

ФИНАНСЫ и Народное Хозяйство

ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЙ ЖУРНАЛ
НАРОДНОГО КОМИССАРИАТА ФИНАНСОВ СССР

СОДЕРЖАНИЕ

СТАТЬИ

- С. Кузнецов. Жилищный вопрос.
Г. Майдель. К кредитным перспективам II квартала.
Г. Сокольников. Золото в мировом денежном обращении.
Е. Лурье. Финансовые проблемы внешней торговли. Орловский. На сырьевых рынках.
И. Борисов. Предварительные итоги и перспективы снижения розничных цен на промтовары.

В ЦЕНТРАЛЬНЫХ ОРГАНАХ

В коллегии НКФ СССР.

НА МЕСТАХ

- А. Б-е. НКФ и вопросы районирования.
А. Поволоцкий. О сельхозналоге.
Д. Голубовский. Централизация или децентрализация?
М. Г. О торговых книгах.
Ив. Смирнов. Об инструктаже волфинчастей.
Н. Раб. К кредитному плану II квартала на Украине.
Г. Розенталь. Кредитование частных и овок на Украине.
К. Огрин. Сельхозналог в Сев.-Зап. области.
Арг. Гокиели. Обложение доходов в ЗСФСР.

ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ и ГОСКРЕДИТ

Денежное обращение за II декаду декабря.
Рентабельность займов в декабре.

БАНКИ и КРЕДИТ

Кредитование промышленности.
Развитие отдельных форм кредитования.

ГОСБЮДЖЕТ

Автономные республики РСФСР и госбюджет 1926—27 г.

МЕСТНЫЙ БЮДЖЕТ

Учет внебюджетных и специальных средств.
Промышленность и местный бюджет Сибири.

НАЛОГИ и ГОСДОХОДЫ

Обложение уравниванием торг- и промпредприятий.
К балансовой кампании.

ГОССТРАХОВАНИЕ

Личное страхование в деревне.

ОБЩЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ХРОНИКА

Сельская промышленность и торговля в I-м полугодии 1925—26 г.

ИНОСТРАННАЯ ЖИЗНЬ

Внешняя торговля в октябре.

БИБЛИОГРАФИЯ

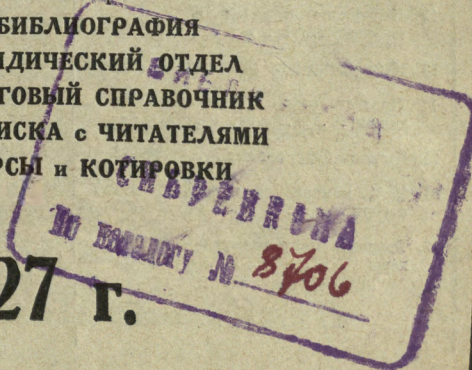
ЮРИДИЧЕСКИЙ ОТДЕЛ
НАЛОГОВЫЙ СПРАВОЧНИК
ПЕРЕПИСКА с ЧИТАТЕЛЯМИ
КУРСЫ и КОТИРОВКИ

МОСКВА

9 ЯНВАРЯ

№ 2 (10)

1927 г.



К СВЕДЕНИЮ ПОДПИСЧИКОВ

на периодические издания Финансового Издательства НКФ СССР

Во избежание нареканий со стороны подписчиков на неполучение ими отдельных номеров периодических изданий, Финансовое Издательство НКФ СССР объявляет: **всякого рода заявления о неполучении отдельных номеров какого-нибудь издания должны направляться в Издательство не позже 10 дней со дня получения подписчиком следующего номера.**

Жалобы, поступающие после вышеуказанного срока, удовлетворяться не будут.

Финансовое Издательство НКФ СССР.

БАЛАНСЫ

РОСТОВСКОГО - НА - ДОНУ КОММУНАЛЬНОГО БАНКА на 1-е сентября, на 1-е октября, на 1-е ноября и на 1-е декабря 1926 г.

А К Т И В Правление в Ростове н/Д., улица Фр. Энгельса, 104, отделение в гор. Ейске. **П А С С И В**

	На 1-е сентября	На 1-е октября	На 1-е ноября	На 1-е декабря		На 1-е сентября	На 1-е октября	На 1-е ноября	На 1-е декабря
1 Касса и тек. счета . . .	662.923—81	893.996—11	601.313—45	721.007—71	1. Основной капитал . . .	600.000—	967.373—54	982.889—01	998.971—04
2. Ценности	102 102—87	120.602—86	121.392—91	119.250—06	2. Проч. капит. и фонды .	37.965—14	44.730—61	44.730—61	44.730—61
4. Учет и спец. тек. счета п/векселя	2.600.683—74	2.896.494—50	3.161.102—14	3.323 357—52	3. Сторонн. ередет. для це- лев. кред.	1.202.759—71	1.398.200—31	1.411.999—60	1.425.867—55
5. Ссудные операц. под цен- ности	134.953—20	95.000—93	89.483—34	68 881—69	4. Переучет и перезалог . .	1.100.610—63	1.092.573—91	1.150.844—43	1.382.953—99
6. Товаро-ссудные операции	1.807.730—93	1.583.519—24	1.585.372—89	1.361.956—26	5. Вклады и тек. счета . .	3.763.202—80	4.462.492—92	4.338.459—78	4.403.098—26
7. Целевые ссуды	3.117.917—45	3.188.137—96	3.419.546—77	3.459.910—80	6. Переводные операции . .	80.123—87	166.478—03	86.061—76	43.726—45
8. Корреспонденты	290.571—66	338.298—89	216.169—23	350.051—67	7. Корреспонденты	1.087.130—12	735.337—60	957.271—73	995.663—67
9. Расчетные счета	48.296—28	67.126—60	71 087—30	62.970—21	8. Расчетные счета	590.575—21	216.112—61	85.213—83	58.926—24
11. Разные дебиторы	12.922—48	17.040—40	15.961—52	14.062—90	9. Разные кредиторы	196.840—17	4.142—17	21.448—22	43.449—04
12. Имущество и участ. в предприят.	67.959—38	64.040—62	64.277—43	70.016—01	10. Междуконт. р. расчеты	65.721—43	100.117—58	189.218—41	150.905—26
13. Междуконт. р. расчеты	61.557—38	100.117—58	97.391—85	161.750—73	11. Доходы будущ. года . .	58.294—44	74. 04—42	2.760—52	2.762—74
14. Протест. векс. и сомн. долги	—	—	8.824—69	4.780—	12. %, комисс. 'ол. и др. доходы	778.703—91	7.637—92	127.405—80	167.336—94
15. Расходы будущих лет . .	29.113—14	47.735—15	37.763—41	36.949—97	13. Счет прибыл. и убытков.	—	144.234—26	144.231—26	144.234—26
16. %, комисс. упл. и др. потери	328 758—76	—	19.508—60	42.380—62					
17. Текущие и прочие рас- ходы	296.441—35	1.925—04	40.232—22	66 299—90					
Б а л а н с	9.561.932—43	9.414.035—88	9.542.537—99	9.862.626—05	Б а л а н с	9.561.932—43	9.414.035—88	9.542.537—99	9.862.626—05

П Р А В Л Е Н И Е

Финансы и Народное хозяйство

РЕДАКЦИЯ И КОНТОРА:

Москва, центр, Б. Черкасский пер., 2.

Телефоны: Редакция — 4-86-28.

Контора — 4-87-27.

БИБЛИОТЕКА

УСЛОВИЯ ПОДПИСКИ:

	С Офиц. Отделом	Без Офиц. Отдела
На 12 мес.	40 руб. — коп.	15 руб. — коп.
« 6 «	21 « « «	7 « 50 «
« 3 «	11 « « «	3 « 75 «
Розничная продажа	— « «	40 «

№ 2 (10)

9 января

1927 г.

С. Кузнецов

8706

Жилищный вопрос

Едва ли нужно доказывать всю исключительную практическую важность жилищного вопроса. После тех разрушений, какие были неизбежны во время гражданской войны, этот вопрос обострился до крайности. Трудности его разрешения чрезвычайно велики и, вероятно, на протяжении довольно длительного отрезка времени будут увеличиваться в возрастающей прогрессии.

Те изменения в географическом размещении промышленности, которые по мере реализации программы индустриализации должны будут выявляться все более и более четко, несомненно, внесут значительные осложнения в постановку жилищной проблемы. Возникновение новых промышленных центров, постройка новых фабрик и заводов в наиболее отвечающих экономической целесообразности районах может натолкнуться на отсутствие там жилфонда. Проведение национальной политики, рост пролетарского населения в национальных областях и автономных республиках будут также оказывать свое влияние на географическое изменение экономических районов, вызывая дополнительные запросы на увеличение жилфонда. Все это говорит за то, что борьба с жилищным кризисом будет стоять перед нами еще очень долгое время, и это заставляет со всей серьезностью отнестись к вопросам, связанным с преодолением жилищного кризиса.

Прежде всего необходимо отдать себе ясный отчет в том, что представляет собой муниципализированный жилфонд. По данным, разработанным управлением госдоходов НКФ Союза и жилищной секцией Госплана, опубликованным т. Бернацким в № 9 «Планового Хозяйства», муниципализированный жилищный фонд оценивается в 4.961 млн. руб., что составляет около 10% всех основных капиталов нашего народного хозяйства (см. контрольные цифры Госплана). Начиная с 1923—24 г., мы амортизируем основной капитал промышленности и производим новые капитальные вложения. На транспорте, в силу сложности исчисления процента амортизации, мы этого достигли только начиная с 1925—26 г. и теперь ведем новое строительство в размерах, которые дают основания думать, что и в этой области мы перешли к расширенному воспроизводству. О жилищном фонде мы этого пока сказать не можем. Если промышленность и транспорт, как правило, работают с необходимой прибылью, учитывая необходимый процент на амортизацию, то

в области использования капиталов, заключающихся в жилищном фонде, мы пока стоим на позиции убыточности (размер квартплаты не позволяет иногда покрывать даже текущих расходов). Вот этот вопрос о целесообразности позиции, которую мы занимаем до сих пор в отношении к жилфонду, — позиции постепенного сокращения капитальной стоимости этого фонда, должен быть подвергнут внимательному рассмотрению.

Едва ли правильно ставить вопрос таким образом: «повышай квартирную плату, это и есть источник покрытия износа жилфонда данного года».

Вопрос об источниках — вопрос особый. Но тот факт, что в 1925—26 г. мы не вложили полностью в жилищный фонд 602 млн. р., требующихся для восстановления износа прежних лет, остается в полной силе. И мы считаем, что сейчас своевременно поставить вопрос о таком порядке эксплуатации жилфонда, при котором было бы обеспечено восстановление его реальной капитальной стоимости.

Это будет возможно, во-первых, за счет правильного применения закона о квартплате, за счет использования части доходов, получаемых от сдачи торговых помещений (составляющих, кстати, по Союзу до 120 млн. р. в год, в то время как годичный расход на восстановление городами жилфонда составляет 26 млн. р.). Кроме того, безусловно, необходимо в бюджеты городов ввести специальную расходную статью, средства по которой должны отпускаться на доведение сумм, полученных от эксплуатации жилых зданий, до размеров покрытия как эксплуатационных расходов, так и амортизации. Этим путем комхозы должны застраховать себя от того безвыходного положения, в которое они будут поставлены дальнейшим обеспечением перешедшего к ним в порядке муниципализации жилфонда.

За последние два года на жилищное строительство произведены большие ассигнования по линии госбюджета и промышленности. Сопоставление этих средств с эффективностью их использования представляет следующую картину:

	Ассигнования		Возведенная площадь	
	1924/25 г.	1925/26 г.	1924/25 г.	1925/26 г.
Госбюджет. . .	47 млн. р.	90 млн. р.	112,4 т. кв. с.	151 т. кв. с.
Промышленность	35 » »	28,5 » »	84 » » »	47 » »

Надо принять все меры к тому, чтобы при эксплуатации вновь возводимых жилых зданий учитывались полностью расходы на погашение ссуд Цескомбанку, а также расходы по эксплуатации и накоплению фондов капитального ремонта зданий. Здесь необходимо, между прочим, применить метод обязательного частичного покрытия вышепоименованных расходов за счет доходов предприятий и учреждений, в ведении которых состоит данное жилищное хозяйство.

На ряду с этим нельзя не отметить, что существующий порядок распределения кредитных ресурсов между новым строительством и ремонтом старых жилых зданий требует изменений. Для нас прирост полезной жилплощади чрезвычайно важен. Расходы по возведению нового здания составят 450—600 р. за 1 кв. саж. полезной площади; восстановление старых зданий, конечно, будет стоить в $2\frac{1}{2}$ —3 раза дешевле. Можем ли мы сейчас этим пренебречь? Ни

в коем случае. А потому необходимо в составе кредитов Цескомбанка выделить определенный фонд, идущий на капитальный ремонт жилищных зданий.

Последний вопрос касается собственного жилищного строительства рабочих и частного строительства. На местах часто относятся к вопросу о помощи мелкому индивидуальному строительству рабочих, как к принципиально нежелательному явлению. Но нужно отдать себе ясный отчет в том, что мы будем еще длительное время находиться в условиях перманентного жилищного кризиса, и поэтому такое отношение к индивидуальному рабочему строительству должно быть изменено.

Жилищная проблема стоит перед нами во весь рост. Широкое обсуждение этой проблемы, охарактеризованной нами далеко не с исчерпывающей полнотой, поможет нащупать правильные пути к окончательному ее разрешению.

Г. Майдель

К кредитным перспективам II квартала

В народно-хозяйственном отношении II квартал характеризуется как период окончания сырьевой кампании и подготовки к летнему сельскохозяйственному и строительному сезону. Главная масса заготовок сырья и хлеба производится в I квартале. В связи с этим, обычно, денежная эмиссия, мобилизованная для хлебной кампании, уже с декабря начинает возвращаться в кассы.

Имеются все основания считать, что с таким трудом проводимое в прошлом частичное изъятие из оборота червонцев, выпущенных на сезонные заготовительные операции, не встретит такого «противодействия» в текущем году. Весь прошлый год прошел под знаком избыточной эмиссии. И только последовательная борьба за изъятие излишка выпущенных червонцев и особая осторожность в выпуске новой эмиссии дали известные результаты. Но если в IV квартале прошлого и I квартале этого года удалось сохранить известную сдержанность в выпуске новых червонцев и притом без ущерба для заготовительной кампании, тем более необходимо во II квартале изъять выпущенные для сезонных потребностей червонцы и предупредить тем самым возникновение инфляционных явлений. В связи с частичным поступлением денег по хлебным заготовкам и некоторым видам сырья необходимо в кредитном плане II квартала предусмотреть погашение червонцев в пределах 75—100 млн. р. В прошлом году удалось изъять, кругло, 65 млн. руб. В настоящем году в виду более успешного хода заготовок хлеба и промышленного сырья, повидимому, возможно будет без нарушения общего, довольно благоприятного, положения промышленности и прочих отраслей народного хозяйства изъять червонцы в пределах указанной суммы.

Действительно, следует констатировать, что хлебные заготовки прошли с большим успехом, чем в прошлом году, и в общем (по данным на середину декабря) заготовлено с начала кампании, кругло, на 100 млн. пудов более. Это позволяет рассчитывать, что уже во II квартале начнется освобождение средств из хлебных заготовок. В прошлом году по кредитному плану намечалось обратное их поступление в сумме 20 млн. р. В действительности задолженность по хлебным заготовкам во II квартале осталась почти стабильной (было даже увеличение узвязки средств на 2—3 млн. р.). В предстоящем квартале надо добиться, чтобы не только была поставлена в план, но и реализована известная сумма от хлебных операций. Некоторая

насыщенность хлебного рынка указывает, что политика дальнейшего накопления хлебных запасов не имеет под собой достаточных оснований. Если окажется необходимым производить дальнейшую закупку, то необходимо будет усилить реализацию и в особенности экспорт.

В отношении хлопка следует также констатировать благоприятный ход заготовительной кампании. Сбор хлопка оказался выше, чем предполагалось, а заготовка его превысила план процентов на 10. Как показывают отчеты с мест, целый ряд мер, вызывавших в прошлом году резкий протест хлопкозаготовительных организаций (напр., выдача за хлопок квитанций, с обязательной выдачей за них через некоторый период времени хлеба по твердым ценам), вполне привился. Это позволяет в будущем ограничить выдачу наличных средств на заготовку хлопка и смягчить тот частичный инфляционный момент, который создается в местах заготовки хлопка в период максимального их развития. Для хлопковой кампании во II квартале наступает период высвобождения средств.

Заготовка льна протекает с некоторым запозданием. В прошлом году в I квартале было заготовлено льна свыше 50 % годовой программы. В этом году против намеченной по плану заготовки в 5,9 млн. п. будет заготовлено, примерно, только 3,5 или 3,6 млн. п. В связи с этим необходимо увеличение заготовок и кредитования льна во II квартале. Но это потребует сравнительно не столь значительных сумм.

В отношении шерсти II квартал—период заканчивающейся реализации. Весенний сбор шерсти изступит только в III квартале. В то же время во II квартале продолжается высокая конъюнктура для шерстяных тканей. Поэтому необходимо по шерстяной промышленности ожидать сезонного снижения задолженности банкам.

Для кожсырья мы будем иметь продолжение заготовительной кампании, хотя и в более слабом темпе, так как главная заготовка по основному сырью—крупным козам—падает на I квартал.

Заготовки табака только разворачиваются. Пока выданы авансы на большую часть заготовок, и начался прием табачков. Табачная промышленность имеет весьма крупные банковские кредиты и в связи с общей благоприятной конъюнктурой по сбыту табака, если и потребует увеличения кредитов, то в весьма незначительных размерах. В отношении махорки наблюдается некоторое ослабление

спроса, но заготовительная кампания в большой своей части уже прошла. Поэтому заготовки махорки, повидимому, не потребуют во II квартале увеличения кредитов.

Сбор свеклы заканчивается, и для сахарной промышленности наступает реализационный период.

Заготовка пушнины в виду позднего наступления зимы протекает неравномерно. Кредиты на заброску товаров были в свое время предоставлены. Тем не менее, в виду неравномерности заготовки, несмотря на средний урожай белки, спрос на кредиты представляется довольно крупный, хотя и недостаточно обоснованный.

Во II квартале наступает начало заготовительного сезона для масла. Но в виду острого неудовлетворенного внутреннего спроса надо ожидать быстрого оборота средств маслозаготовляющих организаций, который позволит обойтись без сколько-нибудь крупного увеличения кредитов.

Мы не останавливаемся на заготовках сельскохозяйственных продуктов второстепенного значения — яиц, кишек и т. д. Для некоторых из них, как для яиц, сезон еще не наступает во II квартале. Другие по своим размерам не дают сколько-нибудь заметных изменений в общей картине требований, предъявляемых к банковскому кредиту.

Остается сказать еще несколько слов о лесо- и дрово-заготовительных операциях. II квартал — период продолжающейся усиленной рубки и особенно, в связи с поздней зимой, вывозки дров и лесных материалов. Это — период напряженной подготовки к весеннему сплаву и вывозу по сапному пути. Заготовки дров немного запоздали против плановых предположений. Повидимому, не удалось их форсировать сверх обычных норм. В I квартале на дрово-заготовки были открыты весьма крупные кредиты. Кроме того, против обыкновения, задолженность лесных трестов банкам в IV квартале не была снижена в связи с некоторым замедлением в сбыте. Благодаря этому у лесных трестов и других заготовляющих организаций имеются сравнительно крупные средства. Кроме того, некоторые наиболее крупные лесотресты получают во II квартале расширение граничных кредитов. Все это, вместе взятое, позволяет рассчитывать, что спрос на кредиты со стороны лесной промышленности не будет велик и удастся почти стабилизировать ее задолженность.

Таким образом, беглый обзор потребностей в кредите сезонных заготовителей, показывает, что по крупнейшим из них — хлебу и хлопку — следует ожидать высвобождения увязанных банковских средств. Остальные сезонные потребности потребуют сравнительно небольшого повышения кредитов или стабильности. В общем вся сезонная заготовительная кампания должна дать увеличение кредитов в размере нескольких десятков миллионов рублей.

В отношении кредитов для промышленности следует указать на некоторые обстоятельства, дающие основание считать, что общее финансовое положение промышленности довольно благоприятно. По свидетельству президиума ВСНХ, производство развертывается таким темпом, что есть основание считать обеспеченным выполнение программ с некоторым излишком. Текущие счета промышленности увеличились в I квартале не только по Госбанку, но и Промбанку (в прошлом году, как известно, в это время они отливали). Это свидетельствует об известном финансовом равновесии.

Улучшение финансового положения промышленности, несомненно, вызвано в значительной степени введением в плановые рамки нового и капитального строительства и сравнительно крупными ассигнованиями по бюджету. Во II квартале по бюджету также намечаются крупные ассиг-

нования. Все это, вместе взятое, дает основание ожидать сравнительно небольшого увеличения требований из кредит, тем более, что в I квартале промышленности были открыты сравнительно крупные кредиты. Отдельные тресты представили довольно крупные заявки, но едва ли эти преувеличенные заявки встретят поддержку со стороны ВСНХ.

Тяжелое финансовое положение транспорта еще не изжито. Недовыручка и перерасходы 1925/26 г. продолжают давить на его финансы. Увеличение погрузки, в общем в пределах плана, и увеличение тарифов не успели еще оказать своего влияния в смысле улучшения кассового положения. При выплате зарплаты и расчетах с металлопромышленностью ежемесячно возникают затруднения. Вместе с тем, во II квартале транспорт будет переходить на новую систему финансирования. В связи с указанными обстоятельствами, возможно, придется пойти на увеличение кредитов транспорта.

Товаропроводящая сеть, как по госторговле, так и по потребительской кооперации, будет, повидимому, настаивать на расширении кредитов. Но надо отметить, что, по крайней мере, кооперация в I квартале получила довольно значительное сверхплановое увеличение кредитов. Это имело место, главным образом, по периферии, и пока в отношении своего объема недостаточно выяснено. В связи с этим к дальнейшему расширению кредитов кооперации надо подходить с большой осторожностью. Не надо забывать, что за прошлый год кооперация накопила довольно значительные средства за счет некоторого повышения цен.

Вопрос о кредитах спецбанкам решается по линии общей кредитной политики, намечающей изъятие некоторой части эмиттированных червонцев. В связи с этим кредитование Госбанком и спецбанками должно производиться за счет перераспределения кредитов и собственных ресурсов.

Каковы же могут быть эти ресурсы?

В 1924—25 г. II квартал был периодом быстрого роста тексчетов. Так, по Госбанку общий прирост тексчетов составлял около 140 млн. руб. В прошлом году, несмотря на общее снижение в течение года роста тексчетов, II квартал был периодом некоторого их накопления. По Госбанку прирост тексчетов составлял около 60 млн. руб. По Промбанку тексчета замедлили свое падение — в I квартале тексчета упали почти на 20 млн. руб., а во II квартале — только на 2 млн. руб. В этом году, как и в I квартале, текущие счета во II квартале, повидимому, дадут прирост по большинству банков. В I квартале тексчета снизились в течение первых двух с лишним месяцев только по Внешторгбанку и остались стабильными по Электробанку.

Таким образом, вместе с возвратом части средств по сезонным заготовительным операциям у банков будут некоторые ресурсы для удовлетворения требований из кредит. Часть возвращающихся средств по Госбанку должна пойти на изъятие сезонной эмиссии. Тем не менее, у Госбанка окажутся некоторые средства на кредитование промышленности и транспорта, запросы которых, учитывая общую конъюнктуру, не должны быть особенно велики. Во всяком случае, удовлетворение потребностей в кредите должно идти в меру накопления банковских ресурсов, а не за счет задержки изъятия сезонной банкнотной эмиссии. То относительно благоприятное положение денежного обращения, которое было достигнуто осторожной эмиссионной политикой, не должно быть нарушено.

Г. Сокольников

Золото в мировом денежном обращении

Переход Индии к самостоятельной золотой валюте, намеченный королевской комиссией под председательством Хилтта Юнга и одобренный в последние недели индийским правительством, оживил споры о политике, которой следует держаться в отношении золота. Накопление золотого запаса, которое должно быть предпринято по проекту комиссии Юнга новым эмиссионным банком Индии, усиление индийского спроса на золото (и теперь очень значительного) в связи с подрывом прежнего значения серебра и возможным превращением частных тесаврированных серебряных богатств в золотые фонды, — все это, несомненно, увеличит отлив золота в Индию и вызовет повышение индийского спроса на золото на мировом рынке. Именно эта перспектива подтолкнула небезызвестного шведского ученого проф. Касселя на новое выступление с предсказанием о грядущем «золотом голоде». Подобное мнение проф. Кассель высказывает не впервые, оно было им выдвинуто уже в 1921 г. в меморандуме, представленном брюссельской конференции. В новой статье, появившейся в «Гамбургском Хозяйственном Бюллетене», Кассель еще более категорически настаивает на необходимости обеспечить возможность эластичного расширения золотых фондов подготовкой значительного расширения золотопромышленности.

Совершенно противоположную позицию защищает южно-африканский проф. Лефельдт, серия статей которого, напечатанная в ноябре и декабре в английском «Economist», посвящена обоснованию необходимости ограничительного регулирования добычи золота. План Лефельдта состоит в создании мирового золотого треста, который, однако, имел бы характер не частного коммерческого объединения золотопромышленников, а межгосударственного образования, имеющего целью регулированием добычи золота регулировать движение цен. Взвешивая тенденций, ведущие к превышению спроса на золото над предложением, и противоположные тенденции, угрожающие золотым избытком и обесценением золота, Лефельдт считает необходимой страховку против этой последней опасности.

Корни касселевской конструкции лежат в стремлении стабилизировать нынешний высокий по сравнению с довоенным уровнем мировых цен, остановить так наз. «дефляционные» процессы, ведущие к повышению мировой покупательной силы золота. Если рассматривать снижение товарных цен, которым характеризуются последние годы, как пертурбационное явление, если считать хозяйственно более целесообразным восстановление равновесия мирового товарного оборота на основе низких общих товарных эквивалентов за золото, если приводить происходящее понижение товарных цен в прямую связь с будто бы уже намечающимся недостатком золота, то в таком случае вполне логично настаивать на необходимости форсирования добычи золота, имея в виду сохранение своеобразной золотой инфляции, являющейся наследием военной эпохи. В самом деле, военные годы и первые годы после войны характеризовались сокращением производства товаров настолько резким в сравнении с сокращением добычи золота и усиленной концентрацией золота в банковских резервуарах (за счет мелкого, раздробленного хранения золота), что в результате этого изменения соотношения между золотой массой и остальной товарной массой отношение цен колеблюлось существенно к невыгоде золота. Эпидемия бумажно-денежных инфляций, выталкивая металл из обращения и увеличивая несоответствие между денежной и

товарной массой, тем самым увеличивала несоответствие между всей товарной и золотой массой, втягивала в некоторой мере золотые деньги в процесс обесценения денег, вызванный бумажным потоком, и делала золото-товар страдающей жертвой его денежных функций. Общая сумма золотых запасов банков и казначейств составляла накануне войны около 11 млрд. руб., теперь сумма мировых концентрированных золотых запасов равняется 19—20 млрд. р.; прирост произошел частично за счет новой добычи золота (около 5 млрд. р.), частично за счет извлечения золотой монеты из обращения (около 3 млрд. р.). Общая стоимость мировой бумажной денежной массы, находящейся в обращении, накануне войны составляла около 15 млрд. р., теперь около 30 млрд. р. золотом.

Однако, необходимо учесть, что накануне войны в обращении, кроме бумажных денег, были и золотые деньги на сумму около 6 млрд. р. В настоящее время с минимальной ролью золотой монеты во внутреннем денежном обращении почти во всех странах золото в обращении оценивается в сумме всего лишь около $\frac{1}{4}$ млрд. р. Около 3 млрд. руб., как было только что отмечено выше, перекочевало из обращения в центральные резервуары и около 3 млрд. руб., повидимому, перешло в частное накопление или было демонетизировано. Общая стоимость в золотых рублях массы мирового денежного обращения (золотые деньги плюс бумажные деньги), составлявшая накануне войны 21 млрд. р., а теперь возросшая до 30 с лишним млрд. р., увеличилась, таким образом, несколько меньше чем на 50%. Но так как мировой уровень товарных цен возрос к данному времени приблизительно на эту же величину, то общая стоимость нынешней мировой денежной массы оказывается, при пересчете на рубли довоенной покупательной силы, равной довоенной стоимости массы денежного обращения. Дальнейший рост мировой товарной продукции, дальнейшее снижение товарных цен, им обусловливаемое, дальнейшее увеличение реальной ценности золотых запасов, — все это может происходить при более или менее стабильном номинальном размере денежного обращения при повышающейся покупательной силе денег. В случае необходимости расширения денежного обращения это может быть достигнуто за счет сокращения концентрированных золотых резервов, увеличившихся против довоенного времени на 70%, равно как и за счет более интенсивной роли кредита.

Тенденция Касселя к сохранению инфляционного «товарного паритета» золота является, однако, чисто платонической, так как при высоком уровне товарных цен расширение золотопромышленности не может быть значительным. Рост мировой добычи золота в последние годы стал возможен лишь благодаря снижению товарных цен, но и теперь еще мировая добыча не достигла максимальных довоенных размеров (1912 г. — 466 млн. долл., 1922 г. — 319 млн. долл., 1924 г. — 384 млн. долл.). Но не указывает ли это замедление в добыче нового золота на правильность предостережений Касселя, не создает ли оно уже теперь недостатка золота? Нет, так как оно является, как раз наоборот, следствием относительного «изобилия» золота, которое через автоматизм стихийных рыночных процессов выравнивается сокращением новой добычи.

Гораздо больше элементов реальности содержат перспективы, которые выдвигает Лефельдт. Южно-африканский ученый довольно явно отражает опасения золотопромышленных кругов, которые, расширяя в последние годы добычу золота, опасаются возможности «кризиса

сбыта». С другой стороны, позиция Лефельдта примыкает к позиции резко выраженного дефляционизма, ибо ограничение добычи золота имело бы следствием энергичное содействие этим путем дальнейшему падению товарных цен. Возможность «кризиса сбыта» в золотопромышленности кажется, на первый взгляд, парадоксом. В действительности эта перспектива теперь, при нынешних системах денежного обращения, не может считаться совершенно исключенной. Свободная чеканка золотых монет, которая раньше была правилом, является теперь исключением. Сфера денежного обращения заполнена бумажными деньгами (здесь, как и во всех других местах этой статьи, термин «бумажные деньги» употребляется исключительно в смысле деньги «бумажной материализации»). Сокращение или прекращение новых покупок золота со стороны центральных банков могло бы повести при жестком регулировании бумажно-денежной эмиссии и неурегулированной добыче золота к повышению бумажных денег над их металлическим номиналом. Переход от системы золотого обращения, т.е. циркуляции золотых монет, к системе золотого обеспечения, при котором золото лежит в банковских кладовых, а циркулируют банкноты, во много раз повысил значение центральных банков в деле регулирования денежного обращения, дав им в гораздо большей мере возможность не косвенного, путем дисконтной политики, а непосредственного, путем эмиссионной политики, влияния на объем денежной массы в обращении. **Неограниченная добыча золота становится в противоречие с политикой ограничения объема денежного обращения**, которую на основе единообразных принципов проводят центральные банки, связанные к тому же далеко не одним только единообразием в политике денежного обращения, но и более реальными узлами взаимной зависимости и часто подчинения. Центральные банки могут оказаться вынужденными стремиться к подчинению себе золотопромышленности для захвата в свои руки ее регулирования (и именно в такой борьбе мыслим был бы случай отказа банков от приема золота), или же золотопромышленность должна сама организовать в международный трест. Предложение Лефельдта, конечно, является утопией, но в связи с вышесказанным оно может быть представлено, как попытка связать центральные банки, везде находящиеся в руках государственной власти, с золотопромышленностью, втиснутой в международную государственную организацию, и таким образом, создать законченный и всеобъемлющий механизм регулирования эмиссии банковских билетов, чеканки золотых монет и выплавки золотых слитков.

В другой связи идей предложения Лефельдта идут по направлению антиинфляционной политики. Предстоящее систематическое обесценение золота предсказывалось еще до войны Ирвингом Фишером, опиравшимся на то, что рост добычи золота обгоняет рост товарооборота. В своей работе «Покупательная сила денег» Фишер выставил следующее положение (глава 11, § 6): «По всей вероятности, цены и в будущем будут продолжать расти, и именно вследствие продолжающегося роста добычи золота, ибо теперь в один год добывается столько золота, сколько было добыто в течение всего XVI столетия. Очень тщательное исследование нынешнего положения дел золотопромышленности показывает, что можно с полной уверенностью рассчитывать на продолжение золотой инфляции в течение целого поколения или даже дальше». Это звучит совсем иначе, чем золотое оскудение, которое презрится Касселю. И в эпоху восстановления международного картеллирования Лефельдту не трудно было прийти к мысли предложить организовать международный золотой трест вслед за организацией стального треста, чтобы таким образом воздвигнуть пло-

тину против золотой инфляции, казавшейся непреодолимой Ирвингу Фишеру.

Чем обостряется опасность золотого изобилия? Изменениями, которые произошли в структуре денежного обращения за последние два десятилетия. Переход к системе золотого обеспечения до сих пор не привел к сокращению расхода на золотой металл по сравнению с системой золотого обращения. Как было показано выше, довоенное денежное обращение было организовано таким образом, что в обращении было золота на 6 млрд. р. и в центральных резервуарах — на 11 млрд. р., итого 17 млрд. р. Теперь золота в обращении на $\frac{1}{4}$ млрд. р., а в центральных резервуарах 19—20 млрд. р. Итак, общий расход на золото, необходимый для функционирования денежного механизма, вырос на 2—3 млрд. р. Однако, этот результат нужно считать удовлетворительным, учитывая, что за этот же период произошло частичное вытеснение серебра золотом и что, с другой стороны, в последние годы дело шло и теперь еще идет о ликвидации неслыханной, почти фантастической, разлуки в области денежного обращения. Это дело не могло не потребовать особенно значительной мобилизации золота для страховки от обесценения. Но в более нормальных условиях, в условиях роста товарной продукции и бюджетного равновесия, накопленные золотые ресурсы смогут развернуть свою потенциальную силу, и на базе наличного золотого обеспечения сможет создаваться более широкое банкнотное обращение или, точнее, банкнотное обращение сможет расти пропорционально сильнее, чем будет возрастать золотое обеспечение. **Большая экономия системы золотого обеспечения в смысле возможности организовать денежное обращение с меньшей затратой золота обнаружится в дальнейшем** и будет, несомненно, действовать, как тенденция, относительно сокращающая мировую потребность в желтом металле для надобностей денежных систем.

Но не следует ли в таком случае, в самом деле, ожидать, и притом в близком будущем, мирового переизводства золота? Дать на это прямой положительный ответ затрудняется, однако, даже Лефельдт. Критические годы золотого изобилия лежат в сущности не впереди, а позади. Положение было наиболее напряженным в те годы, когда огромный поток золота шел в Соединенные Штаты и американский резервный фонд принимал в себя все золотые излишки по «паритету» с бумажным долларом, отвергая заманчивые советы снизить «долларовую» расценку золотых слитков. Хотя Кейнс и высмеивал эту американскую политику «бессмысленного закапывания золота в подвалы», но теперь, по мере повышения покупательной силы золота, эта дальновидная спекуляция на золоте оправдала себя. Часть золотых запасов Америки, по мере улучшения мировой хозяйственной обстановки, переместится в другие страны, но поскольку это перемещение связывается с расширением производства, т.е. с увеличением товарооборота, постольку оно не покрывает, а в конце концов только повышает потребность в золоте.

Темп расширения мировой продукции, темп роста мирового товарооборота — такова последняя инстанция, которая скажет решающее слово о возможности переизводства золота. Однако, **для ближайших лет, и даже для целого ближайшего периода, условно предполагая сохранение мирового динамического хозяйственного равновесия, вряд ли есть основания ожидать новой волны золотой инфляции и повышения товарных цен. Понижительные тенденции продолжают развиваться и давить на мировые индексы цен, покупательная сила золота возрастает, несмотря на увеличение его добычи. Спрос на золото, который все в большей мере предъявляет Восток, неправильно было**

бы считать случайным или быстро проходящим. Это — фактор крупнейшего и длительного значения для судеб золота. Более тесное вовлечение гигантских стран Азии в мировой хозяйственный оборот, развитие в них товарокапиталистических отношений, естественно, приводят в плоскости валютных отношений к постановке на очередь дня в них задачи организации денежного обращения на началах, которым подчинен мировой денежный рынок. Если последняя четверть XIX века была эрой торжества золотой валюты на европейском континенте, то, повидимому, вторая четверть XX века будет эпохой того же значения для азиатского материка. Чрезвычайно значительные количества золота была поглощены Индией, Китаем и другими восточными странами, в течение военной и послевоенной эпохи.

Е. Лурье

Финансовые проблемы внешней торговли *)

Эволюция внешней торговли в 1925—26 г., естественно, должна была сказаться и на финансовом положении нашего экспорта и импорта. В настоящее время мы располагаем фактическими данными, позволяющими на основании опыта 1925—26 г. поставить ряд вопросов, ответ на которые должен характеризовать финансовое положение и финансовые перспективы нашей внешней торговли.

Предварительно полезно, однако, установить некоторые исходные пункты, без которых невозможно правильно разрешить финансовую проблему внешней торговли. Перенапряжение торгового баланса за счет статей расчетного баланса — таков тот самый общий тезис, которым характеризуются финансы нашей внешней торговли и финансовые взаимоотношения Советского Союза с внешним миром. В силу особого международного положения СССР целый ряд финансово-кредитных операций, которые совершались и совершаются, главным образом, как операции казначейства и денежного рынка одной страны с денежным рынком других стран, должен быть заменен по необходимости кредитными операциями нашей внешнеторговой системы. Облигационные займы — государственные, муниципальные, торгово-промышленные, размещаемые обыкновенно на денежных рынках других стран, нам до сих пор неизвестны. В виду этого нам приходится за счет внешнеторговых кредитов пополнять ту брешь в нашем расчетном балансе, которая образуется в виду отсутствия указанных выше финансово-кредитных операций.

В наших условиях внешняя торговля и торговый баланс призваны выполнять целый ряд обязанностей, которые обычно ложатся на другие статьи расчетного баланса и, главным образом, на долгосрочные кредиты разных видов. Вот откуда получается то перенапряжение торгового баланса, которое мы хотели бы здесь особенно подчеркнуть, и вне усвоения которого нельзя правильно подойти к учету основных моментов финансов нашей внешней торговли.

Каковы же отдельные моменты финансов нашей внешней торговли? Они могут быть сведены к следующим основным группам: 1) собственные капиталы организаций, осуществляющих внешнюю торговлю; 2) кредиты в советских банках, находящихся в СССР; 3) кредиты в советских банках за границей; 4) кредиты в иностранных банках; 5) фирменные кредиты по импорту; 6) авансы и фирменные кредиты по экспорту.

Анализируя эти основные элементы финансов нашей внешней торговли, мы можем наметить те тенденции, ко-

Более скромный блеск серебра окончательно должен уступить место ослепительному сиянию золота. Вслед за начатой в Индии денежной реформой, осуществляющей переход на золотую валюту, та же проблема станет на очередь в Китае. Спрос на золото — есть спрос на денежный металл мировой капиталистической цивилизации, и судьбы их взаимно связаны. Только сокращение сферы капиталистического хозяйствования и командования может обусловить существенные изменения ближайших судеб золота. Капиталистическая экономика может дойти максимум до исключения золота из внутреннего обращения, она не в состоянии сократить его значение, как мировых денег. Эту последнюю задачу сможет решить и будет решать социалистическая система хозяйства.

торые достаточно явственно определились в течение 1925—26 г. и наблюдаются в текущем, 1926—27, году.

Достаточно известно то положение, в котором пребывают собственные капиталы внешнеторговых организаций. В течение долгого времени Наркомторгу приходилось доказывать в разных ведомственных и междоветовственных совещаниях и высших госучреждениях, что ограниченность собственных капиталов является тормозом для дальнейшего развития оборота в нашей внешней торговле.

В настоящее время, после того как этот вопрос окончательно разрешен СТО в смысле увеличения оборотных средств нашей госторговли, на этом моменте не стоит останавливаться. Надлежит лишь указать, что собственные капиталы организаций в 1925—26 г. в общем не возросли.

Мы в настоящее время определяем собственные капиталы всех организаций, работающих по внешней торговле, в сумме около 56 млн. руб. Называя эту цифру, мы хотели бы указать, что речь идет о собственных капиталах в ликвидном виде. Делавшиеся до сих пор подсчеты собственных капиталов организаций, работающих по внешней торговле, принимали за основу все собственные капиталы, в том числе и неликвидного порядка, и, кроме того, не уточняли капиталов организаций ВСНХ и кооперативных.

О кредитовании внешней торговли (экспорта и импорта) в 1925—26 г. советскими банками дает представление следующая таблица (в млн. руб.):

	Госбанк	1/X-25 г.	1/I-26 г.	1/IV	1/VII	1/X	Средн. остат.
Экспорт	95,3	90,6	84,6	72,6	66,1	81,8	
В том числе хлеб, лес и нефть	70,8	53,7	58,4	46,0	34,4	—	
Импорт	93,9	95,2	78,1	60,0	67,6	79,9	
В том числе хлопок	56,5	32,5	14,4	20,3	30,8	—	
Всего	194,2	185,8	162,7	132,6	133,7	161,8	
Без хлеба, леса, нефти и хлопка	67,3	99,6	89,9	66,3	68,5	—	
Промбанк							
Экспорт	9,0	11,7	11,4	10,1	7,6	9,9	
Импорт	2,2	1,5	—	—	1,1	0,9	
Всего	11,2	13,2	11,4	10,1	8,7	10,9	
Внешторгбанк							
Экспорт	40,5	41,2	39,4	44,0	44,9	42,0	
Импорт	26,2	22,7	16,9	16,3	19,2	20,3	
Всего	66,7	63,9	56,3	60,3	64,1	62,3	
По всем банкам							
Экспорт	144,8	143,5	135,4	126,7	118,6	133,8	
Импорт	127,3	119,4	95,0	76,3	87,9	101,1	
Всего	272,1	262,9	230,4	203,0	206,5	235,2	

*) В дискуссионном порядке. Ред.

Эта таблица прежде всего свидетельствует об уменьшении остатка задолженности внешней торговли всем банкам в течение года.

Следующая таблица свидетельствует о некотором перераспределении, происшедшем в течение 1925—26 г. в деле кредитования экспорта между 3 банками (в % к итогу).

	1/X-25г.	1/I-26г.	1/IV-26г.	1/VII-26г.	1/X-26г.
Госбанк					
Экспорт	65,8	63,1	62,4	57,3	55,8
Импорт	77,7	79,7	82,2	78,7	76,8
Всего	71,3	70,7	70,6	65,3	64,7
Промбанк					
Экспорт	6,2	8,2	8,4	7,9	6,4
Импорт	1,7	1,3	—	—	1,2
Всего	4,2	5,0	4,9	4,9	4,2
Внешторгбанк					
Экспорт	28,0	28,7	29,2	34,8	37,8
Импорт	20,6	19,0	17,8	21,3	22,0
Всего	24,5	24,3	24,5	29,8	31,1

Наиболее любопытным является вопрос о том удельном весе, который занимает кредитование внешней торговли советскими банками в общем финансировании нашей внешней торговли.

Если сопоставить движение остатков задолженности по внешней торговле в 1924—25 году с таковым же в 1925—26 г., то здесь мы имеем картину нарастания этих остатков в первом из рассматриваемых годов и падение этих остатков в последующем.

Действительно, остаток задолженности составлял:

На 1/X 1924 г.	131,5 м. р. (без суммы НКФ).
" 1/IV 1925 "	182,4 "
" 1/X "	272,1 "
" 1/I 1926 "	262,9 "
" 1/IV "	230,4 "
" 1/VII "	203 0 "
" 1/X "	206,0 "

Приведенные цифры с достаточной ясностью говорят об уменьшении за 1925—26 г. остатков задолженности банкам по внешней торговле.

На ряду с этим надо отметить, что остатки задолженности наших хозорганов совбанкам за границей проявляют некоторую тенденцию к росту. И действительно, по имеющимся у нас предварительным данным, учетно-судные операции совбанков за границей (без Монгольского и Тэнгис-Тувинского банков, которые серьезной роли в этом отношении не играют), дают следующие показатели (в млн. р.):

На 1/X 1925 г.	64 8
" 1/I 1926 "	80 9
" 1/IV "	81,8
" 1/VII "	87,7
" 1/X "	86,2

Таким образом, здесь мы имеем тенденцию к нарастанию задолженности. Такая тенденция в отчетном году намечалась, несмотря на то, что в общем положение наиболее крупных совбанков за границей — Моснарбанка и Аркосбанка — было довольно трудное.

Приведенные данные позволяют нам проделать подсчет тех капиталов, которые обращаются в нашей внешней торговле, и определить удельный вес различных категорий этих капиталов. Нужно, однако, оговориться, что приводимые ниже подсчеты имеют исключительно ориентировочное значение. Тем не менее, мы полагаем, что, несмотря на эту оговорку, ими можно пользоваться для некоторых выводов.

Средний остаток средств, обращающихся во внешней торговле в 1925—26 г., представляется в следующем виде (в млн. руб.):

Собственн. капиталы торгующ. организаций	56
Кредиты, предоставленн. совбанками в СССР	235
" " " " за границей	70
Итого	361

Эта цифра должна была бы характеризовать те советские средства, которые в среднем были вложены в финансирование нашей внешней торговли, но она нуждается в некоторых поправках. Из нее надлежит вычесть те кредиты, которыми в среднем пользовались в течение года как совбанки в СССР, так и совбанки за границей. Определяя эту цифру в размере около 60 млн. руб., мы получим среднюю годовую сумму вложенных во внешнюю торговлю советских средств в сумме около 300 млн. руб.

Как известно, весь оборот внешней торговли в 1925—26 году составляет 1.400 млн. руб. Для того, чтобы иметь возможность разрешить вопрос о полученных иностранных фирменных кредитах по экспорту и импорту, нужно определить скорость оборота капитала во всей нашей внешней торговле. По значительному количеству отраслей экспорта и импорта у нас, к сожалению, нет сколько-нибудь точных данных, на основании которых можно было бы определить среднюю скорость оборота капитала во всей внешней торговле. Приходится взять здесь ориентировочную цифру, основанную на предварительном анализе скорости оборота в наиболее типичных отраслях нашего экспорта и импорта. Мы определяем эту цифру в $2\frac{1}{4}$, оговариваясь, что эту цифру мы считаем приблизительной. Исходя из этой цифры, мы определяем общую сумму советских средств, вложенных во внешнюю торговлю, в $300 \text{ м. р.} \times 2\frac{1}{4}$, что дает 675 млн. руб. Таким образом, на долю иностранных средств, вложенных в нашу внешнюю торговлю, приходится около 725 млн. руб. Эта сумма распределяется ориентировочно в следующем виде: около 175 млн. руб. кредитов, полученных нашими совбанками и совбанками за границей, и около 550 млн. руб. кредитов, полученных нашими торгпредствами и хозорганами по своим экспортным и импортным операциям как от фирм, так и от банков.

Сведя все сказанное выше, мы получаем следующую таблицу:

Примерная схема источников финансирования внешней торговли в 1925—26 г. (в млн. руб.)

Советские средства	
Собственные капиталы	130
Кредиты в банках СССР (за вычетом иностр. кредитов по переучету и перезалогу)	460
Кредиты в совбанках за границей (за исключением переучета и перезалога)	85
Итого	675
Иностранные кредиты	
Иностранные кредиты, полученные совбанками в СССР из-за границы	175
Кредиты, полученные торгпредствами и хозорганами от фирм и банков как по экспорту, так и по импорту	550
Итого	725
Всего	1.400

Какие же основные выводы можно сделать из сказанного?

В 1925—26 г. мы подошли уже к такому положению, когда добрая половина всех средств, вложенных в кредитование внешней торговли, является средствами иностранного происхождения.

Роль советских банков, в особенности находящихся в СССР, в деле кредитования внешней торговли относительно не только не увеличивается, но обнаруживает тенденцию к падению. Помимо общих цифр, приведенных выше, это можно доказать на отдельных отраслях.

Собственные капиталы организаций, участвующих во внешней торговле, чрезвычайно незначительны: вообще недостаточность их обнаруживается еще больше в связи с неликвидностью балансов ряда этих предприятий.

Эти основные положения требуют целого ряда практических выводов. Наши банки не являются теми учреждениями, которые привлекают значительную часть иностранных кредитов. В условиях монополии внешней торговли и того международного положения, в котором находится СССР, ту работу, которую обычно производит кредитная система, выполняют большей частью торгующие организации — торгпредства и хозорганы. Не случайной является та активность, которую в деле кредитования внешней торговли проявили очень небольшие по своему объему советские банки за границей. Эта активность некоторыми из них проявлена только потому, что они ближе связаны с международной работой наших хозяйствующих организаций.

Орловский

На сырьевых рынках

Сырьевые вопросы привлекают в настоящий момент всеобщее внимание. Это вполне понятно. После стремительного роста в 1925—26 г. посевных площадей под техническими культурами к наступившему году в их развитии обозначилось сильное замедление, в некоторых случаях даже падение посевов (табак, маслосемена). Такое явление вызвало совершенно естественное беспокойство за судьбу промышленности, расширение которой может натолкнуться на недостаточный рост соответствующих сырьевых ресурсов. Кроме того, удельный вес технических культур в сельском хозяйстве тесно связан с его интенсификацией.

Наиболее отчетливое выражение эти опасения нашли в статье тов. Н. Огановского (см. «Эконом. Обзор», 1926 г., ноябрь), который в некотором уменьшении посевов в одних случаях и замедленном росте их в других видит «вредный сдвиг назад» сельскохозяйственной эволюции. В общем, по его мнению, в 1926—27 г. «мы наблюдаем процесс экстенсификации» как в земледелии, так и в скотоводстве. Причина этого сводится, по Огановскому, к соотношению цен на зерновые хлеба и технические культуры, которое в 1925—26 г. стало неблагоприятным для последних. «Сокращение посевов табака — несомненный результат снижения цен на него». Такие взгляды появляются в печати не впервые, и на них необходимо остановиться несколько подробнее.

Совершенно бесспорно, что цены в качестве регулирующего фактора имеют громадное значение. Спорно, когда в повышении их видят радикальное средство для интенсификации сельского хозяйства. И абсолютно неверно, если **исключительно** колебанием или снижением цен начинают объяснять сокращение или замедление роста посевов. Последнее со всей очевидностью подтверждается нижеследующими фактами. Посевная площадь под табаком, несомненно, уменьшилась. Однако, сопоставление индексов цен на табак с хлебными дает следующую картину*):

* Индексы цен взяты по расчетам т. Залкинда за 9 мес. (см. «Эком. Обзор» 1926 г., сентябрь).

Отсюда вытекает целый ряд основных положений организационного порядка. Опыт прежних лет, в особенности 1925—26 года, и перспективы 1926—27 г. с полной ясностью свидетельствуют о том, что только тесная связь с организациями по внешней торговле дает возможность стоять в центре привлечения иностранных кредитов. А это означает, что только те банки, которые непосредственно связаны с внешнеторговыми организациями, могут рассчитывать на успешность своей работы по привлечению и распределению иностранных кредитов. Этот основной вывод необходимо иметь в виду при тех построениях, которые у нас сейчас намечаются в области реорганизации кредитной системы. Одновременно с этим нельзя упускать из виду, что до тех пор, пока привлечение иностранных кредитов в страну у нас будет связано, главным образом, если не исключительно, с внешней торговлей, эти кредиты будут преимущественно кредитами не банковскими, а так наз. «фирменного» порядка. Поэтому регулирующая и направляющая работа в деле привлечения этих кредитов и установления наиболее приемлемых условий их получения может быть достигнута, опять-таки, только теми кредитными учреждениями, которые наиболее тесно связаны с внешней торговлей.

	1924/25 г.	1925/26 г.
Индекс цен на табак	147,9	142,3
Хлебный индекс	127,4	127,0

Таким образом, индексы цен на табак в 1924—25 г. были в общем выше хлебных на 20 пунктов, а в 1925—26 г. на 15 пунктов. Очевидно, что в этих условиях разведение табака было более выгодно, чем хлебопашество, как в 1924—25 г., так и в 1925—26 г. И все-таки в прошлом году площадь под табаком выросла, а в текущем — упала. Причины этого лежат не в плоскости снижения цен, а совершенно в иной области. Основным фактором здесь являются разрывы цен, о чем будем говорить в другой связи.

Возьмем другой пример — **маслосемена**.

Здесь мы имеем такую картину. В 1924—25 г. индекс цен на маслосемена был 88,5 при индексе цен на хлебные культуры равном 127,4. Однако, посевная площадь весной 1925 г. выросла на 20% (по Госплану). Масличный индекс в следующем, 1925—26, году несколько повысился — до 94,1%, а посевная площадь сократилась почти на 10—15%. Как в том, так и в другом году индекс хлебных цен был гораздо выше индекса цен на маслосемена. Однако, необходимо принять во внимание, что плановые заготовители сняли в минувшем году не более 1/3 товарной массы масличных семян. Остальное взял частник, который платил за них выше плановых заготовителей на 25—40%. Если с этой точки зрения сделать поправку на индекс маслосемян, то он, вероятно, окажется близким к хлебному. В виду этого уменьшение посевов с точки зрения заготовительных цен не может быть объяснено целиком, так как при ничтожном изменении их индекса в первом случае посевная площадь сильно выросла, а во втором — упала.

Наконец, третий факт, на который чаще всего указывают, это — сокращение, якобы под влиянием низких цен (и снижения их), **льняных** посевов в текущем году. Как известно, основными районами льноводства являются: Тверская и Смоленская губ. Рынок льна регулируется, как показала практика истекшего года, почти идеально. Цены

как в той, так и в другой губернии изменялись (снижались) одинаково и держались на одном уровне. Тем не менее в Тверской губ. произошло сокращение посевов на 6% ¹⁾, а в Смоленской губ. они на 5% выросли. Хлебные цены в названных губерниях на протяжении прошлого года изменялись однообразно. Каким образом при этих условиях одна и та же причина (снижение заготовительных цен) могла привести к двум противоположным результатам, в одном случае к росту, а в другом — к сокращению посевной площади ²⁾?

Приведенные примеры, которые можно было бы значительно умножить, показывают, что одним изменением заготовительных цен никак нельзя объяснить роста или падения посевов технических культур. Для этого необходим более глубокий анализ обстановки применительно к каждой культуре в отдельности. В этой обстановке, которая меняется ежегодно, влияние цен, безусловно, имеет далеко не маловажное значение, но оно не может служить исключительной причиной изменений в посевных площадях. К рассмотрению конъюнктуры отдельных культур и необходимо обратиться. Начнем с **хлопка**.

Посевная площадь под хлопком, сильно упавшая во время войны, начиная с 1923 г. быстро восстанавливается. Вместе с ее ростом увеличиваются урожай и товарная масса хлопка. Темп восстановления хлопководства виден из следующей таблицы:

	1913 г.	1923/24 г.	1924/25 г.	1925/26 г.
Посевная площадь (тыс. дес.)	527	195	461	598
В %	100	37,0	87,4	113,4 ³⁾
Валовый сбор сырья (в млн. пуд.)	38,6	9,4	22,6	34,5
В %	100	24,3	58,5	89,3

Таким образом, посевная площадь под хлопком в минувшем году уже превысила довоенную. Валовой сбор и заготовка еще сильно отстают от довоенных величин. На 1926—27 г. первоначальные предположения для дальнейшего развития хлопководства были очень благоприятными. По данным с мест, увеличение посевов должно было достигнуть 813 тыс. десятин и превысить площадь 1925 г. на 36%.

Однако, действительность совершенно не оправдала предварительных расчетов. Метеорологические условия складывались для хлопка чрезвычайно неблагоприятно. Количество зимних осадков в горах и истоках рек, которое должно было питать в течение вегетационного периода хлопковую площадь, к началу посевной кампании оказалось в среднем на 40—50% меньше обычной нормы. Посевная площадь под хлопком в этих условиях должна была неминуемо отклониться от первоначальных подсчетов в сторону уменьшения, и она, действительно, не достигла плановых предположений, выразившись после неоднократных поправок цифрой в 636,6 десятины. Однако, и эта величина еще не окончательная. Таким образом, рост посевной площади сводится в текущем году всего к 6%, валовой же сбор хлопка максимально может возрасти на 5%.

Каковы причины такого замедления? С точки зрения тов. Н. Огановского вопрос разрешается достаточно просто: «Индекс цен на хлопок и пшеницу в Средней Азии

послужил одной из причин стабилизации хлопковых посевов» ¹⁾. Это объяснение совершенно неудовлетворительно. Прежде всего, как мы уже указали, площадь под хлопком, в конечном итоге, вообще выросла на 6%. Но эта цифра является преуменьшенной, так как в прошлом году был произведен пересчет посевов, в результате которого десятина, имевшая практически в хлопководческих районах меньший размер, чем обычно, приняла более нормальный и полный вид. С этой поправкой рост посевной площади фактически должен быть больше и достигнуть 10—15%.

Далее, как уже было указано выше, количество зимних осадков на вершинах гор и истоках рек в прошлом году оказалось в среднем меньше на 40—50% нормального. Конечно, хлопковод это видел и понимал. Задерживающее влияние на развитие хлопководства этот недостаток воды должен был оказать. Следующим замедляющим обстоятельством нужно считать соотношение между посевной площадью и количеством скота в районе хлопка. Скотоводство достигло там в текущем году не более 60% довоенного. Между тем посевная площадь хлопка уже перешагнула довоенные нормы. Отсюда — недостаток естественных удобрений, которые по многим причинам не заменяются и не могут быть заменены искусственными. Отсюда, безусловно, экстенсивный характер послевоенного развития хлопководства, так как урожайность сильно (около 20%) отстает от нормальной. Помимо всего этого, удельный вес хлопка в общей посевной площади далеко обогнал довоенное соотношение.

Вот цифры, подтверждающие это:

	1914 г.	1925 г.	1925 г. в % к 1914 г.
Удельный вес хлопка в посевной площади (в %)			
Узбекистан	18,0	25,2	140,0
Туркменистан	32,5	42,0	129,0

Таким образом, доля хлопка в посевах увеличилась по сравнению с довоенным временем на 30—40%. Так как это увеличение не сопровождалось общей интенсификацией земледелия и скотоводства, оно должно было вызывать напряженное состояние севооборота и влиять задерживающим образом на дальнейшее увеличение хлопковых посевов.

Наконец, обращаясь к соотношению цен на хлопок и пшеницу, о котором много пишут и которое многими выдвигается на первый план в качестве фактора, тормозящего развитие хлопковой культуры, необходимо сопоставить эти цены с довоенными ²⁾.

Годы	Средняя цена за пуд хлопка	Средняя цена за пуд пшеницы	Отношение пшеницы к хлопку (ценностные эквиваленты)
1911	3 р. 50 к.	1 р. 50 к.	2,3
1912	3 » 20 »	1 » 22 »	2,6
1913	4 » 70 »	1 » 80 »	2,6
1914	4 » 10 »	1 » 90 »	2,2
1926:			
январь	— » — »	1 » 92 »	2,4
февраль	4 » 62 »	1 » 77 »	2,6
март	— » — »	1 » 78 »	2,6
апрель	— » — »	1 » 93 »	2,4
май	— » — »	1 » 81 »	2,5

В дополнение к таблице необходимо сказать, что цены на пшеницу в конце 1925 г. в Средней Азии были не-

¹⁾ Данные взяты из статьи т. С. Ефимова в № 272 „Эк. Жизнь“.

²⁾ Последние подсчеты ЦСУ посевной площади под льном вообще ставят под вопрос уменьшение посевов в долгуновских районах.

³⁾ По другим подсчетам, посевная площадь 1926/27 г. только достигла довоенной, а урожай составляет 69%. И тот, и другой вариант констатирует, что сбор отстает от посевов на 25—30%, и выводы в обоих случаях будут одинаковы. (См. статью т. Рипшара в „Экон. Обзор.“ ноябрь 1926 г.).

¹⁾ Цит. ст., стр. 24.

²⁾ Данные о довоенных ценах взяты из книги „Хлопководство СССР и его перспективы“—Москва, 1926 г., стр. 47. Данные за 1926 г. заимствованы из статьи М. Харитонова—„Экон. Жизнь“ № 178. Это — средне-взвешенные цены вольного рынка Средней Азии.

сколько выше. Мы сознательно взяли только период, когда производится посев хлопчатника. Из этой таблицы отчетливо видно, что цены на пшеницу в момент посевов не могли оказать задерживающего влияния на дальнейшее увеличение хлопковой площади, если бы для этого другие условия оказались благоприятными. Утверждение Н. Огановского, что индексы цен на хлопок и пшеницу послужили «одной из причин стабилизации (?) хлопковых посевов», чрезвычайно спорно и скорее всего прямо неверно. Во всяком случае одной этой фразой решить весь хлопковый вопрос совершенно невозможно.

В итоге необходимо констатировать, что увеличение посевной площади под хлопком (6—15%) пока протекало нормально. Однако, процентное отношение хлопковых посевов в общей посевной площади сильно обогнало довоенный уровень, и дальнейший рост их должен быть связан с интенсификацией земледелия и скотоводства. Развитию

хлопководства носит пока еще экстенсивный характер, и урожайность значительно отстает от довоенной. Пространственное расширение хлопчатника при сохранении существующей площади под другими культурами упирается в необходимость ирригационных сооружений, которые требуют больших денежных затрат. Ближайшими задачами хлопководства является повышение урожайности и обеспечение декханского хозяйства скотом, высокосортовыми семенами и удобрениями. В текущем году основными задерживающими поступательное движение посевов, факторами оказались климатические и метеорологические условия, а равным образом недостаток рабочего скота и удобрений. Цены же на пшеницу, по всей вероятности, никакой роли здесь не играли и, в крайнем случае, оказали ничтожное влияние.

(Продолжение следует)

И. Борисов

Предварительные итоги и перспективы снижения розничных цен на промтовары

Кампания по снижению розничных цен кооперации и госторговли была начата в мае, с каковой целью была образована особая межведомственная комиссия. Постановлением СТО от 2 июля всем государственным и кооперативным торговым организациям было предписано понизить розничные цены к 1 августа пр. г. в среднем на 10% по недостаточным товарам (хлопчатобумажным, металлическим, кожаным-обувным и строительным). Хотя это постановление предписывало снижение цен по четырем группам товаров, однако, работа по снижению цен не ограничилась только указанными товарами и была распространена на все промтовары и в частности на сахар, соль, керосин, махорку и т. д.

В настоящее время представляется возможным подвести некоторые итоги работы по снижению цен за истекшие полгода.

Для оценки результатов обратимся к всесоюзному индексу розничных цен Конъюнктурного Института НКФ и индексу оптовых цен Госплана. Следует заметить, однако, что индекс КИ далеко не в полной мере отражает результаты работы по снижению цен.

Изменение оптового индекса Госплана представляется в следующем виде:

	1 мая	1 августа	1 октября	1 ноября	1 декабря
Общий.	1,97	1,82	1,79	1,78	1,78
С.-х. товары. . . .	1,90	1,62	1,57	1,56	1,55
Промтовары. . . .	2,03	2,04	2,04	2,04	2,04

Общий индекс оптовых цен снизился к 1 августа, это снижение имело место и в следующие месяцы. Равным образом дает снижение и индекс оптовых цен по группе с.-х. товаров. Индекс же цен на промтовары остался стабильным. Указанное состояние оптовых цен явилось фактором, благоприятствующим проведению кампании.

Обратимся к детальному рассмотрению общесоюзного индекса розничных цен по 35 товарам, приведенному на разные сроки в нижеследующей таблице:

	На 1/V	На 1/VIII	На 1/XI	На 11/XII
Общий индекс. . . .	2,50	2,34	2,34	2,34
А. Индекс с.-х. товаров. . . .	2,30	2,06	2,05	2,03
Б. » промтоваров. . . .	2,71	2,64	2,66	2,67
Хлебные товары. . . .	2,23	1,93	1,96	1,90
Овощи.	2,87	2,79	1,13	2,31
Молочные товары. . . .	1,98	1,72	2,19	2,35
Сельдь.	2,84	2,96	2,88	2,94
Масло растительное. . . .	2,04	1,93	2,48	2,50
Соль.	2,83	2,72	2,78	2,84
Сахар.	2,16	2,14	2,13	2,13
Чай.	1,84	1,81	1,82	1,82
Махорка.	2,19	2,21	2,19	2,20
Мануфактура.	2,36	3,20	3,25	3,28
Обувь.	2,36	2,26	2,32	2,29
Металлич. товары. . . .	2,18	2,15	2,09	2,07
Посуда.	2,71	2,67	2,66	2,66
Химические товары. . . .	2,14	2,14	2,14	2,17
Керосин.	1,15	1,14	1,15	1,15
Дрова.	2,49	2,15	2,37	2,42
Бумага.	2,87	2,88	2,93	2,87

Сравнивая индексы на 1 мая и 1 августа, приходим к следующему. На 1 августа почти по всем товарам, за исключением сельдей, махорки и бумаги, наблюдается снижение. Общий розничный индекс с 1 мая по 1 августа снизился на 6,4%, а индекс промтоваров—на 2,5%. Как видим, частные розничные цены к августу дали снижение; однако, оно было более значительным по группе с.-х. товаров, нежели по группе промышленных товаров. Снижение розничных цен продолжалось и далее. Увеличение, и притом весьма значительное, мы имеем по растительному маслу, меньшее увеличение имеем по соли, обуви, дровам и бумаге. Эта тенденция к повышению более явственно обнаружилась к 1 ноября. На этот срок все три индекса повысились, превысив уровень, достигнутый на 1 октября, и приблизились к уровню на 1 августа, а по промтоварам его превзошли.

По последнему индексу на 11 декабря цена сельдей, масла растительного, махорки, мануфактуры и химических товаров, а по группе с.-х. товаров-молочно-масляных продуктов превышает майский уровень. Все же, в общем, индекс розничных цен на 11 декабря стоит на уровне ниже, чем на 1 мая. Это снижение составляет по общему розничному индексу 6,4%, по группе с.-х. товаров—11,8%

а по промтоварам — лишь 1,5%. Из промтоваров, давших наибольшее снижение, отметим обувь, металлические изделия, посуду, дрова, а по группе с.-х. товаров — хлебные, овощи, мясо.

Таким образом, подробное рассмотрение розничных индексов приводит к заключению, что, хотя частная торговля и дала снижение, но незначительное, при чем цены на некоторые товары, особенно на растительное масло, мануфактуру, махорку, сельди и соль, в последние месяцы (октябрь—декабрь) повышаются, т.-е. снижение цен в частной торговле имеет неустойчивый характер.

Обратимся, далее, к кооперативной торговле и рассмотрим детально индекс розничных цен кооперации в Москве по 60 товарам, приведенным на разные сроки в нижеприведенной таблице:

	30/IV	1/VIII	1/XII
Общий индекс	1.876	1.819	1.756
Индекс с.-х. товаров	1.775	1.679	1.595
» промтоваров	1.959	1.932	1.884
Хлебные товары	1.650	1.507	1.479
Овощи	2.100	2.307	1.542
Мясные	2.030	2.019	1.724
Молочн. продукты и яйца	1.882	1.833	2.182
Масло растительное	1.664	1.569	1.736
Рыба	1.224	1.446	1.211
Чай и кофе	2.199	2.206	2.206
Сахар и конфеты	2.067	2.032	2.014
Соль	2.750	2.632	2.515
Табак и махорка	2.281	2.281	2.463
Бакалея непрод. (хим.)	1.829	1.742	1.695
Писчебумажные товары	1.873	1.873	1.783
Мануфактура	2.192	2.148	2.153
Галантерея	2.624	2.624	2.347
Обувь	2.123	2.077	2.052
Посуда	2.586	2.547	2.465
Металлические товары	1.613	1.571	1.493
Керосин	1.000	1.000	1.000
Дрова	1.692	1.692	1.693

Общий индекс кооперативных цен в Москве к 1-му декабря дал снижение на 6,4%, индекс с.-х. товаров — 10,1% а индекс промтоваров — 3,8%.

Детальный разбор индекса приводит к следующему. В то время как по целому ряду товаров московская кооперация дала снижение, а именно: по галантерее на 10,6%, металлическим изделиям — на 7,4%, бакалее непродовольственной — на 7,4%, писчебумажным — на 4,9%, обуви — на 3,3%, мануфактуре — 1,8%, из с.-х. товаров снижение имеется по хлебным, овощам и мясу; по другим товарам за этот же срок наблюдаем увеличение. Это повышение составило по махорке и табаку 11,9%, маслу растительному — 4,3%, а из с.-х. товаров повышение имеется по молочно-масляным товарам — на 15,9%. В общем, индексы цен московской кооперации на 1 декабря по молочно-масляным продуктам, маслу растительному, табаку, махорке и дровам стоят на уровне выше, чем на 1 мая, при чем и снизившаяся было цена мануфактуры в последние месяцы обнаруживает тенденцию к повышению. Такова динамика цен кооперации в Москве. К сожалению, мы не имеем всесоюзного индекса цен кооперации, который дал бы возможность судить о движении цен по всей системе кооперации. По данным же Центросоюза (доклад на съезде уполномоченных), следует, что на большинство основных потребительских товаров, и притом имеющих особенно значительный вес в кооперативном товарообороте, цены по всем звеньям заметно упали. Это снижение цен наблюдается в отношении следующих товаров: ситца, ниток, железа шпигного и кровельного, гвоздей, сахара, муки ржаной, муки пшеничной; на другие же товары за это время в большинстве случаев цены заметно подыались, а именно: на мыло, махорку, керосин, салоти, чай, сельди и масло подсолнечное.

Если взять цены на те недостаточные товары, снижение цен на которое было предписано постановлением СТО, то в отношении 6 товаров, а именно: ситца, посуды чугушной, подошвы, железа шпигного, железа кровельного и стекла оконного, по всей кооперативной системе на 1 ноября по сравнению с данными на 1 мая наблюдается (по данным Центросоюза) снижение, которое составляет у райсоюзов 2,8%, у городских и рабочих кооперативов — 5,2%, а у сельских обществ — 8%.

Что касается снижения цен у госторговли, то в отношении ее имеется еще меньше данных, чем в отношении кооперации.

Имеющиеся материалы показывают, что по некоторым товарам за указанный промежуток времени государственная торговля дала снижение, по другим же, наоборот, повышение или стабильность.

Подводя итоги, можно сказать, что директива выполнения далеко не в полной мере. Кампания по снижению цен проводилась медленным темпом. Местные комиссии по снижению цен в некоторых случаях были образованы с большим запозданием. Кое-где наблюдались случаи уклонения от снижения цен, с указанием на невозможность. В некоторых местах замечается «обходный маневр» — показывалось снижение накидок, при увеличении себестоимости и неизменности продажных цен. Снижение цен на одни товары компенсировалось повышением цен на другие.

Сопоставление индексов кооперативных и частных приводит к заключению, что движение частных цен в общем следует за кооперативными ценами как по группе с.-х. товаров, так и по группе промтоваров. И в кооперации, и в частной торговле мы наблюдаем снижение и повышение цен почти по одним и тем же группам; в таком положении находятся: растительное масло, табак, сельди, мануфактура, что свидетельствует о влиянии кооперации на частный рынок. Детальный разбор индексов цен показывает, что цены на товары недостаточные в последние месяцы повышаются.

Так обстоит дело со снижением цен. Что же касается работы по упорядочению торговой сети, по выпрямлению товаропроводящих путей и вообще рационализации торговли, то она еще только разворачивается. Изложенное указывает на необходимость продолжения и углубления работы по снижению цен.

Недостаточная эффективность работы по снижению цен вряд ли может быть исключительно объяснена стремлением кооперации и госторговли сохранить высокие прибыли. Видимому, здесь сказались действие и некоторых объективных факторов, лежащих не на стороне торговли, напр., в частности, повышения налогов и пр. На ряду с этими факторами оказал свое действие и недостаток товаров, обусловленный уменьшением продукции, как это имеет место в отношении масла растительного, сельдей, маслопродуктов, давших самое большое повышение цен. Несколько иными причинами, и притом легче устранимыми, обусловлено повышение цен на мануфактуру и в частности сезонную, показывающую также повышение.

На вопрос о возможности дальнейшего снижения розничных цен в кооперации и госторговле следует ответить утвердительно. Большая разница цен в госторговых и кооперативных предприятиях в различных городах, превышающая разницу по транспорту, указывает на возможность некоторого снижения цен. Однако, пределы этого снижения довольно ограничены. К числу факторов, препятствующих снижению цен, присоединяется еще новый — повышение ж.-д. тарифа. Это повышение, введенное для государственных и кооперативных грузов с 1 ноября, а для

частных с 1 декабря, окажет свое действие на цены и, в особенности, в частной торговле, ибо для частных грузов установлено усиленное повышение — на 50 и 100 %.

Итак, вести работу по снижению цен представляется необходимым и возможным, тем более, что общая торговая конъюнктура, в виде более спокойного состояния рынка и понижения спроса, благоприятствует этой работе. Что же касается указания государственных и кооперативных торговых организаций на убыточность торговли, связанную с понижением цен, то этот мотив, а равно и довод, что снижение цен лишает возможности накопления, должны быть отвергнуты. Снижение цен должно быть проведено за счет сокращения накладных расходов и улучшения всей постановки дела; а накопление посредством высоких цен вряд ли может быть признано соответствующим целям кооперативной и государственной торговли.

Не задаваясь целью дать перечень конкретных мер, могущих оказать благоприятное воздействие на цены, необходимо все же отметить некоторые из них. Изменение метода регулирования и переход от установления предельных наценок к преysкуранту розничных цен могли бы оказать положительное влияние на цены. В виде опыта такой

преysкурант можно было бы установить пока для одной какой-либо группы товаров. Равным образом урегулирование снабжения товарами частной торговли смогло бы содействовать снижению цен.

Другая возможность к снижению розничных цен перед нами открывается в снижении отпускных цен. Вопрос о возможности снижения отпускных цен требует углубленного анализа калькуляций. Однако, для некоторых товаров эти возможности очевидны, и потребитель в праве ждать здесь снижения. Так, например, возможно снижение отпускной цены по хлопчатобумажным тканям, а также по резиновым изделиям вследствие значительного снижения стоимости импортного хлопка и каучука. Равным образом, возможно понижение отпускной цены на шерстяные ткани, так как во многих случаях в состав шерстяных тканей входит значительное количество хлопка, понижающегося притом в своей цене, и имея при этом в виду высокую прибыль тонкосуконных и камвольных трестов в 1925—26 г. Уже эти примеры указывают на некоторую объективную возможность снизить отпускные цены промышленности. Более детальный разбор калькуляций мог бы расширить круг этих изделий.

В центральных органах

В коллегии Наркомфина СССР

В очередном заседании коллегии Наркомфина СССР под председательством наркома финансов тов. Н. П. Брюханова были заслушаны доклады: 1) УГД о результатах балансовой кампании за 1924—25 г., 2) валютного управления о конъюнктуре денежного обращения и кредита за октябрь и ноябрь 1926 г., 3) Госналога о работах всесоюзного совещания малотовых работников и 4) тов. Радина о журнале «Финансы и Народное Хозяйство».

Результаты балансовой кампании за 1924—25 г. Докладчик тов. Чериковер сообщил, что балансовая кампания закончена. По ряду вопросов возникли существенные разногласия с ВСНХ. Таковы разногласия по вопросам о переоценке основного капитала, об амортизации и др. Большинство этих вопросов было разрешено СТО, куда они поступили, в духе предложений Наркомфина. Основные итоги балансовой кампании следующие: прибыль по общесоюзным трестам согласована в 300 млн. р. против 209 млн. р. по варианту ВСНХ. Фактически распределено 284 млн. р. Всего рассмотрено балансов (кроме балансов внешней торговли) 150: по ВСНХ—75 балансов, акц. о-в—24, синдикатов—12, кооперации—6, пароходств—9 и проч.—24. Общий балансовый итог 150 балансов—10 млрд. рублей. Из прибыли отчислено в доход казны 36,6%, или 103,9 млн. р., в подоходный налог—28,1 млн. р., в резервный капитал—56,7 млн. р., в фонд улучшения быта рабочих—33,7 млн. р., в фонд долгосрочного кредитования—20,4 млн. р., в уставный капитал—15,7 млн. р. и т. д.

По синдикатам прибыль утверждена в 12,4 млн. р., из которых отчислено в дивиденд 4,4 млн. р.; по акц. о-вам и паевым т-вам прибыль утверждена в 18.081 тыс. р., из которых в доход казны поступило 5,7 млн. р.; по хозрасчетным предприятиям при наркоматах прибыль согласована в 3.440 т. р. Прибыль общесоюзной промышленности (327 млн. р.) по отношению к себестоимости продукции (2.349 млн. р.) составила 13,5%, по отношению же к уставному капиталу (3.140 млн. р.) она равнялась 11%. По мнению докладчика, в результате новой балансовой кампании (по балансам на 1 января 1926 г.) можно ожидать по общесоюзной промышленности 373 млн. р. прибыли, из которых 38% должны поступить в этом году в казну. По новым балансам вообще ожидается значительное увеличение прибыли; так, Ленинградский пенькотрест, давший в прошлом году 800 тыс. р. убытка, в этом году должен дать (предположительно) 3,5 млн. р. прибыли. Электрострой показал прибыль в 1,8 млн. р. вместо ожидавшихся 600 т. р. Новая балансовая кампания в виду сокращения аппарата УГД и краткости срока, в который она должна быть закончена, будет протекать в очень тяжелых условиях; тем более, что количество акц. о-в и других предприятий значительно воз-

росло. Правда, в этом году будет меньше разногласий по балансам, и внимание будет обращено на выявление чисто-экономических моментов работы предприятий. Коснувшись предприятий по внешней торговле, докладчик отметил непредставление до сих пор ряда балансов. По внешней торговле утверждены балансы 20 предприятий, прибыль утверждена в 11,5 млн. р. Утверждение остальных балансов задерживается вследствие непредставления отчетов торгпредств. 14 предприятий по внешней торговле совершенно не представили никаких балансов, несмотря на настойчивые требования.

В прениях по докладу была отмечена необходимость распространить финансово-контрольную работу на балансы кооперации и добиться своевременного опубликования утвержденных балансов. Большое внимание уделила коллегия вопросу о рентабельности предприятий. В коллегии было указано на слишком значительный процент прибыли по ряду отраслей промышленности. Так, по бумажной промышленности прибыль в отношении себестоимости продукции составляет 34%, по хлопчатобумажной—25% и т. д.

Обменявшись мнениями по докладу УГД, коллегия приняла следующее постановление:

1. Отмечая, что прибыль, показанная трестами на 1 октября 1925 г. в сумме 290 млн. р., которая после начисления добавочной амортизации на доценку имущества в сумме около 75 млн. р. должна была бы снизиться до 215 млн. р., в окончательно утвержденных балансах выразилась почти в 300 млн. руб., признать, что указанное увеличение прибыли на 85 млн. р. явилось следствием исправлений, одобренных СТО по предложениям НКФ, внесенных им на основе напряженной и успешной проработки балансов в УГД.

2. Констатировать, что бюджетные предположения по отчислениям в доход казны в сумме 100 млн. р. по общесоюзной промышленности по утвержденным балансам должны быть выполнены с превышением в 3,9 млн. р., которыми покрыт весь недобор по синдикатам; однако, это предположение о поступлении в казну этих сумм не оправдалось, так как в результате фактического выполнения бюджета явился недобор по промышленности на 1 октября в сумме 21,1 млн. р.

3. Предложить УГД построить в предстоящую отчетную кампанию работу по проверке и анализу балансов с таким расчетом, чтобы рассмотрение балансов было закончено в установленный законом 3-месячный срок.

4. Предложить УГД принять меры к тому, чтобы поступления в бюджет по отчислениям в доход казны и выборка 8%-го гарантийного займа выполнялись точно в сроки, установленные постановлением СНК от 7 октября 1926 г.

5. Предложить УГД следить за своевременным поступлением в НКФ балансов и отчетов и в случае непредставления балансов в установленный законом срок привлекать виновных к ответственности, предусмотренной правилами о публичной отчетности.

6. Предложить УГД отчет и доклад по балансовой кампании 1925—26 г. представить в коллегию не позже 1 июня 1927 г.

Конъюнктура денежного обращения и кредита. Докладчик от валютного управления тов. Котович осветил в своем докладе конъюнктуру денежного обращения и кредита за октябрь-ноябрь. Сущность его доклада сводится к следующему.

Конъюнктура текущих счетов в ноябре существенно улучшилась за счет текущих счетов НКФ. Так, **текущие счета** в валюте СССР возросли по Госбанку и по 4 спецбанкам на 80,6 млн. р. против 25,9 млн. р. в октябре. Объясняется этот рост усилившейся реализацией промтоваров и значительным финансированием промышленности (в особенности по бюджету), при сдержанном капитальном строительстве. **Коммерческие счета** по всем банкам, кроме Внешторгбанка, возросли; учетно-ссудные операции развивались таким же темпом, как и в октябре, возросли в ноябре на 48,8 млн. р. против 40 млн. р. в октябре. Главная часть прироста падает на целевое кредитование. В общем рост банковских активных операций не только соответствовал притоку текущих счетов (в противоположность октябрю), но даже отставал от него.

Хлебозаготовки потребовали дополнительного вложения Госбанком 38,8 млн. р. (из них 34,6 млн. р. на кредитование основных хлебозаготовителей). Хотя хлебозаготовки в ноябре лишь немного отстали от октября (102 млн. п. против 103 м. п.), кредитование Госбанком было значительно ниже в виду большей осторожности Госбанка в этом отношении и начала поступления платежей за реализованный хлеб.

Займы у спецбанков в Госбанке поднялись за ноябрь на 1,9 млн. р. За два месяца **кассы** спецбанков увеличились на 2 млн. р., притом исключительно за счет Промбанка (рост на 4,6 млн. р.) и Всекобанка (+0,2 млн. р.); в остальных банках кассы упали. Что касается **валютно-металлического запаса** Госбанка, то вследствие значительного активного сальдо по внешней торговле он возрос за 2 месяца на 36,3 млн. р., в то время как за весь четвертый квартал прошлого года он возрос лишь на 12 млн. р. **Денежная масса** в обращении упала с 1 ноября по 1 декабря на 16,4 млн. р. Однако, общий рост денежной массы за 2 месяца составил 57,7 млн. р. Благодаря сокращению эмиссии в ноябре и росту валютно-металлических запасов Госбанка процент **первоклассного обеспечения** поднялся с 27,6% на 1 ноября 1926 г. до 28,4% на 1 декабря 1926 г. Неблагоприятным моментом в конъюнктуре является не только общий рост цен, имеющий место, несмотря на смягчение товарного голода в его острой форме, но и дальнейшее расхождение цен на промышленные и с.-х. продукты.

Конъюнктура валютного рынка не показывает существенных изменений. Курсы вольного рынка, повидимому, стабилизировались на октябрьском уровне, когда произошло некоторое порайонное выравнивание курсов вследствие их падения в ЗСФСР. Параллельно с ростом текущих счетов в банках значительно возросли **вклады в сберегательных кассах** (в ноябре 12,1 млн. р. против 4,6 млн. р. в октябре). Ноябрьская конъюнктура отличается несомненным и значительным **улучшением** финансового положения промышленности и ее торговых организаций. Так, обследование 101 предприятия показывает, что наличность их кассы возросла с 5 октября по 5 декабря 1926 г. на 30%, банковская задолженность всего на 9,6%, а портфель неучтенных векселей—на 49%. Портфель неучтенных векселей значительно возрос вследствие заключения ВТС генеральных договоров с авансовым внесением векселей. На улучшение финансового положения промышленности повлияло, помимо получения ею значительных банковских кредитов и бюджетных ассигнований, также введение капитальных работ в более строгие рамки. Следует отметить, что рост денежной наличности предприятий падает большей частью на производственные предприятия.

Ослабление финансового напряжения в гос. хозяйстве нашло себе отражение на **фондовом рынке**. Обороты фондового отдела МТБ повысились с 2,3 млн. р. в октябре до 6,1 млн. р. в ноябре. Госфондконтрторг продала на 34,6 млн. р. и купила на 6,3 млн. р., облигаций госзаимов было продано ею на 10,7 млн. р. и куплено на 4,9 млн. р. Основной спрос на госфонды шел со стороны госорганов и банков. Собственный портфель правления Госбанка упал с 15 млн. р. на 1 ноября до 7,3 млн. р. на 1 декабря, в то же время ссуды и онколы под ценные бумаги несколько сокращаются, так как они

в известной мере рассасываются рынком. На **частном денежном** рынке наблюдается рост интереса к госзаимам при значительном сокращении «сброски» госзаимов. Повышение интереса к госзаимам объясняется в некоторой степени постепенным вытеснением частного капитала из других отраслей народного хозяйства. Что касается **частного дисконта**, то он держался в ноябре на 7% месячных по ссудам, обеспеченным ценностями. Финансовое положение московских обществ взаимного кредита попрежнему остается тяжелым. Так, к 1 ноября пр. г. было ликвидировано о-во средней и мелкой промышленности, в течение ноября проводилась ликвидация хлебного и строительного о-в, а с 1 декабря начата ликвидация по приговору суда 1-го Московского о-ва.

В результате докладчик приходит к следующим выводам.

Банковская конъюнктура в ноябре значительно улучшилась, рост текущих счетов спецбанков покрыл расширение их учетно-ссудных операций. Повышение конъюнктуры текущих счетов связано с очень широким бюджетным финансированием промышленности, благодаря которому значительно улучшилось ее финансовое положение. В то же время ноябрь отмечен заметным насыщением рынка деньгами. Параллельно с ростом текущих счетов банков происходит оживление фондового рынка и рекордный рост вкладов в сберкассы. Непрестанно усиливаясь, несмотря на смягчение товарного голода в его острых формах, рост цен требует еще более осторожной эмиссионной и кредитной политики, чем та, которая проводилась в последнее время. Улучшение финансового положения промышленности облегчает осуществление этой политики. Напряжение бюджета смягчилось в ноябре; за два месяца, прошедшие с начала операционного года, текущие счета бюджетного управления упали на 31 млн. р. Последнее обстоятельство требует проведения большой жесткости при исполнении его расходной части.

Коллегия постановила отложить обсуждение доклада валютного управления до заслушания доклада ФЭБ по этому вопросу и просить представителя Госбанка тов. Спунде подготовить доклад о перспективах кредитного плана на II квартал 1926—27 г. по материалам Госбанка.

Итоги всесоюзного совещания налоговых работников. Зам. начальника Госналога тов. Гордеев ознакомил коллегию с составом налогового совещания. Всего на совещании присутствовало 34 работника с мест, в том числе от налоговых управлений союзных республик—8, от областных, окружных и губернских финотделов—14 и от низовых финработников—12; партийных работников было 12, а не-партийных—22. В совещании принимало участие большое количество работников Мосфинотдела и налоговых управлений НКФино Союза и РСФСР. Совещание было созвано с целью обеспечить правильное проведение в жизнь новых налоговых законов. В центре внимания стоял вопрос о практике обложения частного капитала.

Обменявшись мнениями по докладу тов. Гордеева, коллегия по предложению тов. Брюханова постановила принять этот доклад к сведению и признала, что созыв всесоюзного совещания налоговых работников был своевременным и результаты совещания для практической работы по улучшению налогового дела имеют существенное значение. Вместе с тем коллегия поручила Госналогу разработать конкретный проект постановлений по резолюциям всесоюзного налогового совещания, подлежащий утверждению коллегии НКФ Союза и высших законодательных органов.

О характере журнала «Финансы и Народное Хозяйство». В заключение коллегия заслушала доклад ответственного редактора журнала «Финансы и Народное Хозяйство» тов. Радина. В резолюции коллегией по этому вопросу отмечается: 1) журнал ведется правильно и верно отражает линию финансовой политики, проводимой НКФ СССР; 2) журнал должен носить характер боевого органа, защищающего и освещающего с точки зрения Наркомфина важнейшие принципиальные вопросы, возникающие в нашей финансовой политике и практике, в углубленной их проработке; 3) отдавая достаточно внимания общим вопросам общей финансовой политики, журнал должен вместе с тем уделять значительное место проблемам, стоящим в центре внимания местных финансовых органов; 4) для усиления и углубления связи с местами журнал должен принять меры к широкому привлечению местных работников к постоянному сотрудничеству в журнале; 5) признавая, что наличие и даже широкое распространение журнала не устраняет необходимости самого широкого использования периодической печати для должного освещения финансовых вопросов, необходимо усиление участия финансовых работников в освещении в общей периодической печати вопросов финансовой политики.

На местах

Наркомфин и вопросы районирования

Процесс районирования в настоящее время более или менее закончен. Результаты районирования далеко еще не учтены, однако, важнейшие достижения и недостатки его уже выявились достаточно рельефно. Идея районирования преследовала одновременно две основных цели — приближение аппарата к населению путем перераспределения компетенции органов гос. власти и развитие хозяйственной жизни районируемой территории путем концентрации и наиболее полного использования производительных сил и ресурсов. Соответственно этому районирование отразилось и на финансовом хозяйстве, внося определенные видоизменения в финансовый аппарат и его оперативную практику.

Реорганизация финансового аппарата в районированных местностях обуславливалась прежде всего административным устройством, принятым в тех или иных территориях. На Украине и в Белоруссии мы имеем наиболее простую форму финансового аппарата, определяемую трехступенной системой районирования (НКФ, окрфо и райфинчасти); в других же территориях (Урал, Сев. Кавказ, Сибирь, Дальне-Восточный край) прибавляется еще один тип финоргана — крайфо (или облфо). Эти две конструкции финаппарата обуславливают различные формы организационно-правовых взаимоотношений между отдельными его частями и круг их компетенции.

В смысле приближения к населению, показательнее и рельефнее выявил себя трехступенный аппарат. Материалы по УССР свидетельствуют, что обладавшие до реформы незначительным кругом обязанностей окрфо (бывшие инстанцией ниже гфо) превратились после районирования в сильные, широко развитые и авторитетные финансовые органы. Являясь теперь первой после центра инстанцией в системе местных финорганов и осуществляя ряд важнейших функций по всем почти отраслям финансовой работы, окрфинотделы заменили по объему своей компетенции прежние губфо. Трехступенная система укрепила аппарат, упростила его и сделала более гибким; движение дел от низовых органов до центра ускорилося втрое.

Финансовый аппарат в районированных по 4-ступенной системе территориях, хотя и вылился в более усложненные формы, но все же показывает значительные достижения; сократилась сеть финорганов: на Урале вместо 35 их стало 17; на С. Кавказе вместо 48—21; в Сибири (без Иркутской г.) вместо 31—18. Компетенция окрфо и при 4-ступенной системе имеет значительный объем, но при наличии облфо (крайфо) она в процессе оперативной работы несколько умалывается; так, по крайней мере, было в первый период районирования, когда вопрос размежевания прав и обязанностей между областными и окружными органами не вполне еще оформился.

Одним из самых важных достижений районирования является превращение прежних волфинчастей в райфинчасти. Здесь идея приближения аппарата к населению получила наиболее полное и наглядное осуществление. Укрупнение низовых органов с одновременным расширением их компетенции дало советской деревне компактный, работоспособный финансовый аппарат, содержащий в себе необходимые задатки для дальнейшего роста. Райфинчасти Белоруссии, Украины, Сев. Кавказа, несмотря на огромное разнообразие в экономической природе и в самом масштабе районов в отдельных местностях, представляют собой, в отличие от волостных органов, определенную и значитель-

ную величину в системе финансового аппарата. Переживая в настоящее время период своего роста, они уже сейчас могут рассматриваться, как первичные органы единой, цельной системы. Вопрос о дальнейшем расширении компетенции райфинчастей, несомненно, на очереди; во многих местах, как показывают наблюдения, сама жизнь выдвинула райфинчасти за пределы намеченных для них рамок; и есть основания думать, что некоторые из этих фактов свидетельствуют не о «самостийности», а о здоровом росте.

Указанные изменения финансового аппарата дали целый ряд существенных достижений для оперативной работы финорганов.

В налоговом деле они выразились в приближении к плательщикам органов рассмотрения и разрешения жалоб и в улучшении практики обложения (благодаря непосредственной близости финорганов к объектам налоговой работы). Как показывают материалы по УССР, следствием этого являются уменьшение недоимочности, сокращение числа жалоб и т. д. Контрольная работа достигла большей продуктивности и гибкости (сближение контрольных органов с центром). Реформа районирования развернула, далее, перед окрфинотделами задачу надзора за деятельностью кредитных учреждений, в особенности низовой кредитной сети. Особенно же важную роль сыграло районирование в местном бюджете. Здесь оно сказалось в улучшении структуры местных бюджетов и в более правильной их дифференциации. Концентрируя ресурсы местного хозяйства и создавая тем самым условия, благоприятствующие укреплению местных бюджетов, районирование повышает роль каждой хозяйствующей единицы, стимулируя тем самым выявление доходных источников, а следовательно, и рост бюджетов. Районные бюджеты с каждым годом все более и более подтверждают свою жизненность и целесообразность; вместе с их абсолютным ростом увеличивается их доля в общем бюджете округов, и постепенно, хотя и далеко еще не везде, снижается дефицитность.

Не вдаваясь сейчас в анализ и оценку всех разнообразных моментов, обуславливаемых стихийным характером первого периода районирования, нужно указать на недостаточное планомерное участие ведомств в работе по районированию.

В результате, даже в самые последние годы, когда в работах по районированию стало уже побеждать плановое начало, некоторые ведомства оказывались иногда перед совершившимся фактом и не имели возможности исправить допущенные нарушения и отклонения.

По финансовому ведомству следует, например, отметить факты противоречий положений о краевых и областных органах как между собой по отдельным территориям (в отношении финансовой компетенции), так и с основными законоположениями. Это, главным образом, имело место в части бюджетных прав исполкомов районированных местностей.

К результатам стихийного развития процесса районирования надо отнести пестроту в строении местных бюджетов, выражающуюся в различном подходе к распределению доходов и расходов между отдельными бюджетными единицами.

Показателен в части местных финансов факт организации в Белоруссии республиканского местного бюджета (впоследствии упраздненного); в противоположность Белоруссии Украина, не создавая особого республиканского

бюджета, перевела часть крупных республиканских учреждений с местного на государственный бюджет.

Разнобой и неурегулированность наблюдались и в построении кассового аппарата: так, на Сев. Кавказе была резко сокращена кассовая сеть и, в частности, ликвидирован был целый ряд приходо-расходных касс в городах, переведенных на положение районных центров; при крупном масштабе этих городов (напр., Новочеркасск, Ейск, и др.) подобная мера вызвала ряд осложнений.

Сознавая всю важность систематического участия в деле районирования, НКФ СССР в минувшем бюджетном году организовал изучение учета имеющегося опыта, проработку текущих вопросов, связь с Госпланом и с комиссией ЦИК СССР, единое согласованное представительство от финансового ведомства в этих органах и т. д.

Год работы в этом направлении дал значительные результаты: накоплено и изучено много материалов с мест, разработаны основные схемы компетенции финорганов в различных типах районированных местностей.

Какова же роль НКФ в районировании теперь, когда первый действенный период районирования закончен?

Может ли НКФ считать себя свободным от дальнейшего участия в проработке вопросов районирования?

Нам думается, что он должен воспользоваться наступившим периодом затишья для того, чтобы учесть имеющийся опыт и всесторонне подготовиться к новому этапу районирования.

Глубокое хозяйственное значение районирования предопределяет степень внимания, которое НКФ должен проявить в данной области.

Задачи НКФ на ближайший период в вопросах районирования должны пойти по двум направлениям: первая задача заключается в широкой постановке учета опыта районированных территорий с точки зрения целей и задач финансового хозяйства. Как отразилось районирование на строении местного бюджета, какие оно вызвало производительные силы и источники, как отозвалось на расходной стороне, каковы роль и значение сельских бюджетов и т. д.? При разрешении этой задачи придется, конечно, встре-

титься с рядом серьезных трудностей, в особенности порядка методологического. Но тем более эта задача становится для НКФина и интересной и насущно-необходимой. Нужно сказать, что первые опыты такого характера уже имели место в НКФ и были признаны (в ком. ЦИК СССР) подлежащими длительной и углубленной дальнейшей проработке.

Вторая задача — внутренне-организационного порядка, имеет уже узко-ведомственное, но в своем роде не менее важное значение.

В числе задач ведомственного порядка перед НКФинком стоят такие важные вопросы, как расширение прав райфинчастей. Этот вопрос, неоднократно уже местами поднимавшийся, требует скорейшего разрешения; целесообразное разрешение его может быть достигнуто на основе тщательного изучения действительной физиономии райфинчастей, выросших на фоне сложившегося уклада правовых и функциональных отношений в районированных местностях.

Вопросы, относящиеся к оформлению структуры финорганов в районированных территориях, к размежеванию между областными и окружными инстанциями бюджетных и налоговых функций, функций по администрированию пеналоговыми доходами, вопросы укрепления и развития вновь образованных ячеек (валютная, контрольная) и т. п., — все это еще нуждается в серьезной проработке.

Изучение на местах, анализ материалов, сопоставление выводов по отдельным территориям, выработка норм и т. п. — вот пути, по которым должно направиться разрешение задач, поставленных перед финансовым ведомством.

Весьма важно при этом иметь в виду, что задачи эти отнюдь не носят академического характера: их разрешение будет иметь широкое практическое значение. Достижение наибольшего экономического эффекта и одновременно обеспечение такого административного устройства, при котором аппарат наилучшим образом будет приближен к населению, в этом смысле указанной программы.

А. Б—е

О сельхозналоге

Сельхозналог имеет большое политическое значение, и поэтому понятно то исключительное внимание, которого требуют как оценка проведенной реформы, так и те новые изменения и дополнения, в которых закон нуждается.

Первые итоги кампании по сельхозналогу в Сибири свидетельствуют, что проведенная реформа в общем оправдала ту политическую линию, которая была положена в ее основу, и что распределение тяжести обложения по отдельным группам плательщиков находится в общем в соответствии с классовым принципом, положенным в основу реформы с.-х. налога.

Но мы сейчас еще не располагаем суммированным опытом в этой области и полагаем, что ближайший месяц — два должны быть посвящены тщательной проработке как в центре, так и на местах данных налоговой статистики. Необходимо также произвести ряд обследований для того, чтобы иметь возможность путем личных наблюдений внести коррективы в статистические средние, в которых нередко тонут острые углы и отдельные шероховатости.

Анализируя средние данные о распределении тяжести обложения по отдельным группам, мы не видим никаких оснований к опасению, что те или иные группы обложены вне соответствия с общими принципами построения налоговой прогрессии. Но, присматриваясь внимательно и углуб-

ляясь в обложение отдельных хозяйств, можно увидеть, что для некоторых середняцких хозяйств при разрыве прогрессии (резкий переход с 8 на 14%) имеется некоторая напряженность тяжести обложения, могущая, даже при незначительном увеличении облагаемой доходности, вызвать обложение без должного соответствия с действительным ростом доходности.

Последнее обстоятельство может явиться результатом несовершенства нашего налога, учитывающего доходность только по внешним количественным признакам: десятина, голова скота и т. д.

Фактическая доходность десятины посева чрезвычайно резко изменяется в зависимости от того, какая культура посеяна, каким образом произведены обработка земли и уборка урожая. Применение улучшенных культурных методов (например, протравливание и очистка семян, травосеяние и т. д.) значительно повышает урожайность и улучшает качество хлеба. Пользование усовершенствованными машинами понижает себестоимость хлеба и резко увеличивает доходность облагаемой десятины. Лучший уход за скотом, постройка утепленных скотных дворов, концентрированные корма резко повышают удои коров.

Стремясь стимулировать широкое развитие агрикультурных мероприятий, налоговое законодательство не учитывало для обложения повышающуюся в результате интенсификации хозяйства доходность.

Недообложение доходности от молочного скота преследовало задачу максимально стимулировать развитие промышленного маслоделия. Освобождение от обложения с.-х. машин также преследовало задачу более быстрого восстановления пришедшего в крайний упадок за годы войны и революции основного капитала деревни.

Не отказываясь в основном от вышеуказанных принципов нашей с.-х. политики, мы вместе с тем не можем пройти мимо следующего факта. До сих пор применение культурных методов хозяйствования наблюдается почти исключительно у зажиточной верхушки деревни. Накопление в деревне направляется преимущественно на приобретение машин. Таким образом, значительное повышение доходности, являющееся результатом не количественного роста, а исключительно интенсификации хозяйства зажиточной, а нередко и эксплуататорской верхушки, дает ей возможность, при действующей системе обложения исключительно по внешним признакам, уклониться от действия налоговой прогрессии.

В то же время хозяйства экстенсивные и преимущественно маломощные, рост которых идет за счет количества, а не качества, достигаются обложением полностью, а потому несут относительно большую, чем мощные хозяйства, тяжесть обложения.

Указанные обстоятельства заставляют поставить на очередь вопрос об изменениях и дополнениях существующей формы обложения с тем, однако, чтобы не создать условий, могущих послужить препятствием к развитию культурных методов в сельском хозяйстве.

Далее, необходимо пересмотреть методы обложения не-земледельческих доходов вообще и в частности в отношении обложения этих доходов в маломощных хозяйствах, в которых незначительный сам по себе не-земледельческий доход повышает общую облагаемую доходность, и благодаря этому фактически бедняцкое хозяйство не может быть освобождено от налога по необлагаемому минимуму.

Проработка всех перечисленных, выдвинутых опытом истекшей кампании, вопросов в своем результате даст основание к внесению в сельхозналог коррективов в смысле углубления принципа подоходного обложения и более точного учета действительных доходов. О коренной же реформе в данном случае не может быть речи, так как, повторяем, реформа сельхозналога в общем оправдала ту линию, которая была положена в ее основу.

А. Поволоцкий

Новосибирск

От редакции. Редакция приглашает товарищей с мест высказаться по затрагиваемым автором вопросам.

Централизация или децентрализация?

(В порядке обсуждения)

Затронутый тов. Бекаревичем вопрос о целесообразности объединения в руках налогового инспектора обложения и взыскания *) требует всестороннего освещения.

Тов. Бекаревич приводит расчет, доказывающий, что у инспектора нет времени для взыскания. Неоспорим тот факт, что, помимо взыскания, у инспектора по горло работы. Но разберемся, сколько времени отнимает у инспектора взыскание. Просмотр описей, дача коротких заключений о «необходимости сложения недоимки по безнадежности взыскания», дача руководящих указаний агенту, ознакомление с заготавливаемыми канцелярией или тем же агентом статистическими данными о состоянии недоимоч-

ности на участке, наконец, переписка по взысканию, — все это, вместе взятое, у городского инспектора требует затраты часа в день (в среднем), а может быть и того меньше. Улучшится ли работа по взысканию при передаче ее в особые отделы при тфо, в этом позволительно усомниться. Равным образом нет основания полагать, что с освобождением инспектора от взыскания дело обложения улучшится. С другой стороны, нельзя не признать, что затрачиваемое инспектором время на взыскание дает ему более или менее ценный материал для работы по обложению.

Спорным представляется то положение, что в процессе работы по взысканию налоговая инспекция соприкасается лишь с наиболее слабыми плательщиками и для обложения наименее интересными. Приходится непрерывно иметь дело по линии взыскания со средними и даже с крупными плательщиками. Опасение, что необходимость отвечать за недоимочность побуждает инспектора снижать размер обложения, далеко не всегда оправдывается. Стремление снизить оклад налога для заведомого недоимщика встречает противодействие, с одной стороны, в сознании ответственности за недообложение, с другой — в стремлении большинства инспекторов не отстать от предыдущего окладного периода по сумме исчисленного налога.

Обратимся к другой стороне вопроса. Возьмем для примера крупный губернский центр с 20 налогоучастками и 30 финагентами, производящими взыскание. Может ли руководство их работой со стороны 4—5 инспекторов или других сотрудников специальных отделов взыскания, не выдавших никогда плательщика, заменить непрерывный надзор 20 инспекторов? Безусловно, нет. Ежедневный контроль работы агентов взыскания, производимый инспектором, давая возможность сразу исправить их ошибки, в большей степени гарантирует правильность проведения взыскания. То же руководство инспектора обеспечивает (относительно, конечно) гибкость всей работы по взысканию, ибо только инспектор может правильно подойти к вопросу об установлении очередности, надлежащего плана в процессе взыскания, — плана, позволяющего зачастую сэкономить массу рабочего времени работников взыскания, дающего возможность, не упуская из виду фискальных соображений, поддерживать авторитет налоговых органов и прививать налоговую дисциплину. Внедрение дисциплины, воспитание налогоплательщиков в гораздо большей мере достижимо в том случае, если взысканием руководит лицо, знающее плательщика, его отношение к налогообязанностям, а зачастую действительное состояние его дел. Наконец, самый серьезный момент — путь уголовного преследования недоимщиков — при современных несовершенных условиях и методах обложения мыслим только по инициативе и при участии инспектора, ибо, если за это дело возьмется по своему почину отделы взыскания и будут оперировать только теми данными, которые у них будут иметься, судебное преследование в большинстве случаев будет построено на песке.

Еще одно соображение говорит за сохранение существующего порядка. Дело в том, что при сосредоточении в руках инспектора обложения и взыскания процесс взыскания дает больший фискальный эффект, чем он дал бы при освобождении инспекторов от этой функции. Возьмем хотя бы такую меру (хотя сравнительно редко применяемую), как наложение ареста на суммы, причитающиеся недоимщику от третьих лиц. Кто как ни инспектор, узнающий в процессе обложения о наличии у недоимщиков договорных отношений с третьим лицом, может применить эту меру? Может ли подотдел взыскания со всем своим аппаратом надеяться получить хотя копейку там, где инспектору

*) См. «Фин. и Нар. Хоз.» № 5.

удастся добиться поступлений от тех лиц, которые, будучи достаточно платежеспособны, уверовали в то, что отсутствие домашней обстановки сверх нормы дает право на неплатеж налогов. Нужно вообще признать, что никто, кроме инспектора, не будет так настойчив в проведении взыскания тех окладов, которые им самим исчислены. Этим только и объясняется то, казалось бы, на первый взгляд странное явление, что финорганы требуют скорейшей ликвидации недоимочности, а инспектор «тянет» с представлением к сложению, если у него имеется хотя малейшая надежда на возможность реального взыскания.

Таковы те соображения, которые заставляют относиться сугубо осторожно к вопросу об изменении ныне действующего порядка в области обложения и взыскания налогов.

Д. Голубовский

О торговых книгах

Вопрос о торговых книгах, как о главнейшем и при этом вернейшем способе определения оборотов торговых промышленных предприятий, не новый в нашем советском налоговом законодательстве. Впервые он получил свое разрешение в постановлении СНК СССР от 18 сентября 1923 г.

С течением времени появился ряд законодательных новелл, с одной стороны, уточнивших и развивших основные принципы закона 18 сентября, а с другой — освободивших ряд предприятий от обязательного ведения торговых книг. НКФинам союзных республик предоставлено право, по соглашению с соответствующими ведомствами, освобождать отдельные категории предприятий от ведения тех или иных книг.

Однако, несмотря на это, с ведением торговых книг дело обстоит неблагоприятно. Как показывают донесения фининспекторов о подготовительных работах к уравниванию, число предприятий, обязанных вести торговые книги, крайне ничтожно, а еще меньше принимается книг за основу при определении оборота. По отдельным округам число обложенных по книгам предприятий не превышает 2—3% общего числа привлеченных к обложению (речь идет о частных предприятиях). Ревизорские же обследования налоговых участков показывают, что на местах к делу проверки книг подходят слишком формально и поверхностно, а нередко бракуют их без достаточных к тому оснований.

Правда, Госналог дал подробные указания о тех требованиях, какие необходимо предъявлять к торговым книгам, но некоторые из этих требований трудно выполнимы. Напр., требования в отношении расходных документов по покупке товаров и обязанности ведения расчетной книги. Возьмем рядовую лавку в провинции 3-го разряда по продаже мануфактуры. Всем известно, с какими трудностями теперь приобретает этого рода товар, и как трудно, если не сказать больше, получить форменный счет на приобретенный товар. А между тем, такой счет необходим. Далее, все такие предприятия торгуют не только за наличный расчет, но и в кредит. И если кассовую книгу они могут вести более или менее удовлетворительно, то ведение других книг, как несравненно более сложных, большинству мелких предприятий не под силу.

Нужно заметить, что предоставленным правом на освобождение от ведения торговых книг финорганы пользуются в исключительных случаях, а налогоинспекторы далеко не в достаточной степени знакомы с бухгалтерией вообще и по товароведению в частности. А в результате печальная картина: масса протоколов о неправильном ведении торговых книг и почти сплошное их непризнание, несмотря на

указание Госналога, что «обложение по книгам может иметь показательное и воспитательное значение для прочих плательщиков».

Значительное новшество в этом отношении содержит новое положение от 24 сентября 1926 г., которым вводится впервые проверка торговых книг частных предприятий особой экспертизой, при чем даже неустойчивые эксперты экспертизой торговые книги частных предприятий принимают при отсутствии сомнений в их правильности для определения по ним оборота. В ст. 22 этого положения содержится весьма существенное указание на право налоговых комиссий при исчислении оборотов вносить в данные и выводы торговых книг мотивированные поправки. Это значит, что в деле проверки торговых книг должна быть проявлена известная эластичность: книги должны приниматься, по крайней мере, за основу и тогда, когда они не отвечают всем требованиям закона, при условии, конечно, правдоподобности ведущихся в них записей. Ведь если часть предпринимателей желает на книгах «провести» налогинспектора, то не приходится отрицать и того, что значительная их часть хотела бы добросовестно учитывать свои торговые операции. Чисто же формальный подход к делу, который нередко поκειται на неумении разбираться в книжных записях, приводит к тому, что, отбивая у торговца охоту вести книги, сводит на-нет и самый закон, созданный «в целях упорядочения торгового оборота, обеспечения коммерческого кредита и установления правильной отчетности торгового-промышленных предприятий».

Думается, однако, что одного нового закона, притом очень лаконичного, будет недостаточно, и все останется по-старому, если смысл его не будет, так сказать, расшифрован, если не будут даны соответствующие уточняющие разъяснения и если наша инспектура не подучится бухгалтерии. И то и другое необходимо сделать, хотя бы по одному тому, что «все законы писать, если их не исполнять».

М. Г.

Конотоп

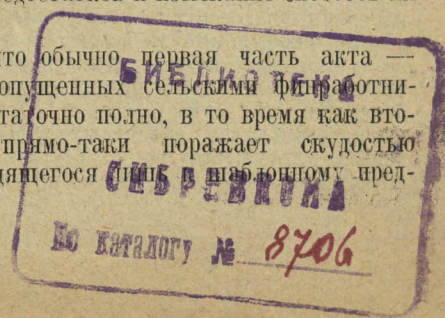
Об инструктаже волфинчастей

По целому ряду причин (загруженность ударной работой в городах, недостаточность кредитов на разъезды, слабость ревизорского аппарата и т. п.) местные финорганы до последнего времени не имели возможности уделять работе финансово-налоговых частей вол- и райисполкомов достаточного внимания.

Сейчас в связи с взятым Наркомфином курсом на укрепление финансово-налоговых частей и улучшение их работы работа местных финорганов по инструктированию финчастей заметно усиливается и оживляется. Для того, чтобы этот сдвиг принес максимальные результаты, местам необходимо устранить те ошибки, которые они допускали в прошлом. Об этих ошибках красноречиво свидетельствуют акты губ. и окружных ревизоров об обследованиях финналоговых частей.

Каждый акт ревизионного обследования распадается на две части: указание обнаруженных обследованной частью недостатков и анализ этих недостатков и изыскание способов их устранения.

Опыт показывает, что обычно первая часть акта — регистрация ошибок, допущенных сельскими финработниками, составляется достаточно полно, в то время как вторая часть его часто прямо-таки поражает скудостью своего содержания, сводящегося к шаблонному пред-



ложению «принять надлежащие меры к устранению отмеченных дефектов и недопущению их в будущем».

Наблюдается (правда, гораздо реже) и другая крайность: чрезмерное увлечение предложениями, которые даются к тому же без всякого учета реальных возможностей данной финчасти. В самом деле, какова объективная ценность такого, напр., предложения: «в кратчайший срок подыскать квалифицированного налогового работника». Это предложение отмечается в акте в то время, как и сам ревизор и обревизованный заранее отлично знают, что, квалифицированного налогового не имеется на «сотню верст в округности».

Необходимо раз и навсегда усвоить, что ценность ревизии определяется не числом страниц ревизионного акта, не количеством зафиксированных в нем ошибок, не решительностью и категоричностью предложений, а в первую очередь выяснением причин недостатков и практичностью данных ревизором предложений.

Ревизионный акт, один экземпляр которого остается в волфинчасти, должен быть составлен так, чтобы он мог служить руководством для работы финчасти на ближайший период времени, чтобы, вчитываясь в него, работники финчасти видели не только последствия, но и причины допущенных ими ошибок.

Сказанное выше относится к т. наз. живой связи. Но помимо ее, есть еще другой вид инструктажа, другой метод руководства работой волфинчастей, это — связь письменная, циркулярная.

В области письменного инструктажа волфинчастей на местах тоже далеко не все благополучно. Прежде всего при просмотре циркулярного материала, разосланного местными финорганами по волфинчастям, поражает своим обилием группа т. наз. «нажимных» циркуляров. По сравнению с этой группой циркуляры чисто-инструкционного характера составляют незначительное меньшинство.

Нужно ли говорить, что эта ненормальность должна быть устранена? Письменный инструктаж волфинчастей должен быть упорядочен и усилен. На каждое изменение в налоговом законодательстве, на каждое распоряжение НКФ, касающееся налоговой работы в сельских местностях, места должны отсылаться рассылкой по финчастям соответствующих циркуляров, подробно и понятно разъясняющих смысл и значение изменений.

Ив. Смирнов

Омск

К кредитному плану второго квартала на Украине

Директивы украинского правительства, предпосланные составлению кредитного плана на второй квартал, исходят из необходимости осторожной эмиссионной политики, сезонного изъятия денег из обращения и развития мер по регулированию товарных цен.

Имея в виду перспективу замедления темпа обыва и возможное заговаривание, торгующие организации не должны ориентироваться на компенсацию замедления товарооборота расширением банковского кредита или на пролонгацию обязательств, а должны подготовиться и приспособиться к новым требованиям рынка путем снижения розничных цен, ускорения обращаемости оборотных средств, а также путем заготовки надлежащих ассортимента и качества товара. Промышленности, особенно работающей на широкий рынок, надлежит учесть перемену в спросе и внести соответствующие изменения в ассортимент вырабатываемой продукции.

На сколько-нибудь значительный рост текущих счетов во втором квартале рассчитывать не приходится. Можно предполагать увеличение текущих счетов всего на 8—10%, что даст прирост в сумме около 8—9 млн. р., и, таким образом, финансовый план кредитных учреждений должен базироваться на существующих ресурсах и на переносе средств в учетно-судные операции из прочих активов. Из кредитного

плана на второй квартал должно быть устранено скрытое долгосрочное кредитование. План должен быть построен, как план чисто-краткосрочного кредита, а распределение кредитов должно быть подчинено задаче продвижения товарных масс к потребителю и подготовке к будущему году.

В соответствии с этим надлежит изъять средства из отраслей промышленности, сокративших свою программу или переживающих сезонное сужение производства, и увеличить кредиты отраслям промышленности с расширенным производством. По отношению к отраслям производства, работающим по сезонным условиям на склад, следует практиковать целевые (подтоварные) ссуды, а также расширить кредитование Югостали. Кредиты оптовой торговле и потребкооперации необходимо стабилизировать, а в отдельных случаях, по возможности, снижать.

Расширение кредитов кустарной кооперации должно обусловить повышением качества продукции. Нужно предусмотреть необходимые кредиты центру кустарной кооперации, при условии окончательной организации такового.

Необходимо будет также усилить кредитование предприятий с сельскохозяйственным уклоном и с.х. кооперации. Кредитование Госбанком местных кредитных учреждений (за исключением системы с.х. кредита) должно быть стабильным. Кредитование частной клиентуры необходимо сократить, а из обществ взаимного кредита оказывать поддержку мелким, сдержанно кредитую крупные и окрепшие овок.

На базе этих общих директив, к которым следует также отнести указание на необходимость ослабить прием банками от клиентуры авансовых векселей, и составляется кредитный план на второй квартал.

Н. Раб.

Харьков

Кредитование частных и овок на Украине

Кредитование частной клиентуры всей системой кредита на Украине распределялось между овок и банками так:

	Через овок		Через Госбанк и акц. банки	
	В тыс. руб.	В %	В тыс. руб.	В %
На 1/X 1925 г.	5.669	61	3.609	39
„ „ 1926 „	10.924	78	3.116	22

Крупные банки кредитуют более крупную частную промышленную клиентуру. Остальные группы частных пользуются кредитом в о-вах взаимного кредита и прибегают к услугам вольного ростовщического рынка.

Удельный вес крупных банков в кредитовании частных в течение минувшего операционного года уменьшился за счет все возрастающего значения овок. Несмотря на то, что сеть овок на 1 октября 1926 г. представлена 167 единицами, сводный баланс их составляет всего лишь 18.703 тыс. р. Частный оборот все еще далеко не вовлечен в организованную сферу кредита.

Кредиты, предоставляемые крупными банками о-вам в. кредита и непосредственно частной клиентуре за вычетом их текущих счетов в этих банках, составляли на 1 октября 1926 г. 1.800 тыс. р. против 2.784 тыс. р. на 1 октября 1925 г.

Сокращение фактически влитых банками гос. средств в частный оборот произошло, главным образом, за счет непосредственного кредитования крупными банками частных клиентов. На 1 октября 1926 г. непосредственное кредитование частных крупными банками производилось без фактической затраты на них гос. средств. Больше того, имея 4,1 млн. р. на текущих счетах, они кредитовались в банках на 3,1 млн. р. Кредитование о-в в. кредита в 1925—26 г. также сократилось.

Займы овок в других банках на 1 октября 1926 г. в среднем составляют 41% привлеченных о-вами средств (капиталов и тек. счетов) против 90% к концу прошлого года. В провинции и Одессе кредиты сокращены больше, чем в Харькове и Киеве. Так, займы провинциальных овок колеблются в пределах до 34% привлеченных о-вами средств, в Одессе до 32%, в Киеве — до 67% и в Харькове — до 65%.

В последнее время фактическое использование овок открытыми им в Госбанке кредитов затруднялось также и тем, что в переруче принимались лишь векселя явно выраженной торговой природы. Таким образом, значительная часть вексельного портфеля овок, принятого преимущественно от розничников, не представилось возможным переручить.

Несмотря на снижение роли займов в основных источниках средств овок, учетно-судные операции на 1 октября

2058

1926 г. увеличились до 10.924 тыс. р. против 5.669 тыс. р. на 1 октября 1925 г. Развитие их происходило за счет накопления собственных капиталов овк и привлеченных ими текущих счетов. На 1 октября 1926 г. собственные капиталы овк составляли 2.583 тыс. р. против 1.108 тыс. р. на 1 октября 1925 г., а текущие счета увеличились за год с 2.043 до 5.937 тыс. р. (на 1 октября 1926 г.). Заслуживает внимания возрастание текущих счетов в овк, в то время как по остальной системе крупных банков на протяжении истекшего года наблюдались подчас резкие снижения текущих счетов. На ряду с высоким процентом, уплачиваемым по текущим счетам, для привлечения средств на текущие счета овк практиковали разные способы. Некоторые из них принимали текущие счета от частных торговцев по вечерам; артельщики овк к концу дня обходили места торговли (базары, лавки) и принимали выручку на текущие счета и т. п. Развитие вкладных операций происходило успешней там, где правление овк персонально пользовалось доверием и авторитетом и где была уверенность в полном сохранении тайны вкладов.

В связи с изданными НКФ ограничениями товаро-посреднические операции во второй половине 1925—26 г. заняли второстепенное место в деятельности овк. объектами сделок в последнее время были, главным образом, сахар, табачные изделия, разная бакалея и др. От операций с недостаточными товарами и зернопродуктами почти все украинские овк отказались. В общем за весь год всеми овк было проведено товаро-комиссионных сделок почти на 20 млн. р. В редких случаях в товаро-комиссионных операциях скрывались торговые операции разных «дельцов», покупавших через о-во и через него же продававших определенные товары; в большинстве эти операции проводились в интересах частной розницы и мелких производителей в соответствии с требованиями устава и указаниями регулирующих органов.

Объединяя в общем мелкую и среднюю частную клиентуру (34.500 членов на 1/X 1926 г.), украинские овк допускали перекредитование отдельных клиентов сверх установленных лимитов в редких случаях. Все ненормальности и уклоны в деятельности овк своевременно корректировались органами надзора. Несмотря на то, что косвенно и на овк отражались мероприятия регулирующих органов, направленные на ограничение деятельности частных в ряде отраслей торговли и промышленности, в общем украинские овк закончили год даже с небольшой прибылью. Благодаря маневренной способности, гибкости аппарата и умению быстро приспособляться в обстановке частых переходов частных из одной отрасли хозяйства в другую в 1925—26 году украинские овк в общем и целом даже несколько окрепли. Два овк (харьковское торгово-промышленное и 1-е киевское), уклонившиеся от нормальной деятельности, постановлением НКФ УССР были ликвидированы.

Харьков

Г. Розенталь

Сельхозналог в Северо-Западной области

Землеобеспеченность крестьянских хозяйств Сев.-Зап. области невелика. По данным налоговых списков на 1926—27 года, в среднем на хозяйство падает пашни 2,9 дес. и покосов 2,8 дес. Невелико и обеспечение скотом. Из тех же списков видно, что на каждый крестьянский двор приходится крупного рогатого скота 1,5 гол., а рабочего скота только 0,78 головы.

Вследствие этого значительная часть крестьянских хозяйств является потребляющими. Они вынуждены искать побочных заработков неземледельческого характера. Правда, этому на первый взгляд как будто благоприятствуют близость Ленинграда, наличие водных путей сообщения, водоемов и лесных массивов. На самом же деле разного рода промысла крестьян Сев.-Зап. области хотя и развиваются, но очень медленно.

Проведение при этих условиях нового сельхозналога, предусматривающего обложение доходов крестьян от неземледельческих источников, потребовало от всего советского аппарата и особенно от налоговых работников исключительной осторожности, такта и большой затраты труда и энергии.

В результате работы по выявлению источников доходности было учтено пашни на 1,3% больше против 1925—26 г.,

покосов — на 1%, рабочего скота — на 2,2%. Крупного рогатого скота учтено на 0,6% менее прошлой кампании. Объясняется уменьшение его сильной бескормицей, пережитой Сев.-Зап. областью в прошлую зиму.

Весь обложенный налогом доход крестьянских хозяйств по области в настоящее время составляет 196.800 тыс. руб. Из этой суммы на основные отрасли сельского хозяйства падает 171.300 тыс. р., или 87%, и на новые источники, облагаемые впервые с.-х. налогом, 25.500 тыс. р., или 13%. Исчисленный контингент налога составляет 11.468 тыс. р., или 5,8% обложенного дохода. Увеличился контингент налога по области против кампании 1925—26 г. на 18,7%; при чем наибольшее повышение имеет Череповецкая губ. (29,7%) и наименьшее — Псковская губ. (10,3%). От налога полностью освобождено по маломощности 130 тыс. хозяйств, что составляет около 15% всех крестьянских хозяйств области. Наивысший процент освобожденных по маломощности хозяйств падает на Новгородскую губ. (21,8%) и наименьший — на Псковскую (10,3%). Уплата налога началась в сентябре. Темп поступления налоговых платежей по области в целом равен прошлогоднему. На 1 декабря поступило 3.663 тыс. р., или 36,5% минимального годового задания.

Тормозится поступление налога преимущественно из-за условий погоды. Затянувшаяся до половины декабря осенняя распутица лишила крестьянство, связанных с зимним периодом, побочных заработков и возможности своевременно реализовать те излишки своей продукции, которые оно ежегодно выбрасывает на рынок (сено, скот, волокно льна и масло-семена).

В силу этой объективной причины весьма возможно, что не удастся выполнить задание по сбору налога к 1 января на все 100%.

К. Огрин

Ленинград

Обложение доходов в ЗСФСР

Анализ обложения по совокупности доходов за 4 последних полугодия показывает, что общее количество плательщиков за указанный период значительно увеличивается: с 25.831 до 36.490.

В отношении отдельных категорий и в составе плательщиков наблюдаются резкие изменения. Так, по кат. «А» число плательщиков увеличилось с 1,6 до 3,1% общего количества плательщиков. Рост категории «А» объясняется, конечно, не чем иным, как увеличением зарплат рабочих и служащих. Рост кат. «Б» с 8,9% итога в I пол. 1924—25 г. до 31,8% общего контингента плательщиков во II полуг. 1925—26 г.

Доминирующее количество плательщиков падает на кат. «В», но удельный вес этой категории в общей сумме плательщиков прогрессивного налога непрерывно уменьшается. Так, кат. «В» составляла в I пол. 1924—25 г. 89,5% общего количества плательщиков; уменьшаясь в следующих полугодиях, удельный вес этой категории во II полугодии 1925—26 г. не превышает 65,1%. Уменьшение кат. «В», кроме перемещения ряда плательщиков из кат. «В» в кат. «Б» (в связи с льготами кустарям и ремесленникам), объясняется также неблагоприятно сложившейся конъюнктурой частного рынка.

Параллельно с увеличением плательщиков по кат. «А» увеличивается и облагаемый доход: в I п. 1924—25 г. облагаемый доход выразился в размере 507.706 р. — 2,4% всех обложенных доходов, а во II п. 1925—26 г. в 1.931.934 р. — 6,1% всех обложенных доходов.

Более резкий рост отмечается по кат. «Б». Доходы плательщиков этой категории в I п. 1924—25 г. составили 1.414.180 р., а во II полугодии 1925—26 г. 6.764.130 руб.

Доходы плательщиков, причисленных к категории «В», в I п. 1924—25 г. составили 18.834.363 руб. — 90,8% общей суммы обложенных доходов. Во II же полугодии 1925—26 г. они значительно увеличиваются и составляют 120,9% учетных доходов I п. 1924—25 г.

В общем доходы всех категорий составляли во II п. 1925—26 г. 31.460.418 р., что в отношении I п. 1924—25 г. дает прирост на 151,6%.

Тифлис

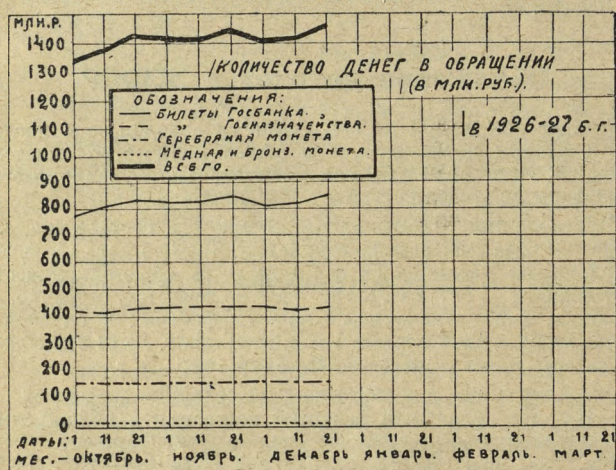
Арг. Гокиели

Денежное обращение и госкредит

Денежное обращение за II декаду декабря

В связи с увеличением кредитования народного хозяйства (учетно-ссудные операции Госбанка составляют 1.682 м. р. на 8/XII и 1.716 м. р. на 16/XII) количество денег в обращении в течение второй декады декабря весьма значительно возросло.

Даты	Казначейская валюта					
	Билеты Гос. банка	Государ. казн. бил.	Серебр. монета	Медн. и бронз. монета	Итого казн. вал.	Всего
Колич. денег в обращении						
На 1 октября 1926 г.	780,6	400,7	152,2	9,6	562,5	1.343,1
" 1 ноября "	824,1	427,0	156,0	10,1	593,1	1.417,2
" 1 декабря "	805,4	426,3	158,7	10,4	595,4	1.400,8
" 11 " "	818,4	422,5	160,1	10,5	593,1	1.411,5
" 21 " "	856,0	432,6	161,4	10,6	604,6	1.460,6
Выпуск денег в обращение						
За октябрь	43,4	26,3	3,8	0,5	30,6	74,0
" ноябрь	—18,6	—0,7	2,7	0,3	2,3	—16,3
" I дек. декабря . . .	13,0	—3,8	1,4	0,1	—2,3	10,7
" II " "	37,6	10,1	1,3	0,1	11,5	49,1
Всего с начала квартала	75,4	31,9	9,2	1,0	42,1	117,5



Таким образом, с 11 по 21 декабря денежная масса возросла на 49,1 м. р. Выпуск денег в обращение за 20 дней декабря составляет около 60 млн. р., всего же с начала квартала к 21 декабря денежная масса увеличилась на 117,5 м. р. (42,1 м. р. казначейской валютой и 75,4 м. р. билетами Г. Б.). Количество банкнот, переданных эмиссионным отделом Г. Б. в кассу правления, за этот период составляет 57,4 м. р.; в остальной части выпуск банкнот в обращение произведен за счет наличности касс Г. Б. в сумме 3,9 м. р. (37,5 м. р. на 1/X и 33,6 м. р. на 21/XII) и на 14,1 м. р. из обменного фонда НКФ.

Если обратиться к средне-месячным величинам денежного обращения, денежная масса в декабре не превышает средн. денежного обращения в ноябре и всего на 27 м. р. более среднего денежного обращения в октябре.

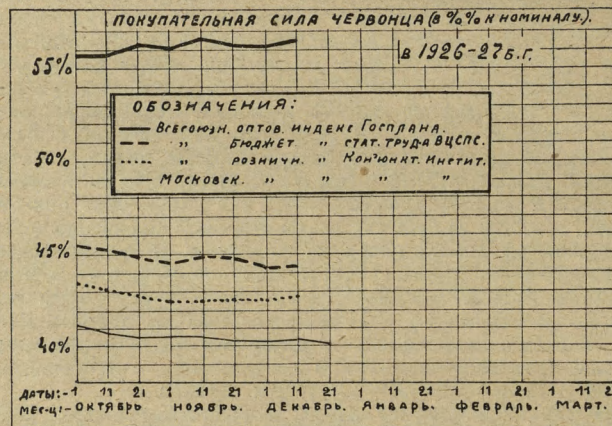
В октябре	1.392,9 м. р.
» ноябре	1.423,7 » »
» декабре (с 1 по 20/XII)	1.420,3 » »

Столь отличающиеся цифры изменения денежной массы и среднего денежного обращения в течение октября—декабря 1926 г. объясняются неравномерностью нарастания и снижения денежной массы в отдельные месяцы.

Что касается покупательной силы червонца, все индексы товарных цен показывают рост ее в течение первой декады декабря.

Покупательная сила червонца в % к номиналу

Даты	По всесоюз. оптов. индексу Гос. плана	По всесоюз. розничному индексу Кон. Инст.	По всесоюз. бюдж. инд. стат. труда ВЦСПС	Московск. розн. инд. Кон. Инст.
1 октября 1926 г.	55,92	43,48	45,41	41,13
1 ноября " "	56,12	42,74	44,60	40,52
1 декабря " "	56,24	42,55	44,34 *)	40,23
11 " " "	56,43	42,74	—	40,34



Принимая во внимание снижение покупательной силы червонца в октябре и ноябре, следует, однако, отметить, что за квартал покупательная сила червонца по розничным индексам товарных цен несколько уменьшилась; индекс оптовых цен Госплана в течение всего этого времени показывает непрерывный рост покупательной силы червонца.

В течение второй декады декабря исчисленный к настоящему времени моск. розничн. индекс Кон. Института показывает снижение покупательной силы червонца (с 40,34 на 11 декабря до 40,07 на 21 декабря).

Рентабельность займов в декабре

Курсовая цена 1 гос. выигрышного займа повысилась за декабрь 1926 г. с 4 р. 15,5 к. до 4 р. 20,5 к. за облигацию стоимостью в 5 р. по номиналу. Это повышение составило таким образом, 5 коп. с листа, т.е. 1,2% месячного дохода на капитал. Текущая рентабельность 1 займа на середину и конец декабря была различна: в первой половине месяца курсовая цена займа повысилась на 3 к., во второй—на 2 к., вследствие чего рентабельность бумаги составила последовательно за полумесяцы декабря 0,72 и 0,48%. Доходность займа в онколе (ср. ссуде) была, как обычно, выше и составила в истекшем месяце 1,68% на фактически вложенный капитал сберегателя.

Исследуя курсовую переоценку 2 гос. выигрышного займа, необходимо иметь в виду, что 15 декабря наступил срок по его очередному купону. В этот день курсовая цена бумаги снизилась почти на полную стоимость купона, составляющую, как известно, 30 к. с облигации стоимостью в 5 р. Таким образом, реальное повышение цены 2 займа составило 6,5 к., что соответствует 1,3% месячного дохода на капитал.

Рентабельность 2 крест. займа составила, кроме регулярного повышения курсовой цены на 5 к. по ежемесячному купону, еще 2 к. от роста цены за пределы номинала. Таким образом, держатели бумаги получили в декабре 7 к., т.е. 1,4% месячного дохода на капитал. По полумесяцам рентабельность 2 крест. займа составила по 3,5 к. с листа, т.е. по 0,7% дохода на капитал держателя. В онколе (ср. ссуде) имело место усиление текущей рентабельности займа, давнее держателю 2,3% фактического дохода на собственный капитал. Оценивая этот факт, нужно иметь в виду, что в середине истекшего месяца имело место изменение условий, по которым банк принимал в залог облигации 2 крест. займа.

*) Данные предварительные.

Выигрышный заем 1926 г., котировавшийся 1 декабря по 99 р. 25 к. за 100-рублевую облигацию, понизился вслед за окончанием тиража до 98 р. 40 к. Цена эта, однако, во второй половине месяца начинает регулярно повышаться и достигает на последний день декабря 99 р. Таким образом, общее понижение цены займа в декабре составило всего 25 к. (0,25%).

Погашение госзаимов в 1925—26 г.

В течение 1925—26 г. общая сумма погашения гос. займов, по данным на 25/XII 1926 г., составила 271 млн. р. Из указанной суммы на долю платежных обязательств приходится максимальная сумма в 178,9 млн. р. (или 66%), крест.

займа 1924 г.—43,9 млн. р. (16,2%), 2 выигрышного займа 1924 г.—20 млн. руб. (7,4%), 5% краткосрочного займа 1925 г.—9,8 млн. р. (3,6%), 8% внутреннего 1924 г.—17,9 млн. р. (6,6%) и 2 крест. займа 1925 г. (путем приема облигаций в уплату с.-х. налога)—400 т. р. (0,2%).

Поквартально общая сумма погашения распределяется следующим образом: в I квартале на 22 млн. р. (8,1%), во II—69,6 млн. р. (25,7%), в III—105,2 млн. р. (38,8%) и в IV—74,2 млн. р. (27,4%).

Наибольшая сумма погашения падает на III квартал в связи с наступлением в середине марта и начале апреля сроков погашения 3 гос. займов: 2 выигрышного, крестьянского 1924 г. и 5% краткосрочного 1925 г.

Банки и кредит

Кредитование промышленности

Развитие кредитов по отдельным отраслям промышленности в ноябре обнаружило новое увеличение задолженности по линии мелкой индустрии (в млн. руб.).

Наименование отраслей промышленности	Госбанк		Промбанк		Всего	
	I/XI	I/XII	I/XI	I/XII	I/XI	I/XII
Топливая	74,6	78,0	17,2	15,7	91,8	93,7
Горная	8,5	9,0	11,1	11,4	19,6	20,4
Металлическая	178,3	175,0	63,6	67,3	241,9	242,3
Электротехническая	3,5	4,7	3,7	3,2	10,3	8,6
Электроснабжение	3,1	0,7				
Химическая	25,6	25,9	17,9	18,8	43,5	44,7
Силикатная	28,0	35,7	10,3	10,3	38,3	46,0
Лесная и деревообр.	81,8	80,0	30,2	30,6	124,3	123,1
Бумажная	12,3	12,5				
Текстильная	148,3	176,4	59,7	52,3	208,0	228,7
Кожевенная	69,6	76,8	19,7	20,0	89,3	96,8
Пищевая	191,7	215,7	39,4	43,4	231,1	259,1
Прочие отрасли	44,0	43,3	24,1	24,3	68,1	67,6
Итого	869,3	933,7	296,9	297,3	1.166,2	1.231,0

При сильном росте задолженности текстильной, кожевенной и пищевой *) промышленности, металлическая, горная и топливная показывают если не стабильность соответствующих цифр, то чрезвычайно незначительный их рост. Примерно, такое же замечание может быть отнесено к химической промышленности и к лесной.

Что касается Мосгорбанка, не включенного в данную таблицу, то здесь наблюдается некоторое увеличение задолженности: именно по основной группе тяжелой промышленности — металлической (14,3 м. р. на I/XI и 15,9 м. р. на I/XII по правлению банка) и по лесной и деревообрабатывающей (с 11,8 до 12,2 м. р.).

Из числа отраслей легкой промышленности текстильная несколько повышает свои кредиты по правлению Мосгорбанка (с 4,3 до 4,8 м. р.), а кожевенная и пищевая понижают их — первая с 5,7 до 5,2 м. р., а вторая — с 8,1 до 7,2 м. р.

Переходя к вкладным операциям госпромышленности, следует отметить, что возрастание наблюдается здесь почти по всем группам (в млн. руб.):

Наименование отраслей промышленности	Госбанк		Промбанк		Всего	
	I/XI	I/XII	I/XI	I/XII	I/XI	I/XII
Топливая	10,7	14,4	10,5	9,2	21,2	23,6
Горная	2,2	2,2	1,5	2,9	3,7	5,1
Металлическая	10,2	8,5	12,4	15,7	22,6	24,2
Электротехническая	0,5	0,5	1,3	0,9	2,3	1,9
Электроснабжение	0,5	0,5				
Химическая	5,0	7,2	7,5	9,5	12,5	16,7
Силикатная	1,7	2,2	1,0	0,9	2,7	3,1
Лесная и деревообр.	4,1	5,3	3,0	4,2	7,8	10,7
Бумажная	0,7	1,2				
Текстильная	28,1	30,3	74,5	77,8	102,6	108,1
Кожевенная	4,9	4,6	2,1	3,4	7,0	8,0
Пищевая	35,8	31,2	12,1	11,9	47,9	43,1
Прочие отрасли	8,7	8,0	4,2	3,0	12,9	11,0
Итого	113,1	116,1	130,1	139,4	243,2	255,5

*) По пищевой промышленности проходят также хлебопашевые кредиты.

Исключение из общей тенденции представляют собою электротехническая промышленность и «прочие» отрасли госпромышленности. Перечисленные группы показывают некоторое уменьшение своих текущих счетов. Из числа отраслей, обнаруживающих общую тенденцию к росту вкладов, выделяются по размерам относительного роста химическая промышленность, а затем лесная, деревообделочная и бумажная.

Развитие отдельных форм кредитования (в I квартале 1926—27 г.)

Общая сумма учетно-ссудных операций 8 важнейших банков (Госбанка, Промбанка, Всекобанка, Внешторгбанка, Мосгорбанка, ЦСХбанка, Электробанка и Цекомбанка) составляла на I/X 1926 г. 2.796,2 млн. р. без ссуд за счет НКФ, финансирования хлебных операций и спец. тек. счетов под заем хозяйственного восстановления.

Из приведенной цифры приходилось на учет и онколь вексель 1.594,2 млн. р., на подтоварные кредиты—332,7 млн. руб. и 859,3 млн. р. на прочие операции, куда входят все ссуды и спец. тексчета под ценные бумаги и целевые ссуды краткосрочного и долгосрочного характера.

При возрастании общего размера учетно-ссудных операций к I/XI по тем же банкам до 2.855,5 млн. р. размеры вексельного кредита почти не меняются и дают 1.591 млн. р.; несколько понижаются подтоварные ссуды и онколь—до 325,5 млн. р. Таким образом, весь рост кредитов в октябре происходит только за счет группы «прочих кредитов» (преимущественно по линии целевых кредитов Госбанка, а также всякого рода специальных ссуд ЦСХбанка, Цекомбанка и Мосгорбанка).

К I/XII из общей суммы учетно-ссудных операций, увеличивших свой остаток по 8 банкам до 2.914 млн. р., на вексельные операции падает 1.607,5 млн. р., а на подтоварные лишь 321,4 млн. р. В то же время прочие кредиты достигают 961,2 млн. р. Следовательно, и в ноябре кредитование народного хозяйства развивалось преимущественно по линии целевых ссуд.

Что касается финансирования хлебопашевых, не включенных в приводимые цифры, то задолженность выросла с 147,6 до 191,1 млн. р. за октябрь и до 225,7 млн. р. за ноябрь.

Интересно также отметить по Госбанку рост ссуд за счет НКФ, составлявших 169,9 млн. р. на I/X, 188,2 млн. р. на I/XI и 305,7 млн. р. на I/XII 1926 г. Этот рост объясняется, главным образом, переходом в эту группу операций финансирования, связанного с займом хозяйственного восстановления.

Частный капитал в операциях банков (в I квартале 1926—27 г.)

Задолженность частных лиц и фирм на I/X 1926 г. составляла по Госбанку 23,2 млн. р., по Промбанку—3,2 млн. р. и 0,1 млн. р. по Всекобанку. Этим цифрам, давшим в целом 26,5 млн. р., соответствовали текущие счета частного капитала в 23,3 млн. р., из коих в Госбанке 17,3 млн. р. и 6 млн. руб. в Промбанке. Таким образом, кредитование этой группы клиентуры в подавляющей своей части покрывалось привлечением ее же средств.

В течение октября задолженность частного капитала понижается до 21,4 млн. р. по Госбанку, 3 млн. по Промбанку и 24,4 млн. р.—в целом. В то же время увеличивается остаток текущих счетов, достигающих 25,6 млн. р., и кредиты, предоставленные частным лицам, уже с избытком покрываются вкладной операцией той же группы клиентов.

К 1/XII картина меняется весьма незначительно, и задолженность частных лиц и фирм дает 23,2 млн. р. при текущих счетах в 24,1 млн. руб. В частности, в Промбанке на все три даты текущие счета частной клиентуры превосходят остаток ее задолженности в два и более раза. Так, на 1/X эта последняя равняется 3,2 млн. р., а текущие счета—6 млн. р.,

на 1/XI в той же последовательности 3 и 6,6 млн. р. и на 1/XII—2,9 и 6 млн. руб.

Если сопоставить общую задолженность всего народного хозяйства с задолженностью частного капитала 4 банкам (Госбанку, Промбанку, Всекобанку и Мосгорбанку), то соотношение выразится в 1,2% на 1/X и в 1% на 1/XII 1926 г.

Государственный бюджет

Автономные республики РСФСР и госбюджет 1926—27 г.

Расходная часть госбюджетов автономных советских социалистических республик значительно отличается от расходной части госбюджета РСФСР.

Так, напр., по госбюджетам АССР в зависимости от экономической и культурной отсталости той или иной республики финансируются такие мероприятия, которые по РСФСР целиком и полностью проходят по местному бюджету (школы I ступени, сельская лечебная сеть, сельские (аульные) библиотеки, ветеринарные передвижные пункты и т. д.).

Переходя к обозрению расходной части госбюджетов АССР по существу, необходимо отметить, что в отличие от предыдущих лет рост расходной части госбюджетов АССР в 1926—27 г. идет не столько за счет расширения сети новых учреждений, принимаемых на госбюджет, сколько за счет укрепления уже состоящих на госбюжете учреждений и углубления мероприятий, уже финансировавшихся госбюджетом.

Так, по наркомпросам АССР, несмотря на увеличение количества учреждений против прошлого бюджетного года на 3,5%, стоимость годового содержания учреждений в среднем увеличилась с 11,8 до 14,7 тыс. р., а по здравоохранению сеть увеличилась на 13,7%, а стоимость содержания учреждения в среднем с 29,5 до 31,8 тыс. р., в год.

Вторым положительным моментом в госбюджетах АССР на 1926—27 г. является то обстоятельство, что они начинают терять свой потребительский облик. Показательно в этом отношении снижение удельного веса зарплат за год в расходах необъединенных наркоматов АССР до 40%.

Уменьшается в бюджетах 1926—27 г. и значение хозяйственных расходов, в среднем с 4,4 до 3,3%, в то время как удельный вес операционно-культурных расходов повышается с 50,1 до 56,7%.

В течение целого ряда лет рост расходной части сводного бюджета АССР значительно опережал рост госбюджета РСФСР.

Если в 1924—25 году удельный вес расходной части в общем бюджете РСФСР выражался в 11,6%, то в 1925—26 г. он поднялся до 12,1% и в 1926—27 г. до 13%.

По отдельным автономным республикам рост госбюджета в его расходной части, по сметным назначениям и из резервного фонда будет характеризоваться следующими цифрами (в тыс. руб.):

Республики	Назначения по объединенным и необъединен. наркоматам 1925/26 г.		Назначения по объединенным и необъединен. наркоматам 1926/27 г. ¹⁾		Назначения 1926/27 г. в % к 1925/26 г.	
	Всего	В т. ч. из рез. ф. (по факт. оп.)	Всего	В т. ч. из рез. фонда	По итогу	В т. ч. по рез. фонду
	Всего	В т. ч. из рез. ф. (по факт. оп.)	Всего	В т. ч. из рез. фонда	По итогу	В т. ч. по рез. фонду
Башкирская...	4.383,7	25,0	5.317,3	210,0	21,3	74,0
Бур.-Монгольская	1.842,0	68,1	2.288,7	98,0	24,2	43,9
Дагестанская...	2.746,4	3,6	3.500,8	180,0	27,5	4.900,0
Казакская ...	14.374,2	57,4	17.411,9	500,0	21,1	772,0
Крымская...	2.118,4	50,0	2.927,2	271,7	38,2	443,4
Крымская ...	3.058,1	10,0	3.668,1	65,0	19,9	550,0
Немцев Поволжья...	1.683,9	—	2.064,8	75,0	22,6	—
Татарская ...	6.067,6	5,0	7.123,4	278,0	17,4	4.660,0
Чувашская...	1.978,4	110,0	2.462,0	110,0	24,1	—
Якутская ...	1.686,8	133,0	2.196,0	107,0	30,2	19,5
Всего ...	39.939,6	462,0	48.960,3	1.854,7	19,3	22,6
						301,4

¹⁾ Назначения кредитов 1926/27 г. взяты в суммах, утвержденных 3-й сессией ВЦИК XII созыва.

Неравномерность роста расходов из резервного фонда по отдельным республикам объясняется тем, что в 1925—26 г. республики своего резервного фонда не имели и от случая к случаю, по мере надобности, обращались с ходатайством об отпуске средств из резервного фонда СНК РСФСР.

По бюджету же 1926—27 г. резервный фонд предусматривается по каждой АССР в отдельности в размерах, зависящих от ее особенностей.

Приведенная таблица не исчерпывает всех расходов АССР; так, в нее не входят (за нераспределением их еще по госбюджету 1926—27 г.) кредиты, отпускаемые АССР из фондов на финансирование народного хозяйства.

О социальном страховании.

В Институте Экономических исследований НКФ СССР был заслушан доклад Л. Г. Иоффе «О социальном страховании». Сущность этого доклада сводится к следующему.

Правильное построение бюджета соцстраха может базироваться исключительно на данных правильно поставленной бухгалтерской отчетности. Статистические показатели являются лишь вспомогательным элементом в бюджетном строительстве.

Правильным следует считать составление сводного бюджета соцстраха на основе бюджетов главсоцстрахов, составленных, в свою очередь, на основе смет низовых организаций.

Исполнение бюджета 1925—26 г. показывает, что, несмотря на значительный перерасход по отдельным статьям, положение бюджета оставалось все же устойчивым. Однако, истекший год показал, что бюджет должен иметь резерв, в особенности крупный бюджет соцстраха в 800 млн. р., а потому увеличивать расходы параллельно росту доходов с целью исчерпания всех ресурсов без остатка нецелесообразно.

Бюджет на 1926—27 г. является в варианте Цустраха в значительной степени преуменьшенным в доходной части и преувеличенным в расходной. Более реальным является бюджет в варианте НКФ, сведенный с остатком, примерно, в 25 млн. р.

Для упрочения финансового положения соцстраха необходимо, по мнению докладчика, ряд мер, в частности: а) органы социального страхования должны всемерно стремиться к полному охвату учреждений и лиц, пользующихся наемным трудом, б) процент недобора страховых взносов должен быть доведен до минимума, в) новый порядок обеспечения инвалидов труда по нормам, исчисленным на основе индивидуального заработка, должен осуществляться осторожно, в смысле уточнения самого понятия «индивидуальный заработок», г) необходимо отказаться от практиковавшегося метода безусловной бесплатности санаторной и курортной помощи и д) организационные расходы должны строго соответствовать установленным бюджетом соцстраха размерам.

Отвечая на заданные вопросы и касаясь, между прочим, разграничения функций соцстраха и собесов, докладчик поясняет, что первый обеспечивает лиц наемного труда, а второй — вообще немощных. Строительство больниц за счет соцстраха признается им возможным, так как в функции последнего входит лечение и предупреждение болезней.

В своем заключительном слове т. Иоффе высказывается против немедленного превращения средств соцстраха в специальные средства, как это было предложено при обмене мнениями по докладу, считая более целесообразным ограничиться пока внесением проекта сметы соцстраха к госбюджету на рассмотрение СНК СССР одновременно с бюджетом, что при наличии объяснительной записки, освещающей состояние и операции соцстраха, даст возможность СНК и ЦИК СССР достаточно подробно ознакомиться с положением дела.

Секция присоединилась к этой точке зрения докладчика, а также к основным практическим предложениям его в области постановки социального страхования.

Местный бюджет

Учет внебюджетных и специальных средств

20 августа 1926 г. состоялось постановление СНК РСФСР об учете всех внебюджетных средств, фондов и капиталов, находящихся в ведении учреждений, состоящих на госбюджете. Согласно этому постановлению, все те средства, которые не имели законного титула, подлежат сдаче в доход казны, а те специальные средства, которые были оформлены в законном порядке, должны были быть переданы на хранение в кассы НКФ.

Постановление это имело в виду только учреждения, состоящие на госбюджете. Между тем и в области местного бюджета единство кассы еще далеко не достигнуто. На ряду с декретированными в установленном порядке фондами и капиталами, как-то: фондом коммунальных предприятий, специальным капиталом жилищного фонда, промфондом, а также специальными средствами состоящих на местном бюджете ученых и учебных заведений, лечебно-санитарных учреждений и проч., в распоряжении местных советов и отдельных учреждений, состоящих на местном бюджете, имеется ряд местных специальных средств. Они учреждаются распоряжениями местных исполкомов и даже отделов исполкомов и образуются или из специальных ассигнований по местному бюджету или из таких доходных источников, которые в общем порядке должны были бы обращаться в доходы местных бюджетов. К таким средствам относятся: отчисления от доходов клубов, типографий, от продажи ненужного имущества, фонды на улучшение быта военных инвалидов, на капитальный ремонт общежитий, отчисления от таможенных дел, спецсредства по торфоразработкам, по устройству трубчатых колодцев, спецсредства адресного стола от продажи адресных листов и домовых книг и т. п. Эти средства, образуемые без надлежащей законодательной санкции, по существу дела являются средствами местного бюджета, изъятиями из него на специальные надобности и расходуются вне общего бюджетного порядка. В результате этого распыляется часть средств местного бюджета, а с другой стороны, нарушается плановость удовлетворения потребностей, покрываемых частью по местному бюджету, частью за счет этих средств и фондов.

Признавая, что порядок этот неблагоприятно отражается на строительстве местного хозяйства, НКФ вошел в СНК РСФСР с проектом постановления об учете всех внебюджетных и специальных средств, находящихся в ведении местных советов и учреждений, состоящих на местном бюджете, и о ликвидации тех из них, которые не обоснованы надлежащими законодательными актами. Все денежные суммы ликвидируемых средств должны быть сданы в кассы НКФ и обращены в общие ресурсы местных бюджетов, а прочие материальные ценности — в госфонды местного значения. Для учета и ликвидации НКФ проектирует 3-месячный срок.

С ликвидацией этих внебюджетных и специальных средств в ведении местных советов останутся признанные законом специальные средства отдельных учреждений. Так как практика показывает отсутствие полной увязки их с местным бюджетом и ясной регламентации порядка расходования их, НКФ признал необходимым в указанном проекте постановления СНК предусмотреть и эти средства и установить строгий порядок расходования их по сметам, утвержденным исполкомами и горсоветами по принадлежности, а также порядок хранения их и отчетности.

Промышленность и местный бюджет Сибири

Бюджеты Сибирского края на 1926—27 г. несут на себе следы крутого поворота в области местного финансового хозяйства — «лицом к промышленности».

В результате этой перемены роль доходов от промышленности в доходной части бюджета, возrastавшая из года в год, упала с 4% общего итога доходов по бюджетам истекшего года до 3,1% в 1926—27 г. В то же время и расходные назначения на нужды промышленности, ничтожные в прошлые годы, значительно возросли.

Доходы от госпромышленности местного значения в бюджетах края на 1926—27 г. запроектированы в 1.819.592 р., из коих по бюджету краевому 434.093 р., по бюджетам окружным — 1.049.463 р., окружных городов — 59.452 р., пр. городов и поселков — 22.662 р., районов (без самостоятельных сель-

ских бюджетов) — 248.668 р. и по сельским бюджетам — 5.254 р.

По краевому бюджету проходят поступления в виде отчислений от прибылей краевых трестов (за исключением 95,3 тыс. р. отчислений, переданных в доходы 7 округов). Общая сумма отчислений от прибылей краевых трестов во все бюджеты края равняется 529 тыс. р.

Несмотря на отмеченное выше падение удельного веса доходов от промышленности в доходной части бюджетов края, абсолютные цифры поступлений от промышленности возрастают. Так, в бюджетах 1923—24 г. доходы от промышленности составляли 229,2 т. р., 1924—25 т. — 1.157,2 т. р., 1925—26 г. — 1.463,8 т. р. и в 1926—27 г. — 1.819,6 т. р. Рост этот идет за счет отчислений от прибылей промышленности, в то время как доходы от аренды даже падают.

Соответствующие данные таковы (в тыс. руб.):

	1924—25 г.	1925—26 г.	1926—27 г.
Отчисления от прибылей (в том числе ничтожные суммы валового дохода).	998,6	1.145,2	1.583
Арендная плата	158,6	318,6	236
Итого	1.157,2	1.463,8	1.819

Падение доходов от аренды стоит в зависимости от перехода на непосредственную эксплуатацию части предприятий вместо сдачи их в аренду.

Рост доходов от промышленности тем более знаменателен, что в связи с общими решениями в отношении промышленности размеры отчислений от прибылей предприятий в местный бюджет значительно снижены; так, в бюджете 1925—26 г. отчисления эти предусматривались в размере 40—50% прибыли, в бюджете же текущего года решено было ограничиться 30%, за исключением наиболее рентабельных отраслей промышленности, как-то: пищевой, химической, мукомольной и строительной.

На нужды промышленности было ассигновано: по бюджету 1924—25 г. 53,6 тыс. р., по бюджету 1925—26 г. — 65,2 т. р. По бюджету текущего года ассигнования на промышленность достигают 1.800 тыс. р., т.-е. почти совпадают с суммой доходов от нее. Таким образом, как сказано выше, местная промышленность столько же получает от бюджета, сколько и дает ему.

Местный бюджет Ташкентской области

В начале декабря коллегия НКФ Узбекской ССР заслушала доклад о результатах исполнения местного бюджета Ташкентской области в 1925—26 г. и признала их неудовлетворительными. Уже в процессе исполнения бюджет Ташкентской области был переработан и увеличен в объеме на 18%. Нереальность такого увеличения сказалась на выполнении. Недобор по коммунальным имуществам и оборочным статьям составил 22,3%, некоммунальным предприятиям — 52,1%, по доходным статьям с-х. значения — 83%, по отчислениям от госналогов — 17%, от госдоходов и разным поступлениям — 47%, по надбавкам — 11,8%. Недовыполнение по расходной части коснулось, главным образом, сельского хозяйства — 47,3%, путей сообщения — 68%, народного образования — 22,5%, здравоохранения — 17%, социального обеспечения — 15% и коммунального хозяйства — 16,5%. В то же время исполнение расходов на административный аппарат и по охране общественного порядка дало превышение против ориентировочно запроектированных первоначально сумм на 11,5%. Особенно неудовлетворительно исполнение бюджетов по Ст. Ташкенту, Ташкентскому и Мирзачуевскому уездам.

Коллегия НКФ УзССР констатировала, что это привело в середине года к накоплению громадной задолженности по зарплате и соцстраху в первую очередь, «грозившей срывом всего бюджета и приостановкой деятельности всего советского аппарата области», и постановила обратить внимание правительства на столь неудовлетворительное выполнение бюджета. По мнению коллегии, невыполнение, в особенности доходов неналогового характера, при наличии развитого местного хозяйства, «является недопустимым и объясняется допущенным местными органами бездействием и отсутствием умелой хозяйственной линии». Ташобфo предложено предтавить исчерпывающие данные о фактическом положении бюджета.

Налоги и госдоходы

Обложение уравсбором торг- и промпредприятий

Наркомфином Союза ССР утверждена новая табель обложения уравнительным сбором торговых и промышленных предприятий.

По новой табели, по одним группам предприятий остались те же % обложения, что и по табели № 2 от 14 октября 1925 г., по другим — снижены и по третьим — увеличены.

Прежние % обложения сохранены по наибольшей части облагаемых уравсбором видов торговли и промышленности (почти по 90 группам).

Снижение % обложения замечается по сравнительно незначительной части предприятий (всего около 9 отдельных групп), касаясь, главным образом, производства и торговли предметами широкого потребления: торговли овощами (0,75% для оптовой торговли и 1% — для розничной и мелочной торговли вместо 1% для опта и 1,5% для розничной и мелочной торговли по прежней табели), предприятий по выпечке ржаного и пшеничного хлеба из муки простого размола (для госпредприятий — 0,5%, для частных — 0,75% вместо 0,75% для госпредприятий и 1% — для частных), ремесленных и кустарных заведений, для заведений, производящих изделия из своего материала, и др.

По значительному числу групп торговых и промышленных предприятий % обложения уравсбором по новой табели повышены, главным образом для таких предприятий, которые занимаются продажей и производством товаров, не являющихся предметами первой необходимости. Сюда относятся: торговля гастрономическая и кондитерская (1,25% для опта и 2% для розничной и мелочной торговли), хлебным вином (1,5% для опта и 2% для розничной и мелочной торговли), виноградной водкой и винами (1,5% для опта и 2% — для розничной и мелочной торговли), водочными изделиями (3% для опта и 4% для розничной и мелочной торговли) и т. п.

Из других торговых предприятий, проценты обложения которых повышены, необходимо отметить: кафе, рестораны и трактиры с вином (6% вместо прежних 4%), пивные с музыкой и эстрадой (4% вместо 3%), гостиницы, меблированные комнаты и постоялые дворы (3% вместо 2%, ранее установленных), библиарные заведения (6% вместо 5%) и игорные заведения (12%).

В области промышленности повышенное обложение установлено по следующим группам: для фабрик, вырабатывающих чистошелковые изделия (для государственных — 1,75%, частных — 2,5%), фабрик, вырабатывающих чистошелковый трикотаж (2,5% вместо 1,5%), и др.

В тех случаях, когда в новой табели обложения уравнительным сбором торговых и промышленных предприятий для государственных и частных предприятий установлены различные % обложения, обложение кооперации производится из процентов, установленных для госпредприятий, но без применения в этих случаях предусмотренных законом о льготах кооперации скидок.

Новые сроки по уравнительному сбору

Во изменение § 129 инструкции 8 октября 1926 г. о взимании гос. промналога постановлением Наркомфина от 1 декабря 1926 г., за № 23 срок установления окладов уравнительного сбора по торговым и промышленным предприятиям для текущего 1926—27 г. отсрочен до 15 января 1927 г.; а срок рассылки плательщикам уравсбора извещений о размере установленных по каждому предприятию окладов этого сбора отсрочен до 20 января 1927 г.

В связи с изменением сроков установления окладов уравнительного сбора и рассылки извещений налогоплательщикам изменен и установленный § 133 той же инструкции срок уплаты предприятиями первой четверти оклада уравнительного сбора за 1926—27 г.: с 1 февраля 1927 г. этот срок отодвинут до 15 февраля 1927 г.

К балансовой кампании

На весь предстоящий квартал основной задачей местного неналогового аппарата является рассмотрение и утверждение отчетов и балансов торгово-промышленных предприятий за 1925—26 г.

В 1925—26 г. СТО принял ряд постановлений (от 28 июля, 10 сентября и др.), которые определяли общие методы и принципы составления балансов. Однако, основного вопроса — о переоценке основного капитала (имущества) предприятий

и нормах амортизационных отчислений — эти постановления СТО не разрешали, поручив его разработку ВСНХ и НКФ СССР. К сожалению, эти поручения СТО ведомствами выполнены до сего времени не были.

Такое положение вынудило НКФ РСФСР сделать попытку выработать совместно с ВСНХ РСФСР временные правила по методам оценки балансов предприятий, и результатом ее явилось издание совместного циркуляра НКФ и ВСНХ РСФСР их местным органам. Как всякий компромисс, этот согласованный циркуляр далек от строгой последовательности в решении спорных вопросов, и, следовательно, в нем нельзя видеть принципиальных взглядов обоих заинтересованных ведомств по методам оценки балансов.

Из важнейших вопросов, получивших согласованное решение, отметим следующие: по вопросу об оценке основного капитала НКФ РСФСР согласился на включение дооценки имущества в баланс ларными счетами (по активу и пассиву), имея в виду, что по утверждению СТО окончательной инструкции о переоценке имущества величина основного капитала в пассиве и имущества в активе будет надлежащим образом скорректирована.

Что касается амортизации, то в целях выполнения постановления СТО от 28 июля 1926 г. предусматривается проведение доамортизации (т.е. амортизации с дооценки имущества) за 1924—25 г. по счету прибылей и убытков на 1 октября 1926 г., одновременно с доамортизацией за отчетный год. Однако, в том случае, если 1924—25 г. закончился с убытков или 1925—26 г. дает убыток (с учетом доамортизации за отчетный год), дополнительная амортизация за 1924—25 г. не проводится.

В отношении норм амортизационных отчислений НКФ РСФСР согласился на временное применение ко всему имуществу норм приказа ВСНХ № 303, однако, с тем непременным условием, чтобы, помимо нагрузки на размер амортизационных отчислений, соответствующим образом влияло соотношение между старым имуществом и вновь приобретенным за последние 3—4 года.

При определении размера амортизации местным финорганам следует тщательным образом анализировать, в какой мере дополнительная амортизация влияет на себестоимость продукции, не допуская такого роста амортизационных отчислений, которое вызывало бы необходимость повышения отпускных цен.

Оценка товаро-материальных ценностей должна быть произведена по себестоимости приобретения, заготовки или производства. Для упрощения работы бухгалтерии предприятий решено не изменять оценку готовых изделий и полуфабрикатов, если она произведена по ценам четвертого квартала.

К оценке остатков полуфабрикатов, готовых изделий и незавершенного производства дается указание прибавлять по упрощенному способу, указанному в инструкции, падающую на них часть доамортизации за 1925—26 г.

Результаты по выбывшему имуществу (без дооценки) решено относить на счет прибылей и убытков, а результаты от реализации неликвидных ценностей на изменение уставного капитала.

Особое внимание придется уделять широко применяемому в прошлом году отнесению капитальных ремонтов на счет текущих. Вследствие отсутствия каких-либо твердо установленных норм текущего ремонта по отдельным видам имущества не представилось возможным дать по этому вопросу исчерпывающих указаний. Однако, НКФ и ВСНХ признали необходимость тщательной проверки текущих ремонтов, на основании чего получится достаточная возможность не допускать отнесения на счет последних расходов по капитальному ремонту.

Вместе с тем ВСНХ и НКФ указывают местам, что новые методы оценки балансов предприятий не должны препятствовать важнейшей задаче — обеспечению доходных поступлений от прибылей торгово-промышленных предприятий в местный бюджет.

Эту основную задачу финорганы должны ставить во главу угла при проведении всей балансовой кампании.

ВСНХ и НКФ РСФСР указывают своим местным органам, что вся работа по рассмотрению и утверждению балансов, а также распределению прибылей должна быть закончена не позднее 31 марта, т.е. срока, установленного декретом о трестах.

Госстрахование

Личное страхование в деревне

В настоящее время Госстрах разработал новый план страхования жизни, рассчитанный, главным образом, на массовое развитие этой операции в деревне.

Две основные цели ставит себе Госстрах в этом деле.

Первое, это — дать известное материальное обеспечение крестьянской семье, что по отношению к трудящимся города проводится у нас в порядке социального обеспечения. Материальные условия крестьянина-земледельца, мелкого частного собственника, значительно отличаются от таковых же условий трудящихся города. По этой причине и построение, плана страхования жизни крестьянина должно резко отличаться от нашей системы социального страхования, которая проводится в городе. Прежде всего страхование жизни крестьянина должно проводиться на началах добровольности.

Существует ли вообще такого рода страховая потребность в современных условиях нашей деревни? Из хозяйственного оборота современной крестьянской жизни выпала земля, как товар-собственность, который может быть свободно реализован. Таким образом, при наступлении случая смерти кормильца или достижения последним предельного возраста, лишаящего его трудоспособности, неизбежно наступает в той или другой степени критический момент материальной нужды крестьянской семьи. Поддержка в такой критический момент приобретает огромное значение для крестьянской семьи.

Из этой основной цели вытекает вторая наша задача, это — аккумулярование крестьянских мелких сбережений. Эта задача имеет в настоящее время чрезвычайно важное общэкономическое значение, а между тем, мы в этом отношении пока больших успехов не имеем.

Спроектированная Госстрахом система страхования жизни крестьян и представляется одним из путей, который может дать в этой области через некоторое время ощутительные результаты.

Основной принцип, который лег в основу проектируемого вида страхования, это — максимальная простота проведения этой операции.

Так, напр., по этому плану страхования имеется в виду дать единую страховую сумму обеспечения, независимо от возраста застрахованного, при одинаковом размере страховой премии и при одинаковом сроке страхования. Предполагается установить страховое обеспечение в 150 р. на случай дожития (срок страхования 20 лет). Если застрахованный умер раньше истечения этого срока, страховая сумма выплачивается в половинном размере — 75 р. Ежегодный страховой взнос — 5 р., который вносится одновременно, по полугодиям или по четвертям года. Если по истечении года застрахованный прекращает страхование, то предоставляется право выкупа, т.е. обратное получение уплаченной премии. По истечении 7 лет, если прекращается внесение премии, применяется редукция, т.е. данное лицо считается застрахованным, но в пропорционально меньшей страховой сумме.

Установленное единое страховое обеспечение в 150 р. на случай дожития и 75 р. на случай смерти есть то минимальное материальное обеспечение, которое должно получить широкое распространение, тем более, что такие суммы в крестьянском обиходе имеют несравненно большее значение, чем в городе.

Вместе с тем, при желании крестьянина застраховать себя на большую сумму ему предоставляется право взять 2 даже 3 полиса, т.е. удвоить или утроить сумму обеспечения.

Общеэкономическая хроника

Сельская промышленность и торговля в 1-м полугодии 1925—26 г.

(По данным промыслового обложения)

1. ПРОМЫШЛЕННОСТЬ.

Число выбранных платных патентов на промышленные предприятия в сельских местностях в 1-м полугодии 1925—26 г. по Союзу составляло 41.353; по отношению к общему числу промышленных платных патентов, взятых за рассматриваемый период, это составляет 40,9%. Кроме того, выбрано 15.427 патентов бесплатных.

В промышленности относительное число бесплатных патентов выше, чем в торговле. При этом $\frac{1}{10}$ из них (89,2%) относятся к производственной кооперации, где от промыслового налога освобождается заведений почти в 2 раза более, чем привлекается к обложению. Общее же число внегородских патентов на промышленные предприятия, платных и бесплатных, достигает 56.810; по отношению ко всему числу городских и внегородских промышленных патентов (платных и бесплатных) это составляет 45%.

По характеру своему внегородские промышленные предприятия относятся по преимуществу к мелким, как это видно из следующих данных:

Разряды	Число взятых промышленных патентов (платных и бесплатных)				В % к общ. итогу
	Государ.	Коопер.	Частные	Итого	
I	450	9.978	20.193	30.621	53,9
II	333	2.169	2.406	4.908	8,6
III	1.161	4.276	3.208	8.645	15,2
IV	1.303	1.822	1.919	5.044	8,9
V	1.118	1.179	975	3.272	5,8
VI	834	484	358	1.676	3,0
VII	557	198	106	861	1,5
VIII	365	86	33	484	0,9
IX	360	52	18	430	0,8
X	252	39	13	304	0,5
XI	272	38	7	317	0,6
XII	243	2	3	248	0,3
Итого . . .	7.248	20.323	29.239	56.810	100,0
В % . . .	12,8	35,8	51,4	100,0	

Таким образом, более $\frac{4}{10}$ (56,6%) всех сельских промышленных предприятий относится к мелким предприятиям с числом рабочих от 1 до 30, при чем более половины всех предприятий (53,9%) является самыми мелкими (имеет не свыше 3 рабочих). Средних предприятий, с числом рабочих свыше 30 до 150 (V—VII разряды), имеется 10,3%. Крупных же предприятий (с числом рабочих свыше 150) насчитывается всего 3,1%.

Из отдельных категорий промышленных предприятий доминирующее значение имеют частные предприятия, составляющие более половины (51,5%) всех предприятий. Кооперативные предприятия составляют несколько более $\frac{1}{5}$ (35,7%) всех предприятий и государственные — $\frac{1}{8}$ (12,8%) всех предприятий.

По размеру своему частные промышленные предприятия на 94,8% относятся к мелким (первые 4 разряда, с числом рабочих не свыше 30, при чем 69% имеют не свыше 3 рабоч.).

Кроме того, выбрано 276.044 патентов на личные промысловые занятия. Такое большое количество объясняется льготами кустарям и ремесленникам.

По сравнению с предыдущими окладными периодами сельская промышленность в 1-м полугодии 1925—26 г., если судить по числу выбранных платных и бесплатных патентов, представляется в следующем виде:

Категории предприятий	1-е полугод. 1924 — 25 года		1-е полугод. 1925—26 г.	
	1-е полугод. 1924 — 25 года	2-е полугод. 1924 — 25 года	Абсолютн.	В % к итогу
Государственные	5.834	5.111	7.248	12,8
В %	100,0	87,6	124,2	
Кооперативные	31.958	29.053	20.323	35,8
В %	100,0	90,9	63,6	
Частные	218.838	134.919	29.239	51,4
В %	100,0	61,7	13,4	
Итого . . .	256.630	169.083	56.810	100,0
В % . . .	100,0	65,9	22,1	

Число промышленных предприятий в 1-м полугодии 1925—26 г. сравнительно с 1-м полугодием 1924—25 г. сократилось почти на 200 тыс. Если 1-е полугодие 1924—25 г. принять за 100, то 2-е полугодие выразится цифрой 65,9, а 1-е полугодие 1925—26 года — цифрой 22,1. Но это сокращение относится исключительно на счет указанных выше льгот кустарям и ремесленникам. Однако, сокращение это наблюдается только по кооперативным и особенно по частным предприятиям, по государственным же замечается значительный рост (на 41,8% против 2-го полугодия 1924—25 г.). Сокращение падает исключительно на мелкие предприятия, которым оказаны льготы (с числом рабочих не свыше 12). Средние предприятия (с числом рабочих свыше 12 до 150) в 1-м полугодии 1925—26 г. сравнительно с 1-м полугодием 1924—25 г. увеличились на 7,2%, а крупные (с числом рабочих свыше 150) увеличились на 151,3%.

II. ТОРГОВЛЯ

Сельская торговля, по данным промыслового обложения, рисуется в следующем виде.

Число всех торговых предприятий, действующих в 1-м полугодии 1925—26 г., судя по количеству платных патентов на торговые предприятия, взятых во внегородских местностях, достигло по всему Союзу 269.453, что по отношению к общему числу торговых патентов, взятых за рассматриваемый период, составляет 40,2%. Кроме того, выбрано 49.913 патентов бесплатных (39.173, или 78,5%, из них кооперативных). Общее же число внегородских патентов, платных и бесплатных, достигает 319.366, что составляет ко всему числу городских и внегородских торговых патентов платных и бесплатных — 43,3%. Таким образом, число каналов, по которым протекает продукция нашей промышленности непосредственно в деревню, составляет немного более $\frac{2}{3}$ общего их числа, при сельском населении, в 6 раз превышающем население городов, не говоря уже о ничтожном удельном весе сельских торговых предприятий.

По характеру своему внегородские торговые предприятия относятся по преимуществу к мелким, как это можно видеть из следующих данных:

Число взятых торговых патентов						
	I разр.	II разр.	III разр.	IV разр.	V разр.	Итого
Платных	45.495	122.497	82.850	16.275	2.336	269.453
Бесплатных	2.791	9.113	36.081	1.699	229	49.913
Итого	48.286	131.610	118.931	17.974	2.566	319.366
В %	15,1	41,2	37,2	5,7	0,8	100,0

Таким образом, более $\frac{1}{3}$ всех торговых предприятий во внегородских поселениях относится по преимуществу к базарной торговле, которая законом квалифицируется, как производимая из подвижных помещений, переносимых вместе со всем наличным товаром одним человеком. Свыше $\frac{2}{3}$ всех предприятий относится также к мелочной торговле, производимой единолично или с помощью одного члена семьи также из подвижных помещений — палаток, ларьков и проч. Несколько более $\frac{1}{3}$ предприятий относится к числу лавочной розничной торговли из небольших закрытых помещений, производимой при посредстве не более 4 лиц, считая и самого хозяина. Наконец, 5,7% составляют предприятия полупромышленного типа и всего 0,8% — предприятия по оптовой продаже товаров и по крупной скупке сырья.

По принадлежности все предприятия разделяются на государственные, кооперативные и частные так:

	I разр.	II разр.	III разр.	IV разр.	V разр.	Итого	В %
Государств.	61	486	3.263	4.095	512	8.417	2,6
В %	0,7	5,8	38,7	48,7	6,1	100,0	
Кооперативн.	404	5.333	66.097	8.333	1.263	81.480	25,5
В %	0,5	6,6	81,1	10,3	1,5	100,0	
Частные	47.821	125.791	49.571	5.496	790	229.469	71,9
В %	20,9	54,9	21,6	2,3	0,3	100,0	
Итого	48.286	131.610	118.931	17.974	2.566	319.366	100,0
В %	16,1	41,3	37,2	5,6	0,8	100,0	

По числу предприятий во внегородской торговле преобладающее значение имеют частные предприятия, составляющие 71,9% общего их числа, кооперативные предприятия составляют 25,5% и государственные — только 2,6%. Отсюда

нельзя не видеть значения частного торгового аппарата в деле продвижения в деревню произведений нашей промышленности. По размеру своему они более чем на $\frac{3}{4}$ (на 75,5%) относятся к мелким (I и II разряды), играя вспомогательную роль агентуры госпредприятий. Аппарат госторговли характеризуется заведениями повышенного типа (III—V разрядов), кооперативный же на $\frac{4}{5}$ состоит из розничных лавок III разряда.

По сравнению с предыдущими окладными периодами сельская торговая сеть в 1-м полугодии 1925—26 г., если судить по числу выбранных патентов, представляется в следующем виде:

Категории предприятий	1-е полугод. 1924—25 года		2-е полугод. 1925—26 г.		1-ое полугодие 1925—26 г.	
	Абсолютн.	В % к пред. полугод.	Абсолютн.	В % к пред. полугод.	Абсолютн.	В % к пред. полугод.
Государственные	3.731	5,144	8.417	2,6	163,6	
В %	100,0	137,9	225,6			
Кооперативные	66.152	73.300	81.480	25,5	111,2	
В %	100,0	111,4	123,2			
Частные	141.781	172.611	229.469	71,9	132,9	
В %	100,0	121,7	161,1			
Итого	211.664	251.055	319.366	100,0	127,2	
В %	100,0	118,6	150,9			

Сельская торговля с 1-го полугодия 1924—25 г. начала делать быстрые успехи. Увеличение предприятий наблюдается по всем категориям. Особенно интенсивно развертывала свою сеть госторговля, ранее сравнительно слабо проникавшая в деревню: в 1-м полугодии 1925—26 г. сравнительно с 1-м полугодием 1924—25 г. госторговая сеть в деревне возросла в $\frac{2}{3}$ раза.

Кооперация, наоборот, сильно развернув свою торговую сеть в 1-м полугодии 1924—25 г., в дальнейшем увеличивала число своих предприятий уже не так энергично (всего на 23,2%). Частная торговля в 1-м полугодии 1925—26 г. сравнительно с 1-м полугодием 1924—25 г. возросла в $\frac{1}{2}$ раза.

Размеры частного капитала

На совместном заседании финансовой секции и финансового совета Института Экономических Исследований НКФ СССР тов. П. Н. Кутлером был сделан доклад о результатах обследования размеров частного капитала, произведенного НКФ СССР¹⁾.

По докладу развернулись оживленные прения. Выступавшие оппоненты (проф. П. П. Гензель, В. Канторович, А. А. Дезен и др.) указывали, что обследование, а следовательно, и выводы страдают оттого, что обследование произведено огульно, без подразделения по отраслям торговли и по разрядам. Такие подразделения необходимы, так как скорость оборачиваемости капиталов, прибыль и т. д. очень различны в отдельных отраслях. Поэтому наиболее приемлемым является такой метод определения величины частного капитала, при котором обследуются предприятия отдельных отраслей торговли, и затем полученные данные распространяются на всю отрасль торговли. Только тогда, когда будут получены такого рода данные, можно будет судить о размерах частного капитала, его прибыли и т. п.

Вместе с тем, как указал т. Н. Н. Авинов, необходимо провести строгое разграничение между городом и деревней, так как, безусловно, в деревне оборачиваемость капитала и прибыльность иные, чем в городе.

Тов. М. И. Ржевусским было отмечено, что цифры оборачиваемости капитала докладчиком преуменьшены. По данным исследований МТБ, НКТорта и др., коэффициент оборачиваемости капитала значительно выше. Вместе с тем М. И. Ржевусский указал, что, по данным о подоходном налоге и по другим материалам, чистое накопление частного капитала выражается в сумме около 87—90 млн. руб. В среднем у частника изымается и тратится им на содержание своей семьи около 74% всего валового дохода.

Секция нашла, что данные, сообщенные докладчиком, представляют большую ценность. Дальнейшие исследования в области определения размера частного капитала должны охватывать более широкий круг предприятий и должны проводиться по отраслям и разрядам торговли и промышленности.

¹⁾ Результаты обследования подробно изложены т. П. Н. Кутлером в его статье в № 5 «Фин. и Нар. Хоз.».

Иностранная жизнь

Внешняя торговля в октябре

Англия. Импорт составил в октябре 111 млн. ф. ст., экспорт 63,5 млн. ф., пассивное сальдо — 47,5 млн. ф. ст. По сравнению с сентябрем экспорт возрос на 4,7 млн. ф. ст., импорт — на 9,3 млн. ф., пассивное сальдо — на 4,6 млн. ф. ст. По сравнению с октябрем 1925 г. экспорт упал на 17 млн. ф. ст., импорт возрос на 2,2 млн. ф. ст., пассивное сальдо — на 19,2 млн. ф. ст.

Октябрь 1926 г. Сентябрь 1926 г. Октябрь 1925 г.

(В млн. ф. ст.)

Экспорт	63,5	58,8	80,5
Импорт	111,0	101,7	108,8
Пассивное сальдо	47,5	42,9	28,3

В октябре 1913 г. экспорт составил 56,2 млн. ф. ст., импорт — 71,7 млн. ф. ст., пассивное сальдо — 15,5 млн. ф. ст.

За 10 месяцев истекшего года внешняя торговля Англии складывалась по сравнению с предыдущими двумя годами следующим образом (в млн. ф. ст.):

	1926 г.	1925 г.	1924 г.
Экспорт	652,2	772,6	773,7
Импорт	1.016,4	1.074,3	1.029,7
Пассивное сальдо	364,2	301,7	256,0

Наибольший экспорт со времени войны имел место в июле 1920 г., когда он достиг 137,4 млн. ф. ст., наименьший — в июне 1922 г. — 23,1 млн. ф. ст. Наибольший импорт был в том же июле 1920 г., именно — 183,1 млн. ф. ст., наименьший в феврале 1922 г. — 69,4 млн. ф. ст. Наибольшее пассивное сальдо имело место в январе 1919 г. — 82,5 млн. ф. ст., наименьшее в феврале 1922 г. — 0,9 млн. ф. ст.

С.-А. С. Ш. Внешняя торговля С.-А. С. Ш. дала в октябре активное сальдо в 74 млн. долл. при экспорте в 457 млн. долл. и импорте в 383 млн. долл. Октябрьский экспорт превосходит экспорт всех месяцев пр. г., но был ниже, чем в октябре 1925 г. Импорт был выше, чем в течение всех месяцев, начиная с апреля. Экспорт золота в октябре составил всего 1,1 млн. долл., а импорт 8,4 млн. долл.

Внешняя торговля в октябре (в млн. долл.)

	Экспорт	Импорт	Ак. сальдо
1926 г.	457,0	383,0	74,0
1925 „	490,6	374,1	116,5
1924 „	527,2	310,7	216,5

В сентябре 1926 г. экспорт составил 448,7 млн. долл., импорт — 343,5 млн. долл., активное сальдо — 105,2 млн. долл.

За первые 10 месяцев внешняя торговля дала следующие результаты (в млн. долл.):

	Экспорт	Импорт	Ак. сальдо
1926 г.	3.866,0	3.705,0	161,0
1925 „	3.993,9	3.453,6	540,3
1924 „	3.651,7	2.980,6	671,1

Вывоз и ввоз золота в октябре составили (в млн. долл.):

	Экспорт	Импорт	Избыток ввоза
1926 г.	1,1	8,4	7,3
1925 „	28,0	50,7	22,7
1924 „	4,1	19,7	15,6

В сентябре 1926 г. экспорт золота составил 23,1 млн. долл., импорт — 15,9 млн. долл., избыток экспорта — 7,2 млн. долл. Наибольший вывоз золота со времени войны был в июне 1919 г., составив 83 млн. долл., наибольший ввоз в октябре 1920 г. — 116,8 млн. долл.

За первые 10 месяцев года ввоз и вывоз золота составили:

	Экспорт	Импорт	+ Избыт. имп. — экп.
	(в млн. долл.)		
1926 г.	100,7	179,3	+ 78,6
1925 „	232,3	110,6	— 121,7
1924 „	15,3	289,6	+ 274,3

Италия. Впервые за долгое время внешняя торговля Италии дала в октябре активное сальдо. Импорт составил 1.766,9 млн. лир, экспорт — 1.827,7 млн. лир., а активное сальдо — 60,8 млн. лир. В октябре 1925 г. импорт превосходил экспорт на 98,3 млн. лир.

Германия. В сентябре торговый баланс дал активное сальдо в 13 млн. м., но в октябре избыток ввоза составил 110,2 млн. м. В октябре ввоз превзошел сентябрьский на 166,8 млн. м. Ввоз продовольствия и напитков возрос на 78,3 млн. м., ввоз сырья и полуфабрикатов — на 46,2 млн. м. и готовых изделий на 40,9 млн. м. Вывоз также возрос по всем группам: продовольствия и напитков — на 14,5 млн. м., сырья и полуфабрикатов на 8,4 млн. м. и готовых изделий на 20,3 млн. м. Ввоз золота и серебра поднялся по сравнению с сентябрем на 50,9 млн. м.; вывоз, напротив, немного сократился.

Наименование	Ввоз в 1926 г.			Вывоз в 1926 г.		
	Окт.	Сент.	За 10 м.	Окт.	Сент.	За 10 м.
Жив. скот.	15,7	14,3	96,2	1,2	0,8	9,4
Прод. и напитки.	334,2	255,9	1.892,1	43,4	28,9	364,1
Сыр. и полуфабрикаты.	484,5	438,3	3.862,1	232,6	224,2	1.912,6
Гот. изделия.	155,7	114,8	1.040,4	602,7	582,4	5.853,4
Всего товар.	990,1	823,3	7.890,8	879,9	836,3	8.139,5
Зол. и серебро.	157,9	107,0	464,1	2,6	3,5	32,3
Общий итог.	1.148,0	930,3	8.354,9	882,5	839,8	8.171,8

Франция. В октябре активное сальдо внешней торговли Франции значительно возросло (в млн. франков).

	Разница с		
	Октябрь 1926 г.	сентябрем 1926 г.	октябрем 1925 г.
Импорт			
Продовольствие	951,4	— 22,9	+ 114,8
Сырье и полуфабрикаты	3.592,2	+ 623,4	+ 483,5
Готовые изделия.	562,9	— 112,4	+ 69,1
Всего	5.106,5	+ 488,1	+ 667,4
Экспорт			
Продовольствие	516,3	+ 64,6	+ 143,0
Сырье и полуфабрикаты	1.941,3	+ 724,4	+ 776,3
Готовые изделия.	3.645,7	+ 117,6	+ 783,7
Всего	6.103,3	+ 906,6	+ 1.703,0

За 10 месяцев внешняя торговля дала следующие результаты (в млн. франков).

	1926 г.	1925 г.	Разница
Импорт			
Продовольствие	9.356,9	7.376,9	+ 1.980,0
Сырье и полуфабрикаты	33.588,4	22.275,0	+ 11.313,4
Готовые изделия.	6.452,2	4.336,0	+ 2.116,2
Всего	49.397,5	33.987,9	+ 15.409,6
Экспорт			
Продовольствие	4.014,7	2.937,1	+ 1.077,6
Сырье и полуфабрикаты	13.732,0	10.062,9	+ 3.669,1
Готовые изделия.	31.063,8	23.720,6	+ 7.343,2
Всего	48.810,5	36.720,6	+ 12.089,9

Библиография

К. ЛУММ. Дисконтная политика. Берлин. 1926 г. Стр. 93. *"DISKONTPOLITIK. Von Dr. K. Lumm. Volkswirtschaftliche Verlagsgesellschaft. Berlin. 1926."*

Видный немецкий банковский деятель, бывший член правления Рейхсбанка, Карл Ф. Лумм выпустил в Берлине книгу «Diskontpolitik». Книга эта представляет собой перепечатку статей автора, напечатанных еще в 1922 г. в «Bankarchiv».

Задачей автора было изложить сложную проблему дисконтной политики и связанные с ней вопросы, в частности вопрос о роли центрального эмиссионного банка на денежном рынке. Проблемы эти, равно как и практические предложения автора, вытекающие из этих проблем (напр., требование усилить размеры кассовых резервов банков), являются в настоящее время весьма злободневными в Германии, а некоторые из них имеют важное значение и для СССР.

Карл Лумм подчеркивает то значение, какое имеет высота учетного процента, взимаемого центральным эмиссионным банком, на весь денежный рынок страны. В зависимости от высоты этого процента строится процент коммерческих банков, изменяются направление и величина прилива и отлива капиталов в страну из других государств, развиваются денежное обращение и кредит. Естественно, что регулирование дисконтной политики является очень сложной задачей. Так, напр., центральный эмиссионный банк должен учитывать, что повышение учетного процента вызывает одновременно как уменьшение оживления в производстве, так и увеличение накопления. Поэтому приходится тщательно анализировать конкретные результаты, которые могут быть вызваны соответствующей дисконтной политикой в данных условиях.

Дисконтная политика проводится не только путем изменения учетной ставки, но и другими мероприятиями, целью которых являются такие изменения в количестве денег, находящихся на рынке, при которых дисконтная политика эмиссионного банка становится особенно эффективной. Такими мероприятиями Лумм считает: а) снятие денег с рынка путем выпуска займов, б) рестрикционную кредитную политику, в) применение эмиссионным банком, кроме официального процента, еще и более близкой к рыночным условиям дисконтной ставки, г) соответствующую эмиссионную и д) девизную политику.

Рассматривая эти мероприятия, Лумм подчеркивает, каким путем они усиливают власть эмиссионного банка на денежно-кредитном рынке.

Наиболее интересной частью книги Лумма является последний очерк, посвященный новейшему развитию эмиссионных банков. Постепенное развитие безденежных расчетов явилось основной причиной уменьшения роли и значения наличных денег. Параллельно происходил процесс падения роли эмиссионных банков и увеличения значения депозитных банков. Особенно упало значение Английского банка, который учитывает лишь относительно небольшую часть вексельного оборота Англии.

Лумм считает, что чрезвычайно важным мероприятием, способным оздоровить деятельность кредитной системы, является увеличение резервов банков как в форме увеличения кассы банков, так и в форме возрастания текущих счетов акционерных банков в эмиссионном банке. Наиболее целесообразно накопление текущих счетов кредитных учреждений в эмиссионном банке, увеличивающее ресурсы эмиссионного банка.

Эта последняя часть рассматриваемой книги затрагивает, таким образом, ряд проблем, имеющих актуальное значение для кредитной системы СССР. Таковы, например, анализируемые Луммом вопросы о роли соглашения между банками, о взаимоотношениях эмиссионного и специальных банков, о значении безденежных расчетов, об установлении обязательного соотношения между обязательствами банка и его резервами и т. д.

Однако, к сожалению, трактовка автором всех этих проблем довольно поверхностна. Автор в большинстве случаев только касается сложных вопросов, но не углубляет своего исследования. Значительным недостатком является также перепечатка в 1926 г. старых очерков автора в непереработанном виде без тех добавлений, которые были бы столь необходимы в силу крупных изменений, происшедших в области кредита за последнее десятилетие.

Я. Куперман

С. М. АЙЗЕНШТАДТ и П. И. ПОЛОЗОВ. Подходный налог. Практическое руководство - справочник для финансистов и налогоплательщиков. Под редакцией В. Я. Гроссмана. Изд. НК РКИ СССР. 1927 г. Стр. 308. Ц. 2 р. 25 к.

Это, какжется, первый сборник, выпущенный после издания новых положений о подоходном налоге от 24 сентября и 15 ок-

тября 1926 г. Недостаточность разъяснений центральных налоговых органов по применению этих положений заставила составителей обратиться к разъяснениям, изданным при действии отмененных уже ныне законов. И, таким образом, задача составителей свелась к отбору тех из них, которые сохранили значение и до настоящего времени.

Просмотр материала, помещенного в сборнике, убеждает нас в том, что эта задача была выполнена без достаточной осторожности. В сборнике нередко можно найти разъяснения, не согласующиеся с новыми законами, что на практике должно повести только к нежелательным недоразумениям между плательщиками и налоговыми органами (наприм., о порядке удержания налога с сезонных рабочих (стр. 41) или об отмене постановлений учкомиссий в случае обложения по прожитку без выявления фактического дохода плательщиков (стр. 60) и др.)

Теперь уже не имеет никакого значения помещение разъяснения о том, какие именно общества признаются смешанными (стр. 31), поскольку привлечение к налогу в порядке положения 15 октября обуславливается в настоящее время долей участия в них государственного и кооперативного капитала; или циркуляра Госналога № 436, устанавливающего порядок обложения членов семейств плательщиков, помогающих в работе последним и не получающих за это определенной заработной платы (стр. 38). Последний циркуляр устанавливал порядок обложения таких лиц основным подоходным налогом и только, помещение же его в сборнике, да еще с указанием, по какому расписанию такие лица должны облагаться, должно привести, только к недоразумениям.

Такого рода «разъяснений» можно было бы привести еще больше. Не утруждая внимания читателей, остановимся лишь на двух разъяснениях Госналога о порядке обложения лиц, торгующих в предприятиях за определенное процентное вознаграждение, из которого производятся ими же расходы по содержанию этих предприятий. Если обратиться к разъяснению от 29/XI 1924 г. (стр. 38), то таких лиц следует обложить по расписанию № 1, разъяснение же от 22/VI 1925 г. относит их к расписанию № 3. Вполне понятно будет недоумение тех, кто постарается разрешить этот вопрос, пользуясь рецензируемым сборником.

Здесь мы подошли к другому недостатку сборника: недостаточной систематизации разъяснительного материала, что, с одной стороны, затрудняет пользование им, а с другой — ставит иногда в не совсем удобное положение составителей.

Утвержденные НКФ СССР инструкции о порядке применения положений о подоходном налоге от 9 октября и 23 ноября 1926 г. отличаются той особенностью, что заключают в себе и статьи самих положений. Если эти статьи изъять и оставить одни параграфы инструкции, то они потеряют уже значительную долю своей целостности. Такую совершенно излишнюю операцию проделали с обоими инструкциями составители сборника. Кроме того, весь разъяснительный материал подобран по статьям положений, инструкции же помещены в сборнике отдельно. Вследствие такого расположения материала приходится все время обращаться от одной главы к другой, что сильно затрудняет пользование сборником. Мало того, то же обстоятельство, повидимому, привело и к помещению отмененных ныне разъяснений; например, на стр. 55 помещен циркуляр Госналога № 184, по которому о дивиденде по пред'явительским паям предприятия сообщать финорганам не обязаны, в то время как по § 71 инструкции 9/X 1926 г. сообщение этих сведений обязательно. Кроме того, если бы разъяснения были помещены после соответствующих параграфов инструкции, то можно было бы уверенным в том, что циркуляр НКФ СССР № 309 (стр. 50) в сборник не попал бы, так как его содержание полностью вошло в § 166 инструкции.

Все отмеченные недостатки весьма понижают ценность сборника и заставляют пожелать составителям его при переиздании повнимательнее профильтровать разъяснительный материал и найти более удобный для пользования порядок его расположения.

Н. В.

СПИСОК КНИГ, ПОСТУПИВШИХ ДЛЯ ОТЗЫВА

С. Л. Фридман. Капиталы государственной торговли СССР. Под редакцией проф. И. А. Трахтенберга. Изд. Госплана РСФСР. М. 1927 г. Стр. 210. Цена 2 р. 50 к.

В. Ф. Попов. Комитеты рыночных торговцев по действующему законодательству. Издат. НКТорга СССР. Юридическая библ. торгового деятеля. М. 1926 г. Цена 60 к. т. Ср. 60.

К. Киндеев. Коллективные хозяйства. Изд. НК РКИ СССР. М. 1927 г. Стр. 174. Цена 1 р. 50 к.

Г. Черч. Основы управления производством. Издат. НК РКК СССР. Библ. экономного хозяйствования под ред. Ю. О. Любовича. Вып. 1. М. 1927 г. Цена 90 к. Стр. 103.

В. Дукс. Карточная система в коммерческих учреждениях. Пер. с немецк. О. Ф. Янковича. Издат. НК РКК СССР. Библ. экономн. хозяйств. под ред. Ю. О. Любовича. Стр. 71. Цена 70 к.

М. Картмелл. Учет материалов и складов. Сокращ. пер. с англ. А. Ромма. Изд. НК РКК СССР. Библ. экономн. хозяйств. под ред. Ю. О. Любовича. Стр. 122. Цена 1 р. 10 к.

Вредители и борьба с ними при хранении и отпуске товаров. Практ. руков., утвержд. НКТоргом РСФСР. Издат. НКТорга СССР. М. 1927 г. Стр. 71. Ц. 35 к.

В. И. Николаев. Новый закон об аренде торгово-промышленных помещений и земельных участков. Изд. НКТорга СССР. М. 1926 г. Стр. 62. Цена 50 к.

Постановка опытного учета убыли товаров в розничной торговле. Изд. НКТорга СССР. М. 1926 г. Стр. 31. Цена 18 к.

Д. И. Иваницкий. Торговая регистрация. Издат. НКТорга СССР. Юрид. библ. торгов. деятеля под общей ред. К. А. Граве и П. С. Эйбушитц. Стр. 120. Цена 1 р. 15 к.

Сводный баланс по крымской местной трестированной госпромышленности, с-х. и коммунальн. предприятиям, госторговле и кооперации за 1924—25 г. Симферополь. 1926 г. Стр. 534.

П. Я. Гуров. Беседы о том, что дала крестьянству советская власть. Библ. рабочего. Госиздат. М.—Л. 1927 г. Стр. 78. Цена 30 к.

«Хозяйство и Управление», орган ЦКК ВКП (б) и НК РКК СССР. № 10—11. Окт.—ноябрь 1926 г. М. Стр. 150. Цена 1 р.

Ф. И. Михалевский. Ипотечные банки Германии и финансирование жилищного строительства. «Финиздат» НКФ СССР. М. 1926 г. Стр. 122. Цена 2 р. 25 к.

М. М. Жирмунский. Частный торговый капитал в народном хозяйстве СССР. «Финиздат» НКФ СССР. М. 1927 г. Стр. 190. Цена 2 р. 50 к.

«Техника Управления». Ежемесячн. журнал, № 11. Ноябрь 1926 г. Изд. НК РКК СССР. М. Стр. 70. Цена 1 р.

«Экономический Вестник Закавказья». Орган Высш. Экономического Совета ЗСФСР. № 22. Тифлис. 1926 г. Стр. 99. Цена 1 р. 25 к.

М. Красногладов. Лен, производство и сбыт. Предисл. Д. Розит. Изд. НК РКК СССР. М. 1926 г. Стр. 48. Цена 50 к.

М. М. Жирмунский. Сельскохозяйственная кооперация и госпромышленность. Под ред. С. П. Середы и проф. Е. С. Каратыгина «Промиздат». М.—Л. 1927 г. Стр. 86. Цена 1 р.

Проф. Л. Б. Кафенгауз. Государственная промышленность СССР в 1925—26 г. «Промиздат». М.—Л. 1927 г. Стр. 121. Цена 1 р. 90 к.

Юридический отдел

Обзор законодательства

О ВОСПРЕЩЕНИИ 1926—27 ГОДУ ГОС. И КООПЧРЕЖДЕНИЯМ И ПРЕДПРИЯТИЯМ И АКЦ. О-ВАМ С ПРЕОБЛАДАНИЕМ ГОС. И КООПЕРАТИВНОГО КАПИТАЛА ВОЗВОДИТЬ БЕЗ РАЗРЕШЕНИЯ СТО СТРОЕНИЯ И СООРУЖЕНИЯ, НЕ ИМЕЮЩИЕ ПРОМЫШЛЕННОГО ХАРАКТЕРА, СТОИМОСТЬ КОТОРЫХ ПРЕВЫШАЕТ 1 МЛН. РУБ.

Постановление СНК Союза ССР от 30 ноября 1926 г. («Известия ЦИК Союза ССР и ВЦИК» от 19 декабря 1926 г. № 294)

Указанным в постановлении учреждениям и предприятиям и акц. о-вам запрещено без разрешения СТО возведение в 1926—27 г. строений, если их стоимость, включая и стоимость оборудования, превышает миллион рублей.

О ПРОДЛЕНИИ НА 1926—27 г. ДЕЙСТВИЯ ПОСТАНОВЛЕНИЯ СТО ОТ 24 МАЯ 1926 г. О ПРОЕКТАХ ПРОМЫШЛЕННОГО СТРОИТЕЛЬСТВА, ПОДЛЕЖАЩИХ УТВЕРЖДЕНИЮ ВСНХ СССР

Постановление Совета Труда и Оборона от 19 ноября 1926 г. («Известия ЦИК Союза ССР и ВЦИК» от 19 декабря 1926 г. № 294)

Приведенное постановление СТО, опубликованное в «Собр. Узак.» 1926 г., № 47, продлено на 1926—27 бюджетный год.

ОБ ИЗМЕНЕНИИ СТ. 3 ПОСТАНОВЛЕНИЯ СНК СОЮЗА ССР ОТ 21 СЕНТЯБРЯ 1926 г. О ТРУДОВЫХ СПИСКАХ

Постановление СНК Союза ССР от 14 декабря 1926 г. («Известия ЦИК Союза ССР и ВЦИК» от 19 декабря 1926 г. № 294)

При переходе служащих высших категорий, указанных в особом перечне, из одного учреждения в другое трудовые списки выдаются служащим на руки и представляются учреждению или предприятию, принимающему на службу.

О РЕГУЛИРОВАНИИ ВВОЗА, ВЫВОЗА И ПЕРЕСЫЛКИ ЗА ГРАНИЦУ И ИЗ-ЗА ГРАНИЦЫ ИНОСТРАННЫХ АКЦИЙ И ОБЛИГАЦИЙ

Постановление ЦИК и СНК Союза ССР от 3 декабря 1926 г. («Известия ЦИК Союза ССР и ВЦИК» от 19 декабря 1926 г. № 294)

Ввоз, вывоз, пересылка за границу и из-за границы в пределы Союза ССР облигаций иностранных публичных займов, а также акций и облигаций иностранных государственных, общественных и частных учреждений и предприятий и купонов к ним допускаются лишь на основании разрешений особого валютного совещания.

Кредитным учреждениям, которым согласно их уставов или положений предоставлено производить заграничные ва-

лютные операции, разрешается принимать на инкассо означенные ценные бумаги без ограничения суммы в порядке особой инструкции НКФ СССР.

Циркуляры и разъяснения

РЕГИСТРАЦИЯ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ СВЕДЕНИЙ АКЦИОНЕРНЫХ ОБЩЕСТВ

Регистрация изменений в ранее зарегистрированных сведениях служит доказательством, что изменения произошли в строгом соответствии с требованием устава о-ва. Поэтому, напр., должно быть отказано в регистрации правления, избранного в большем составе нежели тот, который указан в уставе как предельный.

Точно так же должно быть отказано в зарегистрировании членов правления, вошедших в состав правления иным порядком нежели тот, который указан. Так, если в уставе о-ва содержится постановление, что правление избирается на общем собрании, то зарегистрированы могут быть только те члены, которые были избраны на таком собрании, и должно быть отказано в зарегистрировании членов правления, избранных в заседаниях правления, командированных каким-либо отдельным акционером и т. п.

Нарушение требований устава, касающихся порядка избрания и пополнения состава правления, не только влечет за собой отказ в регистрации этих сведений, но и опровергает все действия правления или его отдельных членов, как неправильно вошедших в состав правления.

(Разъяснение НКТорга СССР, «Торг. Известия», 1926 г., № 87).

ПЕРЕЗАЛОГ КОММУНБАНКОМ ЗАЛОЖЕННЫХ У НЕГО ЦЕННОСТЕЙ И ИМУЩЕСТВА

Перезалог банком заложенных ему предметов, как таковых, недопустим согласно основным положениям гражд. кодекса, на основании ст. 85 коего залогодержатель имеет право лишь на получение удовлетворения из ценностей заложенного имущества, но не на самое имущество. Право на имущество остается у залогодателя, который может перезаложить имущество другому кредитору (ст. 94 гражд. код.), дав письменный приказ первому залогодержателю передать имущество новому залогодержателю по получении удовлетворения.

Таким образом, банк как по нормальному уставу, так и согласно гражд. код. имеет право заложить не самое имущество, находящееся у него в залоге, а лишь свое право на получение преимущественного удовлетворения из стоимости заложенного имущества, и для этого не требуется согласия залогодателя.

(Разъяснение валютного управления НКФ РСФСР Ленинградскому Коммунбанку от 21/XII 1926 г. № 721107).

Налоговый справочник

Раз'яснения по отдельным налогам по подоходному

О порядке установления средней расценки труда членов артели

Согласно циркулярного распоряжения Госналога НКФ СССР, исключению из облагаемого дохода промысловых кооперативных артелей подлежит сумма зарплаты, выданная членам артели в размере, не превышающем «нормальной средней расценки труда». Таким образом, указанное распоряжение имеет в виду не расценку труда членов артелей, а расценку труда вообще, выполняемую данным членом артели по своей отрасли. Для установления же нормальной расценки труда надлежит обращаться в соответствующий профессиональный орган.

Об отчислениях на амортизацию

На запрос сев.-кавказского крайфо налоговым управлением НКФ РСФСР раз'яснено, что если плательщиком не ведется правильного счетоводства, отчисления на амортизацию на практике могут допускаться в исключительных случаях, когда факт отчисления будет плательщиком подтвержден документальными данными; к таким доказательствам прежде всего относится внесение таких сумм в какое-либо кредитное учреждение. Использование в дальнейшем этих сумм не по назначению будет давать налоговым органам право такие отчисления не признавать.

ПО ПРОМЫСЛОВОМУ.

Н выборке патентов на личные промзанятия

Налоговым управлением НКФ РСФСР по частному случаю раз'яснено, что пункт 4 росписи личных промысловых занятий имеет в виду отделения (отделы) в пределах одного предприятия или заведения, но отнюдь не самостоятельные предприятия, хотя бы таковые и являлись филиалами других предприятий и заведений. Поэтому требование финорганов о выборке на лиц, возглавляющих филиальные торговые предприятия выше 3 разряда, личных промысловых патентов 4 разряда правильно.

О выборке патентов на юрисконсультов На запрос вологодского губфо налоговым управлением НКФ РСФСР раз'яснено, что на всех, состоящих на службе у государственных, кооперативных и частных предприятий, юрисконсультов надлежит выбирать патенты на личные промзанятия, независимо от формы получаемого ими вознаграждения и вхождения или невхождения их в коллегии защитников на правах членов коллегии. Юрисконсульты в предприятиях высших разрядов (торговых выше 4 разр. и промышленных выше 6 разр.) по выборке патентов на личные промзанятия относятся к п. 4, а старшие — к п. 5 росписи промзанятий (прил. 1 к положению о госпромналоге от 24/IX—26 т.), а потому подлежат выборке патентов: первые — 2, а вторые 4 разряда личных промзанятий.

Н выборке патентов на ж.-д. буфеты По запросу воронежского губфо налоговым управлением НКФ РСФСР раз'яснено, что разряд ж.-д. буфетов, принадлежащих одному владельцу, находящихся в разных помещениях одного и того же вокзального здания и признаваемых, согласно § 63 инструкции 8 октября 1926 г., одним предприятием, определяется исключительно общим числом обслуживающих все такие буфеты лиц.

О взносе авансов а) На запрос сталинградского губфо налоговым управлением НКФ РСФСР раз'яснено, что авансы в счет урассбора с подотчетных предприятий, вносятся правлениями их в губфо по месту нахождения правлений. Размер авансов точно установлен ст. 33 положения о госпромналоге. Распределение между губерниями урассбора и местной надбавки к нему по подотчетным предприятиям производится пропорционально стоимости патентов, выбранных только на данный окладной год.

б) В ответ на запрос смоленского гфо налоговым управлением НКФ РСФСР раз'яснено, что возникшие во 2 полугодии 1925—26 г. подотчетные предприятия не обязаны вносить авансы в счет урассбора и местной надбавки к нему. За отсутствием оклада урассбора, из расчета которого исчисляются авансы, подотчетные предприятия, имевшие оклад урассбора за одно полугодие, вносят авансы на общих для подотчетных предприятий основаниях, т.-е. применительно к годовому окладу урассбора.

О размере обложения урассбором торговли головными платками

№ 2 процентов

О порядке обложения урассбором рыбной торговли

Налоговое управление НКФ РСФСР, согласно указания Госналога, по запросам мест раз'яснило, что торговля головными платками должна облагаться урассбором как торговля мануфактурная, т.-е. по п. 15 таблицы № 2 процентов обложения урассбором.

О привлечении к налогу конторщиков, обслуживающих предприятия

Госналог раз'яснил, что занятия, подлежащие обложению и перечисленные в п. 3 росписи промысловых занятий, исчерпывающего значения не имеют и занятия, в этом списке непоменованные, также подлежат обложению, если они связаны с торговыми и производственными функциями, однородными с перечисленными в п. 3 занятиями, и не относятся к числу свободных от обложения (т.-е. переписчиков, ротаторщиков, телефонистов, практикантов, учеников, а также лиц, выполняющих только механическую работу). Поэтому конторщики, на которых возложено в предприятии исполнение поручений по переписке бумаг и других чисто-механических по счетной или делопроизводственной части работ, не подлежат обложению промысловым налогом наравне с переписчиками и, наоборот, конторщики, выполняющие работы счетоводов, секретарей и т. п., подлежат обложению на одинаковых основаниях со служащими, перечисленными п. 3 росписи.

О применении нового расписания местностей Союза к районированным губерниям

Госналог раз'яснил, что новое расписание местностей Союза СССР на классы по ставкам патентного сбора установило распределение местностей на классы вместо существовавшего деления на поясы, вне зависимости от происшедших в некоторых местностях административно-территориальных изменений. Поэтому в местностях, в которых введено окупное административно-территориальное деление вместо губернского, их поселения и местности надлежит относить по ставкам патентного сбора к тем же классам, к каким поясам они были отнесены до издания нового расписания, за исключением местностей, особо поименованных в этом расписании.

Разные раз'яснения

Налоговым управлением НКФ РСФСР по запросам с мест раз'яснено:

а) Вопрос о выдаче ярмарочных патентов по классам местностей по патентному сбору за отсутствием специального распределения ярмарок по классам разрешается п. 9 инструкции № 1 о применении постановления НКФ СССР от 27/IX 1926 г. № 137.

б) Приказчики ярмарочных торговых предприятий освобождены от выборки патентов на личные промысловые занятия.

в) В заявление об обороте за 1926—27 г. вносится оборот за оба полугодия 1925—26 г. Исчисленный налоговыми комиссиями оборот за 1-е полугодие 1925—26 г. не подлежит пересмотру в связи с переходом к годовому обложению, но может быть изменен в порядке надзора.

г) Под игорными предприятиями, приведенными в п. 8 разрядов IV—VI расписания торговых предприятий, разумеются разрешенные в порядке § 20 правил о выдаче и обмене патентов и билетов, приложенных к инструкции, казино, лото и тому подобные предприятия.

д) На хранение торговцам I разряда запасов товара в складе необходима выборка бесплатного билета, независимо от того, где находится склад и представляет ли собой склад отдельное исключительно для хранения товаров помещение.

е) Вопрос о зачете аванса в уплату годовой стоимости патентов разрешается п. 4 инструкции № 1 о применении постановления НКФ СССР от 27/IX 1926 г. № 137.

ж) Распоряжением финорганов предприятия могут закрываться согласно п. 2 положения о госпромналоге только в случае совершенного отсутствия патента.

Переписка с читателями

ОТ РЕДАКЦИИ: Ответы даются только подписчикам. Марок на ответы прилагать не следует. Ответы по почте не даются.

Подписчику № 9278. — 1) Возбужденный вами вопрос разрешается § 85 новой инструкции за № 8 о табачном сборе, согласно которого при учете махорочных фабрик и отделений утрата при производстве от раструски, рассыпки и других причин считается вместе с усушкой в фабричной кладовой и не должна в совокупности превышать пятнадцати процентов от количества листового табака, поступившего в переработку, при чем право на усушку в пределах неиспользованной части установленных процентов сохраняется за остатками листового табака, переходящего на следующий год, для неявок же листового рубленого табака при хранении в фабричных кладовых, могущих последовать от усушки, установленные следующие пределы: а) с 1 апреля по 1 сентября для махорки по 0,08% в сутки; б) с 1 сентября по 1 апреля для махорки по 0,4% в сутки. Бакун, швицент и другие низшие табаки туземного производства причислены к махорке в отношении процента усушки. Для иностранного табака вышший предел для неявки установлен по 0,008% в сутки. Предусмотренная усушка допускается только в отношении рубленых табаков нового урожая в течение того отчетного года, в который табак поступил на фабрику (т. е. с 1 октября того года, в который табак доставлен на фабрику, до 1 октября следующего года).

2) Обязанности агента косинспекции, которому поручен постоянный надзор за табачной фабрикой, подробно указаны в инструкции о табачном сборе; в частности он должен иметь наблюдение за тем, чтобы табачная фабрика была надлежащим образом зарегистрирована, снабжена описанием и схематическим планом и ежегодно, перед началом каждого отчетного года, регистрационное удостоверение возобновлялось; чтобы всякое изменение оборудования или устройства фабрики производилось с ведома уездного косинспектора; чтобы администрация фабрики уведомляла местный гфо об ответственном по управлению фабрики лице и его заместителе, а также о переходе фабрики от одного владельца к другому или о сдаче ее в арендное содержание с указанием срока окончания аренды и о перемене ответственного по фабрике лица; следить за тем, чтобы устройство фабрики соответствовало требованиям инструкции в отношении изолированности ее от посторонних заведений, квартир, выходов на улицу и т. п., и вообще наблюдать за выполнением фабрикой всех касающихся ее требований инструкции.

3) Следующий ваш вопрос разрешается § 85 правил № 29 от 12 февраля 1926 г. по взиманию акциза и по наблюдению за производством, передвижением и торговлей подакцизными предметами, согласно которого в учетных книгах мест выделки, добычи и хранения подакцизных предметов должны вестись пространственные итоги и транспорты; при этом нет никаких ограничительных указаний о способах ведения этих итоговых записей.

4) В «Бюллетене НКФ РСФСР» не печатаются постановления высших законодательных органов.

5) Уплата акциза за выпускаемый из спиртскладов Центрсоюза спирт в денатурированном виде производится в сроки, установленные § 22 инструкции от 22 мая 1926 г. по взиманию акциза со спирта и наблюдению за его производством, очисткой, хранением и расхождением, а именно: за спирт, выпущенный в первой половине месяца, не позднее 15 числа того же месяца и за спирт, выпущенный во второй половине месяца, не позднее 30—31 числа того же месяца.

6) Согласно постановления ВЦИК и СНК от 12 октября 1925 г. о времени вступления в силу декретов и распоряжений рабоче-крестьянского правительства РСФСР и распоряжений ведомств РСФСР все декреты и постановления ВЦИК, его президиума и Совета Народных Комиссаров РСФСР, а также постановления Эконо РСФСР и распоряжения (постановления, инструкции и т. п.) народных комиссариатов РСФСР, опубликованные в «Изв. ЦИК Союза ССР и ВЦИК», в газете «Эк. Жизнь» и в «Собрании узаконений и распоряжений рабоче-крестьянского правительства РСФСР», считаются вступившими в силу в том случае, когда в узаконениях и распоряжениях не указан срок введения их в действие или в которых не указано введение их в действие по телеграфу или радио, в главных городах автономных республик и обла-

стей, в губернских городах и в одноименных им уездах—со дня получения соответствующего номера названных изданий центр. исполнит. комитетом автономной области или губернским исполнит. комитетом, а в прочих городах и уездах—со дня получения соответствующего номера уездным исполнит. комитетом.

В постановлении ЦИК и СНК о мероприятиях по борьбе с детской беспризорностью не было указано срока установления целевой надбавки к акцизу с пива.

7) Заказы получают характер договоров и оплачиваются гербовым сбором, как торговые, если они содержат в себе существенные пункты, свойственные договорам, — указание предмета сделки, цены и срока выполнения, и условия эти другой стороной приняты к исполнению. В противном случае заказы не оплачиваются гербовым сбором, и сделка считается словесной.

Фин-ру Ирбитского уч. Уральской обл. Торговля горячей пищей из оборудованного помещения при числе 2 обслуживающих лиц подлежит обложению патентным сбором по п. 4-а разр. III расписания торговых предприятий (приложение II к положению о промысловом налоге от 24/IX 1926 г.).

Тамбов, пом. фининспектора т. Степанову. — **Вопрос 1.** В книгах предприятия ведется общий счет сельдей без подразделения их по сортам. Остаток по счету выделен по произвольным ценам. Должна ли учкомиссия, установив остаток каждого сорта, вывести затем общую стоимость всего остатка по счету, или же возможно подойти к стоимости этого остатка без учета по отдельным сортам?

Ответ. Согласно разъяснения Госналога от 2/IV—26 г. за № 0411384/206, как общее правило, допускается ведение книг по основным подразделениям товаров. Однако, в тех случаях, когда для определения размера прибыли требуется более детальное подразделение, надлежит принимать только такие книги, в которых такое подразделение имеется. Соответственно с этим и в вашем случае можно установить себестоимость остатка сельдей без подразделения их по сортам, если это не окажет значительного влияния на размер прибыли. В противном случае приходится требовать сортового учета, при чем, понятно, не дело учкомиссии заниматься выполнением бухгалтерских работ по выводу остатка каждого сорта сельдей. И если владельцем предприятия необходимых данных предоставлено не будет, то это даст основание к отклонению торговых книг.

Вопрос 2. Подлежит ли исключению из дохода уплаченная предприятием неустойка?

Ответ. Подлежит.

Вологда, подписчику № 7414. — **Вопрос.** На каких основаниях будет проводиться в 1926—27 г. квартирный налог?

Ответ. В связи с новым положением о подоходном налоге Наркомфином СССР разработан и внесен в законодательные органы Союза соответствующий проект нового положения о целевом квартирном налоге.

Городец, гр. Березину, Г. Я.—Вопрос. Подлежит ли обложению целевым квартирным налогом жилая площадь, занимаемая совместно проживающими с плательщиком иждивенцами?

Ответ. Согласно ст. 11 инструкции Наркомфина РСФСР, утвержденной 12/IV—26 г., в состав облагаемой площади входит вся та площадь квартиры, которая фактически занимается самим плательщиком и совместно с ним проживающими членами его семьи и др. лицами, состоящими на его иждивении.

Гр. Субботину. Наследник, принявший наследство, а также государство, к которому перешло выморочное имущество, отвечает по долгам, обременяющим наследство, лишь в пределах действительной стоимости наследственного имущества (ст. 434 гр. код.). Если закон предусмотрел необходимость для наследников отвечать по долгам, т. е. по спорным взысканиям, то, несомненно, недоимки всех государственных и местных налогов и сборов, как бесспорные, подлежат также погашению наследниками в пределах той же действительной стоимости имущества, при чем эти обязанности наследников относятся исключительно к имущественным налогам, а не к налогам личного характера, которые в случае смерти субъекта обложения подлежат сложению со счетов.

Тов. Полозову. При обращении взыскания (согласно ст. 25 положения о взимании налогов и сборов) на фондовые ценности они передаются финорганам для продажи биржевому маклеру фондовой биржи (фондового отдела тов. биржи),

а если в месте продажи соответствующих бирж не имеется, то в ближайшее учреждение Госбанка. Учреждения Госбанка продают или сами приобретают переданные им для продажи фондовые ценности по существующим официальным курсам.

«Финработнику». Вырученные суммы от продажи с торгов или от реализации хозяйственным способом имущества, описанного у плательщика для покрытия недоимок по налогу и недоплатного на торгах, должны зачисляться в доход казны по § 1 ст. 1 доходной сметы НКФ СССР, суммы же, вырученные от продажи или реализации хозяйственным способом имущества за неуплату штрафа и пени, должны зачисляться по § 1 ст. 2 доходной сметы НКФ СССР.

Домкому. Обязанности домоуправлений по проведению налогов и сборов установлены постановлением ВЦИК и СНК РСФСР от 28 июля 1924 г. и инструкцией НКФ РСФСР от 6 октября того же года (см. «В. Ф.» № 5/95, стр. 2). Согласно указанной инструкции невыполнение ответственными в домоуправлении лицами возложенных на них законом обязанно-

стей в деле выявления объектов обложения, обнаружения плательщиков государственных и местных налогов и сборов и борьбы с недоимочностью карается штрафом не свыше 300 руб.

ПОПРАВКИ

В отделе «Курсы и котировки» № 9 «Фин. и Нар. Хоз.» ошибочно указано:

а) в рубрике справочных цен на инвалюту по котировке МТБ 28/ХП: лиры итальянские за 100—8 и гульден голландские за 100—77,6; следует читать соответственно: 8,64 и 77,61;

б) в рубрике лондонских курсов 22/ХП: голландск. гульденов — 20,38, германск. марок 12,13, швейцарских франков — 34,88 и бельгийских белг — 25,10; следует читать соответственно: 12,13; 20,38; 25,10 и 34,88;

в) в рубрике арбитража курсов лондонской биржи 22/ХП: серебро за 100 гр. чистота — 3,38; следует читать — 3,38,0.

КУРСЫ И КОТИРОВКИ

Котировки московской фондовой биржи

КУРСЫ ГОСЗАЙМОВ И ПЛАТЕЖНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ НКФ. ЦЕНЫ ПРОДАВЦЕВ—ПОКУПАТЕЛЕЙ (в руб. и коп.)

	29 дек. 1926 г.	30 декабря	31 декабря	3 янв. 1927 г.	4 января	5 января	6 января
1-й выигрышн. заем	4.22 ¹ / ₂ — 4.20 ¹ / ₂	4.22 ¹ / ₂ — 4.20 ¹ / ₂	4.22 ¹ / ₂ — 4.20 ¹ / ₂	4.22 ¹ / ₂ — 4.20 ¹ / ₂	4.22 ¹ / ₂ — 4.20 ¹ / ₂	4.22 ¹ / ₂ — 4.20 ¹ / ₂	4.22 ¹ / ₂ — 4.20 ¹ / ₂
2-й »	4.91 — 4.89	4.91 ¹ / ₂ — 4.89 ¹ / ₂	4.91 ¹ / ₂ — 4.89 ¹ / ₂	4.91 ¹ / ₂ — 4.89 ¹ / ₂	4.92 — 4.90	4.92 — 4.90	4.92 ¹ / ₂ — 4.90 ¹ / ₂
2-й крестьянск. »	5.09 ¹ / ₂ — 5.08	5.09 ¹ / ₂ — 5.08	5.10 — 5.08 ¹ / ₂	5.05 ¹ / ₂ — 5.04 ¹ / ₂	5.05 ¹ / ₂ — 5.04	5.06 — 5.04 ¹ / ₂	5.06 — 5.04 ¹ / ₂
Выигр. заем 1926 г. за 100-р. обл.	99.50 — 99.00	99.50 — 99.00	99.50 — 99.00	99.50 — 99.00	99.50 — 99.00	99.50 — 99.00	99.70 — 99.20
Платежные обязательства НКФ	102.00 — 101.80	102.00 — 101.80	102.10 — 101.90	102.15 — 101.95	102.15 — 101.95	102.15 — 101.95	102.20 — 102.00
1/II 1927 г.	100.90 — 100.70	100.90 — 100.70	101.00 — 100.80	101.10 — 100.90	101.10 — 100.90	101.10 — 100.90	101.20 — 101.00
1/III »	99.80 — 99.60	99.80 — 99.60	99.90 — 99.70	99.95 — 99.75	100.00 — 99.80	100.05 — 99.85	100.20 — 100.00
(за 100-руб. об-во)	98.70 — 98.50	98.70 — 98.50	98.80 — 98.60	98.85 — 98.65	98.90 — 98.70	98.95 — 98.75	99.20 — 99.00
1/IV »	97.60 — 97.40	97.60 — 97.40	97.70 — 97.50	97.75 — 97.55	97.80 — 97.60	97.85 — 97.65	98.20 — 98.00
1/V »	—	—	—	96.65 — 96.45	96.70 — 96.50	96.75 — 96.55	97.20 — 97.00
1/VI »	—	—	—	—	—	—	—
1/VII »	—	—	—	—	—	—	—

¹⁾ Без январского купона.

СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ НА ИНВАЛЮТУ (в руб. и коп.)

	29 дек. 1926 г.	30 дек.	31 дек.	3 янв. 1927 г.	4 янв.	5 янв.	6 янв.
Фунт стерлинг. наличн.	9.44	9.44 ¹ / ₂	9.44 ¹ / ₂	9.44 ¹ / ₂	9.44	9.44	9.44
Доллар С. Ш. »	1.94 ¹ / ₂	1.94 ¹ / ₂	1.94 ¹ / ₂	1.94 ¹ / ₂	1.94 ¹ / ₂	1.94 ¹ / ₂	1.94 ¹ / ₂
Франки франц. за 100	7.63	7.63	7.63	7.62	7.60	7.59	7.60
Кроны шведск. »	51.89	51.90	51.95	51.91	51.85	51.86	51.86
Марки финск. »	4.87	4.87	4.87	4.87	4.87	4.87	4.87
Марки эстонск. »	0.53	0.52	0.52	0.52	0.52	0.52	0.52
Лир итальянск. »	8.69	8.67	8.69	8.68	8.66	8.65	8.60
Гульден голл. »	77.65	77.67	77.77	77.73	77.64	77.66	77.66

МОСКВА, 31/XII. За 100 единиц валюты ¹⁾: кроны норвежские — 48 р. 63 н., кроны датские — 51 р. 46 н., латы латвийские — 37 р. 10 н., литы литовские — 19 р. 04 н., лиры турецкие — 97 р. 00 н.

¹⁾ Котируются периодически.

Арбитраж курсов лондонской биржи ¹⁾ (в зол. руб. и коп.)

	Золотой паритет	28 дек. 1926 г.	31 декабря	3 января 1927 г.	5 января
Фунт стерл. за 1 фунт	9.45,76	9.43,28	9.44,25	9.43,16	9.43,40
Германские марки за 100	46,29,39	46,31	46,29	46,23	46,14
Бельгийск. белг. »	26,99,86	27,04	27,06	27,03	27,03
Польские злоты »	37,49,80	21,94	21,96	21,44	21,94
Чешские кроны »	39,37,80	5,75	5,76	5,75	5,75
Австрийск. шилл. »	27,34,60	27,42	—	27,47	—
Японские йены »	96,86,89	94,94	—	95,17	95,08
Серебро за 100 гр. чистота	—	3,40,6	3,41,4	3,41,8	3,38,1

¹⁾ По курсу каждой валюты на фунт и фунта на доллар; доллар по паритету — 1 р. 94,34 коп.

Курсы иностранных бирж

ЛОНДОН (за 1 фунт стерлингов валюты)

	28 декабря 1926 г.	31 декабря	3 января 1927 г.	5 января
Долларов С. Ш.	4,85375	4,85975	4,853125	4,854375
Голланд. гульденов	12,1275	12,128125	12,12875	12,12875
Германск. марон	20,37	20,40	20,40	20,44
Франц. франков	122,80	122,80	122,9375	122,875
Швейцар. »	25,09	25,11625	25,12	25,14
Бельгийск. белг. »	34,89	34,89	34,89	34,90
Итальянск. лир	107,50	107,75	107,875	108,625
Шведск. крон	18,15	18,1625	18,16	18,19
Датск. »	18,19	18,195	18,195	18,16
Норвежск. »	19,18	19,38	19,06	19,02
Чешских »	164,00	163,875	164,00	164,00
Польских злотых	43,00	43,00	44,00	43,00
Австр. шиллингов	34,40	—	34,335	—
Финских марон	192,50	192,875	192,875	192,75
Турецких лир	9,65	9,63	9,65	9,62
Персидских кран	53,00	53,00	52,00	53,00

ЦЕНОВ ЗА 1 ВАЛЮТУ
 Японская йена 24¹/₂ пенса.
 Серебро 1 унц. стан 24,9375 п. 25,00 пенса. 24¹/₂ пенса 24,75

НЬЮ-ЙОРК (долларов за валюту)

	28 дек. 1926 г.	31 декабря	3 января 1927 г.	5 января
За 1 фунт стерлингов	4,8550	4,855625	4,8543	4,8537
• 100 франц. франков	3,965	3,96	3,955	3,9525
• 100 германск. марон	23,88	23,785	—	23,78
• 100 голланд. гульденов	40,025	—	40,01	40,02

Издатель Финансовое Издательство НКФ СССР.

Ответственный редактор С. Н. Радищ.

Главлит № 77.284. 39-ая «Интернациональная» тип. Мосполиграф. Б. Путиковский пер., д. 3. Зап. № 403. Тираж 8.000.

По каталогу № 8706

ПРОДОЛЖАЕТСЯ ПОДПИСКА

на еженедельный журнал

„Финансы и Народное Хозяйство“

Орган Н.К.Ф. С.С.С.Р

Под редакцией С. Н. РАДИНА

С ПРИЛОЖЕНИЕМ ОФИЦИАЛЬНОГО ОТДЕЛА

Задачи Еженедельника: разработка актуальных проблем финансово-экономической политики Союза и заграницы, а также освещение важнейших практических вопросов, стоящих в центре внимания финансовых работников.

Помимо статей по вопросам финансовой, кредитной и страховой политики и практики, в Еженедельнике широко поставлены отделы практических разъяснений, необходимых финансовым, банковским, страховым работникам и налогоплательщикам.

Большое внимание уделено живому и яркому отражению финансовой жизни на местах.

В Официальном Отделе помещаются все циркуляры, приказы и распоряжения по НКФ СССР, Госбанку, Госстраху, трудсберкассам и др.

В ЕЖЕНЕДЕЛЬНИКЕ СЛЕДУЮЩИЕ ПОСТОЯННЫЕ ОТДЕЛЫ:

1) денежное обращение, кредит, банки и биржа, 2) бюджет и контроль, 3) налоги и госдоходы, 4) страхование, 5) сберегательное дело, 6) общеэкономическая хроника, 7) иностранная хроника, 8) налоговый справочник, 9) юридический отдел, 10) переписка с читателями, 11) фондовый отдел, 12) библиография.

В ЕЖЕНЕДЕЛЬНИКЕ ПРИНИМАЮТ БЛИЖАЙШЕЕ УЧАСТИЕ СЛЕДУЮЩИЕ ЛИЦА:

Н. С. Арсеньев, А. Б. Брауде, проф. Д. П. Боголепов, проф. М. И. Боголепов, М. Г. Бронский, проф. И. Г. Борисов, Н. П. Брюханов, Б. Г. Бажанов, С. Р. Богатин, К. И. Билинский, Б. М. Берлацкий, А. А. Блюм, Н. А. Вятрат, А. И. Вайнштейн, А. Л. Вайнштейн, В. В. Варзар, Г. В. Вульф, Гусейнов, М. Е. Гильяшев, М. Галицкий, проф. П. П. Гензель, С. Л. Гольдберг, И. Гольцман, А. С. Гордеев, Н. О. Гобза, А. К. Гольм, Ц. А. Гейн, С. Г. Гуревич, Грузман, А. А. Дезен, проф. Н. Н. Деревенко, Б. Дашевский, Н. Н. Деплоранский, В. А. Деревницкий, Н. А. Добросмыслов, А. В. Евтушенко, проф. В. Я. Железнов, З. Г. Зангвиль, проф. М. Д. Загряцков, А. М. Залесский, А. И. Израилович, проф. З. С. Каценеленбаум, А. Н. Константинов, Н. Капитановский, проф. Н. Д. Кондратьев, С. А. Каганович, Я. М. Куперман, С. Кленович, С. А. Котляревский, П. К. Казаков, С. Т. Кистенев, В. О. Корницкий, М. Каттель, С. Б. Казацкий, П. Н. Кутлер, С. М. Кузнецов, З. Я. Линденбрaten, Р. Я. Левин, проф. Д. А. Лоевецкий, В. А. Ляхов, М. О. Лифшиц, П. М. Лебедев, И. Н. Леонтьев, С. М. Леонтьев, И. И. Ланда, Д. С. Лукашевкер, С. М. Лепский, Ф. Д. Лившиц, Е. Я. Малаховский, М. А. Модель, Г. Майдель, Я. Меламедовский, В. Г. Недлер, Л. Л. Оболенский, проф. И. Х. Озеров, В. А. Орловский, проф. Э. Э. Понтович, Е. В. Полюдов, Полоз, А. Т. Попов, В. Н. Потоцкий, И. Д. Пергамент, Н. А. Пономарев, Н. П. Рафальский, Н. Ф. Рождественский, Ф. А. Радецкий, проф. С. А. Рыбников, С. Н. Радин, Н. А. Реске, С. М. Розеноер, Г. Рочко, проф. Н. Д. Силин, М. А. Савельев, проф. М. А. Сиринов, проф. А. А. Соколов, проф. М. Н. Соболев, Ф. В. Сулковский, Г. Я. Сокольников, М. А. Славен, А. П. Спунде, С. В. Тяжелов, Д. Г. Тарасов, И. А. Тихоцкий, А. А. Торбин, П. К. Устюгов, И. Ф. Федяев, П. Я. Федоров, В. Храмов, С. Г. Чалхушьян, С. М. Чериковер, В. В. Шер, проф. К. Ф. Шмелев, А. Б. Штерн, С. А. Шур, И. В. Эпштейн, проф. Л. Н. Юровский, Б. С. Яголим и друг.

Подписная цена на Еженедельник:

На 1 год	15 р. —
„ 6 мес.	7 р. 50 к.
„ 3 „	3 р. 75 к.
С Офиц. Отд. на 1 год	40 р. —
„ „ „ 6 мес.	21 р. —
„ „ „ 3 „	11 р. —

Отдельно подписка на Официальный Отдел не принимается.

Цена 40 к.

