6	84,00	1,9	180,00	2,31	924,00	2,98
1659,52	100	1790,25	100	2349,00	100	4446,01	100	7781,20	100	30947,24	100

Сводные калькуляции стоимости одного пуда ситца № 6 за время с мая 1922 г. по сентябрь 1923 г. в знаках 1923 г., в товарных рублях [1]) и в процентах к стоимости на май 1922 г. принятой за 100 и выраженной в товарных рублях.

№№ по порядку.	Элементы калькуляции.	Май 1922 г.		Октябрь 22 г.		Декабрь 22 г.		Январь 23 г.		Февраль.		М а р т.		М а й.		И ю л ь.		Сентябрь 23 г.	
		В зн. 23 г. верхн. стр. и товарн. р. нижн. стр.	В % к маю 22 г.—(май 100%).	В зн. 23 г. и товарных рублях.	В % к маю 22 г.	В зн. 23 г. и товарных рублях.	В % к маю.	В зн. 23 г. и товарных рублях.	В % к маю 22 г.	В зн. 23 г. и товарных рублях.	В % к маю.	В зн. 23 г. и товарных рублях.	В % к маю.	В зн. 23 г. и товарных рублях.	В % к маю.	В зн. 23 г. и товарных рублях.	В % к маю.	В зн. 23 г. верхн. стр. и товарн. р. нижн. стр.	В % к маю 22 г.
1	Сырье—хлопок .	47.76 19.10	— 100	186.30 24.82	— 129.9	358.23 29.85	— 130.0	590.73 32.82	— 171.8	637.86 26.58	— 139.2	844.91 28.16	— 174.4	1745.55 31.74	— 166.2	2719.28 24.72	— 129 4	11007 86 18 34	— 96 0
2	Вспомогательный материал . . .	26.17 10.47	— 100	45.13 6.02	— 57.5	88.88 7.41	— 70 8	108 70 6.04	— 57.7	135.03 5.60	— 53.6	154.14 5.14	— 49.1	251.57 4.57	— 43.6	499.84 4.54	— 43.4	2225.40 3.71	— 35 4
3	Зарплата. . . .	18.77 7.51	— 100	48.05 6.42	— 85.5	135.27 11.27	— 150.1	224.64 12.48	— 166.2	213.68 8.90	— 118.5	261.13 8.70	— 115.9	479.05 8.71	— 116.0	999 84 9.09	— 121.0	3900 91 6 50	— 86.5
4	Топливо	9.84 3.94	— 100	16.41 2.19	— 55.6	49.03 4.08	— 103.6	49.23 2.74	— 69.5	61.44 2.56	— 65.0	86.02 2.87	— 72 8	175 62 3.19	— 81.0	335.26 3.05	— 77.4	2016.04 3.36	— 85 3
5	Содержан. Цент.-Пром. Орган .	2 26 0.90	— 100	5.67 0.76	— 84.4	16.73 1.39	— 154.4	27.92 1 55	— 172 2	26.52 1 11	— 123.3	32.40 1.08	— 120.0	58.46 1.06	— 117.8	124.55 1.13	— 125.6	488 01 0.81	— 90.0
6	Разные расходы .	17.85 7.14	— 100	38.73 5.17	— 72.4	95.22 7 95	— 111.3	153 14 8.50	— 119.0	151.85 6.34	— 88.8	190.63 6.35	— 89.0	352.45 6 41	— 89.8	730.05 6.64	— 93.0	3239.05 5.40	— 75.6
7	Амортизация . .	9.70 3.88	— 100	36.02 4 80	— 126.3	57.48 4.79	— 123.5	86.02 4.78	— 123.2	109.68 4.57	— 117.8	139 20 4.64	— 119.7	255.20 4 64	— 119 6	510 40 4 64	— 19 6	2382.00 3.97	— 102.3
8	Накладные расходы на зарплату.	9.81 3.93	— 100	37.07 4.94	— 125.7	110 73 9.23	— 234.9	167.71 9.32	— 237.2	176.78 7.37	— 187.6	217.17 7.24	— 184.2	354.77 6.45	— 164.1	759 70 6.91	— 175.8	2309 29 3 85	— 98 0
9	Налоги	15.67 6.27	— 100	71.43 9.52	— 151.8	68.42 5.70	— 90.9	109.59 6.09	— 97.1	130.30 5.43	— 86.6	168.16 5.61	— 89.5	313.04 5,69	— 90.7	576 31 5 24	— 83.6	1014 96 1.69	— 27.0
10	Прибыль . . .	13.91 6 36	— 100	43.93 5.86	— 92.1	93.87 7.82	— 123.0	141.84 7.88	— 123.9	147.11 6.13	— 96.4	195.24 6.51	— 102.4	376.30 6.84	— 107.5	345.97 3.15	— 49.5	1439.72 2 40	— 37 7
11	Акциз	— —	— —	— —	— —	— —	— —	— —	— —	— —	— —	60 2	— 100	84 1.53	— 76.5	180 1.64	— 82	924 00 1 54	— 83
	Итого за пуд в дензн. 23 г. . .	173.74	—	528.74	—	1073.86	—	1659 52	—	1790 25	—	2349.00	—	4446.01	—	7781.20	—	30947.24	—
	Итого в товарн. р.	69.50	100	70 5	101.5	89.49	128.8	92.20	132.7	74 59	107.3	78,30	112.7	80.84	116.3	70.75	101.8	51.58	74.4
	Производственная стоимость арш. ситца по калькуляции . . .	61 к. зн. 23 г.	—	1 р. 80 к. зн. 23 г.	—	3 р. 70 к. зн. 23 г.	—	5 р. 58 к. зн. 23 г.	—	6 р. 12 к зн 23 г	—	31,7 ч. к.	—	30,4 ч. к.	—	35 ч. к.	—	30,3 ч. к.	—
	Цена утвержденная Комвнуторгом за аршин .	—	—	—	—	—	—	—	—	6 р. 12 к	—	29 „	—	28 „	—	33 „	—	27 „	—

[1]) Перевод сделан на основании следующих коэффициентов Текстильного Синдиката: март—30, май—55, июль—110, сентябрь—600.

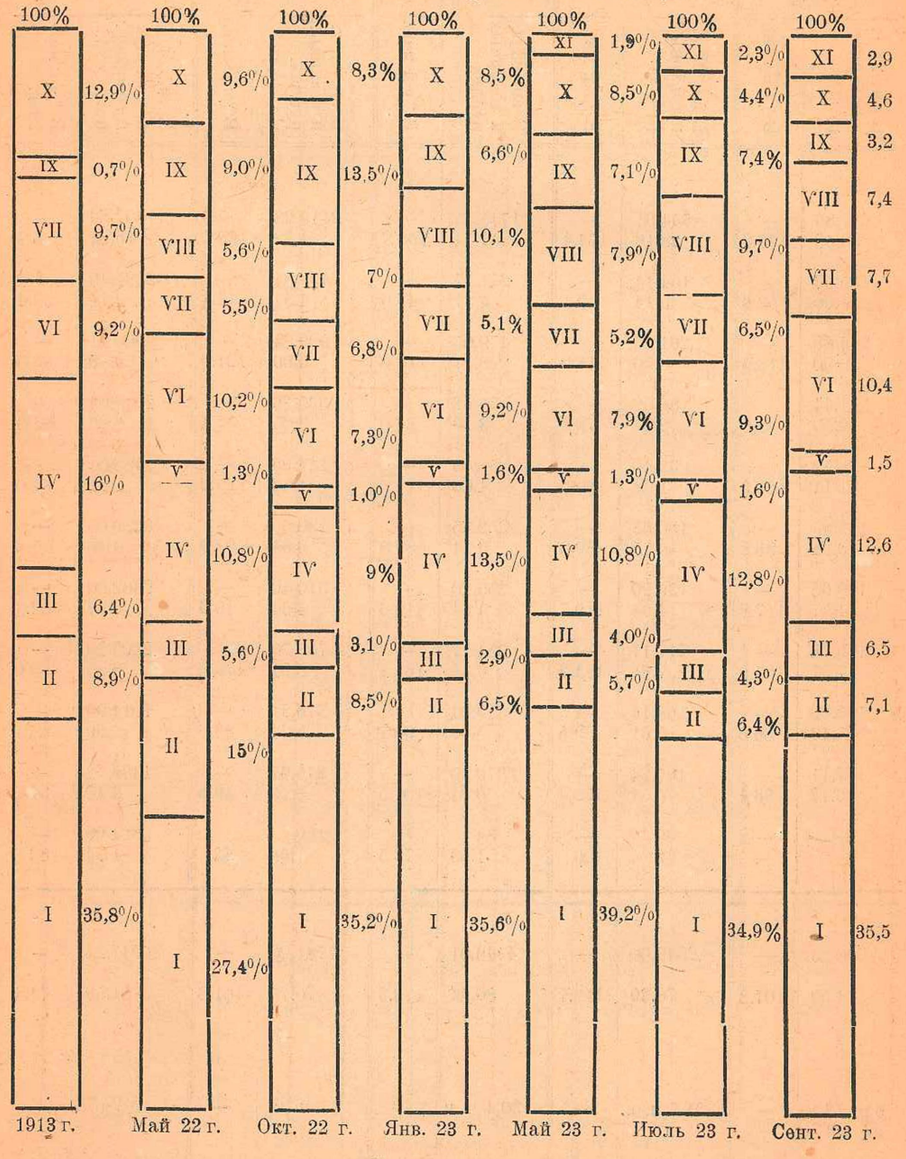
Приложение № 2.

акта: май 1922 г.—2.50, октябрь—7.50, декабрь—12.00, январь 1923 г.—18, февраль—24,

Приложение № 3.

Диаграмма

соотношения статей калькуляций пуда ситца в % % к калькуляционной цене пуда ситца, принятой за 100 %.



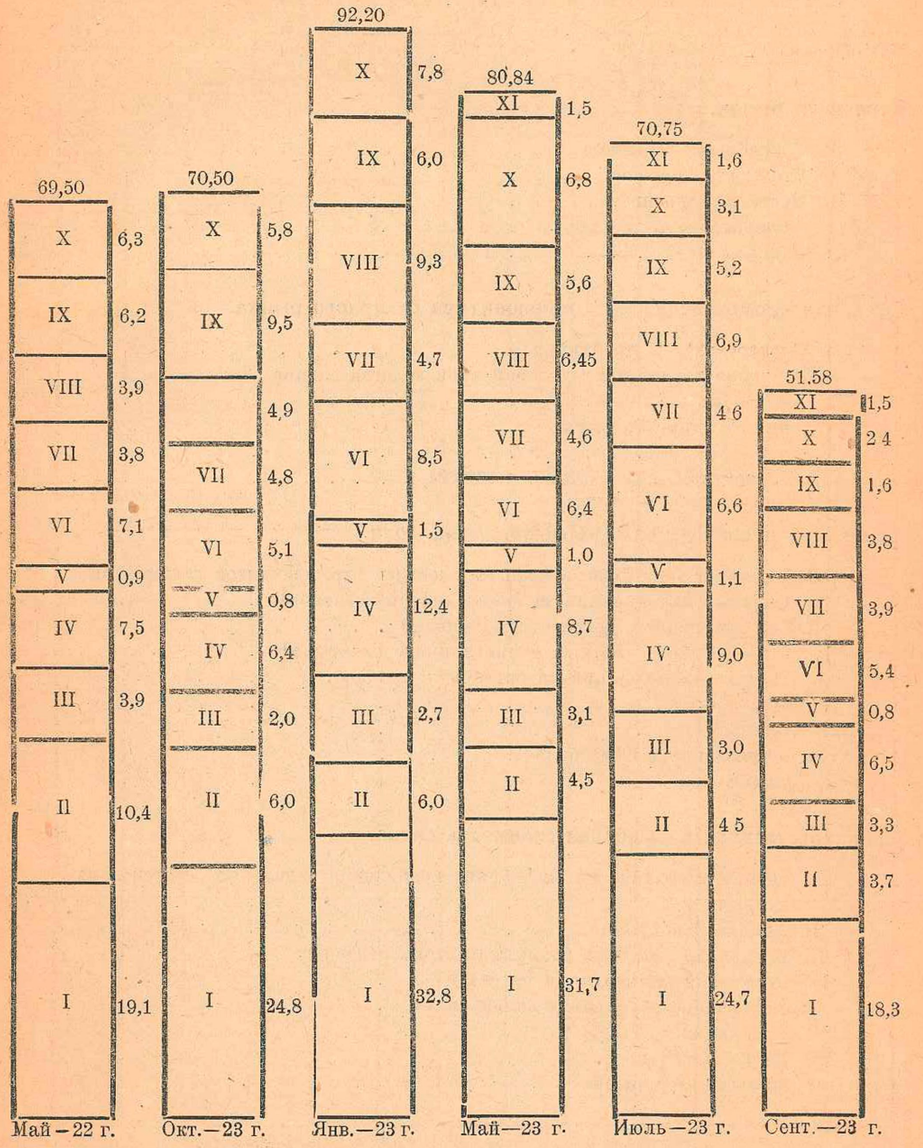
Условные знаки:

I. Сырье—хлопок.
II Вспомог. материалы.
III. Топливо.
IV. Зарплата.
V. Содерж. центр. пром. орган.
VI. Разные расходы.
VII. Амортизация.
VIII. Накл. расх. на зарпл.
IX. Налоги.
X. Прибыль.
XI. Акциз.

Приложение № 4.

Диаграмма

изменения статей калькуляций пуда ситца в товарных рублях (по коэффициентам Всеросс. текстильного синдиката).



Условные знаки.

I. Сырье хлопок.
II. Вспомог. матер.
III. Топливо.
IV. Зарплата.
V. Сод. цен. пр. орг.
VI. Разные расходы.
VII. Амортизация.
VIII. Накл. расх. на зар.
IX. Налоги
X. Прибыль.
XI. Акциз.

ОГЛАВЛЕНИЕ.

Стр.

Предисловие 3

Керосин и рынок.

I. Потребление керосина 5
II. Стоимость керосина 6
III. Цены на керосин 11
IV. Аппарат распределения 18
V. Заключение 22

Сахарная промышленность и коньюнктура сахарного рынка.

I. Свеклосеяние и продукция 25
II. Значение технических условий производства сахара 29
III. Анализ калькуляций. 30
IV. Анализ сахарного рынка 34
V. Влияние акциза. 45
VI. Перспективы сбыта сахара в 1923/24 г. 47

Стоимость производства и продажная цена соли.

I. Динамика производственной стоимости и др. элементов калькуляции. 52
II. Сметные калькуляции за время январь—сентябрь 54
III. Сопоставление с довоенными данными 56
IV. Сопоставление сметных калькуляций с отчетными 58
V. Сметные калькуляции на октябрь и декабрь 60
VI. Влияние акциза 61
VII. Анализ цен 64
VIII. Потребление и сбыт соли 72
IX. Заключение 77

Производственная и рыночная стоимость ситца.

I. Общие замечания об основаниях исчисления отдельных статей калькуляции 81
II. Анализ калькуляции 86
III. Возможные пределы понижения стоимости ситца 92
IV. Последняя калькуляция на ситец 95
V. Заключение по анализу калькуляций. 99
VI. Продукция 101
VII. Цены на ситец. 103
VIII. Коньюнктура рынка 110